



ROCA INDUSTRY
RAPORTULUL ADMINISTRATORILOR
2024

Companie listată pe piața
reglementată
a Bursei de Valori București,
Categorii Standard

CUPRINS

INFORMAȚII EMITENT.....	3
MESAJUL DIRECTORULUI GENERAL.....	4
MISIUNE, OBIECTIVE, MODEL DE BUSINESS.....	7
SUMAR EXECUTIV	10
ROCA INDUSTRY PE PIAȚA DE CAPITAL.....	16
DESPRE ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1.....	21
BICO INDUSTRIES S.A.	23
EVOLOR S.R.L.....	26
VELTADOORS S.R.L.....	28
DIAL S.R.L.....	30
EVENIMENTE CHEIE ÎN 2024 ȘI ULTERIOARE.....	35
PIAȚA CONSTRUCȚIILOR ÎN ANUL 2024	39
GUVERNANȚĂ CORPORATIVĂ.....	46
ELEMENTE DE PERSPECTIVĂ PRIVIND ACTIVITATEA ROCA INDUSTRY.....	59
ANALIZĂ REZULTATE FINANCIARE CONSOLIDATE.....	65
ANALIZĂ REZULTATE FINANCIARE INDIVIDUALE ROCA INDUSTRY.....	78
RISCURI.....	85
PRINCIPII DE GUVERNANȚĂ CORPORATIVĂ.....	89
DECLARAȚIA CONDUCERII.....	102
DECLARAȚIA DE DURABILITATE	102

INFORMAȚII EMITENT

INFORMAȚII DESPRE ACEST RAPORT FINANCIAR

Tipul raportului	Raportul Administratorilor pentru anul 2024
Pentru exercițiul financiar	01.01.2024 – 31.12.2024
Data publicării raportului	25.03.2025

INFORMAȚII DESPRE EMITENT

Nume	ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
Cod fiscal	RO 44987869
Număr înregistrare Registrul Comerțului	J40/16918/2021
Sediu social	Str. GARA HERĂSTRĂU, Nr. 4, CLĂDIREA A, Etaj 3, Sectorul 2, București

INFORMAȚII DESPRE VALORILE MOBILIARE

Capital subscris și vărsat	248.672.220 lei
Piața pe care se tranzacționează valorile mobiliare	Piața reglementată BVB, Categoria Standard
Număr total acțiuni	248.672.220
Simbol	ROC1

DETALII CONTACT PENTRU INVESTITORI

Număr de telefon	+40 723 511 138
Email	investors@rocaindustry.ro
Website	www.rocaindustry.ro

Situațiile financiare pentru anul 2024 prezentate în paginile următoare sunt **auditate.**

Declarația de durabilitate se regăsește începând cu pagina 104 și este parte din raportul administratorului

Disclaimer: Cifrele financiare prezentate în partea descriptivă a raportului, exprimate în milioane lei, sunt rotunjite la cel mai apropiat număr întreg și pot conduce la mici diferențe de regularizare.

MESAJUL DIRECTORULUI GENERAL



Dragi acționari,

Este o bucurie pentru mine să vă scriu această primă scrisoare în calitate de CEO al ROCA Industry, într-un an care marchează un moment important pentru holdingul nostru. 2024 a fost despre consolidare – un an în care am arătat, din nou, că modelul nostru de business funcționează și că echipa noastră are puterea și determinarea de a-l duce mai departe.

Putem spune că am atins o nouă etapă în procesul nostru transformațional, care ne oferă energia și încrederea necesare să începem 2025 cu determinare pentru continuarea proceselor de scalare și de extindere regională a companiilor. Suntem bine poziționați și avem expertiza necesară pentru a consolida fiecare companie din grup, continuând să le transformăm în campioni regionali capabili să concureze cu succes pe piețele internaționale.

Anul 2024 a fost foarte important pentru ROCA Industry, cu multe evenimente de referință. Eforturile echipei au fost vizibile, atât la nivel de holding, cât și din companii. Având în vedere provocările venite din mediul extern, echipa s-a mobilizat exemplar, și a reușit să continue implementarea strategiei noastre de dezvoltare și creștere pe toate segmentele.

Încă de la mijlocul anului 2023 am prevăzut această evoluție și am implementat măsuri concrete, majorând capitalul social de la 176,9 milioane RON la 248,7 milioane RON, asigurându-ne resursele financiare necesare pentru finanțarea achizițiilor și extinderea portofoliului. Un moment de referință, care va rămâne în istoria holdingului, a fost listarea pe piața principală a Bursei de Valori București din martie 2024, când acțiunile ROC1 au trecut de pe piața AeRO pe piața reglementată, în Categoria Standard.

Rezultatele sunt vizibile: lichiditatea acțiunilor noastre a crescut de 3,5 ori față de 2023, cu un volum zilnic record de 580 mii acțiuni tranzacționate, și ne dorim să fie doar începutul. Nu ardem etapele, ci le accelerăm cu responsabilitate: anul trecut, la doar șase luni de la listare, am fost incluși în indicii BET Plus, iar din 1 martie 2025, acțiunile sunt prezente în componența indicilor MSCI Frontier IMI și MSCI Romania IMI, ceea ce confirmă recunoașterea noastră pe plan internațional și crește atractivitatea holdingului în rândul investitorilor instituționali.

Din punct de vedere financiar, profitul net la nivel individual a ajuns la un nivel de 9,8 mil. RON față de 3,3 mil. RON în anul 2023, acoperind în totalitate pierderile înregistrate anterior de holding. Mai impresionantă este creșterea EBITDA cumulată a filialelor cu 54,9%, ceea ce confirmă eficiența măsurilor de optimizare și alinierea strategică a operațiunilor noastre. Aceasta este imaginea din prezent.

În continuare, intrăm într-o nouă etapă, în care modelul nostru de business pune în centru dezvoltarea industrială durabilă, iar eforturile noastre se concentrează pe consolidare și progres. Aș vrea să punctez exemplele de succes din 2024 ale strategiei noastre de extindere prin M&A, cu achiziția integrală WORKSHOP DOORS, al treilea cel mai mare producător român de uși de interior, urmată de fuziunea cu ECO EURO DOORS. Această mișcare strategică a dus la formarea VELTA

Doors, o entitate consolidată care are potențialul de a deveni un jucător regional de referință. De asemenea, fuziunea dintre Terra și Europlas a consolidat operațiunile noastre din Republica Moldova și a îmbunătățit eficiența operațională.

Am făcut pași importanți în eficientizarea și dezvoltarea operațională a tuturor companiilor din grup, iar pentru 2025, fiecare dintre ele anticipează creșteri semnificative ale cifrei de afaceri: EVOLOR + 16%; Grupul BICO INDUSTRIES + 22%; VELTADOORS + 16%; DIAL + 18% și ELECTROPLAST + 21%.

Strategiile noastre comune vizează crearea de produse noi, maximizarea canalelor de distribuție existente, extinderea exporturilor și eficientizarea operațională pentru creșterea profitabilității. Ne vom concentra pe optimizarea proceselor și valorificarea sinergiilor intragrup, în concordanță cu misiunea ROCA Industry de a poziționa companiile din portofoliu ca lideri regionali. Operăm în prezent în cinci județe din România și ne-am extins prezența regională în Republica Moldova și Lituania. Prin parteneriate strategice ne vom consolida constant poziția în piețele prioritare.

Privim cu încredere către viitor și ne propunem să continuăm în următoarele direcții majore: dezvoltarea și diversificarea activității holdingului, eficientizarea și digitalizarea proceselor interne, consolidarea și formarea echipei, precum și implementarea soluțiilor de sustenabilitate. Deși traversăm o perioadă plină de incertitudini economice și geopolitice, resimțite în toate sectoarele industriei, diversitatea portofoliului nostru nu doar că ne protejează, ci reprezintă și motorul care ne alimentează creșterea și ne asigură continuitatea dezvoltării. Modelul nostru de business ne oferă avantajul competitiv pentru a naviga într-un context de piață provocator și imprevizibil. Pentru 2025 am conceput împreună cu echipa un buget ambițios, bazat pe un plan concret de acțiuni și credem cu tărie că avem resursele și know how-ul necesare pentru a face și din 2025 un an de succes pentru ROCA Industry.

Vizăm o cifră de afaceri consolidată de 716,2 milioane RON, reprezentând o creștere de 20% față de rezultatul din 2024, cu un profit net estimat la 5,6 milioane RON

Pentru a susține această creștere, am prevăzut un buget total de CAPEX de peste 54 milioane RON pentru accelerarea proceselor de digitalizare și re tehnologizare. Privim cu optimism și energie spre viitor, hotărâți să ducem mai departe povestea de creștere a holdingului nostru, atât prin dezvoltarea organică a companiilor existente, cât și prin identificarea unor noi oportunități de achiziții. Și ne uităm atât în România, cât și în regiune: avem deja operațiuni în două țări și rămânem conectați la realitatea de business a vecinilor noștri.

Rămânem ferm angajați să livrăm excelență operațională și creștere sustenabilă. Cu companii puternice, o strategie ambițioasă și o echipă de profesioniști, suntem pregătiți să valorificăm oportunitățile de pe piață și să generăm valoare pe termen lung pentru clienții și investitorii noștri

Doresc să vă mulțumesc, în numele întregii echipe, pentru încrederea acordată. Pe măsură ce planurile noastre de dezvoltare avansează, vă voi oferi informații mai detaliate despre inițiativele noastre în comunicările periodice din acest an.

Cu stimă,

Camelia Ene

Director General

A handwritten signature in blue ink, consisting of a stylized 'C' followed by a horizontal line and a small '2'.

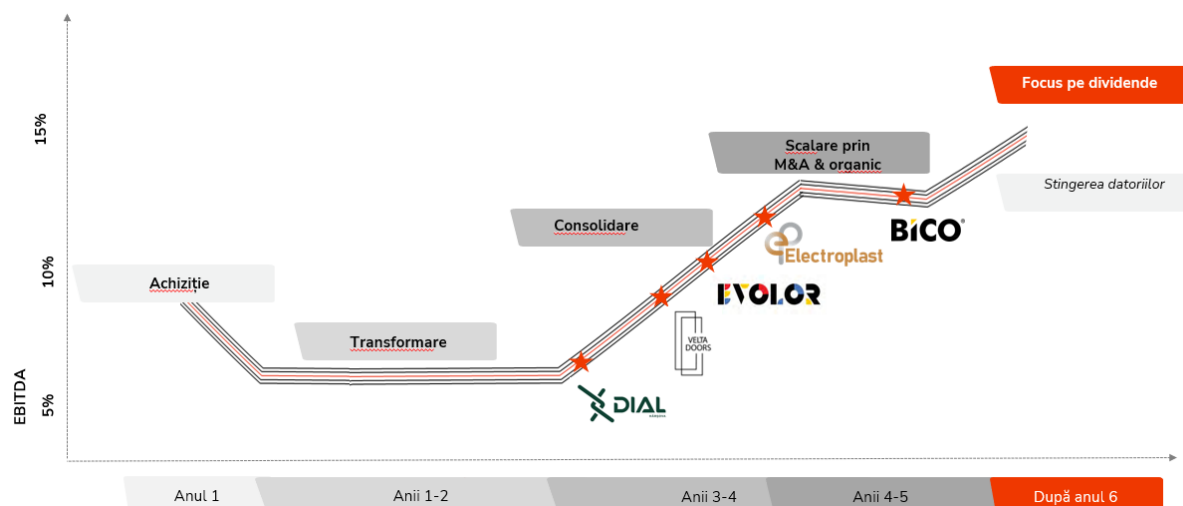
MISIUNE, OBIECTIVE, MODEL DE BUSINESS

Misiunea ROCA Industry este să contribuie la reindustrializarea României aducând sub umbrela holdingului companii de dimensiuni medii care nu au acces la piața de capital sau la investitori instituționali pentru a finanța dezvoltarea. Printr-un proces transformațional structurat, beneficiind de experiența în domeniu a ROCA Investments, acționarul său majoritar, ROCA Industry contribuie la eficientizarea și la îmbunătățirea performanțelor acestora, ținând către poziții de lideri regionali pentru companiile din portofoliu.

Viziunea ROCA Industry este de a forma un Holding de 8-10 companii producătoare de materiale de construcții a căror valoare își propune să o crească în timp prin aplicarea corectă și coerentă a strategiilor de afaceri potrivite pentru fiecare în parte.

Modelul de business al ROCA Industry este acela de a investi ca acționar majoritar în companii de dimensiune medie și care, printr-un proces de creștere și eficientizare pe termen mediu, se vor integra într-o structură performantă de holding care are toate premisele pentru a se afla în atenția investitorilor instituționali din punct de vedere al atragerii de capital și să producă plus valoare atât pentru acționari, cât și pentru economie în ansamblu.

Principalele etape ale procesului transformațional sunt:



Etapa de Transformare (durată aproximativă: doi ani) – performanța companiei după achiziție scade, ca urmare a tuturor costurilor necesare pentru o viitoare eficientizare a activității (integrarea în cadrul companiei a unei echipe de management cu experiență, digitalizarea operațiunilor, rebranding, identificare de noi produse și piețe, investiții în tehnologie de ultimă generație etc.).

Etapa de Consolidare (durată aproximativă: doi ani) – compania devine una mai puternică, cu o echipă stabilă de management, cu o strategie clară pe termen mediu, dezvoltă noi canale de distribuție, își diversifică portofoliul de produse sau investește și utilizează

tehnologii noi. În această etapă devine vizibil și impactul pozitiv al proceselor de eficientizare operațională și al sinergiilor nou create.

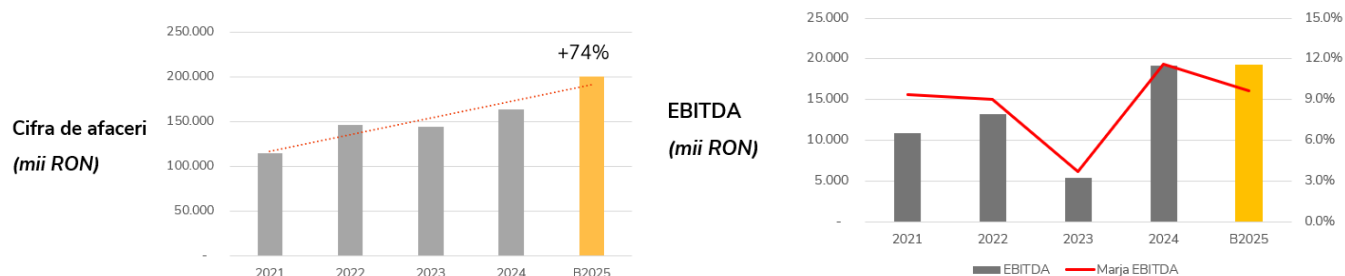
Etapa de Scalare (durată aproximativă: un an jumătate – doi ani) – printr-o dezvoltare organică (investiții în tehnologii de ultimă generație, dezvoltarea de produse noi, accesarea unor piețe noi, inclusiv cele de export etc.) și anorganică (prin achiziții de noi companii naționale sau regionale cu scopul de a crea jucători semnificativi la nivel european etc.). În această perioadă, ca urmare a tuturor investițiilor realizate în primele două etape, performanța companiei este așteptată să descrească ușor până la finalizarea integrării tuturor proceselor sau filialelor nou intrate în holding.

Distribuire de dividende (durată aproximativă: cinci-șase ani), compania atinge un nivel de integrare în holding și de dezvoltare care permite reducerea semnificativă a datoriilor financiare (necesare atât achiziției lor de către holding, cât și investițiilor pentru eficientizarea operațională). În același timp, se atinge un nivel al profitabilității suficient pentru a asigura un nivel ridicat al dividendelor distribuite către acționari (peste 50% din profitul net distribuibil, diferența fiind păstrată în companie pentru investiții ulterioare).

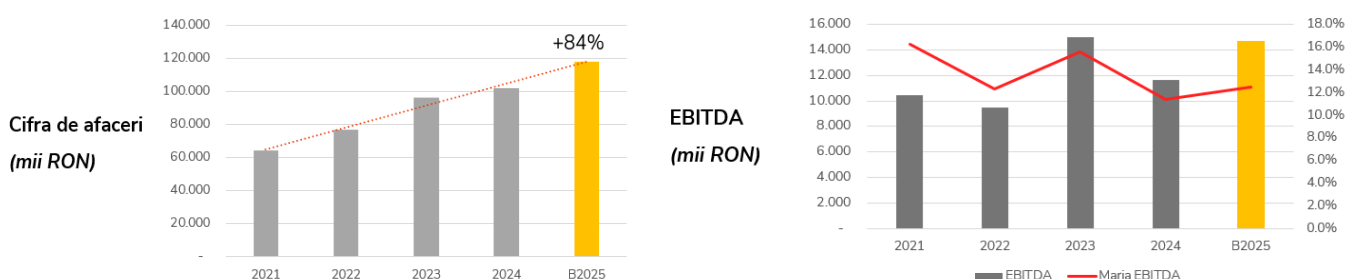
Spre deosebire de modelul de business al unui fond de Private Equity, ROCA Industry nu are ca scop exit-ul din companiile pe care le deține după ce acestea sunt transformate din punct de vedere operațional, ci construirea unui portofoliu solid de companii care să aducă un impact pozitiv în economie și să contribuie la industrializarea României, generând în același timp și valoare pentru acționarii săi.

Evoluția principalilor indicatori financiari ai filialelor ROCA Industry este prezentată în cele ce urmează:

BICO

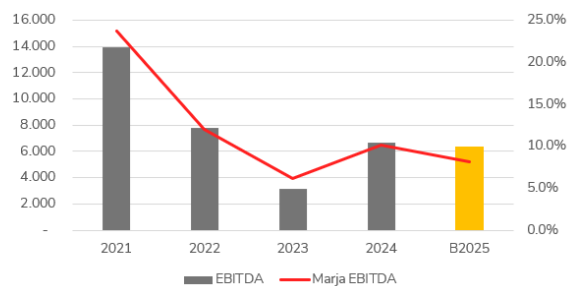
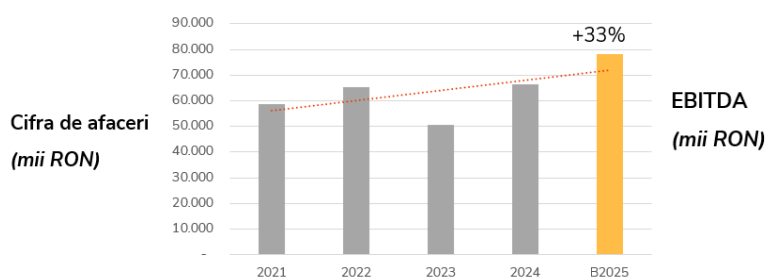


EVOLOR

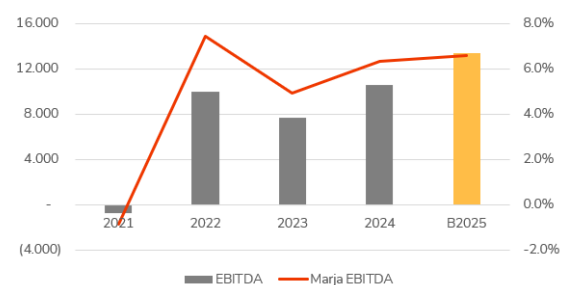
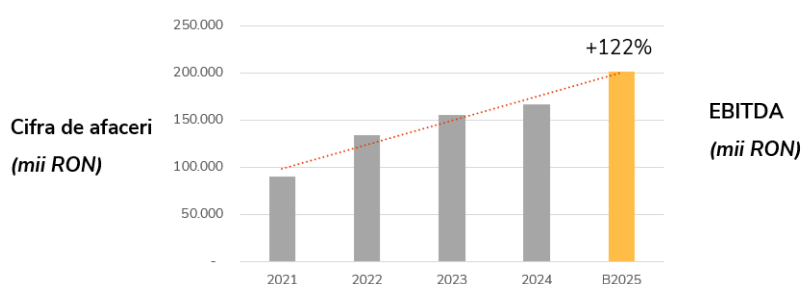


RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

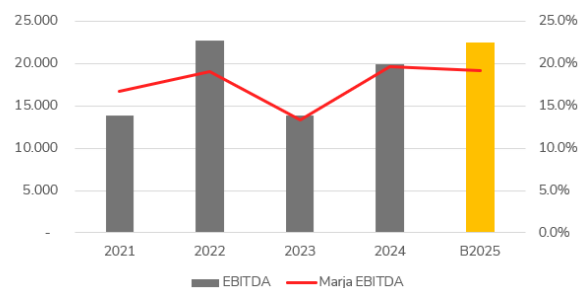
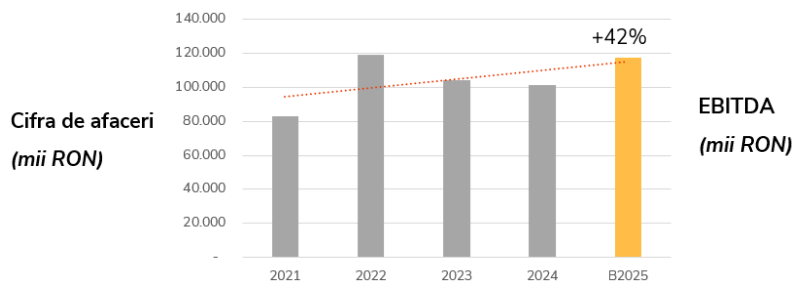
DIAL



ELECTROPLAST



VELTADOORS



SUMAR EXECUTIV

Principalele evenimente pe parcursul anului 2024 și până la data raportului:

Creșterea vizibilității pe piața de capital:

- **Majorare de capital:** În ianuarie 2024, capitalul social al ROCA Industry a fost majorat de la **176,9 mil. RON la 248,7 mil. RON**, asigurând resurse financiare suplimentare pentru finanțarea achizițiilor și extinderea portofoliului de companii
- **Listarea pe piața reglementată:** Din **11 martie 2024**, acțiunile ROC1 sunt tranzacționate pe **pieța principală a Bursei de Valori București (BVB), Categoria Standard**, un pas strategic care a urmat listării inițiale pe AeRO
- **Lichiditatea acțiunilor ROC1** de la listarea pe piața principală a crescut de **3,5 ori** comparativ cu aceeași perioadă din 2023, iar volumul zilnic record a fost de **580 mii acțiuni tranzacționate**
- După doar șase luni de la listare, ROC1 a fost inclus în **indicele BET Plus**, iar din **1 martie 2025**, în **MSCI Frontier IMI și MSCI Romania IMI**, compania devenind mai atractivă pentru investitorii instituționali
- **Publicarea primei analize independente** asupra prețului acțiunilor, realizată de BRK
- **Finalizarea procesului de splitare a valorii acțiunilor** (decembrie 2024), valoarea nominală fiind diminuată de la **10 RON la 1 RON**, cu scopul de a diversifica baza de investitori prin flexibilitate mai mare în strategia de investiții, și de a îmbunătăți lichiditatea acțiunilor ROC1

Extindere prin fuziuni și achiziții:

- **Achiziția integrală a Workshop Doors**, al doilea cel mai mare producător român de uși de interior, urmată de **fuziunea cu Eco Euro Doors**, ceea ce a condus la formarea VeltaDoors, o companie consolidată cu obiectivul de a deveni un jucător mai puternic pe piața românească a ușilor de interior și de a se transforma într-un jucător de referință regional
- **Fuziunea între Terra și Europlas**, consolidând operațiunile din Republica Moldova și îmbunătățind eficiența operațională.

Eficientizare și dezvoltare operațională:

- **Listarea Bico într-un magazin de tip Do-It-Yourself din străinătate** și parteneriate cu 3 producători mari de termosisteme din Germania, cu impact direct asupra vânzărilor și profitabilității
- **Lansarea noii fabrici Evolor și mutarea și operaționalizarea secției de tencuieli decorative**, parte a planului de investiții de **3 mil. EUR**, cu impact asupra eficienței și extinderii gamei de produse

- **Extinderea portofoliului de produse și optimizarea lanțului logistic ale EED și WORKSHOP DOORS**, cu reducere a costurilor operaționale și creșterea eficienței producției. **Lansarea unor noi produse – panouri MDF (riflaje)** și listarea lor într-o rețea de magazine națională, depășind estimările de vânzări inițiale.
- **Recuperarea cotei de piață și extinderea națională**, cu peste **60 de distribuitori** și prezență consolidată în toate regiunile României, astfel că **DIAL a atins cea mai mare cifră de afaceri din istoria companiei**, demonstrând adaptabilitatea și eficiența strategiilor implementate.
- **Demararea unui nou plan de investiții de peste 9 mil. EUR în Electroplast** pentru triplarea capacității de producție și îmbunătățirea eficienței energetice, primele 2 faze din 3 fiind deja în curs de implementare, inclusiv cu finanțare pe fonduri europene aprobată.

Anul 2024 – cifre financiare cheie (cumulate OMFP nr. 1802/2014 și consolidate IFRS):

În acest capitol sunt prezentate rezultatele consolidate IFRS, dar și un rezumat al situațiilor financiare individuale ale companiilor productive în conformitate cu OMFP nr. 1802/2014, cu modificările ulterioare. **Rezultatele cumulate** au ca obiectiv prezentarea informațiilor financiare într-un format care să permită comparabilitatea cu anul anterior, fără a fi afectate cifrele de procentul de deținere și data achiziției companiilor nou intrate în grup. Acestea sunt relevante deoarece prezintă activitatea filialelor în sine, fără influența evenimentelor corporative. Rezultatele cumulate însumează performanța individuală a fiecărei filiale pe întreaga perioadă de raportare, indiferent de momentul achiziționării sale și fără impactul deținerii ROCA Industry în capitalul social al fiecărei companii.

Cu toate că sectorul construcțiilor rezidențiale a traversat o perioadă dificilă, cu o scădere cu 22% în anul 2024 față de anul anterior potrivit datelor INSSE, companiile din ROCA Industry au menținut un trend ascendent al activității, depășind provocările pieței:

- **Cifra de afaceri cumulată** a companiilor din holding a continuat să crească, cu **7,6% față de nivelul din anul 2023**
- **EBITDA cumulată a filialelor holdingului s-a majorat cu 54,2%**, confirmând eficiența măsurilor de optimizare și alinierea strategică a operațiunilor, precum și a abordării comerciale.

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

Indicatori cont de profit și pierdere IFRS	Rezultate aferente 2024 (mii RON)			Marja EBITDA 2024	Marja rezultatului net 2024	Variație 2024 vs 2023		
	Cifra de afaceri	EBITDA	Rezultat net			Cifra de afaceri	EBITDA	Rezultat net
EVOLOR	101.970	11.967	2.962	11,7%	2,9%	6,0%	-19,0%	-57,7%
GRUPUL BICO	164.602	20.235	4.002	12,3%	2,4%	13,5%	276,3%	N/A
DIAL	66.476	7.094	1.275	10,7%	1,9%	31,1%	146,4%	N/A
ELECTROPLAST	167.526	11.285	1.123	6,7%	0,7%	113,4%	107,7%	34,1%
VELTADOORS	98.609	20.479	6.061	20,8%	6,1%	77,7%	963,9%	N/A
ECO EURO DOORS	48.902	5.754	(8.705)	11,8%	-17,8%	-11,9%	198,9%	1,0%
WORKSHOP DOORS	49.707	14.725	14.766	29,6%	29,7%	N/A	N/A	N/A
TOTAL COMPANII	599.182	71.060	15.422	11,9%	2,6%	40,7%	133,9%	N/A
ROCA INDUSTRY	-	(7.606)	(9.545)	N/A	N/A	N/A	-20,1%	-40,6%
TOTAL CONSOLIDAT	599.182	63.455	5.877	10,6%	1,0%	40,7%	163,8%	N/A

Indicatori cont de profit și pierdere OMFP 1802 -neauditat-	Rezultate aferente 2024 (mii RON)			Marja EBITDA 2024	Marja rezultatului net 2024	Variație 2024 vs 2023		
	Cifra de afaceri	EBITDA	Rezultat net			Cifra de afaceri	EBITDA	Rezultat net
EVOLOR	102.074	11.659	(3.609)	11,4%	-3,5%	6,1%	-22,4%	N/A
GRUPUL BICO	164.602	19.176	6.077	11,6%	3,7%	8,0%	341,8%	N/A
DIAL	66.481	6.708	(1.535)	10,1%	-2,3%	31,1%	115,5%	37,1%
ELECTROPLAST	167.526	10.611	1.549	6,3%	0,9%	7,4%	37,4%	N/A
VELTADOORS	101.570	20.206	3.801	19,9%	3,7%	-2,5%	45,0%	216,5%
ECO EURO DOORS	49.702	5.135	(7.882)	10,3%	-15,9%	-10,4%	190,8%	1,0%
WORKSHOP DOORS	51.868	15.071	11.683	29,1%	22,5%	6,5%	23,9%	29,8%
TOTAL COMPANII	602.253	68.360	6.283	11,4%	1,0%	7,6%	54,9%	N/A
ROCA INDUSTRY	-	6.946	9.765	N/A	N/A	N/A	206,5%	N/A
TOTAL CUMULAT	602.253	75.306	16.048	12,5%	2,7%	7,6%	100,2%	N/A

Suplimentar principiilor diferite de recunoaștere conform celor două standarde, **rezultatele financiare consolidate** depind de:

- **Ponderea din performanța financiară a noilor companii achiziționate** – aceasta depinde de procentul achiziționat din capitalul social al fiecărei companii, precum și de principiile de consolidare aplicate (în funcție de acest procent);
- **Perioada de timp pentru care indicatorii financiari ai companiilor achiziționate au fost incluși în perimetrul de consolidare** – în funcție de momentul finalizării achiziției unei noi companii.

În tabelul următor sunt prezentate procentele de deținere și perioada de timp pentru care au fost luate în considerare rezultatele companiilor din Grup:

Filiale (% consolidare)	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023		
BICO	60%	70% (ian-iul)	60% (aug-dec)	
TERRA	60%	70% (ian-iul)	60% (aug-dec)	
EUROPLAS*	-	35% (ian-aug)	33% (aug-sep)	60% (oct-dec)
IRANGA	60%	70% (mai-iul)		60% (aug-dec)
EVOLOR	100%	100%		

Filiale (% consolidare)	31 decembrie 2024		31 decembrie 2023
DOORSROCK4**	-		100% (ian-iulie, până la fuziune cu EED)
ECO EURO DOORS***	-		100%
NATIVEROCK1**	-		100% (ian-iulie, până la fuziune cu DIAL)
DIAL	100%		100%
ELECTROPLAST	100%		100% (începând cu iulie)
VELTADOORS (fosta WORKSHOP DOORS)***	100% (oct-dec)	70% (feb-sep)	-

* In luna octombrie 2024, compania Europlas a fost dizolvată ca urmare a fuziunii prin absorbție de către Terra Impex;

** Vehiculele investiționale (SPV-uri) Doorsrock4 și Nativerock1 au fost dizolvate pe parcursul anului 2023 ca urmare a fuziunii prin absorbție de către Eco Euro Doors, respectiv DIAL, companii achiziționate de ROCA Industry prin intermediul acestor vehicule;

*** In luna decembrie 2024, compania Eco Euro Doors a fost dizolvată, fără lichidare, ca urmare a fuziunii prin absorbție de către Workshop Doors, care ulterior și-a modificat denumirea în VeltaDoors.

Anul 2024 – cifre financiare cheie la nivel consolidat (IFRS):

- Atât creșterea vânzărilor în perioadă pentru toate segmentele operaționale, la nivel cantitativ, dar și valoric, cât și impactul generat de achizițiile finalizate în anul 2023 (ELECTROPLAST) și în anul 2024 (WORKSHOP DOORS), au stat la baza înregistrării **unei evoluții favorabile a indicatorilor financiari la nivel consolidat, astfel că nivelul cifrei de afaceri depășește cu 40,7% veniturile realizate în anul 2023.**
- Companiile productive din Grup au obținut **marje EBITDA între 6,7% (ELP) și 20,8% (VELTADOORS).** Noile companii intrate sub umbrela holdingului, precum și implementarea strategiei de dezvoltare operațională, comercială și financiară, demersuri inițiate încă din anul 2023, au contribuit la aceste rezultate vizibile, Grupul obținând o **EBITDA consolidată de 63,5 mil. RON** (marjă EBITDA de 10,6% din cifra de afaceri), comparativ cu un nivel de 24,1 mil. RON în anul 2023 (marjă EBITDA de 5,6% din cifra de afaceri). **EBITDA la nivelul companiilor din producție a fost de 71,1 mil. RON,** comparativ cu 30,4 mil. RON în anul 2023. Eliminând noile achiziții, EBITDA companiilor direct productive existente în anul 2024 este de 56,3 mil RON, cu 85% peste nivelul obținut în perioada comparativă.
- Toate eforturile depuse pentru îmbunătățirea activității operaționale din a doua parte a anului 2023, continuate în anul 2024, s-au resimțit la nivelul rezultatului net, unde Grupul a reușit sa obțină un **profit net la nivel consolidat de 5,9 mil. RON față de pierderea de 21,1 mil. RON înregistrată în anul 2023.** Îmbunătățirea indicatorilor financiari s-a realizat în contextul creșterii cheltuielilor cu deprecierea și amortizarea cu 33,6% (cheltuielile fiind generate în principal de noi investiții pentru extinderea capacității de producție și pentru eficientizarea operațională și achiziții de companii) și a pierderii financiare cu 40,4% fata de anul 2023 generată de dobânzi la facilitățile de credit pentru finanțarea achizițiilor de companii și la facilități de credit suplimentare pentru finanțarea investițiilor și a activității curente a companiilor.
- Detalii pe segmente operaționale:**
 - Grupul BICO:** CA +13,5%, EBITDA +276,3% (marjă 12,3%) vs 2023, profit net 4,0 mil. RON vs pierdere netă 8,7 mil. RON, ca urmare a optimizărilor operaționale, dar și a creșterii vânzării produselor cu marja cea mai mare din portofoliul grupului BICO. În

2024, compania a continuat să câștige cotă de piață, ca urmare a demersurilor începute în anul 2023;

- **EVOLOR:** CA +6,0%, EBITDA -19,0% (marjă 11,7%), profit net -57,7% vs 2023, considerând că anul 2023 a fost unul excepțional pentru companie. Rezultatul obținut în anul 2024 vine pe fondul volumului crescut al vânzărilor pe toate categoriile de produse, influențat însă de creșterea cheltuielilor de marketing, al căror efect se estimează că va fi observat în vânzările din perioada următoare, dar și de creșterea cheltuielilor cu salariile (atât ca urmare a majorării salariilor, cât și a înregistrării unui număr mai mare de angajați);
- **EED și WORKSHOP DOORS:** CA +77,7%, EBITDA +963,9% (marjă 20,8%) vs 2023, profit net 6,1 mil. RON vs pierdere netă 8,8 mil. RON, evoluție datorată includerii în perimetrul de consolidare a companiei Workshop Doors (pentru perioada februarie-decembrie 2024) care contribuie cu o pondere de 50,4% din totalul cifrei de afaceri realizate pe segmentul de uși, dar și a beneficiilor generate de sinergiile create între cele două companii și de continuarea eforturilor de optimizare a costurilor EED;
- **DIAL:** CA +31,1%, EBITDA +146,4% (marjă 10,7%) vs 2023, profit net 1,3 mil. RON vs pierdere netă 4,7 mil. RON, în principal pe fondul volumului crescut al vânzărilor pe cele mai multe categorii de produse ca urmare a implementării strategiei comerciale prin lansarea de produse noi, maximizarea canalelor existente și identificarea unor noi canale de vânzări, implicit prin dezvoltarea zonei de export. De asemenea, producția din 2024 a fost corelată cu nevoile identificate pe zona de vânzări;
- **ELECTROPLAST:** CA +113,4%, EBITDA +107,7% (marjă 6,7%), profit net +34,1% vs 2023, în principal pe fondul volumului crescut al vânzărilor pe cele mai multe categorii de produse. Compania a fost inclusă în perimetrul de consolidare începând cu luna iulie 2023, astfel că cele două perioade nu sunt comparabile.

2024 – cifre financiare cheie la nivel individual (IFRS):

- Cum prin natura sa, aceea de holding, ROCA Industry nu desfășoară activități operaționale proprii, **veniturile sale de 10,7 mil. RON** au fost compuse din **venituri din dobânzi** (4,9 mil. RON) pentru împrumuturile acordate de ROCA Industry companiilor din Grup, respectiv **venituri din dividende** în sumă de 5,8 mil. RON distribuite de Workshop Doors. Totodată în 2024, s-a anulat integral ajustarea de valoare înregistrată pentru participația deținută în BICO în 2022, când s-a decis recunoașterea unei ajustări de 12,4 milioane RON.
- Totodată, holdingul înregistrează **cheltuieli din exploatare care s-au ridicat la suma de 7,8 mil. RON** vs 6,6 mil. RON în 2023. Majorarea a fost generată atât de noile companii intrate în Grup, cu impact asupra costurilor de gestionare a activității acestora, precum și a unor cheltuieli suplimentare, inclusiv cheltuieli de audit, ESG și consultanță financiară necesare îndeplinirii criteriilor mai stricte aplicabile companiilor listate pe piața reglementată a BVB și a unor cheltuieli cu dobânzile care au crescut de aprox. 3 ori.

- Ca urmare a tuturor acestor evoluții, compania a înregistrat un profit de 9,8 mil. RON, față de profitul în sumă de 3,3 mil. RON înregistrat la finalul anului 2023. Astfel au fost acoperite toate pierderile înregistrate în cei aproximativ 3 ani de la înființarea holdingului.

Perspective pentru anul 2025

Dezvoltarea holdingului ROCA Industry țintește crearea unui ecosistem prin care creșterea și profitabilitatea reflectată la nivelul dividendelor va rezulta din dezvoltarea companiilor și crearea de noi linii de business pe termen lung. Astfel, **ROCA Industry continuă planurile de dezvoltare ale holdingului**, atât prin integrarea și consolidarea companiilor din holding, precum și prin noi investiții în companiile din grup.

- o **cifră de afaceri consolidată** de 716,2 mil. RON, reprezentând o creștere de 20% față de rezultatul din 2024, prin extinderea canalelor de distribuție, o majorare a cantităților vândute, dar și ca urmare a preluării integrale în situațiile consolidate a Workshop Doors, și un **profit net** estimat de 5,6 mil. RON
- Holdingul va continua procesul de digitalizare și re tehnologizare prin investiții semnificative în echipamente, cu un buget total de **CAPEX** de peste 54 mil. RON distribuit între cele cinci companii principale.

ROCA INDUSTRY PE PIAȚA DE CAPITAL

În data de 11 martie 2024 acțiunile ROCA Industry au fost admise la tranzacționare pe piața reglementată a BVB, categoria Standard. Experiența Companiei pe piața de capital din România datează, însă, din data de 27 ianuarie 2022 când, la 3 luni de la înființare, acțiunile ROCA Industry au intrat la tranzacționare pe piața AeRO, segmentul de acțiuni al Sistemului Multilateral de Tranzacționare al Bursei de Valori București, sub simbolul ROC1.

Odată cu listarea acțiunilor pe piața principală a BVB, categoria Standard, unul dintre obiectivele Companiei pentru anul 2024 este acela ca acțiunile ROC1 să facă parte din componența unui indice BVB relevant pentru piața principală. Astfel, după listarea pe piața principală din T1 2024, Compania a continuat implementarea strategiei de creștere a vizibilității pe piața de capital. Astfel, în luna septembrie, la doar șase luni de la listare, acțiunile ROCA Industry au intrat în componența indicelui BET Plus. În aceeași lună a fost publicată prima analiză independentă asupra prețului acțiunilor (de către BRK). Aceste acțiuni, precum și participarea la o serie de întâlniri cu investitorii și organizarea unui eveniment pentru investitorii de retail, în colaborare cu InvestClub, au contribuit la o creștere semnificativă a lichidității acțiunilor ROCA Industry.

Suplimentar, începând cu 1 martie 2025, acțiunile Companiei vor fi incluse în indicii MSCI Frontier IML și MSCI Romania IML ca urmare a revizuirii componenței acestora realizată de furnizorul global de indici MSCI în februarie 2025. ROCA Industry a îndeplinit criterii stricte de lichiditate, guvernanta corporativă și transparență și este una dintre cele două noi companii care se alătură indicilor, contribuind astfel la creșterea numărului de companii listate din România incluse la 36.

Ca parte a strategiei de relații cu investitorii, Compania a solicitat aprobarea acționarilor pentru splitarea valorii nominale a acțiunilor (de la 10 RON la 1 RON per acțiune). Procesul a fost finalizat în luna decembrie 2024, iar fiecare investitor deține, în urma splitării, 10 acțiuni noi pentru fiecare acțiune deținută înainte de momentul la care procesul a fost finalizat. Scopul divizării a fost acela de a diversifica baza de investitori, prin flexibilitate mai mare în strategia de investiții și de a îmbunătăți lichiditatea acțiunilor ROC1.

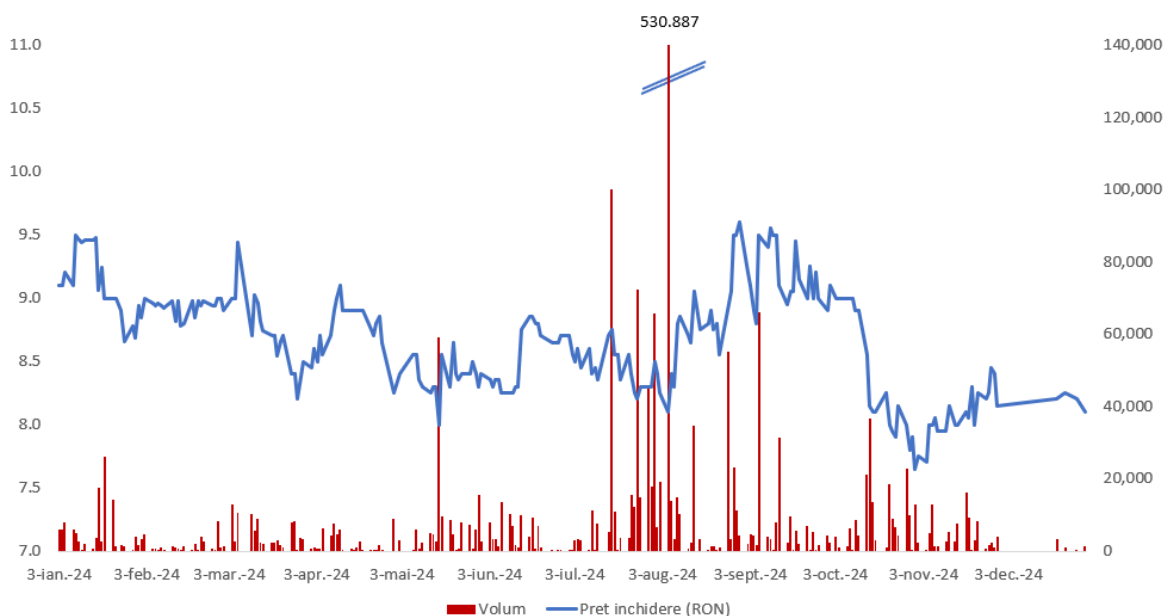
La data de 31 decembrie 2024, acțiunile ROC1 erau deținute de 831 acționari, persoane juridice și persoane fizice. Structura acționariatului ROC1, conform informațiilor furnizate de Depozitarului Central, este următoarea:

Structura acționariatului la 31 decembrie 2024			
	Număr acțiuni	Valoare (RON)	% în total
ROCA Investments SA	163.988.340	163.988.340	65,95%
Alți acționari	84.683.880	84.683.880	34,05%
Total	248.672.220	248.672.220	100%

Din punct de vedere al **lichidității**, odată cu listarea pe piața reglementată și cu semnarea contractului cu BRK în calitate de market maker, volumele zilnice tranzacționate au crescut semnificativ. **Volumul total tranzacționat** în perioada 11 martie - 31 decembrie 2024 (eliminând tranzacțiile tip Deal) a fost de 1,99 mil. acțiuni, cu o medie zilnică de 10,9 mii acțiuni (versus un volum total de 1,3 mil. acțiuni, respectiv o medie zilnică de 6,1 mii acțiuni tranzacționate în aceeași perioadă a anului 2023). Astfel, **mediana volumelor zilnice** în această perioadă a fost de 3.327 acțiuni, de 3,5 ori mai mare decât în perioada similară a anului 2023. Tot în această perioadă a fost înregistrat un **record al volumului zilnic tranzacționat**, de 530 mii acțiuni.

Pe parcursul anului 2024, de la listarea pe piața principală, acțiunile ROC1 au înregistrat un preț minim de 7,65 RON (31 octombrie 2024) și un preț maxim de 9,60 RON (30 august 2024). În această perioadă, prețul mediu ponderat (excluzând tranzacțiile de tip deal), a fost de 8,76 RON.

Volum zilnic și preț de închidere ale acțiunilor ROC1 în perioada 11 martie 2024 – 31 decembrie 2024 (fără luarea în considerare a tranzacțiilor deal)



Având în vedere dificultățile în ceea ce privește înregistrarea mențiunilor cu privire la operațiunea de splitare a valorii nominale la Registrul Comertului, precum și procedurile ulterioare prevăzute de lege (emiterea tuturor certificatelor necesare din partea autorităților competente, precum Registrul Comertului, ASF și Depozitarul Central), operațiunea de splitare nu a fost finalizată în termenul estimat inițial, iar acțiunile ROC1 au fost suspendate de la tranzacționare în perioada 2 decembrie 2024 (ex-date) – 20 decembrie 2024.

RELAȚIA CU INVESTITORII

În anul 2024, activitatea de relații cu investitorii a ROCA Industry a continuat să aibă ca obiectiv principal creșterea transparenței, consolidarea încrederii investitorilor și îmbunătățirea lichidității acțiunilor companiei.

În urma listării pe piața principală a Bursei de Valori București în primul trimestru al anului, echipa de relații cu investitorii a intensificat eforturile pentru a asigura o comunicare constantă și deschisă cu investitorii, atât prin intermediul canalelor de informare, cât și prin participarea activă la evenimente dedicate pieței de capital. Newsletter-ul lunar a fost menținut ca un instrument esențial pentru informarea investitorilor, iar fiecare raportare financiară a fost însoțită de conferințe dedicate, accesibile atât investitorilor locali, cât și celor internaționali. În cadrul acestor evenimente, echipa de IR a oferit detalii clare și actualizate despre strategia de creștere a companiei, performanțele financiare și perspectivele viitoare. Reprezentanții ROCA Industry au fost prezenți la evenimente precum „Quarterly Report” organizat de Tradeville și întâlniri cu investitorii de retail în colaborare cu InvestClub. Aceste inițiative au contribuit la consolidarea imaginii companiei ca un emitent transparent și deschis dialogului cu piața.

Un element-cheie în 2024 a fost consolidarea vizibilității ROCA Industry pe piața de capital prin măsuri menite să atragă noi investitori și să îmbunătățească lichiditatea acțiunilor. În acest sens, compania a semnat un contract de market making, iar BRK a publicat prima analiză independentă asupra prețului acțiunilor. Suplimentar, la finalul anului, compania a finalizat procesul de splitare a valorii nominale a acțiunilor, de la 10 RON la 1 RON per acțiune, cu scopul de a facilita accesul unui număr mai mare de investitori și de a îmbunătăți lichiditatea acțiunilor sale.

Un alt aspect important al strategiei de relații cu investitorii a fost consolidarea guvernantei corporative. ROCA Industry a implementat măsuri menite să îmbunătățească practicile sale, prin înființarea comitetelor consultative, precum și adoptarea unei politici clare de remunerare a conducerii. De asemenea, în 2024, a fost inițiat demersul de stabilire a unui program de tip „Stock Option Plan”, destinat motivării și fidelizării echipei de management, în acord cu practicile pieței de capital și cu interesele acționarilor.

Pentru a asigura informarea continuă și transparentă, departamentul de Relații cu Investitorii a distribuit o serie de rapoarte și comunicări pe platformele Burselor de Valori de la București, precum și către Autoritatea de Supraveghere Financiară, împreună cu publicarea lor pe website-ul Companiei.

POLITICA DE DIVIDENDE

În acord cu principiile de Guvernanță Corporativă aplicabile emitenților ale căror valori mobiliare se tranzacționează pe piața principală operată de Bursa de Valori București, ROCA Industry a adoptat o politică de dividende, ca un set de direcții referitoare la repartizarea profitului net.

Principiile politicii țin cont de modelul de business al holdingului. ROCA Industry investește ca acționar majoritar în companii de dimensiune medie care nu au acces la piața de capital sau la investitori instituționali pentru a finanța dezvoltarea, aceste companii urmând apoi un proces transformațional pentru eficientizarea și îmbunătățirea performanțelor acestora, cu scopul de a deveni lideri regionali. În cele mai multe cazuri, structurarea achizițiilor presupune înființarea unor vehicule investiționale (SPV) care au ca scop asigurarea structurii de finanțare necesară respectivei tranzacții. Prin intermediul SPV-ului se realizează procesul

de achiziție a noii companii prin intermediul unei finanțări structurate sub formă de LBO (leveraged buyout, finanțarea bancară aprox. 50%), restul provenind din surse proprii ale holdingului. În perioada ulterioară tranzacției, în conformitate cu prevederile contractului de credit, compania achiziționată acordă prioritate rambursării facilităților bancare. După o perioadă estimată de 5-6 ani, companiile ating un nivel de integrare în holding și de dezvoltare care permite reducerea semnificativă a datoriilor financiare (necesare atât achiziției lor de către holding, cât și investițiilor pentru eficientizarea operațională). Se atinge, deasemenea, un nivel al profitabilității suficient pentru a asigura un nivel ridicat al dividendelor distribuite către acționari (peste 50% din profitul net distribuibil, diferența fiind păstrată în companie pentru investiții ulterioare).

Prin urmare, pe termen mediu, ROCA Industry are ca scop construirea unui portofoliu solid de companii care să aducă un impact pozitiv în economie și să contribuie la industrializarea României, generând în același timp și valoare pentru acționarii săi.

Principiile relevante cu referire la politica de dividend se regăsesc mai jos:

- Compania recunoaște drepturile acționarilor de a fi remunerați sub formă de dividende, ca formă de participare la profiturile nete acumulate din exploatare precum și ca expresie a remunerării capitalului investit în companie.
- Dividendele se distribuie din profitul net distribuibil al Companiei, conform situațiilor financiare individuale auditate anuale și/sau din alte elemente de capitaluri proprii ale Companiei, nu din profitul net raportat conform situațiilor financiare consolidate auditate anuale.
- Dividendele distribuite și plătite de Filiale către Companie în anul N (aferele rezultatelor individuale ale Filialelor din anul N-1) sunt înregistrate ca venituri financiare în situațiile financiare individuale ale Companiei în anul N, constituind sursa rezultatului net din care se propun și se plătesc dividendele către acționarii Companiei în anul N+1 (aferele rezultatelor individuale ale Companiei din anul N).
- Profiturile obținute de Companie prin încasarea de dividende de la Filiale vor fi direcționate atât spre distribuirea de dividende acționarilor Companiei, cât și pentru finanțarea planurilor de dezvoltare, în funcție de necesități.
- Compania nu intenționează să propună distribuirea de dividende trimestriale.
- Compania propune să își recompenseze acționarii inclusiv prin acordarea de acțiuni cu titlu gratuit, în urma capitalizării unei părți din profiturile nete acumulate de companie.
- Propunerea privind distribuirea dividendelor, sub formă de acțiuni cu titlu gratuit sau de numerar, incluzând și rata de distribuire, se va realiza de către Consiliul de Administrație al Companiei, fiind supusă aprobării Adunării Generale a Acționarilor, adoptată în condițiile legii.

Elemente avute în vedere de către Consiliul de Administrație în procesul de selectare a unei anumite rate de distribuire a dividendelor sunt:

- reducerea fluctuațiilor randamentului dividendelor de la o perioadă la alta, precum și a valorii absolute a dividendului pe acțiune;
- nevoile și oportunitățile investiționale ale Companiei;

- eventualele contribuții ale elementelor nemonetare la raportarea profitului net;
- disponibilitățile financiare pentru plata dividendelor, precum și gradul de îndatorare al Companiei; și
- stabilirea unui randament al dividendului comparabil cu cel al altor companii listate din același sector de activitate sau sectoare înrudite.

Orice modificare a politicii de dividende a companiei va fi comunicata investitorilor, aceasta putând fi accesată pe website-ul companiei, la link-ul [Guvernanță Corporativă | ROCA Industry](#).

Înființat în septembrie 2021, holdingul Roca Industry a înregistrat în principal cheltuieli de exploatare menite să facă holdingul funcțional. Deoarece Compania a înregistrat pierdere netă în anul 2023, pe parcursul anului 2024 nu a distribuit dividende către acționari.

În ceea ce privește anul 2025, obiectivul Holdingului este să continue integrarea tuturor companiilor achiziționate de la înființare. Consolidarea Grupului necesită resurse financiare pentru eficientizare operațională, deschidere de noi canale de distribuție și extindere a celor existente. Din aceste motive, managementul ROCA Industry estimează că în următoarea perioadă veniturile din dividende generate vor fi alocate, într-o mare parte, acestor planuri de dezvoltare.

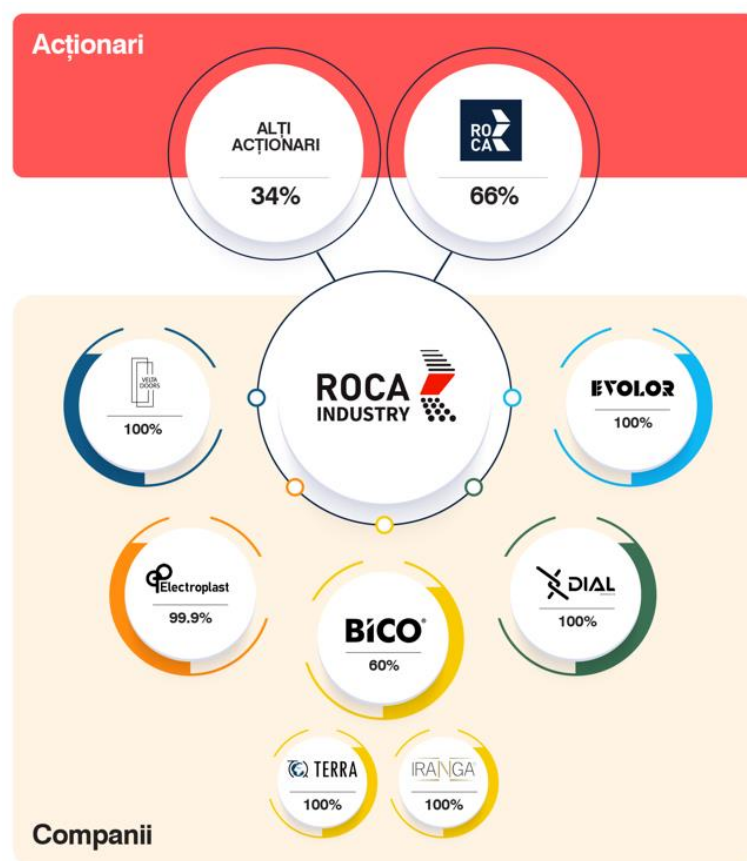
DESPRE ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A. („ROCA Industry”, „Compania” sau „ROC1”) este o companie românească, înființată în septembrie 2021, ale cărei acțiuni au fost admise la tranzacționare pe piața principală a Bursei de Valori București („BVB”) începând cu data de 11 martie 2024. Anterior, la 3 luni de la înființare, în luna ianuarie 2022, Compania a fost listată pe piața AeRO Premium a BVB, categoria Standard. În luna ianuarie 2024 a fost finalizat procesul de majorare a capitalului social al companiei cu suma totală de 71,7 mil. RON, majorare de la 176,9 mil. RON la 248,7 mil. RON.

ROCA Industry este primul proiect strategic al ROCA Investments, care grupează sub umbrela unui holding specializat companii românești producătoare de materiale de construcții. Beneficiind de experiența acumulată de-a lungul timpului de către acționarului său majoritar, ROCA Investments, Compania are scopul de a dezvolta și de a scala branduri autohtone puternice și sustenabile atât pe baza unei strategii comune, cât și prin sinergiile generate din activitatea acestora. Într-o economie mondială fragmentată, ROCA Industry construiește o structură capabilă de a se adapta rapid schimbărilor multiple și imprevizibile, care să aducă valoare acționarilor săi pe termen mediu și lung.

Prin natura sa, aceea de holding, până în prezent ROCA Industry nu a desfășurat activități operaționale proprii. Specific modelului de business al unui holding, ROCA Industry operează și implementează strategia de business prin intermediul filialelor sale deținute direct **BICO INDUSTRIES S.A.**, **EVOLOR S.R.L.**, **DIAL S.R.L.**, **ELECTROPLAST S.A.** și **VELTADOORS S.R.L.** precum și prin cele deținute indirect, prin intermediul BICO INDUSTRIES – **TERRA IMPEX S.R.L.** și **IRANGA TECHNOLOGIJS, UAB**. Aceste filiale activează în domeniul materialelor de construcții, mai exact în cel al producției de fibră de sticlă și armătură din fibră de sticlă (BICO, TERRA și IRANGA), cel al producției de lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR), al producției de uși pentru construcții rezidențiale (VELTADOORS, creată prin fuziunea dintre ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS), al producției de panouri bordurate și plasă de gard (DIAL), respectiv al producției de cabluri electrice din cupru și aluminiu de joasă tensiune (ELECTROPLAST).

Structura companiilor deținute direct sau indirect de ROCA Industry este detaliată mai jos.



Structura achizițiilor de noi companii este un element central în modelul de business al ROCA Industry. De regulă, pentru fiecare achiziție directă, compania constituie un vehicul investițional dedicat (SPV - Special Purpose Vehicle), care are rolul de a facilita structura de finanțare necesară tranzacției. SPV-ul este entitatea prin care se realizează achiziția noii companii, utilizând un mecanism de finanțare structurat sub forma unui Leveraged Buyout (LBO).

Având în vedere că firmele țintă sunt companii mature, cu fluxuri de numerar operaționale solide și produse bine consolidate pe piață, aproximativ 50% din prețul de achiziție este finanțat printr-un credit bancar contractat de SPV, restul provenind din resursele proprii ale holdingului. Activele companiei achiziționate sunt utilizate ca garanție pentru această facilitare de credit, ceea ce permite limitarea riscurilor la nivel de grup. Prin urmare, fiecare achiziție este structurată astfel încât să protejeze portofoliul existent al holdingului și să evite un posibil impact negativ asupra celorlalte investiții. Ulterior finalizării tranzacției, în conformitate cu termenii contractului de credit, compania achiziționată fuzionează cu SPV-ul, acesta din urmă fiind absorbit. Pe baza acestei strategii, în anii anteriori, trei astfel de vehicule investiționale au fost integrate în Grup, fiind absorbite în 2022 și 2023 de companiile pe care le-au achiziționat.

Printre avantajele utilizării LBO se numără utilizarea unui nivel ridicat al datoriei care permite ROCA Industry să achiziționeze companii cu o investiție inițială relativ mică, maximizând astfel randamentul capitalului propriu (ROE). În perioada în care facilitatea bancară este

rambursată, compania nu poate distribui dividende companiei-mamă sau nivelul de distribuție este unul redus.

BICO INDUSTRIES S.A.

Unul dintre cei mai importanți producători de plasă și țesături tehnice din Europa.

BICO este o companie înființată în anul 2006, în care ROCA Industry este acționar majoritar deținând 60% din capitalul social, aflată în **etapa de scalare**, axată pe producția de plasă din fibră de sticlă pentru sisteme ETICS (External Thermal Insulation Composite System), plasă din fibră de sticlă pentru alte materiale industriale și colțare cu plasă de armare din fibră de sticlă.

Grupul BICO are o capacitate instalată de 120 milioane de metri pătrați și operează în piață sub două branduri: BICO și Terra, atât în rețelele de distribuitori naționali și regionali, cât și în rețelele de magazine de bricolaj, la nivel național și european. Își desfășoară activitatea în **cinci centre de producție, două în România (Piatra Neamț și Vaslui), două în Republica Moldova** (prin intermediul **Terra**, companie deținută integral din martie 2022) și **o fabrică în Lituania** (prin intermediul **Iranga**, deținută integral din mai 2023).

Terra, companie deținută integral de BICO din luna martie 2022, este unul dintre cei mai mari producători de plasă din fibră de sticlă din Estul Europei, având instalată în Zona Economică Liberă Vulcănești, Republica Moldova, o capacitate de producție de peste 30 milioane mp/an. Bazele acestui centru de producție au fost așezate în anul 2011, iar lansarea oficială pe piață a produselor Terra s-a realizat în anul 2012.

În 2024 Grupul BICO s-a reorganizat, prin finalizarea procesului de fuziune juridică și operațională între Terra și **Europlas**, companie deținută integral de BICO din noiembrie 2023, specializată în producția de plasă de armare, având instalată în Zona Economică Liberă din Ialoveni, Republica Moldova, o capacitate de producție de 7 milioane metri pătrați de plasă de armare pe an. Compania absorbantă a fost Terra, iar Europlas a fost radiată. Fuziunea dintre cele două companii din Republica Moldova are ca scop simplificarea modului de gestionare a activității la nivelul grupului BICO, precum și eficientizarea operațională și obținerea unei flexibilități decizionale mai mari. Fuziunea nu are impact asupra rezultatului brut realizat de Terra în anul 2024, iar pentru perioada următoare se așteaptă eficientizarea costurilor indirecte la nivelul grupului BICO prin eliminarea anumitor operațiuni care se derulau individual în fiecare companie.

Iranga, localizată în Lituania, acționează pe piața textilelor tehnice și de construcții, oferind soluții bazate pe o gamă complexă de tehnologii pentru producția de țesături din fibră de sticlă și materiale compuse prin laminarea țesăturilor, activitate similară cu una din liniile de business deținute de Bico.

Luând în calcul amprenta globală a activității sale, în 2024 BICO s-a confruntat cu instabilitatea din procesul de securizare a lanțului de achiziții generată de evoluția prețurilor materiilor prime brute și de fluctuația prețurilor transporturilor maritime, care au fost

afectate de contextul geopolitic. Pe parcursul anului, Comisia Europeană a aprobat aplicarea unei taxe compensatorii de 56,1% pentru importurile de fir din fibră de sticlă din China, ca măsură antidumping menită să protejeze producătorii europeni de concurența neloială. Această decizie are un impact semnificativ asupra industriei, estimat fiind că taxa ar afecta cu 10% costurile totale ale producătorilor de plasă din UE, cu impact asupra marjelor operaționale și competitivității pe piață. Pentru diminuarea impactului potențial, BICO a gestionat aceste evenimente printr-o atenție deosebită alocată întregului proces, de la negocieri directe cu furnizorii tradiționali, până la activarea unor canale de achiziții din surse alternative și reorganizarea structurii operaționale.

La nivel anual, din punct de vedere comercial, ponderea dintre export și piața internă a ajuns la un raport 64% export, 36% intern, înregistrându-se în a doua parte a anului o diminuare a cererii pentru produsele de termoizolație în piața europeană. Cu toate acestea, anul 2024 a venit cu 9 clienți noi în zona de export și cu participarea produselor BICO în soluții de termosistem ale unor producători europeni de renume. Chiar dacă la nivel național, cât și european, s-a simțit o evoluție inconstantă a cererii din piața de profil, cu discrepante relevante de la o lună la alta, fapt care a generat o serie de abateri lunare față de țintele bugetate, la nivelul întregului an, Grupul BICO și-a atins estimările la nivel consolidat.

În cadrul Diviziei Turbotex, deservită prin activitățile operaționale ale fabricilor din Piatra Neamț și Lituania, parcursul a fost unul pozitiv, constant, pe întreaga durată a exercițiului financiar, segmentul de business aflându-se peste nivelul țăintelor de volum și profitabilitate.

La nivel operațional Grupul și-a atins obiectivele anuale **care țin de creșterea producției, scăderea costului unitar de producție și îmbunătățirea indicatorului de calitate a producției** în majoritatea fabricilor, cu excepția punctului de lucru de la Chișinău, unde a fost continuat procesul de redresare, atingând o traiectorie pozitivă spre finalul anului.

Ca producător de top în piața europeană, BICO Industries este membru al Asociației Europene a Producătorilor de Textile Tehnice, asociație care urmărește respectarea Pactului European Green Deal, care vizează crearea unei economii de tip climate-neutral. Toate produsele comercializate sub brandurile companiei sunt agrementate tehnic și produsele ETICS comercializate sub brandul BICO beneficiază de certificate europene de calitate. BICO Industries asigură trasabilitatea calității produsului inclusiv în zona achizițiilor de materie primă, atât prin contractarea furnizorilor în baza criteriilor de calitate și a zonei de proveniență, cât și prin implementarea unui proces de verificare a calității loturilor recepționate.

Ca o concluzie a anului 2024, Grupul BICO a făcut față provocărilor generate de diminuarea agresivă a cererii la nivelul Spațiului Economic European, reușind să atingă obiectivele de profitabilitate din bugetul consolidat al anului 2024.

PORTOFOLIUL DE PRODUSE

După acumularea experienței și expertizei în domeniu, Grupul Bico are o gamă largă de produse, care include:

Plasă de fibră de sticlă pentru termosisteme, BICOMesh, produs destinat pentru armarea sistemelor compozite de izolare termică (ETICS) pe bază de vată minerală, polistiren expandat sau alt tip de placă termoizolantă.

Produsele din această gamă sunt țesături din fibră de sticlă, de tip E-glass, care dețin proprietăți speciale pentru a oferi rezistență ridicată la tracțiune și rezistență îndelungată în mediul alcalin. Se utilizează atât pentru armarea tencuielilor interioare, cât și a celor exterioare, având ca scop consolidarea sistemelor compozite de izolare termică la exterior, prevenind astfel apariția defecțiunilor din tencuială.

Plasă de fibră de sticlă/poliester pentru alte materiale industriale, BICOscrim, produs proiectat special pentru ranforsarea și stabilizarea dimensională, prin laminare, a produselor industriale.

Acest produs realizat din fire de sticlă cu filament continuu, care sunt așezate într-o structură de plasă deschisă și sudate chimic între ele, este proiectat special pentru produsele industriale care au nevoie de o îmbunătățire substanțială a proprietăților mecanice, fiind elementul care garantează o rezistență ridicată la rupere și un control perfect al elasticității materialului finit.

Plasa din fibră de sticlă din această categorie este potrivită să fie utilizată într-un proces de laminare caracteristic producției de materiale compuse din două sau mai multe straturi laminate, precum membranele pentru acoperiș, membranele din material plastic, foliile pentru acoperiș, foliile din aluminiu, materiale de izolare termică și alte materiale care au tendința de a se rupe cu ușurință (materiale nețesute, folii, filme, hârtii etc.).

Armături compozite din doua straturi, BICOtwin este un produs compozit, obținut prin procesul de laminare a plasei nețesute pe materiale nețesute sau folii.

Cu o rezistență ridicată la delaminare, armăturile din fibră de sticlă sunt proiectate pentru ranforsarea și stabilizarea dimensională a membranelor bituminoase și din material plastic care sunt utilizate atât în clădirile industriale, cât și în cele rezidențiale.

Profile cu plasă de fibră de sticlă este o gamă de produse care cuprinde profile L din PVC sau ALUMINIU, cu plasă din fibră de sticlă, utilizate pentru rigidizarea, protecția și estetizarea colțurilor exterioare în cadrul suprafețelor finisate cu diferite tipuri de tencuială.

Plasa din fibră de sticlă de pe colțarele din PVC sau ALUMINIU facilitează integrarea acestora în straturile de tencuială, oferind flexibilitate în timpul montajului și durabilitate a colțurilor finisate.

DIFERENȚIERE FAȚĂ DE CONCURENȚĂ

Bico este unul dintre cei mai mari producători de plasă din fibră de sticlă din Europa și singurul producător autohton de armături din fibră de sticlă. Având obiectivul de a fi mereu focusați pe inovație, dezvoltare și optimizare, am pus bazele unui parc tehnologic versatil care ne permite ca, printr-o cooperare stransă cu clienții noștri, să dezvoltăm produse adaptate cerințelor lor individuale.

Fie că vorbim de plasa din fibră de sticlă pentru armarea sistemelor ETICS, plasa din fibră de sticlă pentru ranforsarea, prin laminare, a produselor industriale, armături laminate din fibră de sticlă care combină proprietățile straturilor din care sunt compuse (nețesut și plasă din fibră de sticlă) sau alte produse adiacente, precum profilele cu plasă din fibră de sticlă și alte soluții compuse prin laminarea plasei pe materiale nețesute, folii, filme, hârtii, tehnologiile de producție BICO sunt implementate special pentru a garanta respectarea celor mai ridicate standarde de calitate din industria textilelor tehnice și ne permit să dezvoltăm continuu un portofoliu variat de produse.

EVOLOR S.R.L.

Unul dintre jucători mari din industria de producție de vopsele și lacuri, cu o experiență de peste 30 de ani în domeniu

Evolor este o companie deținută integral de ROCA Industry din decembrie 2021, axată pe producția de vopsele, grunduri, lacuri, diluanți, lavabile, adezivi, tencuieli decorative și coloranți. Deține șapte secții principale de producție în doua amplasamente situate în județul Vâlcea pentru produsele din portofoliu, produse destinate în principal pieței naționale, preponderent sectorului rezidențial. Prin cele două game principale de produse, EVOLOR adresează nevoia consumatorilor în mod echilibrat, oferind atât produse cu prețuri accesibile (STICKY), cât și produse destinate zonei premium (CORAL), la nivelul pieței naționale acestea fiind distribuite predominant prin lanțurile de magazine de tip DIY și prin distribuitori specializați. Compania se află într-un proces de dezvoltare accelerată, demarat încă de la sfârșitul anului 2021 când a intrat în portofoliul ROCA Industry, astfel că a reușit să depășească cu succes etapa de transformare și **se află în plină consolidare.**

În linie cu previziunile, piața de lacuri și vopsele a continuat să scadă pe parcursul anului 2024, după alți doi ani consecutivi de contracție în ceea ce privește cantitățile vândute, continuând tendința începută în 2022. Deși la începutul anului se anticipa o revenire a volumelor vândute din S2 2024, această estimare nu a fost confirmată de piață. Practic, după o explozie a comenzilor în luna aprilie, piața a frânat brusc în toate lunile care au urmat. Pe acest fond, toți jucătorii relevanți de pe piața de lacuri și vopsele s-au adresat cu diverse oferte agresive consumatorului final, făcând investiții semnificative în marketing și neaplicând niciun fel de majorare de preț. Pe parcursul dificultăților cu care s-a confruntat industria materialelor de construcții și finisaje în perioada 2022 – 2024, s-a observat și o

modificare a preferințelor consumatorilor, aceștia făcând un pas înapoi și orientându-se către gamele de produse main stream și economice.

În acest context marcat de provocări multiple, strategia EVOLOR vine cu rezultate pozitive la sfârșit de an, înregistrând o creștere a volumelor vândute cu 8% și o creștere a cifrei de afaceri cu 6% față de anul precedent. Din punct de vedere al activității comerciale în România, compania a deschis un nou canal, cel de distribuție directă, cu echipă proprie care acoperă șapte județe din zona naturală a fabricii, unde există parteneriate încheiate cu distribuitori specializați. De asemenea, a existat în a doua jumătate a anului o intensificare a activităților de export către Republica Moldova, vânzările la extern situându-se deocamdată, în continuare, la un nivel redus. Anul 2024 este și anul în care compania a început să investească considerabil într-un plan de marketing cu acțiuni constante ce urmăresc să crească notorietatea ambelor branduri din portofoliu, Sticky și Coral (campanii TV întinse pe o perioadă de 6 luni, între martie și septembrie) cu scopul de a genera o creștere pe termen lung, chiar dacă în detrimentul unor rezultate superioare pe termen scurt.

Procesul de creștere sustenabilă a business-ului a continuat prin încheierea la sfârșitul lunii septembrie a procesului de mutare și operaționalizare a secției de tencuieli decorative în noua fabrică amplasată pe platforma Oltchim Râmnicu Vâlcea, achiziționată în a doua parte a anului 2023. În această fabrică s-a finalizat inclusiv instalarea unui laborator modern de cercetare – dezvoltare, dar și a unei linii automate formate din robot paletizor și mașină de înfoliat paleți cu film elastic. Echipamentul are o valoare de 600 mii EUR și este parte din planul de investiții de 3 mil. EUR în operaționalizarea fabricii.

Toate produsele fabricate de companie respectă normele UE de încadrare în nivelurile de compuși organici volatili și sunt agrementate tehnic de Ministerul Dezvoltării, Lucrărilor Publice și Administrației, prin Consiliul Tehnic Permanent pentru Construcții. În plus, toate produsele Sticky și Coral care au în componența lor ingrediente biocide sunt avizate de Ministerul Sănătății, prin Comisia Națională pentru Produse Biocide.

PORTOFOLIU COMPLET DE PRODUSE

În acord cu nevoile identificate ale consumatorilor, compania oferă o gamă largă de produse specializate: vopsele lavabile, tencuieli decorative, emailuri și lacuri pe bază de apă, dar și cu uscare rapidă, grunduri, diluanți, adevizi, pigmenți superconcentrați și alte produse complementare, adresându-se cu produse competitive întregului spectru al pieței de profil: premium, medium, economic, budget.

Reputația și popularitatea companiei sunt în principal bazate pe brandurile comerciale Sticky și Coral, pentru care compania a demarat un proces de construcție de brand, poziționare și planuri de marketing strategice.

Distribuția produselor este gestionată prin echipe de vânzări specializate, care se adresează în mod profesionist fiecărui canal de vânzări: do-it-yourself, comerț tradițional, B2B, dar și export.

DIFERENȚIERE FAȚĂ DE CONCURENȚĂ

EVOLOR unul dintre cei mai mari jucători din industria de producție de vopsele și lacuri, un producător de tradiție, cu o cotă de piață de aproximativ 10% pe piața de lacuri și vopsele decorative din România, care a intrat într-o nouă etapă de dezvoltare. Compania a lansat în acest an o serie de produse inovatoare, cu un grad înalt de tehnologie înglobată, care vor fi vectori puternici de creștere a business-ului, dar și a valorii brandurilor comerciale: sub brandul premium CORAL - tencuieli decorative incombustibile, vopsea pentru finisarea sau reîmprospătarea fațadelor care împiedică formarea algelor și a mușgaiurilor pe termen lung; vopsea cu efect decorativ pentru interior sau var lavabil destinat finisajelor pentru monumente istorice și construcții edificate exclusiv din materiale tradiționale; iar sub brandul STICKY o gamă de produse cu aplicabilitate tehnică de nișă: emailuri cu aplicare direct pe rugină, emailuri pentru protecția betonului, amorsă de contact pentru beton și altele.

VELTADOORS S.R.L.

Cel mai mare producător român de uși destinate construcțiilor rezidențiale, conform studiului Neomar 2024

VeltaDoors este noua companie apărută în urma procesului de fuziune dintre Eco Euro Doors și Workshop Doors, cei doi producători de uși de interior din cadrul Grupului ROCA Industry. Fuziunea, finalizată în luna decembrie 2024, a avut ca obiectiv crearea unui lider consolidat pe piață. Procesul a presupus integrarea operațiunilor, unificarea echipelor de management și optimizarea lanțului logistic. În urma acestei fuziuni, noua entitate rezultată a obținut o mai mare putere de negociere cu furnizorii și a reușit să își extindă portofoliul de produse și rețeaua de distribuție.

Integrarea celor două companii permite optimizarea costurilor de producție și distribuție, reducerea timpilor de livrare și creșterea capacității de stocare. În plus, utilizarea resurselor comune și consolidarea lanțului logistic contribuie la o optimizare a cheltuielilor operaționale.

Eco Euro Doors SRL (EED) companie aflată în etapa de transformare la momentul fuziunii, are o experiență de 27 de ani pe piață și a fost parte din holding din luna mai 2022. Cu o fabrică de 10.000 m², capacitate de depozitare de peste 8.000 m² și terenuri suplimentare de 36.000 m², compania oferă o gamă largă de produse (uși înfoliate, uși vopsite și uși pregătite de vopsit), adresând atât nevoia clienților pentru produse standard, precum și a celor care solicită produse de dimensiuni non-standard. Produsele EED sunt distribuite la nivel național, prin intermediul celui mai mare lanț de tip DIY, precum și a altor retaileri și distribuitori specializați.

EED a finalizat prima etapă din procesul de integrare început în T1, înregistrând o evoluție pozitivă atât din punct de vedere al rezultatelor financiare, cât și al inițiativelor de optimizare operațională. Într-un context de piață în scădere comparativ cu anul trecut, compania a reușit

să îmbunătățească performanțele datorită utilizării sinergiilor dintre EED și Workshop Doors. În ultimul trimestru al anului 2024, Eco Euro Doors a continuat implementarea măsurilor de optimizare și extindere, care includ lucrările de actualizare a gamei de produse din cele 2 portofolii, schimbul de experiență între cele 3 fabrici și pregătirea sistemelor informatice pentru migrarea necesară din perspectiva fuziunii. Ultima etapă a planului de optimizare a proceselor de producție va fi finalizat în 2025 acoperind activitățile din toate cele 3 facilități de producție, având în vedere specializarea pe tipuri de produse distincte în fiecare locație în parte.

Suplimentar, măsurile de reducere a costurilor pentru materiile prime de calitate superioară și eficientizarea proceselor interne au avut un impact pozitiv asupra marjei de profit, consolidată și prin colaborarea cu Workshop Doors. Sinergiile dintre cele două companii au permis optimizarea costurilor de producție, contribuind astfel la obținerea unor rezultate financiare solide. Astfel, eficiența operațională și controlul asupra cheltuielilor, inclusiv optimizarea logisticii interne, au dus la îmbunătățirea rezultatelor.

Workshop Doors a intrat sub umbrela holdingului în februarie 2024, când ROCA Industry a finalizat achiziția a 70% din capitalul său social. În octombrie 2024, ROCA Industry a achiziționat și pachetul suplimentar de 30% din părțile sociale emise de companie. Workshop Doors a fost activă din anul 2009 pe piața ușilor de interior din regiune, având două facilități de producție, în Reghin și Petelea. Compania a avut pe parcursul anului un portofoliu extins de uși celulare și modulare MDF, vopsite, înfoliate și pregătite de vopsit. Investind permanent în utilaje de prelucrare a lemnului și în tehnologie, compania a folosit materii prime și materiale cumpărate de la furnizori certificați.

În 2024, Workshop Doors și-a continuat consolidarea pe piața ușilor de interior, atât în ceea ce privește volumul de producție, cât și vânzările, în special prin canalele de distribuție existente. Această evoluție pozitivă reflectă strategiile și investițiile deja realizate, care au început să dea rezultate palpabile. O contribuție suplimentară a avut-o lansarea unor noi linii de produse în prima parte a anului, care a contribuit la creșterea cifrei de afaceri – riflaje decorative din MDF, care oferă soluții moderne pentru amenajările interioare. Acest produs contribuie cu un volum suplimentar de vânzare având un trend peste nivelul estimat inițial, atrăgând noi clienți atât pe piața internă, cât și pe cea internațională. Un obiectiv important a fost extinderea accesibilității panourilor decorative prin listarea lor într-o rețea de magazine la nivel național, permițând astfel unui număr mai mare de clienți să beneficieze de aceste produse inovatoare.

În plus, Workshop Doors a început să exploreze oportunități pe piețele externe, beneficiind de cererea în creștere pentru ușile și panourile fabricate conform standardelor internaționale, inclusiv certificarea FSC.

Un rol semnificativ în creșterea vânzărilor l-a avut și introducerea liniei automatizate de vopsire care a devenit operațională în ultimul trimestru al anului, permițând o producție mai rapidă, îmbunătățind în același timp calitatea finisajelor.

La nivel general, 2024 a fost caracterizat de o consolidare și expansiune semnificativă pentru Workshop Doors. Creșterea capacităților de producție, alături de introducerea noilor

produse la clienții existenți, a întărit poziția companiei pe piață. Sinergiile cu EED, susținute de investițiile în tehnologie și personal, au permis obținerea unor rezultate superioare față de cele înregistrate în anul precedent.

În ceea ce privește fuziunea dintre cele două companii și crearea VeltaDoors, aceasta a reprezentat un pas strategic major, care va continua să aducă beneficii semnificative în anii următori, consolidând poziția de lider a companiei în industria ușilor de interior. Planurile de optimizare logistică continuă pentru a contribui la îmbunătățirea rezultatelor anului viitor.

PORTOFOLIU COMPLET DE PRODUSE

Compania produce și vinde trei categorii de uși de interior standard: uși înfoliate, uși vopsite și uși pregătite de vopsit, cât și panouri de riflaj decorative. A fost demarată și o nouă politică de producție a ușilor cu dimensiuni speciale, atipice, care completează portofoliul de uși extinzând portofoliul și răspunzând nevoilor clienților.

DIFERENȚIERE FAȚĂ DE CONCURENȚĂ

Prin fuziunea celor două companii, VeltaDoors a devenit cel mai mare producător local de uși de interior, cu o capacitate de 1 mil uși/an. Toate produsele VeltaDoors sunt produse intergral în România prin cele 3 unități de producție aflate în județul Mureș.

Gama vastă de produse care acoperă o paletă largă de preferințe și nevoi ale clienților, la prețuri accesibile, se regăsește în toate lanțurile importante de DIY, cât și prin distribuitori și reselleri având o acoperire națională.

DIAL S.R.L.

Unul dintre cei mai mari producători de panouri și plasă de gard

DIAL este o companie specializată în producția de panouri bordurate de gard, plasă împletită de gard, plasă sudată la role, stâlpi rectangulari și nu numai, cu experiență de 30 de ani în această piață. Compania se află în **etapa de transformare**, aceasta fiind achiziționată de ROCA Industry în septembrie 2022. Portofoliul DIAL cuprinde peste 200 de produse, pe diferite dimensiuni, care sunt distribuite în special la nivel național, prin intermediul lanțurilor de magazine de tip DIY și a altor retaileri și distribuitori specializați.

În prima parte a anului 2024, DIAL s-a concentrat pe recuperarea cotei de piață pierdute în 2023 și pe extinderea în noile regiuni vizate. Volumul de vânzări a crescut datorită consolidării și dezvoltării parteneriatelor în zona comerțului tradițional, care s-a extins de la sudul țării la nivel național. Regiunea de sud rămâne dominantă, cu 35% din cifra de afaceri, urmată de Centru-Vest (10%), Est (13%) și Sud-Est (8,5%).

Începând din luna septembrie, portofoliul DIAL a fost extins prin introducerea unor produse noi, menite să completeze sortimentul actuală. Aceste produse au fost promovate și livrate către Key Accounts și comerț tradițional, iar din luna octombrie sunt listate și în zona modern

trade (Do-It-Yourself). Totodată, campania de promovare a produselor plastificate continuă, aceasta contribuind la extinderea acoperirii la nivel național începând din luna august, prin semnarea unor contracte cu principalii distribuitori din Iași, Cluj și Oradea.

Ultimul trimestru al anului 2024 a venit cu provocări semnificative în zona comercială pe fondul unei puteri de cumpărare în scădere și a unui sezon de toamnă extrem de sensibil pentru toți comercianții implicați în zona materialelor de construcție. În acest context, datorită mix-ului de produse existent și activarea unei noi game de produse menite să acopere cererea consumatorilor din zona entry level, DIAL a reușit împreună cu partenerii săi să ofere soluții de calitate la prețuri adaptate nevoilor pieței.

Totodată, cu încheierea ultimului trimestru al anului 2024, DIAL a atins o bornă istorică, o prezență integrală la nivel național prin intermediul celor peste 60 de distribuitori existenți. Toate aceste acțiuni întreprinse în anul 2024 au dus la o creștere semnificativă a vânzărilor, cu o majorare cu 56% pentru panourile bordurate plastificate și cu 42% pentru stâlpii plastificați, astfel realizând în 2024 cea mai mare cifră de afaceri din istoria companiei.

Din punct de vedere operațional, în anul 2024, DIAL și-a consolidat strategia de achiziții, menținând costurile materiilor prime sub nivelul pieței printr-o abordare flexibilă, corelată cu volumul comenzilor. Monitorizarea constantă a tendințelor din industrie și ajustarea strategiilor de aprovizionare au permis o gestionare eficientă a riscurilor și oportunităților într-un mediu economic dinamic.

Modernizarea infrastructurii de producție a continuat și cu instalarea unei macarale portal în Secția de Plastifiere finalizată în septembrie, îmbunătățind flexibilitatea și eficiența operațională. Totodată, în noiembrie a fost optimizată capacitatea de producție, înregistrându-se o creștere de 17%, pregătind astfel DIAL pentru cerințele pieței din 2025.

Pentru anul 2025, compania își propune consolidarea poziției câștigate în piață, păstrarea etalonului de calitate și oferirea de soluții adaptate tuturor partenerilor săi.

PORTOFOLIU COMPLET DE PRODUSE

Compania Dial își propune să fie un etalon de calitate pe piața locală, cât și un furnizor care să ofere o sortimentatie completă de produse și accesorii pentru împrejmuirea oricărui tip de perimetru.

Principalele produse oferite de Dial Hârșova sunt:

Panouri bordurate si dublu fir, zincate sau plastificate, sunt utilizate pentru împrejmuirea rezidentiala si industrială, parcurilor și grădinilor, clădirilor publice si zonelor . Panourile sunt confecționate prin sudarea sârmelor zincate în prealabil ce asigură rezistența împotriva socurilor mecanice, și ulterior plastificate în pat fluidizat (în cazul panourilor plastificate) ce acorda o protecție împotriva coroziunii. Panourile plastificate se diferențiază în piață prin robustețe și rezistență sporită, acestea fiind considerate de o calitate superioară datorită acestor caracteristici precum și a aspectului conferit de acest proces tehnologic. De asemenea, este important de menționat că Dial este unicul producător din România care dispune de această tehnologie, unicitate care conferă un avantaj competitiv în piață locală.

Plasă de gard, împletită, zincată sau acoperită cu strat PVC, se utilizează pentru împrejmuirea gospodăriilor, plantațiilor viticole, fabricilor, terenurilor de sport, dar și pentru realizarea de cuști și țarcuri pentru animale. Plasele împletite sunt recomandate datorită rezistenței și se realizează din fire metalice cu diametre diferite între 1.6-2.8 mm.

Plasă sudată la rolă este un produs realizat prin sudarea sârmelor zincate în puncte și este folosită în special pentru delimitări de drumuri, căi ferate și autostrăzi, dar și pentru construcția de cuști pentru animale și împrejmuirea fermelor agricole.

Printre alte produse complementare, Dial produce stâlpi rectangulari și stâlpi produși prin rolformare din tabla zincată.

Stâlpi de gard zincăți sau plastifiați, utilizați pentru fixarea panourilor de gard sau a plaselor metalice, aceștia sunt comercializați în format rectangular 60x40 mm, rotunzi (utilizați în special pentru plase de gard sau model diafor prin rolformarea tablei zincate).

Accesoriile de prindere și montaj au rol de liant între vânzarea panourilor/plaselor și a stâlpilor, acestea fiind adaptate atât la produsele Dial cât și la cele ale competitorilor. Diversitatea, raportul calitate preț, cât și design-ul acestora le conferă o poziție superioară comparativ cu articole similare ale competiției.

Mărfurile/ Articolele speciale sunt produse nou apărute pe piață, însă sunt articole cu potențial ridicat pentru piața locală. Know-how-ul de vânzare al Dial, portofoliul de parteneri recurenți cât și sortimentatia completă pe care o deține compania, îi oferă o poziție avantajoasă în vederea promovării unor produse noi cât și lansarea unor trend-uri în piață.

DIFERENȚIERE FAȚĂ DE CONCURENȚĂ

Secția de plastifiere în pat fluidizat este singura existentă în România, iar produsele rezultate ca urmare a acestui proces tehnologic reprezintă produse de calitate superioară, care asigură durabilitate crescută, rezistență la coroziune și razele ultra violete, manevrabilitate facilă, dar și prietenoase cu mediul.

De asemenea, compania se diferențiază în piață prin soluțiile tehnice oferite cât și printr-o sortimentatie completă și adaptată pieței locale.

ELECTROPLAST S.A.

Unul dintre producători importanți de cabluri electrice din cupru și aluminiu de joasă tensiune și cu istoric de 30 de ani în piață.

Electroplast este o companie deținută de ROCA Industry de la finalul lunii iunie 2023, are o experiență de 30 de ani în producția de cabluri electrice din cupru și aluminiu de joasă tensiune și se află în **etapa de consolidare**. În sectorul de cabluri feroviare este lider pe piață și acordă o atenție deosebită trendurilor existente la nivel european care impun standarde

de siguranță crescută în sectorul construcțiilor, dar în egală măsură și aspecte legate de eficiență energetică, sustenabilitate și alte aspecte de interes public. Fabrica din Bistrița are o capacitate de peste 5.000 tone de cabluri/an, cu o suprafață de producție de aproximativ 13.000 metri pătrați, localizată pe un teren de 23.500 metri pătrați. Compania este dotată cu peste 30 de echipamente și linii producție specifice activității sale și are în portofoliu aproximativ 3.600 de tipo-dimensiuni de cabluri necesare diverselor domenii, precum feroviar, construcții civile și industriale, energetic, instalații, telecomunicații, minerit, industrie, etc.

Această industrie a văzut în anul 2024, în special începând din cel de-al doilea trimestru al anului, o deblocare a lucrărilor de execuție a proiectelor de infrastructură feroviară, compania semnând importante contracte cu doi dintre principalii jucători în acest domeniu pentru modernizarea liniei Caransebeș–Timișoara–Arad și electrificarea traseelor Cluj Napoca–Episcopia Bihor, Craiova–Caransebeș și Apata–Cața.

Din punct de vedere comercial, pe fondul echilibrării mixului de clienți și de produse vândute, odată cu deblocarea proiectelor de infrastructură feroviară, finanțate prin PNRR, cifra de afaceri a avansat cu 7% față de anul precedent.

În zona operațională, Electroplast a finalizat proiectul de investiții început în anul 2022, prin punerea în funcțiune a liniei de ecranare cu modul de armare, echipament ce va permite creșterea capacității de producție mai ales pentru cablurile AFER. De asemenea, a început un nou proiect de investiții, în valoare de peste 9 mil. EUR, care va conduce la triplarea capacității de producție și va asigura o calitate superioară a produselor, oferind cabluri electrice durabile, care vor contribui la creșterea eficienței energetice și la reducerea amprente de carbon. Aceste inițiative sunt în concordanță cu tendințele globale, care indică o creștere de 50% a consumului de energie până în 2040, necesități care cer soluții tehnologice sustenabile și eficiente. De asemenea, până în 2030, liniile de joasă tensiune ale rețelei de distribuție din Europa vor depăși 40 de ani de funcționare, apropiindu-se de sfârșitul duratei de utilizare și necesitând înlocuire.

Astfel, a lansat pe parcursul anului 2024 primele etape ale acestui proiect. A contractat un leasing financiar în relația cu BRD Sogelease pentru prima etapă a proiectului de investiții în valoare de 3,3 mil. EUR, și a semnat, pentru o a doua etapă, un contract de finanțare cu Ministerul Energiei pentru proiectul "Îmbunătățirea eficienței energetice în ELECTROPLAST prin înlocuirea a două echipamente de producție", program cu finanțare din cadrul Planului Național de Redresare și Reziliență – Pilonul I, Tranziția verde – Componenta C6.I5. În T4 2024 s-au livrat primele echipamente contractate în leasing, iar restul echipamentelor, atât cele din etapa întâi cât și cele din etapa a doua, urmează a fi livrate la mijlocul anului 2025 și puse în funcțiune în cel de-al doilea semestru.

În plus, digitalizarea producției și măsurile de eficientizare operațională au condus la un proces de producție mai eficient energetic, creșterea productivității și în final la scăderea costurilor de operare pe parcursul anului 2024.

Compania a aniversat 30 de ani de activitate printr-o campanie publicitară în mediul online, enumerând proiectele la a căror execuție a luat parte activ, precum Coridorul feroviar

europăen IV (Curtici – Constanța), Metroul București, Complexul Energetic Oltenia, Arena Națională, Pasajul Basarab etc. Scopul campaniei de marketing, promovată prin rețelele de Social Media pe durata a trei luni de zile, a fost să evidențieze atât expertiza companiei cât și produsele ei.

În luna iunie, Electroplast a fost gazda echipelor de filmare Discovery România, care au surprins procesele de producție din fabrica companiei. Emisiunea „Cum se fabrică?” (How It's Made) s-a difuzat pe Discovery Channel pe toată perioada lunii iulie, cu un reach de aproximativ 500.000 persoane din mediul urban și rural, rezultat peste medie, iar începând cu luna august acest film a fost disponibil pe canalele Social Media ale companiei.

Compania deține un laborator de testare modern, acreditat de RENAR (organismul național de acreditare în domeniu), autorizație de furnizor feroviar emisă de AFER (organismul tehnic specializat al Ministerului Transporturilor în domeniul feroviar și de transport cu metroul) și un sistem de management integrat certificat.

PORTOFOLIU SPECIALIZAT DE PRODUSE

Electroplast este lider pe piața de cabluri feroviare, piață foarte reglementată în ceea ce privește certificările/calitatea, produsele fiind unele dintre cele mai complexe și de calitate superioară. În același timp, compania dezvoltă produse care răspund standardelor de siguranță crescută în sectorul construcțiilor, și asigură eficiență energetică, sustenabilitate și alte aspecte de interes public. Ca de exemplu, respectând cerințele Regulamentului (UE) nr. 305/ 2011, Electroplast deține „Certificate de constanță a performanței produselor” pentru anumite familii de cabluri (ex. de tip N2XH / NA2XH).

În demersurile sale de extindere, Electroplast a răspuns contextului politico-economic și crizelor succesive din ultimii 3 ani (sanitară, politică, economică și a resurselor naturale) și în consecință cererii pieței pentru energie regenerabilă prin omologarea cablurilor solare pentru sisteme fotovoltaice (parcuri și panouri fotovoltaice) – tip H1Z2Z2-K clasa Eca. Cererea de astfel de sisteme a crescut foarte mult în ultima perioadă în condițiile în care se derulează numeroase programe subvenționate de către entități naționale și europene.

DIFERENȚIERE FAȚĂ DE CONCURENȚĂ

Piața cablurilor electrice de joasă și medie tensiune este o piață segmentată în funcție de adresabilitate: există segmentul de cabluri de largă utilizare, cabluri comercializate inclusiv în retailul de tip DIY și segmentul de cabluri specializate, realizate în condiții de autorizare și certificare specifice, supuse unor testări în laboratoare acreditate, segment în care și Electroplast a ales să își desfășoare activitatea. Acesta este un exemplu de punere în practică a unei strategii de eficiență și de captare a oportunității din piață, compania având o capacitate de producție limitată față de marii jucători internaționali prezenți în România, și a optat astfel pentru segmente de produs care necesită un grad mai mare de expertiză și certificare, dar care pot compensa la nivel de profitabilitate, valorile aduse de marile companii prin volum. Unul dintre segmentele de înaltă specializare îl reprezintă pentru Electroplast cablurile de semnalizare pentru căi ferate, AFER, unde cota de piață estimată a fi deținută de companie o situează în poziția de lider de piață.

EVENIMENTE CHEIE ÎN 2024 ȘI ULTERIOARE

MAJORAREA CAPITALULUI SOCIAL ȘI LISTAREA PE PIAȚA PRINCIPALĂ A BURSEI DE VALORI BUCUREȘTI

În data de **31 ianuarie 2024** a fost finalizat procesul de majorare a capitalului social al ROCA Industry, derulat în două etape, în perioada noiembrie 2023 - ianuarie 2024. Procesul a fost aprobat în luna iunie 2023 de către acționarii holdingului și a presupus majorarea capitalului social cu o sumă de până la 150 mil. RON (valoare nominală) prin aport în numerar și prin conversia unor datorii a ROCA Industry către ROCA Investments provenind din achiziția Electroplast. Prima etapă a majorării a fost destinată acționarilor existenți la data de înregistrare care și-au putut exercita dreptul de preferință pentru a-și menține cota participației în totalul capitalului social și a fost finalizată în data de 10 ianuarie 2024. A doua etapă a majorării a fost destinată acționarilor existenți, dar și altor investitori, derulată până la finalul lunii ianuarie 2024. În procesul de majorare a capitalului social au fost subscrise 7,2 milioane de acțiuni, capitalul social fiind majorat de la 176,9 mil. RON la 248,7 mil. RON.

În aceeași adunare, acționarii au aprobat și listarea Companiei pe piața reglementată a BVB, astfel că, începând cu data de **11 martie 2024** acțiunile ROCA Industry au fost admise la tranzacționare pe piața principală a BVB, categoria Standard.

SPLITAREA VALORII NOMINALE A ACȚIUNILOR

În data de **20 decembrie 2024** a fost finalizat procesul de divizare (splitare) a valorii nominale a acțiunilor ROCA Industry. Procesul de divizare, cu un raport de divizare de 10 la 1, a fost inițiat după aprobarea de către AGEA din data de **2 septembrie 2024**. Astfel, după divizare, fiecare investitor deține 10 acțiuni noi pentru fiecare acțiune deținută înainte de momentul la care procesul a fost finalizat. Scopul divizării a fost acela de a diversifica baza de investitori, prin flexibilitate mai mare în strategia de investiții și de a îmbunătăți lichiditatea acțiunilor ROC1.

ADUNĂRI GENERALE ALE ACȚIONARILOR

Prima Adunare Generală Ordinară a Acționarilor (AGOA) din anul 2024 a avut loc în data de **29 ianuarie 2024**, când acționarii l-au ales pe dl. Sorin Man în calitate de membru al Comitetului de Audit și Risc al ROCA Industry. În aceeași zi s-a desfășurat și Adunarea Generală Extraordinară a Acționarilor (AGEA) care a avut pe ordinea de zi modificarea actului constitutiv al ROCA Industry necesar în pregătirea listării Companiei pe piața principală a BVB și aprobarea achiziției Workshop Doors de către ROCA Industry. Tranzacția a fost finalizată în luna februarie 2024, mai multe detalii fiind disponibile în secțiunea următoare.

În data de **29 aprilie 2024** a avut loc AGOA Anuală. Punctele cheie aflate pe ordinea de zi a AGOA au inclus aprobarea bugetului de venituri și cheltuieli al companiei pentru anul 2024, a situațiilor financiare individuale și consolidate ale holdingului, a repartizării profitului

net, a politicii de remunerare pentru membrii Consiliului de Administrație și pentru directorii executivi, precum și aprobarea inițierii și implementării unui Plan de tip „Stock Option Plan”.

În aceeași zi a avut loc și AGEA prin care acționarii au aprobat prelungirea a două împrumuturi acordate de ROCA Industry către EED, în sumă de 1,3 mil. EUR și de 2 mil. RON.

O nouă AGEA a fost convocată pentru data de **2 septembrie 2024**, având pe ordinea de zi:

- **inițierea unui program de emisiune de obligațiuni ale Companiei** care are ca scop finanțarea de achiziții integrale sau parțiale de noi companii pentru diversificarea și optimizarea sinergetică a portofoliului investițional al ROCA Industry. Programul propus va fi derulat printr-o emisiune sau mai multe emisiuni subsecvente, valoarea maximă (valoare nominală) a acestuia fiind de până la 50 mil. RON, cu un prag de succes de minim 25 mil. RON. Propunerea include ca planul de emisiune de obligațiuni să se desfășoare pe o perioadă de maxim 2 ani de la data aprobării acestuia de către AGEA, iar toate demersurile necesare pentru finalizarea proiectului să fie delegate Consiliului de Administrație
- **inițierea procesului de divizare (splitare) a valorii nominale a acțiunilor ROCA Industry**
- **prelungirea unor împrumuturi intra-grup** (atât primite de ROCA Industry de la acționarul său majoritar, ROCA Investments, cât și acordate de ROCA Industry filialelor sale) necesare atât în procesul de achiziție al companiilor intrate în portofoliu începând cu anul 2021, precum și pentru finanțarea activității curente a unora dintre ele.

O AGEA suplimentară a avut loc în data de **14 octombrie 2024** prin care acționarii au aprobat achiziționarea pachetului suplimentar de 30% din capitalul social al Workshop Doors (tranzacție semnată în data de 16 octombrie 2024), astfel finalizând achiziția integrală a companiei pentru un preț total al achiziției de 67,5 mil. RON ce poate fi achitat până la finalul lunii septembrie 2025.

În aceeași zi, acționarii au ales-o pe **dna. Victorița Șter-Chelba în calitate de membru al Consiliului de Administrație**, până la data de 17 septembrie 2025, și au aprobat propunerea de diminuare a remunerației lunare a membrilor CA de la 3.000 EUR net la 2.000 EUR net.

ACHIZIȚIA INTEGRALĂ A WORKSHOP DOORS ȘI FUZIUNEA CU ECO EURO DOORS

În data de **25 iulie 2023**, managementul Companiei a anunțat intenția de achiziție a unui pachet majoritar din capitalul social al Workshop Doors, al doilea cel mai mare producător român de uși de interior destinate sectorului rezidențial. Tranzacția a fost supusă unui proces de evaluare internă și aprobărilor Consiliului Concurenței și a fost finalizată în data de **8 februarie 2024**. Ulterior, pachetul suplimentar de 30% din capitalul Workshop Doors a fost achiziționat și, în data de **18 octombrie 2024**, ROCA Industry a depus Proiectul de Fuziune între Eco Euro Doors și Workshop Doors. Fuziunea a avut loc efectiv în **20 decembrie 2024**.

Fuziunea dintre Workshop Doors și Eco Euro Doors reprezintă un pas suplimentar în îndeplinirea planurilor ROCA Industry prin care se va crea un jucător mai puternic pe piața românească a ușilor de interior, cu obiectiv de transformare în lider regional. În prezent, Workshop Doors contribuie la, dar și beneficiază de sinergiile generate alături de Eco Euro

Doors în activitatea de achiziții. În plus, evaluăm soluții de optimizare pe partea de logistică, având în vedere că ambele fabrici ale Workshop Doors și fabrica Eco Euro Doors se află la o distanță mică una de cealaltă.

FUZIUNE ÎNTRE TERRA IMPEX ȘI EUROPLAS

În data de **18 octombrie 2024**, BICO a primit aprobarea din partea Agenției Servicii Publice din Republica Moldova pentru fuziunea dintre Terra și Europlas, filiale deținute integral de BICO. Compania absorbantă a fost Terra, iar ca efect al fuziunii, Europlas a fost radiată. Fuziunea dintre Terra și Europlas a avut ca scop simplificarea modului de gestionare a activității la nivelul grupului BICO, precum și eficientizarea operațională și flexibilitate decizională. Fuziunea nu a avut impact asupra rezultatului brut realizat de Terra în anul 2024, iar pentru perioada următoare se așteaptă eficientizarea costurilor indirecte la nivelul grupului BICO prin eliminarea anumitor operațiuni care se derulau individual în fiecare companie.

MODIFICĂRI ÎN CONDUCEREA ROCA INDUSTRY

Începând cu data de **1 iunie 2024**, mandatul domnului Mihai Bârliba de membru în CA ROCA Industry a încetat cu acordul părților, iar în cadrul ședinței Consiliului de Administrație din data de **3 iunie 2024** dna. Victorița Șter-Chelba a fost numită în calitate de membru provizoriu al Consiliului de Administrație, iar în cadrul AGOA din data de 14 octombrie 2024 i-a fost acordat mandat de membru CA până la data de 17 septembrie 2025.

În data de **22 ianuarie 2025**, dl. Ioan-Adrian Bindea a renunțat la calitatea sa de director general al Companiei, iar Consiliul de Administrație a numit-o pe dna. Camelia Ene în calitate de director general al ROCA Industry. Mandatul acesteia este acordat pentru o perioadă de 3 (trei) ani, începând cu data de 22.01.2025 și până la data de 22.01.2028.

PUBLICAREA RAPORTULUI DE SUSTENABILITATE PENTRU ANUL 2023

În data de **28 iunie 2024**, ROCA Industry a publicat al doilea său raport de sustenabilitate, cel aferent anului 2023. În pregătirea acestuia, echipa Companiei a depus toate eforturile pentru a raporta performanța nefinanciară a companiilor din grup cât mai detaliat posibil, atât cantitativ, cât și calitativ, în conformitate cu standardele de raportare existente.

TRANZACȚII CU PĂRȚILE AFILIATE

În data de **27 martie 2024**, ROCA Industry a acordat un împrumut pe termen scurt către BICO, în condițiile pieței, în valoare de 0,5 mil. EUR, pentru finanțarea activității curente. Cu această ocazie, ROCA Industry a publicat un raport curent prin care a prezentat toate tranzacțiile între ROCA Industry și BICO desfășurate în cele 12 luni înainte de evenimentul raportat, în conformitate cu prevederile legale.

Două împrumuturi acordate de ROCA Industry către EED, în sumă totală de 8,5 mil. RON, au fost prelungite în urma aprobării AGEA din **29 aprilie 2024**, pentru o perioadă de 2 ani. Aceste împrumuturi au fost inițial acordate către Doorsrock pentru achiziția EED, vehiculul investițional care ulterior a fost absorbit de EED.

Tranzacții comerciale semnificative între părți afiliate au fost înregistrate în relația BICO-Terra Impex, în acest sens ROCA Industry publicând rapoartele curente din datele de **12**

martie 2024, 23 mai 2024, 17 iulie 2024 și 23 octombrie 2024. De asemenea, în data de **4 noiembrie 2024** au fost raportate tranzacțiile între ROCA Industry și ROCA Investments, acționarul său majoritar.

Tranzacțiile între părțile afiliate raportate de ROCA Industry în anul 2024 au fost supuse auditului financiar, opinia auditorului fiind publicat pe website-ul BVB.

ACȚIONARI SEMNIFICATIVI

În urma majorării de capital finalizată la începutul anului 2024, Prebet S.A. Aiud a scăzut sub pragul de 10% din drepturile de vot ale ROCA Industry, în timp ce Impetum Investments S.A., împreună cu alți doi acționari cu care acționează concertat, au depășit pragul de 5%.

PIAȚA CONSTRUCȚIILOR ÎN ANUL 2024

1. Premisele economice pentru sectorul construcțiilor în 2024

Începutul anului 2024 a fost marcat de o serie de provocări economice globale și locale, care au influențat în mod direct sectorul construcțiilor rezidențiale. Conform datelor Fondului Monetar Internațional (FMI), creșterea economică globală a fost estimată la 3,2% pentru 2024, reflectând o încetinire față de anii anteriori. În Uniunea Europeană, politica monetară restrictivă și inflația persistentă au avut un impact semnificativ asupra creditării și investițiilor în construcții.

În România, PIB-ul a înregistrat o creștere de 0,7% în trimestrul IV 2024, indicând o evoluție sub potențial, conform Institutului Național de Statistică (INS). Inflația a continuat să scadă, dar dobânzile ridicate și creșterea datoriei publice la 8% din PIB au limitat accesul la finanțare pentru proiectele imobiliare. De asemenea, schimbările fiscale implementate în 2024 au influențat negativ marjele de profit ale dezvoltatorilor și ale producătorilor de materiale de construcții.

2. Realitatea pieței construcțiilor rezidențiale în 2024

- **Volumul lucrărilor de construcții:** Conform datelor INS, segmentul rezidențial a fost cel mai afectat, cu o reducere de 22% față de anul 2023, care era deja contractat comparativ cu anul precedent. Astfel, asistăm la o contracție a segmentului de construcții rezidențiale de trei ani consecutivi. În 2024, piața proiectelor rezidențiale din România a înregistrat o scădere semnificativă comparativ cu 2023. Conform datelor Institutului Național de Statistică (INS), în 2024 au fost finalizate 60.787 de locuințe, cu 10.667 unități mai puține față de cele 71.454 de locuințe finalizate în 2023. Această scădere marchează o continuare a trendului descendent început în 2023, când s-a înregistrat prima reducere a numărului de locuințe finalizate din ultimul deceniu, cu 1.878 de unități mai puține față de 2022.

Distribuția pe medii de rezidență în 2024 arată o creștere a ponderii locuințelor finalizate în mediul rural, de la 39% în 2023 la 43% în 2024, și o scădere în mediul urban, de la 61% în 2023 la 57% în 2024.

În ceea ce privește autorizațiile de construire pentru proiecte rezidențiale, s-a observat o creștere de 3,33% în 2024 față de 2023, conform datelor INS. Cu toate acestea, numărul locuințelor finalizate a scăzut, sugerând întârzieri sau anulări ale proiectelor planificate.

În concluzie, deși a existat o creștere a autorizațiilor de construire în 2024, numărul locuințelor finalizate a scăzut semnificativ comparativ cu 2023, reflectând provocările cu care se confruntă sectorul construcțiilor rezidențiale din România.

- **Proiecte monitorizate:** În intervalul 21 ianuarie 2024 – 21 ianuarie 2025, conform Victa.ro, au fost identificate 14.343 de proiecte rezidențiale în diverse stadii de dezvoltare, cu o valoare totală estimată la 92,63 miliarde RON și o suprafață totală de peste 43 milioane metri pătrați. Dinamica pieței rezidențiale din România indică o creștere semnificativă în zonele urbane și periurbane dezvoltate, cum ar fi Timiș, București și Cluj, dar și un potențial de dezvoltare în județele mai puțin active, precum Teleorman sau Vaslui.
- **Costurile materialelor:** Deși inflația a scăzut, prețurile materialelor de construcții au rămas ridicate din cauza costurilor energetice și a dificultăților logistice. În acest context, producătorii au fost nevoiți să își ajusteze strategiile de preț și să optimizeze lanțurile de aprovizionare.
- **Cererea pe piața imobiliară:** Creșterea dobânzilor la creditele ipotecare a determinat o diminuare a cererii pentru locuințe noi, influențând negativ și activitatea dezvoltatorilor imobiliari. În plus, noile reglementări privind eficiența energetică a locuințelor au crescut costurile de construcție, ceea ce a generat presiuni suplimentare asupra pieței.
- **Deficitul de forță de muncă:** Sectorul construcțiilor a continuat să se confrunte cu un deficit de personal calificat, ceea ce a dus la întârzieri în execuția proiectelor și la creșteri ale costurilor cu forța de muncă.

Astfel, anul 2024 a fost marcat de dificultăți economice semnificative, care au impactat negativ piața construcțiilor rezidențiale. Producătorii de materiale de construcții au fost nevoiți să își ajusteze strategiile de preț, producție și distribuție pentru a face față noilor provocări. În perspectiva anului 2025, este esențială o abordare adaptativă, bazată pe eficiență, inovație și sustenabilitate, pentru a putea răspunde cerințelor pieței și pentru a menține stabilitatea financiară a companiilor din industrie.

PRINCIPALELE PLANURI STRATEGICE

STRATEGIA DE BUSINESS & VÂNZĂRI

Având în vedere activitatea desfășurată de Roca Industry în domeniul materialelor de construcții, Compania a realizat o diagnoză a afacerii fiecărei companii deținute din punct de vedere organizațional, operațional, financiar și comercial. Compania a implementat un proces de planificare strategică, plecând de la realitățile fiecărei companii în parte, identificând oportunități specifice, dar și de Grup, dar și constrângerile mediului în care operează fiecare filială.

La acest nivel, de filială, a fost inițiat procesul de planificare pe termen lung, mediu și scurt, dar și de creare a unor structuri flexibile, agile, care să permită reacții rapide și să susțină reziliența afacerii în condiții de impredictibilitate de piață.

Astfel, viziunea Roca Industry este să construiască branduri puternice românești, care să susțină transformarea companiilor locale în campioni regionali.

Planul pe termen mediu al holdingului este să consolideze o structură de aproximativ 8 companii, filiale care să aibă propria strategie de creștere pe plan local și regional, atât organic, cât și prin alte procese de M&A, urmărind consolidarea activității în industria în care activează, atât din punct de vedere comercial, cât și de producție.

Achiziția unei noi companii cu scopul de a deveni filială a ROCA Industry va fi efectuată doar în măsura în care aceasta se justifică din perspectiva strategiei Companiei, respectiv consolidarea companiilor din același sector de activitate și crearea unei valori adăugate în jurul acestora, prin sinergii și instrumente comune, dar și condiții de achiziție adecvate contextului economic actual.

Odată identificată clar strategia ROCA Industry, aceasta își propune să inițieze și un proces de analiză a industriilor conexe, și a industriei în sens larg, cu scopul de a identifica oportunitatea unor piețe active, cu produse sustenabile pentru viitor și în condiții de piață care permit consolidarea, abordarea piețelor de desfacere internaționale, precum și crearea de produse adaptate viitorului.

În acest context, ROCA Industry va continua prin companiile pe care le deține procesul de investiții și eforturile susținute pentru următoarele direcții:

- Retehnologizare și extinderea liniilor de producție cu noi echipamente;
- Implementarea de sisteme de monitorizare, programare a producției și identificare a soluțiilor de optimizare de procese de lucru;
- Implementarea de soluții de eficientizare energetică;
- Soluții de digitalizare și integrare a datelor provenind din diverse arii ale companiei, cu scopul de a accelera capacitatea decizională bazată pe date, în companii.

Va continua de asemenea, demersul de identificare a sinergiilor - atât a celor de optimizare a costurilor, proceselor de lucru, cât și a celor operaționale și comerciale. Pentru îndeplinirea

obiectivului de mai sus, Roca Industry are în plan implementarea unei serii de principii de eficiență energetică, sustenabilitate, produse prietenoase cu mediul înconjurător și implicare în proiectele comunităților unde operează.

(i) LINII STRATEGICE DIRECTOARE

1. Dezvoltare organică accelerată prin investiții în tehnologie, dezvoltare de produse noi și accesul la piețe noi;
2. Consolidare și dezvoltare accelerată prin achiziții, atât la nivelul Roca Industry (integrare orizontală), cât și la nivelul filialelor sale (integrare verticală);
3. Dezvoltarea de sinergii de grup, structuri de achiziții și de vânzări unitare, care să susțină și îmbunătățească activitatea economică a Roca Industry și a filialelor sale;
4. Implementarea unui management profesionist, acționând după principii moderne la nivelul filialelor;
5. Dezvoltarea la nivelul filialelor de linii de producție de materialele de construcții sustenabile.

(ii) STRATEGIA COMERCIALĂ

Strategia comercială a ROCA Industry are în vedere creșterea cotelor de piață, diversificarea gamei de produse, diversificarea piețelor în care aceste produse sunt prezente, toate acestea contribuind la valoarea filialelor Companiei. Chiar dacă liniile directe ale strategiei filialelor vor fi comune, fiind dictate de obiectivele financiare și bugetare ale companiilor din portofoliu, implementarea strategiei va fi particularizată la nivel de companie, în funcție de produs și caracteristicile pieței.

Consolidarea vânzărilor produselor filialelor Roca Industry se va realiza prin toate canalele de vânzare disponibile și către toate categoriile de clienți, prin:

- Comerț modern, prin piețe de genul magazinelor de bricolaj, la nivel național;
- Comerț tradițional, prin intermediul micilor comercianți existenți la nivel național;
- B2B, prin vânzare directă către dezvoltatori și constructori;
- Export, prin identificarea de parteneri externi pentru desfacerea produselor filialelor Companiei și/sau prin deschiderea de puncte de lucru în afara țării.

Un element cheie în strategia comercială a ROCA Industry îl reprezintă crearea de sinergii între echipele de vânzări ale filialelor sale. Având în vedere specificul Companiei, principalii clienți interni ai companiilor sale vor fi comuni, respectiv principalele lanțuri de magazine de bricolaj cu activitate pe teritoriul României.

Suplimentar, pentru a diminua riscul comercial, se va pune accent și pe dezvoltarea sectorului comerțului tradițional, deoarece, prin definiție, acest sector are un grad ridicat de dispersie. Astfel, sinergiile de grup pot ajuta la reducerea costurilor de vânzare și a celor logistice, putând genera avantaje competitive față de concurență. Un element extrem de important îl va reprezenta dezvoltarea exporturilor. Filialele Roca Industry sunt deja în topul producătorilor din piața internă, ceea ce le conferă o anvergură și imagine suficient de bune pentru a putea accesa piețele internaționale.

Planurile de marketing ale companiilor includ dezvoltări de produse noi, asociate liniilor de business prevăzute să aducă o creștere relevantă. Mai mult, dezvoltări de produse specifice, vor permite în viitor accesul la noi canale de vânzări precum și intrarea în unele categorii de produs adiacente, sau specializate pentru anumite industrii.

Suținerea echipelor de vânzări și a planurilor comerciale de expansiune, vor fi dublate de eforturile echipelor de marketing pentru a asigura vizibilitatea produselor în punctele de vânzare, precum și prin campanii de comunicare cu consumatorii finali.

(iii) STRATEGIA DE DEZVOLTARE

Dezvoltarea la nivelul Roca Industry

- Consolidarea prezenței și contribuției la piața națională a producției materialelor de construcții;
- Dezvoltarea pe verticală, integrarea operațională, inclusiv prin reorganizări în cadrul filialelor (de exemplu fuziuni);
- Digitalizarea și eficientizarea proceselor interne prin accesul rapid la datele de la nivelul Grupului;
- Crearea de best practices de guvernare corporativă și respectarea tuturor reglementărilor de piață ca urmare a listării Holdingului pe piața reglementată a BVB.

Dezvoltarea la nivelul filialelor ROCA Industry

- Dezvoltarea de noi produse, în măsura identificării nevoilor din piață;
- Crearea de structuri eficiente, unitare, la nivelul companiilor, acestea urmând să funcționeze după principii și valori comune;
- Structuri de management profesionist, orientat spre performanță;
- Digitalizarea și eficientizarea operațională pentru o urmărire mai bună a costurilor și pentru identificarea de noi oportunități de dezvoltare;
- Creșterea vizibilității brandurilor și susținerea inițiativelor de cercetare-dezvoltare pentru produse noi;
- Dezvoltarea componentei de materiale de construcții sustenabile, „green”, prin dezvoltarea de produse și tehnologii sustenabile.

(iv) STRATEGIA DE PRODUCȚIE

Strategia de producție a companiilor Roca Industry se bazează pe următorii piloni principali:

- **Eficiență** – Compania dorește eficientizarea proceselor de producție, prin investirea în tehnologii mai performante și în îmbunătățirea calificării personalului. Scopul creșterii eficienței va fi în principal o profitabilitate mai ridicată. Totodată, Roca Industry urmărește inclusiv îmbunătățirea condițiilor de muncă, prin reducerea muncii manuale și a celei repetitive;

- **Sustenabilitate** – Compania își propune adaptarea tehnologiilor de producție pentru a oferi o protecție mai ridicată a mediului înconjurător. Astfel, se dorește ca entitățile prin intermediul cărora își desfășoară activitatea să genereze un volum mai mic de deșeuri astfel încât nivelul de poluare să scadă, procentul materialelor reciclate să fie mai mare, inclusiv prin folosirea în procesul de producție a mai multor materii prime reciclate, iar consumul de energie să fie unul cât mai redus;
- **Adaptare la nevoile pieței** – Roca Industry va implementa o comunicare constantă în cadrul companiilor între departamentul comercial și cel de producție, prin care produsele să fie adaptate constant la nevoile pieței;
- **Inovare** – Inovația va fi un obiectiv explicit al filialelor Roca Industry, atât în ceea ce privește produsele, cât și în ceea ce privește procesele de producție. De asemenea, Compania va urmări investiția în tehnologii noi, digitalizarea și robotizarea producției;
- **Asigurarea elementelor de securitate și sănătate în muncă, dar și a celor de protecție a mediului înconjurător.**

(v) STRATEGIA FINANCIARĂ

Strategia financiară a Grupului Roca Industry este dezvoltată pornind de la următoarele principii:

- Alocarea eficientă a capitalului în cadrul Companiei și filialelor sale, în funcție de necesitățile de dezvoltare;
- Accesul la diverse surse de capital, negociate și contractate unitar, pentru optimizarea costurilor și condițiilor;
- Centre de profit separate, cu activitate de planificare, bugetare și finanțare proprie în filiale;
- Emisiuni periodice de acțiuni sau obligațiuni la nivelul Companiei și accesarea surselor alternative de finanțare, inclusiv pe piețele de capital.

(vi) STRATEGIA DE RESURSE UMANE

Filosofia ROCA Industry se bazează pe o echipă de profesioniști, cu experiență în domeniile relevante. Astfel, strategia de resurse umane are 2 direcții principale:

- Popularea pozițiilor de top și middle management cu persoane cu un nivel de competență și abilități de relaționare interpersonală la nivel ridicat și asigurarea unui proces de dezvoltare continuă a acestora;
- Motivarea și educația continuă a tuturor angajaților de la nivelul Grupului;
- Implementarea și urmărirea unor indicatori de evaluare a performanței care să vină în sprijinul atingerii obiectivelor strategice ale Grupului.

(vii) STRATEGIA DE SUSTENABILITATE CU FOCUS PE MEDIU

ROCA Industry are ca obiectiv integrarea strategiei de mediu în strategia generală de sustenabilitate, un proces care a început în a doua parte a anului 2022. Prin dezvoltarea acestei strategii de sustenabilitate, ROCA Industry își crește eforturile de respectare a politicilor de mediu aplicabile și își propune să își desfășoare activitatea într-un mod cât mai responsabil. Companiile din holding își concentrează eforturile asupra următoarelor patru aspecte principale:

- reducerea emisiilor de gaze cu efect de seră;
- stimularea reducerii deșeurilor produse și promovarea reciclării acestora;
- utilizarea cât mai responsabilă a resurselor naturale;
- îmbunătățirea competențelor echipelor.

Fiecare dintre aceste aspecte va fi atent monitorizat și va beneficia de obiective clare și măsurabile, aliniate la nevoile companiilor, dar și la practicile din domeniu. Pentru a-și atinge obiectivele, ROCA Industry va lucra în strânsă colaborare cu toți partenerii săi, în vederea dezvoltării unor soluții cât mai sustenabile și pentru a contribui totodată la o societate mai responsabilă.

GUVERNANȚĂ CORPORATIVĂ

Managementul ROCA Industry consideră că principiile unei bune guvernante corporative vin în sprijinul dezvoltării sustenabile a holdingului și adaugă valoare pe termen lung pentru acționari. Astfel, ROCA Industry își îmbunătățește în permanență practicile de guvernanta corporativă, atât la nivel individual cât și la nivelul companiilor deținute, cu scopul de a se alinia la cele mai bune practici în acest domeniu. Pe website-ul ROCA Industry părțile interesate pot accesa secțiunea dedicată investitorilor, la adresa [Guvernanta Corporativă | ROCA Industry](#). În această secțiune se regăsesc informații actualizate care reglementează guvernanta corporativă a holdingului, precum actul constitutiv al companiei, principalele politici și regulamente în vigoare și informații cu privire la auditorul ROCA Industry și la membrii Consiliului de Administrație și comitetelor consultative ale acestuia.

Consiliul de administrație

ROCA Industry a adoptat un sistem de management unitar (one-tier), fiind administrată de un Consiliu de Administrație („CA”) format din 5 (cinci) membri. Membrii CA ai ROCA Industry la finalul anului 2024, precum și la data prezentului raport sunt prezentați în următorul tabel.

Nume	Data alegerii inițiale	Durata totală a mandatului	Poziție	Data începerii mandatului
Ioan-Adrian Bindea	17 Sept 2021	4 ani (până la 17 septembrie 2025)	Președinte, administrator executiv	17 Sept 2021
Roca Management S.R.L. prin reprezentant Rudolf Paul Vizental	17 Sept 2021	4 ani (până la 17 septembrie 2025)	Administrator neexecutiv	17 Sept 2021
Alexandru Savin	17 Sept 2021	4 ani (până la 17 septembrie 2025)	Administrator neexecutiv	17 Sept 2021
Vasile Sandu	16 Nov 2022	~ 2 ani și 10 luni (până la 17 septembrie 2025)	Administrator neexecutiv, independent	16 Nov 2022
Victorița Șter-Chelba	3 Iun 2024	~ 1 an și 3 luni (până la 17 septembrie 2025)	Administrator neexecutiv, independent	3 Iun 2024

Începând cu data de **1 iunie 2024**, mandatul domnului Mihai Bârliba de membru în CA ROCA Industry a încetat cu acordul părților, iar în cadrul ședinței Consiliului de Administrație din data de **3 iunie 2024** dna. Victorița Șter-Chelba a fost numită în calitate de membru provizoriu al Consiliului de Administrație, până la data de 14 octombrie 2025 când acționarii care au participat la AGOA au numit-o în calitate de membru CA până la data de 17 septembrie 2025.

Informații suplimentare referitoare la experiența membrilor Consiliului de Administrație pot fi accesate pe website-ul companiei, la link-ul [Consiliul de administrație | ROCA Industry](#), precum și în secțiunea următoare.

Ioan-Adrian Bindea – Președintele Consiliului de Administrație



Ioan-Adrian Bindea este **Președintele Consiliului de Administrație** al ROCA Industry de la înființarea companiei, din septembrie 2021 și a fost **Director General** începând cu luna iunie 2022 și până în ianuarie 2025. Cu o experiență de aproape 15 ani în restructurare, piețe de capital și real estate, anterior numirii sale ca director general, a fost manager de investiții în cadrul ROCA Investments. În această perioadă a restabilit Frigotehnica și a transformat-o într-o

companie profitabilă în mai puțin de doi ani, Ionuț Bindea are o experiență dovedită pentru a lua decizii orientate spre dezvoltarea ROCA Industry.

El este administrator sau membru în Consiliul de Administrație al BICO și VELTADOORS în ceea ce privește companiile din cadrul holdingului, precum și în Leading Growth Management SRL.

Ionuț aduce în echipă experiența sa managerială extensivă și capacitatea de a transforma companii spre un model de business solid și sustenabil pe termen lung.

Ioan Bindea a absolvit studiile Academiei de Studii Economice din București în anul 2008, unde și-a finalizat cursurile de masterat și licență.

Mandatul lui Ioan-Adrian Bindea în calitate de membru al Consiliului de Administrație al Roca Industry expiră la data de 17 septembrie 2025.

Procent de deținere: La data de 31 decembrie 2024 Ioan-Adrian Bindea deținea 0,07% din capitalul social al Roca Industry.

Remunerație: În anul 2024, în calitate sa de Președinte CA, Ioan-Adrian Bindea a primit o remunerație totală netă de 166,1 mii RON, fără a avea alte beneficii.

Alte informații:

- În prezent, Ioan-Adrian Bindea este asociat sau acționar activ în următoarele companii: Roca Management SRL, Impetum Investments SA și Leading Growth Management SRL.
- În ultimii 5 ani, lui Ioan-Adrian Bindea nu i-a fost interzis de către o instanță de judecată să îndeplinească funcția de membru al consiliului de administrație sau supervizare a unei societăți comerciale.
- În ultimii 5 ani, nu au existat cazuri de insolvență, lichidare, faliment sau administrare specială ale unor societăți comerciale, din ale căror consilii de administrație sau supervizare să facă parte Ioan-Adrian Bindea.
- Ioan-Adrian Bindea nu are activitate profesională care o concurează pe cea a emitentului și nu este parte a niciunui acord, înțelegeri sau legături de familie cu o terță persoană datorită căreia ar fi fost numit administrator.

ROCA MANAGEMENT S.R.L., prin Rudolf Paul Vizental



Mandatul ROCA MANAGEMENT S.R.L. în calitate de membru în Consiliul de Administrație al ROCA Industry, al cărui reprezentant permanent este Rudi Vizental, expiră la data de 17 septembrie 2025.

Rudi este unul dintre cei mai experimentați finanțiști din România a cărui apetență pentru activitatea de investment este ancorată în realitățile de business actuale și înțelegerea nevoilor antreprenorilor. Are un background de peste 6 ani în gestionarea investițiilor, 10 ani de activitate în zona de “distress” și 5 ani în zona de finanțare, în care a învățat să vadă oportunități acolo unde alții văd doar riscuri. Cu acest mix de experiență, Rudolf militează pentru dezvoltarea unei culturi antreprenoriale în România și este un lider a cărui strategie de acțiune este de a crea medii în care oamenii sunt pasionați, inspirați și motivați să-și atingă obiectivele și să devină mai buni;

Este administrator al Roca Management SRL. Anterior, Rudi a deținut funcții de management și restructurare în cadrul CITR și BRD, dar și de Membru al Consiliului de Administrație în cadrul Cemacon S.A.

Rudolf Vizental a absolvit Facultatea de Economie din cadrul Universității de Vest Timișoara în 1996, iar în 2008 a finalizat studiile de MBA a Conservatorul Național de Arte și Meserii din Paris, Franța.

Procent de deținere: La data de 31 decembrie 2024 Rudolf Paul Vizental deține 0,36% din capitalul social al ROCA Industry.

Remunerație: În anul 2024, în calitate sa de membru CA, ROCA Management prin reprezentant permanent Rudi Vizental a primit o remunerație totală (inclusiv TVA) de 197,9 mii RON, fără a avea alte beneficii.

Alte informații:

- În prezent Rudolf Paul Vizental este asociat sau acționar activ în următoarele companii: Roca Management SRL, Impetum Investments SA și Impetum Group SRL.
- ROCA Management SRL este administrator al ROCA Investments SA și al Electroplast.
- În ultimii 5 ani, lui Rudolf Paul Vizental nu i-a fost interzis de către o instanță de judecată să îndeplinească funcția de membru al consiliului de administrație sau supervizare a unei societăți comerciale.
- În ultimii 5 ani, nu au existat cazuri de insolvență, lichidare, faliment sau administrare specială ale unor societăți comerciale, din ale căror consilii de administrație sau supervizare să facă parte Rudolf Paul Vizental.
- Rudolf Paul Vizental nu are activitate profesională care o concurează pe cea a emitentului și nu este parte a niciunui acord, înțelegeri sau legături de familie cu o terță persoană datorită căreia ar fi fost numit administrator.

Alexandru Savin



Alexandru Savin este membru în Consiliul de Administrație al ROCA Industry, mandatul său fiind în vigoare până la data de 17 septembrie 2025, după ce a fost reales de acționari pe parcursul anului 2023 pentru o perioadă suplimentară de 2 ani.

Alexandru are experiență extinsă în domeniul de risk management și business development, acumulată în Libra Bank S.A. unde a deținut mai multe roluri de conducere. Contribuie la dezvoltarea ROCA Industry prin axarea spre managementul strategic și investiții, arii importante pentru dezvoltarea și consolidarea

holding-ului.

Alexandru este membru al Consiliilor de Administrație ale Agro IFN S.A. și Ensys Renewable Solutions SA, Președintele Consiliului de Administrație al Sinteza SA și administrator al ROCA AGRI SRL, societățile făcând parte din portofoliul ROCA Investments. Mai are calitatea de administrator și în PNPL Strategy SRL, PNPL Management SRL, PNPL Ventures SRL, Adidana SRL și Journey Box SRL.

A absolvit Academia de Studii Economice din București în anul 2004, unde și-a finalizat cursurile de licență.

Procent de deținere: La data de 31 decembrie 2024 Alexandru Savin deținea 0,05% din capitalul social.

Remunerație: În anul 2024, în calitate sa de membru CA, Alexandru Savin a primit o remunerație totală netă de 166,1 mii RON, fără a avea alte beneficii.

Alte informații:

- În prezent Alexandru Savin este asociat sau acționar activ în următoarele companii: Roca Management SRL, Impetum Investments SA și Journey Box SRL.
- În ultimii 5 ani, lui Alexandru Savin nu i-a fost interzis de către o instanță de judecată să îndeplinească funcția de membru al consiliului de administrație sau supervizare a unei societăți comerciale.
- În ultimii 5 ani, nu au existat cazuri de insolvență, lichidare, faliment sau administrare specială ale unor societăți comerciale, din ale căror consilii de administrație sau supervizare să facă parte Alexandru Savin.
- Alexandru Savin nu are activitate profesională care o concurează pe cea a emitentului și nu este parte a niciunui acord, înțelegeri sau legături de familie cu o terță persoană datorită căreia ar fi fost numit administrator.

Vasile Sandu

Vasile Sandu este membru în Consiliul de Administrație al ROCA Industry, mandatul său fiind în vigoare până la data de 17 septembrie 2025.

Are o experiență extinsă în industria construcțiilor și a materialelor de construcții, fiind fondatorul și directorul general al Proinvest Group SRL, companie specializată în dezvoltarea, producția și comercializarea de componente metalice și sisteme de construcții metalice. Pe parcursul celor peste 20 de ani, timp în care a ocupat această poziție, Vasile Sandu a condus Proinvest spre un grup cu peste 500 de angajați și 4 fabrici specializate, având o cifră de afaceri de peste 50 milioane de euro.



Vasile Sandu este, deasemenea, administrator al Acago Logistics SRL, EWD 2022 SRL, Proinvest Capital SRL, Proinvest Construction SRL, Proinvest Engineering SRL, Proinvest Group SRL, Proinvest Holding SRL, Proinvest Industries SRL, Proinvest Properties SRL și Universus Energy SRL.

A absolvit Universitatea Tehnică Gheorghe Asachi din Iași în anul 1997, unde a urmat cursurile de licență ale Facultății de Construcții.

Procent de deținere: La data de 31 decembrie 2024 Vasile Sandu nu deținea acțiuni Roca Industry.

Remunerație: În anul 2024, în calitatea sa de membru CA, Vasile Sandu a primit o remunerație totală netă de 166,1 mii RON, fără a avea alte beneficii.

Alte informații:

- În prezent, Vasile Sandu este asociat activ în următoarele companii: Proinvest Group SRL, Proinvest Holding SRL, Proinvest Capital SRL și EWD 2022 S.R.L..
- În ultimii 5 ani, lui Vasile Sandu nu i-a fost interzis de către o instanță de judecată să îndeplinească funcția de membru al consiliului de administrație sau supervizare a unei societăți comerciale.
- În ultimii 5 ani, nu au existat cazuri de insolvență, lichidare, faliment sau administrare specială ale unor societăți comerciale, din ale căror consilii de administrație sau supervizare să facă parte Vasile Sandu.
- Vasile Sandu nu are activitate profesională care o concurează pe cea a emitentului și nu este parte a niciunui acord, înțelegeri sau legături de familie cu o terță persoană datorită căreia ar fi fost numit administrator.

Victorița Șter-Chelba



Victorița Șter a fost numită membru provizoriu în Consiliul de Administrație al ROCA Industry începând cu data de 3 iunie 2024 și a fost aleasă de AGOA ca membru CA în data de 14 octombrie 2024, cu mandat până la data de 17 septembrie 2025.

Victorița Șter-Chelba este o prezență consacrată a mediului de business din regiunea nord-vest și centrală a țării. Cu o experiență de peste 10 ani în managementul afacerilor și marketing, Victorița Șter-Chelbă manageriază cu succes una dintre cele mai profitabile afaceri din domeniul materialelor de construcții și amenajărilor interioare din Județul Maramureș, Showroom-ul VIVOHAUS, împreună cu cele două depozite de materiale aferente.

Deține 3 societăți care fac parte din Grupul „REVOLUTION RESIDENCE”, grup care la sfârșitul anului 2023 a realizat o cifră de afaceri netă de peste 37 mil. Euro. Este membră a Romanian Business Leaders și Maramureș Business Club și se implică activ în susținerea și dezvoltarea mediului antreprenorial local și național.

Victorița Șter-Chelba a terminat în anul 2012 studiile universitare în cadrul facultății „Spiru Haret” – Brașov – specializarea Management.

Procent de deținere: La data de 31 decembrie 2024 Victorița Șter-Chelba nu deținea acțiuni ROCA Industry.

Remunerație În anul 2024, în calitate sa de membru CA, Victorița Șter-Chelba a primit o remunerație totală netă de 91,5 mii RON, fără a avea alte beneficii.

Alte informații:

- În prezent, Victorița Șter este asociat activ și administrator în următoarele companii: Revolution Property Management SRL, Revolution Office SRL, Revolution Corporate SRL și Revolution Nova Construct SRL.
- În ultimii 5 ani, Victoriței Șter nu i-a fost interzis de către o instanță de judecată să îndeplinească funcția de membru al consiliului de administrație sau supervizare a unei societăți comerciale.
- În ultimii 5 ani, nu au existat cazuri de insolvență, lichidare, faliment sau administrare specială ale unor societăți comerciale, din ale căror consilii de administrație sau supervizare să facă parte Victorița Șter.
- Victorița Șter nu are activitate profesională care o concurează pe cea a emitentului și nu este parte a niciunui acord, înțelegeri sau legături de familie cu o terță persoană datorită căreia ar fi fost numit administrator.

Mihai Bîrliba (fost membru CA)



Mihai Bîrliba a fost membru în Consiliul de Administrație al ROCA Industry până la data de 1 iunie 2024.

Cu experiență de peste 30 de ani în industria textilelor tehnice specifice construcțiilor, Mihai Bîrliba a pus bazele BICO, parte din holding-ul ROCA Industry și este, de asemenea, fondatorul mai multor start-up-uri din domeniul materialelor de construcții, al ambalajelor din plastic și reciclării materialelor plastice, cu focus pe producție. Parcursul său în antreprenariat i-a adus o expertiză importantă în recrutarea și formarea de echipe cu competențe în domeniul eficientizării proceselor industriale, în diagnoza și dezvoltarea integrată a liniilor de producție de orice tip. Contribuie activ, astfel, în deciziile de business ale companiilor aflate sub umbrela holding-ului. În calitate de membru al CA Roca Industry, Mihai a avut atribuții în procesul de identificare și audit al companiilor, pentru care asigură suportul tehnic și operațional pe zona de M&A.

A absolvit Universitatea Tehnică Gheorghe Asachi din Iași în anul 1989 și mai apoi a urmat și absolvit, în anul 2007, programul MBA al The Open University Business School prin CODECS.

Procent de deținere: La data de 31 decembrie 2024 Mihai Bîrliba deținea sub 0,01% din capitalul social al Roca Industry.

Remunerație În anul 2023, în calitate sa de membru CA, Mihai Bîrliba a primit o remunerație totală netă de 74,6 mii RON, fără a avea alte beneficii.

Alte informații:

- În prezent, Mihai Bîrliba este asociat sau acționar activ în următoarele companii: Bico Industries S.A., Transit Oil S.R.L Brașov, Bico Entreprise S.R.L.
- În ultimii 5 ani, lui Mihai Bîrliba nu i-a fost interzis de către o instanță de judecată să îndeplinească funcția de membru al consiliului de administrație sau supervizare a unei societăți comerciale.
- În ultimii 5 ani, nu au existat cazuri de insolvență, lichidare, faliment sau administrare specială ale unor societăți comerciale, din ale căror consilii de administrație sau supervizare să facă parte Mihai Bîrliba.
- Mihai Bîrliba nu are activitate profesională care o concurează pe cea a emitentului și nu este parte a niciunui acord, înțelegeri sau legături de familie cu o terță persoană datorită căreia ar fi fost numit administrator.

ACTIVITATEA CONSILIULUI DE ADMINISTRAȚIE ÎN 2024

Consiliul de Administrație are ca rol principal coordonarea holdingului din punct de vedere strategic, inclusiv prin stabilirea politicilor și a obiectivelor pe termen scurt, mediu și lung. CA ROCA Industry este format din persoane cu experiență extinsă care se asigură că holdingul funcționează eficient, scopul lor fiind de a supraveghea compania și de a oferi consultanță în activitatea specifică.

Pe parcursul anului 2024, Consiliul de Administrație s-a întrunit de 26 de ori, toți membrii CA fiind prezenți fizic sau online.

Pe lângă subiectele în care implicarea Consiliului de Administrație este solicitată în mod expres de lege, Consiliul de Administrație s-a implicat activ în subiecte strategice, de supraveghere și de sustenabilitate.

Cum principalele atribuții ale CA sunt strategice, discuțiile purtate și deciziile luate în cadrul ședințelor au avut ca focus în special aspecte privind dezvoltarea și consolidarea holdingului. Consiliul de Administrație a analizat oportunitățile de tranzacții de fuziuni și achiziții și a luat măsurile necesare, în funcție de competențele sale, a avizat sau a aprobat (după caz) finanțările necesare acestor tranzacții și a luat decizii cu privire la modificările managementului executiv.

Suplimentar, ținând cont de rolul său de monitorizare și supraveghere a activității holdingului, atât la nivel financiar, cât și la nivel operațional, membrii CA au analizat lunar performanța financiară a companiilor din Grup, ecartul dintre rezultate și bugete și au solicitat companiilor implementarea de măsuri corective acolo unde rezultatele nu s-au ridicat la nivelul așteptat.

Consiliul de Administrație s-a implicat, de asemenea, în aspecte de sustenabilitate (ESG), procesul de implementare a strategiei Holdingul în zona sustenabilității fiind în curs de implementare.

COMITETELE CONSULTATIVE ALE CONSILIULUI DE ADMINISTRAȚIE

Comitetele consultative ale Consiliului de Administrație s-au înființat în luna februarie 2024, de la această dată activitatea CA fiind susținută de două comitete consultative, respectiv Comitetul de Nominalizare și Remunerare și Comitetul de Audit și Risc.

Membrii comitetelor consultative sunt numiți și revocați de Consiliul de Administrație, dintre administratorii neexecutivi ai Companiei. De asemenea, Adunarea Generală Ordinară a Acționarilor poate numi și revoca membri ai Comitetului care nu sunt administratori ai Companiei. Comitetele sunt compuse din trei membri și prezidate de un administrator neexecutiv independent. Un membru al comitetului de audit trebuie să dețină experiență în aplicarea principiilor contabile sau în audit financiar.

Organizarea și responsabilitățile fiecărui comitet sunt stabilite în Actul Constitutiv al ROCA Industry, și în regulamentele comitetelor.

Comitetul de Audit și Risc are rolul de a asista Consiliul de Administrație în realizarea atribuțiilor acestuia pe linia auditului intern și are deasemenea o funcție consultativă privind strategia și politica Companiei referitor la sistemul de control intern, auditul intern și auditul extern, precum și controlul modului în care sunt administrate riscurile semnificative. Astfel, Comitetul este responsabil de lucrările pregătitoare pentru activitatea decizională desfășurată de către Consiliul de Administrație cu privire la supravegherea integrității și calității raportărilor financiare ale Companiei, la eficacitatea sistemelor de management al riscurilor și de control intern ale Companiei și la evaluarea oricărui conflict de interese.

Scopul **Comitetului de Nominalizare și Remunerare** este acela de a asista Consiliul de Administrație în îndeplinirea responsabilităților sale, prin stabilirea principiilor pentru selectarea candidaților pentru funcția de membru al Consiliului de Administrație, selectarea candidaților în vederea alegerii sau realegerii acestora în funcția de membru al Consiliului de Administrație, implicarea în procesul de selecție a directorilor, remunerarea administratorilor și a directorilor Companiei, formularea de propuneri cu privire la aceștia care să fie supuse deciziei Consiliului de Administrație, precum și sprijinirea Consiliului de Administrație în evaluarea propriei performanțe, precum și a performanței conducerii executive.

Componența comitetelor, așa cum a fost aprobată de Consiliul de Administrație pentru perioada începând cu data de 23 februarie 2024 până la data de 17 septembrie 2025, este următoarea:

Comitetul de Audit și Risc:

- dl. Vasile Sandu – Președinte;
- dl. Rudolf Paul Vizental, reprezentant al ROCA Management S.R.L. – membru;
- dl. Sorin Man – membru.

Comitetul de Nominalizare și Remunerare:

- dl. Vasile Sandu – Președinte;
- dl. Rudolf Paul Vizental, reprezentant al ROCA Management S.R.L. – membru;
- dl. Alexandru Savin – membru.

Pe parcursul anului 2024, **Comitetul de Audit și Risc s-a întrunit de 6 ori**, printre principalele aspecte pe care s-a concentrat activitatea acestuia numărându-se următoarele:

- Analizarea situațiilor financiare la nivel individual și consolidat pentru exercițiul financiar al anului 2023, împreună cu raportul și recomandările auditorului financiar, emise în cadrul procesului de audit;
- Analizarea rezultatelor financiare trimestriale;
- Analiza oportunității și necesității prestării unor servicii de non-audit privind raportarea privind Declarația de Sustenabilitate a Societății și a filialelor sale pentru anul încheiat la 31 decembrie 2024;
- Analiza documentelor întocmite de auditorul intern al ROCA Industry (Carta Auditului Intern, raportul de audit Intern privind evaluarea riscurilor, planul multianual de audit intern aferent perioadei ianuarie 2025 – decembrie 2027 al ROCA Industry Holdingrock1 S.A.), în vederea transmiterii propunerii de aprobare a acestora către Consiliul de Administrație al Companiei. Activitatea de audit intern este desfășurată de către o entitate externă companiei.

În primul an de funcționare, **Comitetul de Nominalizare și Remunerare s-a întrunit o dată** (ianuarie 2025), pentru avizarea propunerii de numire a Directorului General al ROCA Industry și pentru avizarea Politicii de Remunerare pentru Administratori și Directorii Executivi ai Companiei.

CONDUCEREA EXECUTIVĂ ȘI ECHIPA ROCA INDUSTRY

Consiliul de Administrație a delegat conducerea holdingului **Directorului General** a cărui numire intră în atribuțiile membrilor CA. Atribuțiile acestuia sunt stabilite atât prin actul constitutiv al Companiei, cât și prin contractul de mandat. **Pe toată durata anului 2024, Directorul General al ROCA Industry a fost Ioan-Adrian Bindea** (Președintele Consiliului de Administrație), numit interimar din data de 29 iunie până la data de 29 iunie 2023, și apoi Director General pentru o perioadă de trei ani, până la data de 29 iunie 2026.

Remunerația netă totală a Directorului General pe parcursul anului 2024 a fost de 179.1 mii RON, acesta beneficiind de mașină de serviciu.

Începând cu data de 22 ianuarie 2025, Camelia Ene este directorul general, iar dl. Ioan-Adrian Bindea a renunțat la această calitate a sa. Mandatul directorului general este acordat pentru o perioadă de 3 (trei) ani, până la data de 22.01.2028.

Camelia Ene deține o experiență profesională de 25 ani în companii multinaționale cu peste 17 ani în sectorul strategic energetic (oil & gas), dintre care 7 ani în rolul de CEO al uneia dintre cele mai importante companii din domeniu la nivel local. Printre realizările notabile în acest rol se numără implementarea de proiecte strategice majore, extinderea portofoliilor de produse și dezvoltarea rețelei de retail la nivel național pentru consolidarea prezenței pe piață. Astfel, Camelia Ene aduce la ROCA Industry o viziune strategică orientată către creștere durabilă și consolidare, aliniată cu obiectivele holdingului.

Ioan-Adrian Bindea va continua să sprijine creșterea holdingului din rolul de Președinte al Consiliului de Administrație al ROCA Industry. În plus, din poziția de Senior Investment Manager al ROCA Investments, se va concentra pe dezvoltarea strategiilor investiționale ale fondului de private equity care este acționar majoritar al ROCA Industry.

Echipa ROCA Industries care colaborează îndeaproape cu Directorul General este formată din:



Valentin Albu – Director Financiar din aprilie 2022, aduce în echipă nu doar o experiență de peste 10 ani în consultanță în afaceri, fiscalitate, contabilitate și analiză financiară, ci și o abordare strategică ce îmbină pragmatismul cu viziunea pe termen lung.

Valentin are ca obiectiv să contribuie activ la procesul de transformare, de schimbare a mindset-ului în companiile din portofoliu. Obiectivul este susținut de capacitatea sa de a gestiona situații complexe, demonstrată în poziția de CFO al Electroplast într-o perioadă în care compania avea nevoie de expertiză financiară pentru stabilizarea activității. Se implică în construirea și gestionarea echipelor financiare și comunică activ cu echipele de conducere ale companiilor pe probleme strategice.

Valentin aduce în echipă echilibrul între nevoia de acțiune și nevoia de planificare strategică, cu o gândire formată în zona de identificare a soluției optime.



Miruna Munteanu – s-a alăturat echipei ROCA Industry în august 2023, după cel mai recent rol de Trade Marketing Manager în industria de retail. Are o experiență vastă de 20 de ani în marketing, atât în companii multinaționale, antreprenoriale, cât și în agenții de publicitate.

Din poziția de Marketing Manager, Miruna asigură suportul și instrumentele de care au nevoie echipele de management în promovarea companiilor românești, parte din holding și a produselor de calitate, made in Romania.

S-a alăturat echipei ROCA Industry pentru a contribui la consolidarea brandului și a portofoliul de companii, folosind strategii de marketing pentru a pune în legătură consumatorii cu produsele românești realizate în fabricile noastre.



Alexandru Fogarași – Director Comercial din mai 2022, s-a alăturat Roca Industry cu o experiență de peste 17 ani în domeniul comercial și de vânzări materiale de construcții, în colaborare cu companii precum Macon, Xella, Holver și Cemacon. Parcurgând toți pașii unei cariere în vânzări, atât în corporații cât și în companii antreprenoriale, Alexandru aduce în proiecte și companii o cunoaștere tehnică aprofundată, dar și experiența multiplelor categorii din

industrie:lemn, materiale termo și fonoizolante, prefabricate din beton, zidărie BCA și ceramică.

Alexandru contribuie la succesul companiilor prin implicarea sa activă în coordonarea activității comerciale a companiilor din holding-ul ROCA Industry, inclusiv prin clădirea politicilor comerciale cross-companies.



Ștefan Szitas – este Director Operațional din mai 2023, având o experiență extinsă în gestionarea aspectelor operaționale ale companiilor deținute de ROCA Industry acumulată în cei peste 15 ani în care a avut roluri de management acoperind întregul lanț valoric, în producție și distribuție de materiale de construcții la nivel european, dezvoltare și implementare de strategie logistică în domeniul petrol și gaze în Europa de Est și implementare de

proiecte majore de investiții. În această perioadă a coordonat echipe din 6 țări din cadrul diferitelor companii.

Prin rolul său. Ștefan contribuie la misiunea ROCA Industry, de reindustrializare a României, prin consolidarea și eficientizarea proceselor operaționale.

Alexandra Țițan – este Director în Relația cu Investitorii din august 2022, aducând o experiență vastă în domeniul relațiilor cu investitorii și al analizei financiare. Cu o carieră de peste 15 ani, aceasta a deținut poziții cheie în companii și instituții financiare de renume.

În rolul său, Alexandra gestionează relațiile cu investitorii și asigură comunicarea eficientă și proactivă a aspectelor de interes pentru aceștia, punând accent pe transparență și pe

transmiterea clară a viziunii și strategiei holdingului. Colaborează îndeaproape cu echipele de management pentru a se asigura că întreg grupul este aliniat la cele mai bune principii de guvernanta corporativă și că investitorii sunt bine informați și înțeleg evoluțiile companiei.

Alexandra joacă un rol strategic în echipa ROCA Industry, sprijinind consolidarea brandului și a portofoliului de companii din holding. Obiectivul său principal este conectarea investitorilor cu managementul, accesul în timp real la oportunitățile și evoluțiile financiare și strategice ale companiei, contribuind astfel la o creștere sustenabilă și generarea de valoare pe termen lung.



Raluca Ghiță – Controlling & Reporting Manager, face parte din echipa ROCA Industry din ianuarie 2024. Cu un background financiar și o experiență de peste 10 ani în companii din mediul public și privat, unde a aplicat cunoștințele sale de audit și raportare financiară pe clienți din arii diverse (retail, real estate, construcții, industria auto și energie) aduce o contribuție importantă în sprijinul deciziilor strategice, oferind managementului Grupului o înțelegere profundă a aspectelor cheie implicate de proiectele pe termen mediu și lung.

Din poziția sa, coordonează activitățile de control financiar și raportare, asigurându-se că datele financiare sunt precise, transparente și reflectă în mod corect performanțele holdingului.

Raluca aduce în echipa ROCA Industry o expertiză solidă în evaluarea și auditarea performanțelor financiare, pentru a sprijini optimizarea proceselor financiare și implementarea unor soluții eficiente de control bugetar.



Mădălina Grozea – este parte din echipa ROCA Industry din iunie 2023, ocupând rolul de Marketing Specialist. În această poziție, este responsabilă pentru dezvoltarea și implementarea strategiilor de marketing care sprijină vizibilitatea holdingului și a companiilor din portofoliu.

Contribuie la asigurarea prezenței online și offline a holdingului, dezvoltă materiale de marketing inovative și participă activ la activitățile de branding și promovare.

Mădălina aduce în echipa ROCA Industry o experiență valoroasă în interacțiunea directă cu consumatorii, dezvoltând abilități excelente de organizare, comunicare și abordare creativă.



Ioana Lambrinoc – Ioana ocupă poziția de Project Coordinator la ROCA Industry din mai 2022 și face parte din ecosistemul ROCA de peste 7 ani. În rolul său, contribuie la atingerea țintelor pe fiecare proiect pentru eficientizare operațională, facilitează comunicarea în cadrul echipei și oferă suport în rezolvarea diverselor probleme, demonstrând o abordare centrată pe oameni și pe dezvoltarea sinergiilor dintre aceștia.

Are o experiență de peste 13 ani în multinaționale în departamentele financiare și de client service, fiind o persoană structurată, atentă la detalii, orientată spre îndeplinirea obiectivelor, cu focus pe proces.

În plus, Ioana a preluat responsabilități în zona ESG, coordonând procesele de raportare non-financiară, colectarea și analiza datelor relevante, precum și implementarea sistemelor de monitorizare pentru asigurarea conformității cu standardele și reglementările ESG în vigoare.

Mai multe detalii referitoare la componența întregii echipei pot fi accesate pe website-ul companiei, la secțiunea [Echipa | ROCA Industry](#). De asemenea, informații suplimentare cu privire la organizarea internă și guvernanta corporativă la nivelul întregului holding sunt oferite în **Declarația de Sustenabilitate pentru anul 2024**.

ELEMENTE DE PERSPECTIVĂ PRIVIND ACTIVITATEA ROCA INDUSTRY

În cadrul strategiei ROCA Industry pe termen mediu și lung (3-5-7 ani), obiectivul principal rămâne consolidarea poziției de lider în piața de producție a materialelor de construcții, prin dezvoltarea unor campioni regionali. Această direcție se bazează atât pe creștere organică, cât și pe extinderea grupului prin fuziuni și achiziții în acest sector strategic. Într-un mediu economic caracterizat în continuare de volatilitate, echipa de management a analizat principalii factori care influențează aplicarea strategiei și a evaluat perspectivele pentru 2025.

Evoluția Grupului până în prezent se aliniază cu planul strategic stabilit, iar achizițiile realizate se află în diferite etape de integrare, după ce tranziția la noul model de management bazat pe echipe cu experiență din industrie a fost finalizată. În continuare, eforturile echipei se concentrează pe consolidare și creștere, în ciuda perioadei pline de incertitudini economice și geopolitice resimțită în toate sectoarele industriei.

Pentru anul 2025, strategia grupului va continua să fie calibrată în funcție de evoluția macroeconomică și de provocările specifice sectorului. Având în vedere provocările din 2024, printre factorii determinanți se numără situarea ratelor dobânzilor la un nivel în continuare ridicat, cu impactul asupra creditării și investițiilor, dar și evoluția în scădere a pieței materialelor de construcții, afectată de modificările fiscale, reducerea facilităților pentru industrie și scăderile înregistrate de sectorul construcțiilor din ultimii doi ani. În același timp, însă, anumite măsuri de stimulare, precum programele guvernamentale pentru locuințe sustenabile și posibila relaxare a politicii monetare, ar putea oferi oportunități pentru redresarea sectorului. Adaptarea la noile cerințe privind sustenabilitatea și digitalizarea proceselor de producție ar putea reprezenta factori cheie pentru creșterea competitivității companiilor producătoare de materiale de construcții. Astfel, în continuare managementul ROCA Industry estimează că anul 2025 trebuie să fie un an privit cu precauție, cu o evoluție greu de prevăzut în domeniul materialelor de construcții.

O parte a industriei materialelor de construcții va continua să beneficieze de suportul oferit de programele de finanțare, inclusiv PNRR. E important de notat în acest caz dependența plății tranșelor PNRR nu doar de stadiul lucrărilor contractate, ci și de implementarea și adoptarea unor măsuri legislative, influențate de tensiuni politice apărute în anul 2024 și care ar putea continua și în anul 2025, ambii fiind ani electorali.

Elementele contextuale pe care le urmărim și le încorporăm în acțiunile de termen scurt în ROCA Industry sunt:

- **Creșterea salariilor** din domeniul construcțiilor - creșterea salariilor nete în economie a fost rapidă în 2024, iar această tendință este posibil să continue și în 2025. Creșterea costurilor cu forța de muncă în construcții va conduce la creșterea prețului construcțiilor și presiuni inflaționiste.

- **Evoluția consumului** - Consumul privat a avut o creștere de 4,8% în 2024 și este estimat să avanseze cu 2,5% în 2025, conform Comisiei Naționale de Strategie și Prognoză. Indicatorul de încredere al consumatorilor a fost fluctuant în ultimele luni din 2024, semnalând incertitudini. Ca urmare, cererea pentru produse industriale utilizate în construcții poate rămâne stabilă, dar cu o creștere mai lentă decât în anii anteriori.
- **Evoluția ratei dobânzii** – se estimează reluarea ciclului de reducere a dobânzii de politică monetară de la nivelul curent de 6,5% în a doua jumătate a anului 2025 când rata anuală a inflației ar putea scădea sub nivelul de 5%. Chiar dacă activitatea de creditare este estimată să crească, nivelul care ar urma să fie atins este unul destul de redus astfel încât poate crea dificultăți în finanțarea proiectelor imobiliare și industriale, cu impact asupra cererii de materiale de construcții.
- **Evoluția prețurilor la materiile prime pentru industria materialelor de construcții**
 - inflația medie este estimată să ajungă la 4,4% în anul 2025, conform Comisiei Naționale de Strategie și Prognoză, ceea ce poate menține presiuni asupra prețurilor la materii prime. Industria extractivă și metalurgia au avut scăderi ale producției, ceea ce poate afecta disponibilitatea și prețul unor materiale esențiale pentru construcții.

În contextul actual, Compania are în vedere următoarele criterii și măsuri ce pot fi luate la nivelul holdingului, astfel încât activitatea acestuia să beneficieze de pârgii și instrumente cât mai diverse, pentru a maximiza performanța.

BUGET INDIVIDUAL DE VENITURI ȘI CHELTUIELI 2025

Dezvoltarea holdingului ROCA Industry țintește crearea unui ecosistem prin care creșterea și profitabilitatea reflectată la nivelul dividendelor va rezulta din dezvoltarea companiilor și crearea de noi linii de business pe termen lung. Astfel, **ROCA Industry continuă planurile de dezvoltare ale holdingului**, atât prin integrarea și consolidarea companiilor din holding, precum și prin noi investiții în companiile din grup.

TOTAL (mii RON)	Buget 2025	Realizat 2024	Buget 2024	Buget 2025 vs Realizat 2024 (%)	Buget 2025 vs Buget 2024 (%)	Realizat 2024 vs Buget 2024 (%)
Venituri operaționale	-	-	-	-	-	-
Cheltuieli operaționale	11.080,6	7.775,3	8.130,7	43%	36%	-4%
Reversari/ (ajustari) de provizioane	-	8.720,5	-	-100%	-	-
Venituri financiare	10.378,7	10.650,4	5.126,7	-3%	102%	108%
Cheltuieli financiare	1.615,9	1.831,1	771,7	-12%	109%	137%
Rezultat brut	(2.617,8)	9.765,6	(3.793,6)	N/A	N/A	N/A
Rezultat net	(2.617,8)	9.765,2	(3.793,6)	N/A	N/A	N/A
Numar de acțiuni	248.672,2	248.672,2	248.672,2	-	-	-
Rezultatul net pe acțiuni	(0,01)	0,04	(0,02)	N/A	N/A	N/A

Bugetul individual de Venituri și Cheltuieli aferent anului 2025 este fundamentat pe următoarele obiective majore:

- ❖ **Veniturile financiare** cuprind veniturile din dobânzile aferente împrumuturilor acordate, dar și venituri din dividende. Ca parte din strategia sa de holding, achizițiile directe au fost realizate prin intermediul unor vehicule investiționale, înființate în vederea asigurării structurii necesare de finanțare (Leveraged Buyout-uri - facilitate de credit și surse proprii ale Roca Industry). Pentru accesarea acestor facilități, vehiculele investiționale au agreeat, împreună cu băncile, anumite condiții care presupun inclusiv limitarea dividendelor care vor fi distribuite în perioada următoare.
- ❖ **Cheltuielile financiare** sunt formate din dobânzile aferente împrumuturilor primite.
- ❖ Valorile semnificative din cheltuielile operaționale cuprind:
 - a) **Costuri salariale & indemnizația membrilor Consiliului de Administrație generate inclusiv de dezvoltarea unei echipe performante de management în industria românească** – Echipa de management care se implică directă în dezvoltarea și implementarea strategiilor de creștere a companiilor din cadrul holding-ului. Consiliul de administrație va continua să fie format din 5 membri.
 - b) **Costuri în legătură cu relația cu investitorii (IR), care au ca scop inclusiv creșterea transparenței activității și a implementării principiilor de bune practici în comunicarea cu investitori** – Aceste costuri urmează să fie alocate atât pentru îndeplinirea obligațiilor legale ale holdingului (în relație cu acționarii și cu reglementatorii pieței de capital), precum și pentru organizarea de evenimente specifice investitorilor (conferințe, întâlniri, Investors Day).
 - c) **Cheltuieli de marketing și PR pentru investiții semnificative în marketing de business** - Activitățile de marketing ale holdingului sunt direcționate către înțelegerea și menținerea unei baze de cunoștințe solide despre fiecare industrie, piață, evoluția ei și a principalilor jucători; pentru construcția de poziționare și comunicare a evoluției Holdingului; pentru a genera noi contacte de business și a stabili parteneriate strategice care implică ulterior companiile din grup. Dat fiind caracterul public al companiei, dincolo de raportările impuse de guvernanta, menținerea transparenței și a unei comunicări permanente cu grupurile largi de investitori de retail contribuie la înțelegerea performanței companiei și un comportament stabil al prețurilor acțiunilor.
 - d) **Costuri ESG pentru investiții semnificative în pilonul de sustenabilitate** - încă de la momentul înființării Roca Industry, echipa de management și-a propus dezvoltarea unui model de business sustenabil. Păstrăm acest obiectiv și în 2025 prin implementarea unui set de acțiuni și obiective bazate pe datele furnizate de companiile din cadrul holding-ului.
 - e) În cadrul bugetului pentru anul curent, am alocat resurse pentru **asigurarea conformității**, incluzând auditul financiar și intern, evaluările necesare, costurile aferente serviciilor legale, precum și pregătirea dosarului prețurilor de transfer, pentru a ne asigura că respectăm reglementările aplicabile și menținem standarde ridicate de guvernanta corporativă.

BUGET CONSOLIDAT DE VENITURI ȘI CHELTUIELI 2025

TOTAL (mii RON)	Buget 2025	Realizat 2024	Buget 2024	Buget 2025 vs Realizat 2024 (%)	Buget 2025 vs Buget 2024 (%)	Realizat 2024 vs Buget 2024 (%)
Cifra de afaceri	716.178,6	599.182,2	655.424,9	20%	9%	-9%
Total costuri directe	550.412,7	455.022,3	503.560,3	21%	9%	-10%
Marjă brută	165.765,9	144.336,5	151.864,6	15%	9%	-5%
Marjă brută %	23,15%	24,06%	23,17%	-0,9 pp	0,0 pp	0,9 pp
Total costuri indirecte	96.921,8	80.919,7	86.358,3	20%	12%	-6%
EBITDA	68.844,1	63.454,9	65.506,2	8%	5%	-3%
EBITDA %	9,61%	10,59%	9,99%	-1,0 pp	-0,4 pp	0,6 pp
EBIT	35.961,1	32.405,9	39.744,6	11%	-10%	-18%
EBIT %	5,02%	5,41%	6,06%	-0,4 pp	-1,0 pp	-0,7 pp
Rezultat net	5.629,0	5.876,6	6.242,0	-4%	-10%	-6%
Rezultat net %	0,79%	0,98%	0,95%	-0,2 pp	-0,2 pp	0,03 pp

Notă - Datele prezentate țin cont de deținerea pe care ROCA Industry o are în fiecare societate, precum și de bugetele individuale ale acestor companii. Acești indicatori sunt estimați în conformitate cu Standardele Internaționale de Raportare Financiară (IFRS) adoptate de Uniunea Europeană, cu modificările ulterioare.

La momentul prezentului raport, ROCA Industry operează și implementează strategia de business prin intermediul filialelor sale deținute direct sau indirect: BICO INDUSTRIES, EVOLOR, TERRA IMPEX, VELTADOORS, DIAL, IRANGA și ELECTROPLAST.

Misiunea ROCA Industry este de a contribui la reindustrializarea României, prin adăugarea în Holding a mai multor companii din domeniul materialelor de construcții (8-10 companii), de dimensiuni medii, care nu au acces la piața de capital sau la investitori instituționali pentru a finanța dezvoltarea. Astfel, printr-un proces transformațional structurat, ROCA Industry are ca obiectiv să contribuie la eficientizarea și la îmbunătățirea performanțelor acestora, ținând către poziții de lideri regionali pentru companiile din portofoliu. a căror valoare isi propune să o crească în timp prin aplicarea corectă și coerentă a strategiilor de afaceri potrivite pentru fiecare în parte.

Majorarea cifrei de afaceri cu 20% față de rezultatul consolidat al anului 2024, până la nivelul de 716,2 mil. RON are la bază extinderea canalelor de distribuție, o majorare a cantităților vândute, dar și preluarea integrală în situațiile consolidate a companiilor intrate în cadrul holdingului pe parcursul anului 2024 (performanța Workshop Doors a fost încorporată în situațiile financiare aferente anului 2024 începând cu luna februarie și ulterior a fuzionat cu EED).

Costurile directe cuprind toate cheltuielile implicate în procesul de producție al filialelor (e.g. costurile cu materia primă, variația stocurilor, cheltuielile cu mărfurile, cu personalul, etc), iar costurile indirecte includ și cheltuielile holdingului.

EBITDA este erodată de amortizarea imobilizărilor filialelor, amortizarea mărcilor și relațiilor cu clienții, identificate în urma combinărilor de întreprinderi, rezultatul financiar negativ (reprezentând în principal dobânzi bancare) și impozitul pe profit. Astfel, ROCA Industry își propune realizarea unui profit net consolidat de 5,6 mil. RON în anul 2025.

Este important de precizat faptul că datele prezentate mai sus nu includ tranzacții noi în care va fi implicat holdingul pe parcursul anului 2025, dacă va fi cazul. În acest moment ROCA Industry nu are o imagine de ansamblu asupra acestor tranzacții, însă managementul companiei va ține piața informată prin intermediul rapoartelor curente și/sau financiare de îndată ce va deține informații suplimentare în acest sens.

Principalii indicatori cheie estimați pentru companiile din Grupul ROCA Industry sunt detaliați în tabelul de mai jos. Menționăm faptul că, spre deosebire de indicatorii consolidați, pregătiți în conformitate cu Standardele Internaționale de Raportare Financiară, indicatorii individuali sunt prezentați în conformitate cu Ordinul Ministrului Finanțelor Publice nr. 1802/2014 cu modificările ulterioare, reglementări contabile diferite față de cele care au stat la baza pregătirii indicatorilor consolidați din tabelul anterior.

Indicatori cheie estimați pentru 2025 (OMFP 1802) - mii RON	EVOLOR	GRUPUL BICO	VELTADOORS	DIAL	ELP	TOTAL CUMULAT
Cifra de afaceri	118.135,6	200.426,6	117.399,6	78.120,4	202.096,6	716.178,6
Marjă netă	42.196,6	43.823,3	39.872,3	12.893,7	26.980,0	165.765,9
GM %	36%	22%	34%	17%	13%	23%
EBITDA	14.715,0	19.281,2	22.447,3	6.346,8	13.378,7	76.169,1
EBITDA %	12%	10%	19%	8%	7%	11%
Rezultat net	-1.284,7	3.445,0	5.686,8	-2.003,4	2.649,1	8.492,8
Rezultat net %	-1%	2%	5%	-3%	1%	1%

Filialele ROCA Industry își continuă procesul de re tehnologizare și investiții în echipamente care o să asigure dezvoltarea pe termen mediu și lung:

Buget 2025	EVOLOR	GRUPUL BICO	VELTA DOORS	DIAL	ELP	Total 2025
Capex (RON)	1.298.860	20.515.450	6.546.775	5.135.000	20.583.238	54.079.323

- **Evolor – își propune în anul 2025 o cifră de afaceri în creștere cu 16%** față de anul 2024 (8% vs buget 2024), aceasta la rândul ei fiind la un nivel cu 6% peste cel aferent anului 2023. Principalele linii strategice ale Evolor luate în considerare în bugetul pentru anul 2025 sunt: lansarea de produse noi, maximizarea canalelor actuale și identificare unor noi canale de vânzări, inclusiv canalul de export. La nivelul EBITDA compania își propune un avans de 26% versus anul precedent, cu o marjă de 12%, pe fondul continuării procesului de eficientizare operațională, dar și ca urmare a investițiilor realizat în cursul anului 2024. Cu toate acestea, deprecierea, amortizarea și costurile financiare, estimate în continuare la un nivel ridicat, vor conduce la un rezultat net îmbunătățit față de 2024, dar care va rămâne în zona negativă.
- **Bico (la nivel consolidat, incluzând Terra și Iranga) – își propune în anul 2025 o cifră de afaceri în creștere cu 22%** față de anul 2024 (20% vs buget 2024), considerând principalele sale linii strategice: consolidarea relațiilor și a proceselor interne în cadrul Grupului Bico, lansarea de produse noi, maximizarea canalelor actuale de distribuție și

identificare unor noi canale de vânzări, în special pe zona de export care a crescut semnificativ în 2024, reprezentând 64% din vânzări. Focusul anului 2025 se va îndrepta spre optimizări operaționale, vânzări mai mari (cantitativ/valoric), dar și dezvoltarea unor produse noi pe liniile de business cele mai profitabile, continuând rezultatele pozitive obținute în 2024, consolidând poziția pe piețele externe și creând sinergii între companiile din grup. În plus, se vor intensifica eforturile de digitalizare și eficientizare a proceselor interne, pentru a susține creșterea planificată și a îmbunătăți marjele de profit.

- **Veltadoors își propune în anul 2025 o cifră de afaceri cu 16% mai mare față de nivelul înregistrat în anul 2024** (comparația având în vedere cifra de afaceri cumulată dintre EED și Workshop, care au fuzionat la finalul anului trecut). Estimările se bazează pe principalele linii strategice, inclusiv lansarea de produse noi, maximizarea canalelor actuale de distribuție și explorarea unor noi canale de vânzări, precum și valorificarea sinergiilor rezultate în urma fuziunii. La nivel de EBITDA, managementul estimează că volumele de vânzări mai mari (cantitativ și valoric), alături de eficientizarea operațională, vor genera o marjă de aproximativ 19%. Totuși, aceasta va fi influențată de cheltuieli de depreciere și amortizare, precum și de cheltuieli financiare. Cu toate acestea, Veltadoors anticipează continuarea raportării unui profit net, reflectând sustenabilitatea operațiunilor și implementarea eficientă a strategiei de creștere.
- **Dial își propune în anul 2025 o creștere a cifrei de afaceri cu 18% față de 2024**, ceea ce reprezintă o creștere de 54% comparativ cu 2023. Principalele linii strategice includ lansarea de produse noi, maximizarea canalelor actuale de distribuție, identificarea unor noi canale de vânzări și extinderea pe piețele de export. Anul 2024 a adus rezultate mai bune decât cele din 2023, însă sub nivelul bugetat, fiind un an de transformare. În acest context, pentru 2025, managementul vizează atât creșteri semnificative ale volumelor de vânzări, cât și îmbunătățirea marjei EBITDA. Aceste obiective vor fi susținute prin optimizări operaționale și ajustarea mix-ului de produse.
- **Electroplast – își propune în anul 2025 o cifră de afaceri în creștere cu 21% față de anul 2024** ca urmare a strategiei companiei de a-și maximiza canalele actuale de vânzare, să identifice noi canale, să dezvolte zona de export, să finalizeze proiectele de investiții în curs, dar și să inițieze unele noi în infrastructură feroviară și civilă. La nivelul EBITDA, compania își propune o creștere de 26% versus anul 2024 ca urmare a optimizării operaționale, a impactului pe care noile investiții îl va avea asupra capacității de producție a companiei, precum și a vânzărilor mai mari (cantitativ/valoric).

ANALIZĂ REZULTATE FINANCIARE CONSOLIDATE

Informațiile financiare incluse în acest capitol au fost extrase din situațiile financiare consolidate, auditare, întocmite în conformitate cu întocmite în conformitate cu OMFP nr. 2844/2016 și Standardele Internaționale de Raportare Financiară adoptate de Uniunea Europeană, cu modificările ulterioare, la data de și pentru exercițiile financiare încheiate la 31 decembrie 2024, respectiv 31 decembrie 2023.

În situațiile financiare consolidate, conform reglementarilor legale, metoda de consolidare presupune că performanța fiecărei companii intrate în holding se ia în considerare de la momentul achiziției, fără să fie incluse realizările anterioare. Consolidarea se realizează ținând cont de ponderea participațiilor deținute de Societatea-mamă în capitalul social al entităților afiliate. Astfel, în situațiile financiare consolidate pregătite la 31 decembrie 2024 s-a luat în considerare performanța tuturor filialelor aflate în portofoliu la această dată, în funcție de deținerea Companiei în fiecare, iar în cazul Workshop Doors în funcție de momentul preluării controlului, implicit în funcție de procentul deținerii întrucât în luna februarie a fost achiziționat pachetul reprezentând 70% din capitalul social al Workshop Doors, iar în luna octombrie a fost achiziționat și restul pachetului de 30%. Comparativ, în situațiile financiare consolidate ale ROCA Industry aferente anului 2023, performanțele tuturor companiilor achiziționate pe parcursul anului 2022 au fost incluse integral (Terra, EED, DIAL). În cazul Europlas, pentru perioada ianuarie-septembrie 2023 a fost recunoscută o cotă parte din rezultatul net realizat până în acel moment, având în vedere că era o participație indirectă minoritară a ROCA Industry (BICO deținea 55% din capitalul social al companiei la acel moment). Începând cu luna octombrie 2023, când BICO a preluat integral compania Europlas, performanța companiei a fost inclusă în perimetrul de consolidare. Referitor la ELP, performanța companiei este încorporată în situațiile financiare aferente anului 2023 începând cu luna iulie, iar performanța realizată în 2024 a fost integral considerată în situațiile financiare consolidate încheiate pentru anul 2024. Suplimentar, în anul 2023 a mai avut loc o modificare, astfel în urma majorării capitalului social din BICO de la finalul lunii iulie 2023, ROCA Industry și-a diminuat deținerea de la 70% la 60% din această companie, impactul modificării deținerii fiind aplicat începând cu luna august 2023.

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

Situația participațiilor (directe și indirecte) deținute de Companie este prezentată mai jos:

Filiale (% consolidare)	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023		
BICO	60%	70% (ian-iul)	60% (aug-dec)	
TERRA	60%	70% (ian-iul)	60% (aug-dec)	
EUROPLAS*	-	35% (ian-aug)	33% (aug-sep)	60% (oct-dec)
IRANGA	60%	70% (mai-iul)		60% (aug-dec)
EVOLOR	100%	100%		
DOORSROCK4**	-	100% (ian-iulie, până la fuziune cu EED)		
ECO EURO DOORS***	-	100%		
NATIVEROCK1**	-	100% (ian-iulie, până la fuziune cu DIAL)		
DIAL	100%	100%		
ELECTROPLAST	100%	100% (începând cu iulie)		
VELTADOORS (fosta WORKSHOP DOORS)***	100% (oct- dec)	70% (feb- sep)	-	

* In luna octombrie 2024, compania Europlas a fost dizolvată ca urmare a fuziunii prin absorbție de către Terra Impex;

** Vehiculele investiționale (SPV-uri) Doorsrock4 și Nativerock1 au fost dizolvate pe parcursul anului 2023 ca urmare a fuziunii prin absorbție de către Eco Euro Doors, respectiv DIAL, companii achiziționate de ROCA Industry prin intermediul acestor vehicule;

*** In luna decembrie 2024, compania Eco Euro Doors a fost dizolvată, fără lichidare, ca urmare a fuziunii prin absorbție de către Workshop Doors, care ulterior și-a modificat denumirea în VeltaDoors.

ANALIZĂ CONT DE PROFIT ȘI PIERDERE CONSOLIDAT

	2024	2023
Venituri din contracte cu clienții	599.182.219	425.863.799
Alte venituri din exploatare	1.777.099	1.392.430
Variația stocurilor de produse finite și a producției în curs	14.950.984	(15.147.448)
Cheltuieli cu materii prime, consumabile și mărfuri	(396.636.331)	(270.521.860)
Amortizarea și deprecierea	(30.613.323)	(22.918.628)
Cheltuielile cu beneficiile angajaților	(95.823.794)	(68.188.370)
Cheltuieli de marketing și publicitate	(9.789.385)	(7.654.757)
Cheltuielile cu prestări servicii și utilități	(53.460.780)	(41.593.451)
Alte câștiguri/(pierderi) – net	2.819.256	(3.558.212)
Pierdere din derecunoașterea investiției într-o entitate asociată	-	(705.018)
Pierdere din lichidarea unei filiale	-	(17.047)
Profit/(pierdere) din exploatare	32.405.945	(3.048.562)
Venituri financiare	307.234	699.530
Cheltuieli financiare	(25.224.951)	(18.446.653)
Rezultat financiar	(24.917.717)	(17.747.123)
Cotă-parte din rezultatul net al entității asociate, contabilizate prin metoda punerii în echivalență	-	(206.065)
Profit/(Pierdere) înainte de impozitul pe profit	7.488.228	(21.001.750)
Cheltuieli cu impozitul pe profit	(1.611.596)	(128.838)
Profit/(Pierdere) netă	5.876.632	(21.130.588)

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

	2024	2023
Alte elemente ale rezultatului global		
<i>Elemente care pot fi reclasificate în contul de profit sau pierdere</i>		
Diferențele de curs valutar	(114.749)	887.098
Reevaluarea imobilizărilor corporale	2.821.362	18.305.263
Impozitul amânat aferent reevaluării imobilizărilor corporale	(451.418)	(2.926.767)
Alte elemente ale rezultatului global, după impozitare	2.255.195	16.265.594
Total rezultat global	8.131.827	(4.864.994)
Total rezultat atribuibil către:		
Societatea-mamă	1.520.816	(19.394.198)
Interese care nu controlează	4.355.816	(1.736.390)
	5.876.632	(21.130.588)
<i>Rezultatul global total se atribuie la:</i>		
Societatea mamă	3.821.911	(4.757.864)
Interese care nu controlează	4.309.916	(107.130)
	8.131.827	(4.864.994)
Rezultat pe acțiune		
De bază, rezultatul care poate fi atribuit deținătorilor de acțiuni ordinare ale Societății*	0,01	(0,11)

*) În cursul lunii decembrie 2024, a fost aprobat de către acționarii ROC1 procesul de divizare a valorii nominale a acțiunilor (de la 10 RON/per acțiune la 1 RON/per acțiune). Ca urmare a acestui proces, calculul rezultatului pe acțiuni a fost actualizat cu noua structură a acțiunilor ROC1, inclusiv rezultatul anului 2023.

Veniturile au înregistrat o creștere de 40,7% în 2024 comparativ cu 2023, nefiind integral comparabile ca urmare a impactului diferit pe care achizițiile (directe și indirecte) l-au avut în cele două perioade. Ponderea veniturilor realizate în 2024 este următoarea: ELP (producție de cabluri electrice, companie achiziționată la finalul lunii iunie 2023) în proporție de 28,0% și de Grupul BICO (producție de fibră de sticlă și armătură din fibră de sticlă) în proporție de 27,5%, în timp ce EVOLOR (producție de lacuri, vopsele și tencuieli decorative) a contribuit cu 17,0% la totalul veniturilor, VELTADOORS (producție de uși pentru construcții rezidențiale) cu 16,5%, iar DIAL (producție de panouri bordurate și plasă de gard) cu 11,0% din totalul veniturilor.

	2024	2023
Defalcarea veniturilor		
Venituri pe linie de produse		
Fibră de sticlă și armătură din fibră de sticlă (Grupul BICO)	164.602.011	144.963.007
Lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR)	101.969.987	96.209.238
Uși pentru construcții rezidențiale (VELTADOORS)	98.608.996	55.479.732
Panouri bordurate și plasă de gard (DIAL)	66.475.618	50.696.545
Cabluri electrice (ELECTROPLAST)	167.525.607	78.515.277
TOTAL	599.182.219	425.863.799

Din totalul veniturilor de 599,2 mil. RON înregistrate în 2024, o pondere de 78,2% (468,5 mil. RON) o au vânzările către clienții din România, restul vânzărilor fiind generate în special de Grupul BICO cu parteneri externi, din țări precum Italia, Germania, Bulgaria, Grecia, Polonia, Ungaria sau Croația.

ROCA Industry este o companie holding fără activitate operațională proprie, înregistrând venituri în principal din dividendele distribuite de companiile deținute în portofoliu și alte venituri financiare, astfel că întreaga valoare a veniturilor provine din consolidarea companiilor deținute de aceasta.

Alte venituri din exploatare, în valoare totală de 1,8 mil. RON pentru anul 2024 (comparativ cu 1,4 mil. RON la 31 decembrie 2023) sunt formate în cea mai mare parte din venituri obținute din subvențiile guvernamentale accesate prin programe europene de către companiile din grup.

Variația stocurilor de produse finite și a producției în curs, în sumă de 15,0 mil. RON la 31 decembrie 2024 (comparativ cu -15,2 mil. RON înregistrată în 2023), a fost generată în special de Grupul BICO (8,3 mil. RON), ELP (3,6 mil. RON), DIAL (2,2 mil. RON), VELTA (0,4 mil. RON), respectiv EVOLOR (0,5 mil. RON).

Cheltuieli din exploatare

Cheltuielile cu materiile prime, consumabilele și mărfurile la nivel consolidat au atins un nivel de 396,6 mil. RON în 2024 față de 270,5 mil. RON în 2023, în creștere cu 46,6%. Ponderea ridicată a acestei categorii de cheltuieli în totalul cheltuielilor operaționale reprezintă un aspect normal având în vedere activitatea de bază a companiilor din Grup și este influențată direct de volumul vânzărilor efectuate în perioada analizată. La nivel consolidat, un alt factor care a influențat variația cheltuielilor a fost momentul intrării companiilor sub umbrela ROCA Industry, astfel valorile prezentate reprezintă costul consumului de materii prime și materiale înregistrat doar în perioada de consolidare.

Cheltuielile cu beneficiile angajaților au crescut cu 40,5% în 2024 versus 2023, atât ca urmare a achizițiilor de companii noi incluse în perimetrul de consolidare, precum și în baza majorării salariilor din domeniul construcțiilor și a inițierii procesului de implementare a strategiei de transformare operațională a ROCA Industry.

Strategia de transformare operațională apare ca o nevoie în momentul în care o nouă companie este achiziționată, aceasta având, de obicei, o structură restrânsă de angajați, specifică unui model de business antreprenorial neorientat în mod deosebit spre inovare, creștere și dezvoltare. Ca un prim pas pentru îmbunătățirea activității operaționale, după finalizarea procesului de achiziție, ROCA Industry acordă o atenție deosebită completării și consolidării echipei de management formată din seniori cu experiență și expertiză în domeniu.

Cheltuielile cu prestări servicii și utilități au atins un nivel de 53,5 mil. RON în 2024, cu 28,5% peste nivelul înregistrat în 2023 și cuprind, în principal cheltuieli cu utilitățile, transportul, întreținerea, reparațiile și asigurările.

Rezultatul operațional influențat și de contextul de piață din anul 2024 a condus la obținerea unei **EBITDA**, la nivel consolidat, de 63,5 mil. RON (+163,8% vs 2023) cu o **marjă**

EBITDA de 10,6% calculată la cifra de afaceri, comparativ cu un nivel de 24,0 mil. RON la finalul anului 2023 (**marjă EBITDA** de 5,6% din cifra de afaceri). Contribuția fiecărei companii în EBITDA este următoarea:

Defalcarea EBITDA	2024	2023
EBITDA pe linie de produse		
Fibră de sticlă și armătură din fibră de sticlă (Grupul BICO)	20.235.019	5.377.189
Lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR)	11.967.069	14.770.904
Uși pentru construcții rezidențiale (VELTADOORS)	20.479.348	1.925.037
Panouri bordurate și plasă de gard (DIAL)	7.093.995	2.879.033
Cabluri electrice (ELECTROPLAST)	11.285.058	5.434.060
EBITDA companii productive	71.060.489	30.386.223
ROCA Industry – individual	(7.605.607)	(6.334.621)
EBITDA consolidată	63.454.882	24.051.602

Pe parcursul anului 2024, companiile productive din Grup (considerând în cadrul Grupului BICO și companiile TERRA, IRANGA ȘI EUROPLAS) au obținut marje EBITDA între 6,7% (ELP) și 20,8% (VELTADOORS), luând în considerare faptul că anul 2024 a fost caracterizat de vânzări ridicate pe toate segmente, atât la nivel cantitativ, cât și valoric. La nivel consolidat, impactul pozitiv se datorează și ultimei companii intrate în perimetrul de consolidare (WORKSHOP DOORS), astfel că, dacă nu am ține cont de impactul acesteia, EBITDA companiilor direct productive existente în 2024 ar fi de 56,3 mil. RON, depășind nivelul obținut în perioada comparativă. Acest aspect se datorează implementării strategiei de dezvoltare operațională, comercială și financiară ce presupune atât o creștere prin investiții (CAPEX), operațiuni de M&A care să asigure o fundație solidă pe termen lung, cât și lansare de produse noi, maximizarea canalelor actuale de distribuție, dar și identificarea unor noi canale de vânzări, într-un context economic care nu va fi lipsit de provocări și influențe ce nu sunt în controlul Grupului. Aceste demersuri au fost începute încă de anul trecut și au continuat pe parcursul acestui an, fiind consolidate prin acțiuni suplimentare menite să asigure atingerea obiectivelor propuse.

EBITDA consolidată din 2024 a fost erodată de cheltuielile cu deprecierea și amortizarea în valoare totală de 30,6 mil. RON, cu 33,6% mai mari comparativ cu 2023, pe fondul amortizării activelor noilor companii intrate în perimetrul de consolidare, dar și ca urmare a investițiilor realizate de companiile din holding pentru extinderea capacității de producție și pentru eficientizarea operațională. Astfel, la nivelul anului 2024, ca rezultat al eforturilor depuse în cadrul activității de exploatare, se înregistrează un profit brut de 32,4 mil. RON comparativ cu pierderea de 3,1 mil. RON obținută în 2023.

Pierderea financiară din 2024, în sumă de 24,9 mil. RON, în creștere cu 40,4% față de rezultatul obținut în 2023, a fost generată de cheltuielile financiare de 25,2 mil. RON, reprezentând în principal cheltuieli cu dobânzile aferente facilităților de credit de tip LBO contractate pentru finanțarea achizițiilor de companii, cât și cu dobânzile aferente facilităților de credit contractate de companiile din portofoliul ROCA Industry pentru finanțarea investițiilor și a activității curente. În același timp, veniturile financiare, în sumă de 0,3 mil. RON la 2024, reprezintă, în cea mai mare parte, venituri din dobânzi aferente depozitelor pe termen scurt.

Considerând toate aceste elemente, la nivel consolidat în anul 2024 se înregistrează un profit înainte de impozitare de 7,5 mil. RON (față de pierderea de 21,0 mil. RON înregistrată în 2023). Detalierea acestor rezultate pe linii de business este prezentată mai jos:

	2024 <i>(auditat)</i>	2023 <i>(auditat)</i>
Rezultat operațional pe linii de produse		
ROCA Industry	(9.542.083)	(6.794.030)
Fibră de sticlă și armătură din fibră de sticlă (Grupul BICO)	4.929.698	(9.061.221)
Lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR)	3.368.285	7.788.788
Uși pentru construcții rezidențiale (VELTADOORS)	6.116.836	(9.067.563)
Panouri bordurate și plasă de gard (DIAL)	1.269.799	(4.602.066)
Cabluri electrice (ELECTROPLAST)	1.345.693	734.342
TOTAL	7.488.228	(21.001.750)

După cum se poate observa în datele prezentate mai sus, companiile direct productive au obținut rezultate superioare celor din 2023, iar la nivel consolidat, ROCA Industry a înregistrat un profit net de 5,9 mil. RON în 2024 (comparativ cu pierderea realizată în 2023 în sumă de 21,1 mil. RON), din care îi este alocat Societății-mamă un rezultat de 1,5 mil. RON, iar diferența de 4,4 mil. RON este alocată *Intereselor care nu controlează*.

Evoluția liniilor de business:

a) Fibra de sticlă și armătură din fibră de sticlă (Grupul BICO)

Cifra de afaceri a grupului BICO s-a majorat cu 13,5% în 2024 comparativ cu 2023, până la un nivel de 164,6 mil RON, iar în termeni cantitativi creșterea este similară (16,7%). De asemenea, față de anul precedent, marja brută a crescut cu 7,5 puncte procentuale ca urmare a optimizărilor operaționale, dar și a creșterii vânzării produselor cu marja cea mai mare din portofoliul grupului BICO. În 2024, compania a continuat să câștige cotă de piață, ca urmare a demersurilor începute în anul 2023.

Una dintre provocările anului 2024 a fost în zona lanțului de aprovizionare, care a fost puternic afectat de criza geopolitică din Marea Roșie. Grupul, însă, a reușit să identifice furnizori noi, diminuând impactul acestui aspect. Ca urmare a acestor evoluții, EBITDA înregistrată reprezintă un rezultat pozitiv în sumă de 20,2 mil. RON față de EBTDA în sumă de 5,4 mil. RON realizată în 2023. Totodată, grupul BICO a înregistrat un profit net de 4,0 mil. RON, comparativ cu o pierdere netă de 8,7 mil. RON aferentă anului 2023.

b) Lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR)

Evolor a înregistrat în 2024 o cifră de afaceri de 102,0 mil. RON, în creștere cu 6,0% față de 2023, în principal pe fondul volumului crescut al vânzărilor pe toate categoriile de produse. Creșterea cheltuielilor de marketing (+93,4% versus 2023 – impact ce se va vedea în vânzările din perioada următoare), dar și a cheltuielilor cu salariile peste nivelul din 2023 (atât ca urmare a majorării salariilor, cât și a creșterii numărului de angajați) au avut impact asupra EBITDA care a înregistrat din 2024 o scădere cu 19,0% față de anul precedent. Ca

urmare a acestor evoluții, la finalul anului 2024, compania a înregistrat un profit net de 3,0 mil. RON, față de profitul net de 7,0 mil. RON aferent anului 2023.

c) Uși pentru construcții rezidențiale (VELTADOORS)

Cifra de afaceri a acestui segment la 2024 a atins nivelul de 98,6 mil. RON, cu 77,7% peste cea realizată la 2023. Această evoluție se datorează includerii în perimetrul de consolidare a companiei Workshop Doors care contribuie cu 49,7 mil. RON la această creștere, respectiv are o pondere de 50,4% din totalul cifrei de afaceri aferenta acestui segment.

De asemenea, o dată cu intrarea Workshop Doors în portofoliu, se înregistrează variații și pe partea de cheltuieli din exploatare, cele mai semnificative fiind cele din achiziția de materii prime și consumabilele necesare care s-au majorat cu 46,8% față de 2023, până la nivelul de 49,9 mil. RON. O altă componentă cu impact asupra cheltuielilor de exploatare a fost cea cu beneficiile angajaților, aceasta crescând cu 47,0%, până la 21,2 mil. RON, atât pe fondul modificărilor fiscale pentru sectorul construcțiilor, dar și ca urmare a politicii holdingului de de a completa echipa de conducere a noilor societăți care au intrat în grup cu persoane cu experiență.

Ca urmare a evoluțiilor menționate, a continuării eforturilor de optimizare a costurilor în compania EED, dar și a impactului pozitiv datorat de consolidarea Workshop Doors, segmentul de uși pentru construcții rezidențiale a obținut o EBITDA de 20,5 mil. RON, față de EBITDA în sumă de 1,9 mil. RON la 2023, iar marja EBITDA s-a situat la nivelul de 20,8% fata de 3,5% în 2023 . Cheltuielile cu amortizarea și cheltuielile financiare, în special cele cu dobânzile, au erodat rezultatele segmentului, astfel încât în 2024, acesta a înregistrat un profit net de 6,1 mil. RON comparativ cu o pierdere netă de 8,8 mil. RON înregistrată la finalul anului 2023.

d) Panouri bordurate și plasă de gard (DIAL)

Cifra de afaceri înregistrată în 2024 a fost de 66,5 mil. RON, cu 31,1% peste nivelul înregistrat în 2023 (50,7 mil. RON), în principal pe fondul volumului crescut al vânzărilor pe cele mai multe categorii de produse. Acest aspect vine ca urmare a implementării strategiei comerciale prin lansarea de produse noi, maximizarea canalelor existente și identificarea unor noi canale de vânzări, implicit prin dezvoltarea zonei de export.

De asemenea, producția din 2024 a fost corelată cu nevoile identificate pe zona de vânzări. Toate aceste evoluții au stat la baza realizării obiectivului anului 2024, respectiv îmbunătățirea profitabilității operaționale ca urmare a optimizărilor și a dezvoltării mix-ului de produse.

În categoria cheltuielilor din exploatare, cele mai semnificative sunt cele legate de beneficiile angajaților, care s-au majorat cu 22,2% față de 2023, până la nivelul de 7,8 mil. RON. Astfel, segmentul de garduri a obținut o EBITDA de 7,1 mil. RON, față de 2,9 mil. RON la 2023, iar marja EBITDA s-a situat la nivelul de 10,7% fata de 5,7% în 2023. Totodată, compania a înregistrat un profit net de 1,3 mil. RON, comparativ cu o pierdere netă de 4,7 mil. RON aferentă anului 2023.

e) Cabluri electrice (ELECTROPLAST)

Electroplast a intrat în structura Grupului la finalul lunii iunie 2023, iar compania a fost inclusă în perimetrul de consolidare începând cu luna iulie, astfel că în situațiile financiare consolidate au fost considerate doar rezultatele obținute de Electroplast în cursul perioadei iulie – decembrie 2023, conform principiilor de consolidare.

Cu scopul de a prezenta evoluția companiei, managementul ROCA Industry menționează că informațiile prezentate în continuare reprezintă performanța realizată de Electroplast pe parcursul întregului an 2023.

Astfel, cifra de afaceri înregistrată în 2024, în valoare de 167,5 mil. RON, este cu 7,4% peste nivelul anului 2023 (156,0 mil. RON), în principal pe fondul volumului crescut al vânzărilor pe cele mai multe categorii de produse. În 2024, ELP a înregistrat o EBITDA în valoare de 10,6 mil. RON, cu 37,4% peste nivelul EBITDA din 2023 și cu o marjă EBITDA de 6,3% față de 5,6% realizată în 2023.

Rezultatul net realizat în 2024 este de 1,5 mil. RON, depășind rezultatul obținut în 2023 (0,2 mil. RON).

ANALIZĂ BILANȚ CONSOLIDAT

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
ACTIVE		
Active imobilizate		
Fond comercial	94.134.182	84.923.483
Alte imobilizări necorporale	117.388.500	110.840.590
Imobilizări corporale	238.928.232	206.439.728
Active aferente drepturilor de utilizare	11.087.779	14.654.827
Alte active imobilizate	722.785	34.800
Total active imobilizate	462.261.478	416.893.428
Active circulante		
Stocuri	113.373.491	89.411.631
Creanțe comerciale	93.823.107	75.517.971
Alte active curente	12.885.757	4.157.089
Cheltuieli în avans	1.415.056	1.291.575
Numerar și echivalente de numerar	33.335.995	38.501.727
Total active circulante	254.833.406	208.879.993
TOTAL ACTIVE	717.094.884	625.773.421
CAPITALURI PROPRII ȘI DATORII		
Capital și rezerve		
Capital social	248.672.220	176.945.730
Prime de emisiune	44	38
Rezerve din reevaluare	18.822.243	16.452.299
Rezerve din conversie	334.872	403.721
Rezultat reportat	(57.063.967)	(32.782.295)
Total capitaluri	210.765.412	161.019.493

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Interese care nu controlează	24.042.654	22.579.427
Total capitaluri proprii	234.808.066	183.598.920
Datorii pe termen lung		
Împrumuturi	161.980.142	158.599.061
Datorii aferente contractelor de leasing	6.016.509	8.577.857
Subvenții guvernamentale	2.003.796	2.699.312
Datorii privind impozitul pe profitul amânat	23.982.909	20.159.077
Total datorii pe termen lung	193.983.356	190.035.307
Datorii curente		
Împrumuturi	126.731.691	109.550.643
Datorii aferente contractelor de leasing	3.233.709	2.902.105
Datorii aferente achizițiilor de participații	37.305.750	68.758.901
Datorii comerciale și alte datorii	109.382.283	62.051.101
Beneficiile angajaților	6.843.919	5.582.265
Datorii privind impozitul curent	1.719.138	804.398
Subvenții guvernamentale	3.086.972	2.489.781
Total datorii curente	288.303.462	252.139.194
TOTAL DATORII	482.286.818	442.174.501
TOTAL CAPITALURI PROPRII ȘI DATORII	717.094.884	625.773.421

La finalul anului 2024, **activele totale** la nivel consolidat s-au ridicat la suma totală de 717,1 mil. RON, în creștere cu 14,6% față de 31 decembrie 2023. Majorarea reprezintă efectul includerii în perimetrul de consolidare a companiei achiziționate pe parcursul trimestrului 1 din 2024, respectiv Workshop Doors, poziția financiară a acesteia nefiind reflectată și în situațiile financiare ale anului 2023. Structura, defalcată pe segmente operaționale (eliminând impactul ROCA Industry) este prezentată în tabelul următor:

	31 decembrie 2024 (auditat)	31 decembrie 2023 (auditat)
Fibră de sticlă și armătură din fibră de sticlă (Grupul BICO)	175.412.242	168.960.347
Lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR)	132.539.870	129.176.056
Uși pentru construcții rezidențiale (VELTADOORS)	179.724.374	113.505.645
Panouri bordurate și plasă de gard (DIAL)	82.255.045	82.603.158
Cabluri din cupru și aluminiu (ELP)	145.384.276	130.375.345
TOTAL	715.315.807	624.620.551

Active imobilizate

Active imobilizate la nivel consolidat au crescut cu 10,9% comparativ cu 31 decembrie 2023, ajungând la 462,3 mil. RON. Efectul achiziției Workshop Doors din februarie 2024 s-a făcut resimțit mai ales asupra imobilizărilor corporale (+15,7% față de exercițiul financiar încheiat la 31 decembrie 2023), formate, în principal, din terenuri și construcții, echipamente, imobilizări în curs de execuție și avansuri pentru imobilizări. Suplimentar, fondul comercial a avansat cu 10,8%, până la suma totală de 94,1 mil. RON la finalul lui 2024 ca urmare a achiziției companiei Workshop Doors în ianuarie 2024.

Structura fondului comercial este prezentată în tabelul următor:

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Fibră de sticlă și armătură din fibră de sticlă (Grupul BICO)	18.846.752	18.846.947
Lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR)	35.389.467	35.389.467
Uși pentru construcții rezidențiale (VELTADOORS)	19.941.779	10.730.885
Panouri bordurate și plasă de gard (DIAL)	6.134.741	6.134.741
Cabluri din cupru și aluminiu (ELECTROPLAST)	13.821.443	13.821.443
TOTAL	94.134.182	84.923.483

În categoria **Alte imobilizări necorporale** (5,9% față de 31 decembrie 2023) sunt incluse în principal mărcile comerciale, relația cu clienții și licențele și alte elemente necorporale.

Active circulante

Totalul **activelor circulante** la 31 decembrie 2024 s-a ridicat la nivelul de 254,8 mil. RON, în creștere cu 22,0% comparativ cu valoarea de la 31 decembrie 2023. Dintre acestea, cea mai importantă componentă a fost constituită de **stocuri**, în sumă de 113,4 mil. RON, care a înregistrat o creștere de 26,8% față de 2023. Principalele elemente componente sunt materiile prime, produsele finite și mărfurile, producția în curs și avansurile pentru achiziția de stocuri ale companiilor din perimetrul de consolidare.

Soldul **creanțelor comerciale** la nivel consolidat la 31 decembrie 2024 a fost în sumă de 93,8 mil. RON, în creștere cu 24,2% față de finalul lui 2023, evoluție generată de consolidarea Workshop Doors și sezonabilitatea companiilor din grup.

Numerarul și echivalentele de numerar cumulează un sold de 33,3 mil. RON, înregistrând o scădere de 13,4% față de nivelul înregistrat la 31 decembrie 2023, ca urmare a acoperirii nevoii de finanțare a activității curente a companiilor, precum și a plăților efectuate pentru rambursarea de credite și plata dobânzilor aferente creditelor.

Capitaluri proprii și datorii

Capitalurile proprii au suferit modificări semnificative în 2024, acestea atingând un nivel de 234,8 mil. RON la 31 decembrie 2024, comparativ cu 183,6 mil. RON la finalul anului 2023 ca urmare, în principal, a finalizării procesului de majorare a capitalului social al Companiei. Astfel, ca urmare a desfășurării procesului de majorare, 7,2 milioane de acțiuni au fost subscrise, iar capitalul social a fost majorat de la 176,9 mil. RON la 248,7 mil. RON.

Datoriile totale la nivel consolidat au fost cu 9,1% peste nivelul de la 31 decembrie 2023, atingând valoarea totală de 482,3 mil. RON. Detalierea acestora pe segmente operaționale (eliminând influența ROCA Industry) este următoarea:

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Fibră de sticlă și armătură din fibră de sticlă (Grupul BICO)	90.516.035	83.348.483
Lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR)	85.513.794	84.539.437
Uși pentru construcții rezidențiale (VELTADOORS)	98.543.099	77.836.883
Panouri bordurate și plasă de gard (DIAL)	53.377.481	52.763.242
Cabluri din cupru și aluminiu (ELECTROPLAST)	90.061.942	73.184.179
TOTAL	418.012.351	371.672.224

Datoriile pe termen lung la nivel consolidat la 31 decembrie 2024, cu o pondere de 40,2% în totalul datoriilor, s-au ridicat la 194,0 mil. RON, cu o creștere de 2,1% față de anul 2023. Creșterea a fost determinată atât de includerea în perimetrul de consolidare a noilor companii, precum și de noile facilități de credit contractate de companii pentru finanțarea investițiilor sau a activității curente.

Împrumuturile pe termen lung sunt componenta majoră a datoriilor pe termen lung, ridicându-se la un nivel de 162,0 mil. RON, cu 2,1% peste soldul înregistrat la 31 decembrie 2023.

Un alt element cu impact în ponderea datoriilor pe termen lung este reprezentat de porțiunea pe termen lung a **datoriilor din contracte de leasing**, care la finalul anului 2024 a atins un nivel de 6,0 mil. RON, comparativ cu 8,6 mil. RON la finalul anului 2023. Aceste datorii reprezintă facilități de leasing contractate în principal pentru achiziția de echipamente necesare desfășurării activității curente.

Datoriile privind impozitul pe profit amânat, în sumă de 24,0 mil. RON este determinat pe baza ratei de impozit pe profit specifică fiecărei filiale (RO – 16%, MD – 12% și Lituania 15%). Față de anul precedent se înregistrează o creștere de 19,0% de la o datorie de 20,2 mil. RON înregistrată în 2023.

Datoriile pe termen scurt înregistrate la nivel consolidat la 31 decembrie 2024 s-au ridicat la valoarea totală de 288,3 mil. RON, în creștere cu 14,3% față de nivelul înregistrat la finalul anului 2023. Cele mai importante elemente din structura acestora sunt împrumuturile bancare (126,7 mil. RON), datoriile comerciale și alte datorii (109,4 mil. RON), datoriile aferente achizițiilor de participații (37,3 mil. RON) și beneficiile datorate angajaților (6,8 mil. RON). Creșterea a fost determinată de impactul noilor facilități de credit contractate de companii pentru finanțarea investițiilor sau a activității curente.

Împrumuturile pe termen scurt (126,7 mil. RON la 31 decembrie 2024, +15,7% față de 31 decembrie 2023) au crescut în principal ca urmare a considerării Workshop Doors în perimetrul de consolidare (împrumuturi pe termen scurt în sumă de 5,4 mil. RON necesare pentru desfășurarea activității curente și finanțării capitalului de lucru), precum și a unor împrumuturi contractate de ROCA Industry de la acționarul său majoritar necesare pentru activitatea curentă.

Datoriile aferente achizițiilor de participații, în sumă totală de 37,3 mil. RON, au fost reduse de la soldul de 68,8 mil. RON înregistrat la 31 decembrie 2023 reprezentând efectul net dintre finalizarea majorării capitalului social al ROCA Industry, ocazie cu care datoriile în

legătură cu achiziția ELP au fost convertite în capital, în timp ce datoria către foștii acționari EVOLOR a fost stinsă complet la începutul anului 2024, respectiv înregistrarea prețului de achiziție aferent pachetului de 30% din capitalul social al Workshop Doors, conform informațiilor detaliate în tabelul de mai jos:

	31 decembrie 2024 (auditat)	31 decembrie 2023 (auditat)
EVOLOR – față de foștii acționari ai companiei	-	12.346.125
ROCA INVESTMENTS în urma achiziției ELP	-	56.412.776
ROCA INDUSTRY - VELTADOORS	37.305.750	-
TOTAL	37.305.750	68.758.901

Datoriile comerciale și alte datorii au atins un nivel de 109,4 mil. RON la 31 decembrie 2024, comparativ cu 62,1 mil. RON la finalul anului 2023. O parte semnificativă din întreaga creștere, respectiv suma de 51,4 mil. RON, provine în principal din creșterea datoriilor companiilor direct productive, fluctuație normală în funcție de nevoile operaționale ale companiilor, pe fondul pregătirii stocurilor pentru etapa de vânzări sezoniere, dar și ca urmare a intrării în perimetrul de consolidare a companiei Workshop Doors.

ANALIZĂ CASH-FLOW CONSOLIDAT

	2024	2023
Flux de numerar din activitatea de exploatare	52.430.648	28.373.779
Impozitul pe profit plătit	(1.473.526)	(2.182.054)
Numerar net generat din activități de exploatare	50.957.122	26.191.726
Numerar net utilizat în activități de investiții	(61.488.793)	(49.907.162)
Numerar net generat din activități de finanțare	5.480.688	18.895.506
Scăderea netă a numerarului și a echivalentelor de numerar	(5.050.983)	(4.819.930)
Numerar și echivalente de numerar la începutul exercițiului financiar	38.501.727	42.434.560
Efectele variațiilor cursului de schimb asupra numerarului și echivalentelor de numerar	(114.749)	887.097
Numerar și echivalente de numerar la sfârșitul exercițiului financiar	33.335.995	38.501.727

Flux de numerar generat din activitatea de exploatare

La nivel consolidat, numerarul net provenind din activitatea de exploatare raportat la 31 decembrie 2024 a fost în valoare de 52,4 mil. RON, comparativ cu un numerar net generat în anul 2023 în sumă de 28,4 milioane RON. Îmbunătățirea fluxului de numerar a fost generată de optimizarea gestionării cheltuielilor, dar și de diferența favorabilă dintre intrările de numerar versus ieșirile de numerar din perioadă.

Fluxuri de numerar net utilizat în activități de investiții

Grupul a avut în cursul anului 2024 un numerar net utilizat în activități de investiții în valoare de 61,5 mil. RON, cu 23,3% mai mare decât cel raportat pentru anul 2023 (49,9 mil. RON). Principalele ieșiri de numerar reprezintă sumele plătite pentru achiziția a 70% din capitalul

social al Workshop Doors S.R.L. (28,4 mil. RON), sumele plătite către foștii acționari ai Evolor (12,4 mil. RON), precum și investițiile în echipamente realizate de companiile din portofoliu (numerar utilizat de 23,2 mil. RON).

Flux de numerar net generat din activități de finanțare

La finalul anului 2024, Grupul a înregistrat un flux de numerar net generat din activități de finanțare în sumă totală de 5,5 mil. RON, în scădere cu 71,0% față de valoarea raportată la 31 decembrie 2023 (18,9 milioane RON). Această evoluție a fost datorată atât contractării de noi împrumuturi sau utilizării celor existente (încasări din împrumuturi în sumă de 130,6 mil. RON), rambursării de împrumuturi și leasing-uri conform condițiilor de finanțare de 115,3 mil. RON, precum și de plata dobânzilor scadente în valoare de 20,4 mil RON, la care se adaugă impactul încasărilor din emisiunea de acțiuni noi.

ANALIZĂ REZULTATE FINANCIARE

INDIVIDUALE ROCA INDUSTRY

ANALIZA P&L

	2024	2023
Activități continue		
Alte venituri din exploatare	1.086	1.086
Amortizarea și deprecierea	(168.607)	(214.163)
Cheltuieli privind beneficiile angajaților	(3.501.601)	(2.929.120)
Cheltuieli cu reclama și publicitatea	(513.511)	(554.048)
Reluări ale ajustărilor de valoare pentru participațiile deținute	8.720.542	3.665.000
Alte cheltuieli de exploatare	(3.591.583)	(2.852.537)
Alte câștiguri/(pierderi) - net	-	1.974
Profitul/(Pierdere) din activitățile de exploatare	946.326	(2.881.808)
Venituri financiare	10.650.412	6.781.937
Cheltuieli financiare	(1.831.108)	(636.509)
Rezultat financiar - net	8.819.304	6.145.428
Rezultat înainte de impozitul pe profit	9.765.630	3.263.620
(Cheltuieli)/Beneficii din impozitul pe profit	(446)	373
Profitul din perioadă pentru operațiuni continue	9.765.184	3.263.993
Total elemente ale rezultatului global aferente perioadei	9.765.184	3.263.993
Rezultat pe acțiune*	0,04	0,02

*) În cursul lunii decembrie 2024, a fost aprobat de către acționarii ROC1 procesul de splitare a valorii nominale a acțiunilor (de la 10 RON/per acțiune la 1 RON/per acțiune). Ca urmare a acestui proces, calculul rezultatului pe acțiuni a fost actualizat cu noua structură a acțiunilor ROC1, inclusiv rezultatul anului 2023.

ROCA Industry este o companie holding fără venituri operaționale proprii, înregistrând venituri în principal din dobânzi pentru împrumuturile acordate companiilor din portofoliu și din dividendele distribuite de acestea, precum și alte venituri financiare. Astfel, în 2024, holdingul a înregistrat **venituri financiare** în sumă totală de 10,7 mil. RON din **venituri din dobânzi** (4,9 mil. RON) pentru împrumuturile acordate de ROCA Industry companiilor din Grup, respectiv **venituri din dividendele distribuite** de companiile din portofoliu (5,8 mil. RON – Workshop Doors).

În 2024, s-a anulat integral ajustarea de valoare înregistrată pentru participația deținută în BICO în 2022, când s-a decis recunoașterea unei ajustări de 12,4 milioane RON. Aceasta a fost determinată de o abordare prudentă privind valoarea participației, având în vedere incertitudinile legate de desfășurarea activității BICO într-un context de piață dificil în 2023.

În anul 2023, considerând evoluția Grupului BICO precum și estimările evoluției pieței în care activează, o parte din această ajustare de valoare a fost reluată (3,7 mil. RON). La finalul anului 2024, luând în considerare rezultatele pozitive înregistrate de companie în ultimii 2 ani, dar și evoluția constantă a companiei, managementul Societății a decis reversarea integrală a ajustării de valoare, astfel s-a recunoscut un venit din reluarea ajustării de valoare în sumă de 8,7 mil. RON.

Cheltuielile din exploatare din anul 2024 (7,8 mil. RON versus 6,6 mil. RON în 2023) sunt compuse în principal din costurile operaționale de funcționare ale holdingului, respectiv din cheltuieli cu personalul și cheltuieli aferente activităților de gestionare a companiilor din portofoliu. Majorarea cheltuielilor din exploatare a fost generată atât de noile companii intrate în Grup (Electroplast la finalul lunii iunie 2023 și Workshop Doors în februarie 2024), cu impact asupra costurilor de gestionare a activității acestora, precum și a unor cheltuieli suplimentare, inclusiv cheltuieli de audit, ESG și consultanță financiară necesare îndeplinirii criteriilor mai stricte aplicabile companiilor listate pe piața reglementată a BVB. Suplimentar, **cheltuielile cu dobânzile** au crescut de aprox. 3 ori, acestea fiind aferente împrumuturilor intra-grup acordate de acționarul majoritar, ROCA Investments, necesare finanțării companiilor din portofoliu, dar și activității curente a holdingului (pe parcursul anului 2024, soldul împrumuturilor a crescut, astfel că la 31 decembrie acestea sunt în sumă de 20,2 mil. RON, versus 11,9 mil. RON la finalul anului 2023).

Ca urmare a acestor evoluții, Compania a înregistrat un profit de 9,8 mil. RON, față de profitul în sumă de 3,3 mil. RON înregistrat la finalul anului 2023.

ANALIZA BILANȚ

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
ACTIVE		
Active imobilizate		
Alte imobilizări necorporale	6.233	6.394
Imobilizări corporale	37.901	22.020
Active aferente drepturilor de utilizare	234.564	392.399
Investiții în filiale	227.369.185	151.292.631
Alte active financiare imobilizate	78.740.290	-
Creanțe privind impozitele amânate	323	769
Total active imobilizate	306.388.496	151.714.213
Active curente		
Alte active financiare curente	6.083.936	86.440.767
Cheltuieli în avans	253.493	71.185
Numerar și echivalente de numerar	1.220.742	620.198
Total active circulante	7.558.171	87.132.150

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

TOTAL ACTIVE	313.946.667	238.846.363
CAPITALURI PROPRII SI DATORII		
Capital si rezerve		
Capital social	248.672.220	176.945.730
Prime de emisiune	44	38
Rezultatul reportat	953.625	(8.608.064)
Total capitaluri atribuibile acționarilor Societății	249.625.889	168.337.704
Total capitaluri proprii	249.625.889	168.337.704
Datorii pe termen lung		
Împrumuturi pe termen lung	5.968.920	-
Datorii din contracte de leasing	80.493	243.602
Subvenții guvernamentale	315	1.402
Total datorii pe termen lung	6.049.728	245.004
Datorii curente		
Datorii comerciale și alte datorii	43.473.851	57.958.008
Datorii privind impozitul curent	-	(120.337)
Datorii din contracte de leasing	156.091	153.606
Împrumuturi	14.265.925	11.944.120
Beneficiile angajaților - curente	375.183	328.258
Total datorii curente	58.271.050	70.263.655
Total datorii	64.320.778	70.508.659
TOTAL CAPITALURI PROPRII ȘI DATORII	313.946.667	238.846.363

Activele totale la nivel individual, în sumă totală de 314,0 mil. RON, s-au majorat cu 31,4% față de nivelul înregistrat la 31 decembrie 2023, ca urmare, în principal, a achiziției integrale a Workshop Doors, tranzacție finalizată în luna octombrie 2024. Astfel, **investițiile în filiale** sunt cu 76,1 mil. RON (+50,3%) față de finalul anului 2023.

INDICATOR (RON)	31.12.2024	31.12.2023	Δ %
BICO	71.022.300	71.022.300	0%
Ajustare de valoare a participației BICO	-	(8.720.542)	-100%
EVOLOR	100	100	0%
EED*	-	36.239.684	-100%
DIAL	7.000.100	7.000.100	0%
ELECTROPLAST	45.750.989	45.750.989	0%
VELTADOORS (fosta WORKSHOP DOORS)*	103.595.696	-	+100%
TOTAL	227.369.185	151.292.631	+50,3%

* In luna decembrie 2024, compania Eco Euro Doors a fost dizolvată, fără lichidare, ca urmare a fuziunii prin absorbție de către Workshop Doors, care ulterior și-a modificat denumirea în VeltaDoors

Structura activelor Companiei a suferit modificări ca urmare a faptului că o mare parte din împrumuturile acordate de ROCA Industry filialelor sale au fost convertite în împrumuturi pe termen lung, acestea având o pondere importantă în **activele imobilizate** (în sumă totală de 306,4 mil. RON, +102,0% față de FY 2023, cu o pondere de 97,6% în totalul activelor). Astfel, la finalul anului 2024, ROCA Industry înregistrează **alte active financiare imobilizate** în sumă de 78,7 mil. RON, reprezentate de:

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

- două împrumuturi acordate către EED a căror scadență a fost prelungită în cadrul AGEA din data de 29 aprilie 2024 cu o perioadă de 2 ani (8,5 mil. RON),
- împrumuturile acordate către Evolor (29,1 mil. RON), către EED (1,7 mil. RON), către DIAL (aprox. 21,0 mil. RON) și către ELP (7,3 mil. RON) care, prin hotărârea AGEA din 2 septembrie 2024, au fost prelungete cu o perioadă suplimentară de 3 ani.
- dobânda aferentă împrumuturilor menționate mai sus (11,1 mil. RON).

Active circulante

Totalul **activelor circulante** la 31 decembrie 2024 a ajuns la nivelul de 7,6 mil. RON, cu 91,3% mai puțin față de valoarea înregistrată la 31 decembrie 2023 (87,1 mil. RON). Această variație semnificativă apare în urma conversiei împrumuturilor prezentate mai sus, la această scădere contribuind și rambursarea unui împrumut de 4,5 mil. RON acordat de ROCA Industry către BICO.

Filială	Rata dobânzii	Scadență	31-Dec-24		Total sumă de încasat, din care:	Termen scurt	Termen lung
			Principal	Dobândă de primit			
EVOLOR	6%	25-Nov-27	24.000.000	4.032.000	28.032.000	-	28.032.000
EVOLOR	ROBOR 1M +2,5%	18-Nov-27	5.099.691	937.047	6.036.738	-	6.036.738
VELTADOORS*	6%	16-May-26	6.466.330	1.038.924	7.505.254	-	7.505.254
VELTADOORS*	EURIBOR 1M + 3%	27-Sep-25	1.890.158	30.032	1.920.190	1.920.190	-
VELTADOORS*	EURIBOR 1M + 3%	16-Dec-27	1.740.935	229.102	1.970.037	-	1.970.037
VELTADOORS*	ROBOR 1M + 2%	27-Jul-26	2.000.000	230.353	2.230.353	-	2.230.353
DIAL	6%	19-Sep-27	17.000.084	2.872.442	19.872.526	-	19.872.526
DIAL	EURIBOR 1M + 3,3%	29-Aug-27	3.969.563	528.704	4.498.267	-	4.498.267
ELECTROPLAST	Dobânda de referință BNR	31-Dec-27	2.984.460	484.484	3.468.944	-	3.468.944
ELECTROPLAST	6%	31-Dec-27	1.274.379	355.563	1.629.942	-	1.629.942
ELECTROPLAST	ROBOR 1M + 3%	31-Dec-27	994.820	225.288	1.220.108	-	1.220.108
ELECTROPLAST	Dobânda de referință BNR	31-Dec-27	678.440	82.397	760.837	-	760.837
ELECTROPLAST	ROBOR 1M + 3,5%	30-Aug-24	-	15.573	15.573	15.573	-
ELECTROPLAST	Dobânda de referință BNR	31-Dec-27	1.356.880	158.404	1.515.284	-	1.515.284
TOTAL			69.455.740	11.220.313	80.676.053	1.935.763	78.740.290

*** În luna decembrie 2024, compania Eco Euro Doors a fost dizolvată, fără lichidare, ca urmare a fuziunii prin absorbție de către Workshop Doors, care ulterior și-a modificat denumirea în VeltaDoors.

Împrumuturile care figurează ca fiind acordate către EVOLOR au fost necesare în fapt vehiculului investițional Colorock13, prin intermediul căruia s-a realizat achiziția EVOLOR și care, după fuzionarea celor două companii, au fost preluate integral de companie. Primul credit, acordat în noiembrie 2021, a fost necesar pentru achitarea parțială a prețului pentru achiziția EVOLOR către foștii acționari. Ulterior, în luna noiembrie 2022, ROCA Industry a acordat un împrumut suplimentar pentru plata celei de-a doua tranșe către aceștia. Împrumuturile sunt subordonate facilităților de credit obținute și există posibilitatea prelungirii acestora la scadență.

BICO a avut nevoie de mai multe împrumuturi pe parcursul anului 2023 pentru finanțarea activității curente și a investițiilor efectuate. La finalul anului 2023 un singur împrumut mai era în sold, în sumă de 4,5 mil. RON (contravaloarea a 0,9 mil. EUR), pentru dezvoltarea și extinderea activității companiei prin achiziția părților sociale ale Iranga Technologicos, UAB. În cursul anului 2024, Bico a rambursat toate împrumuturile acordate de Roca Industry.

Veltadoors este compania rezultată în urma procesului de fuziune desfășurat în decembrie 2024, prin care Workshop Doors a absorbit Eco Euro Doors, ulterior modificându-și denumirea. Sumele datorate de Veltadoors sunt aferente EED și sunt formate din următoarele:

- un împrumut de 6,5 mil. RON (contravaloarea a 1,3 mil. EUR) acordat de ROCA Industry în mai 2022 către SPV Doorsrock pentru achitarea parțială a prețului aferent achiziției a 70% din părțile sociale ale EED, pe care EED l-a preluat în urma fuziunii cu Doorsrock4 din iulie 2023;
- un împrumut de 1,7 mil. RON acordat în decembrie 2023 pentru majorarea participației în capitalul social al EED, până la nivelul de 100%;
- alte împrumuturi acordate în luna iulie 2023 (2 mil. RON), respectiv în septembrie 2024 (1,9 mil. RON, echivalentul a 0,38 mil. EUR) pentru finanțarea activității curente.

Împrumuturile sunt subordonate facilităților de credit obținute și există posibilitatea prelungirii acestora la scadență.

În urma fuziunii cu Nativerock, Dial a preluat un împrumut în valoare de 24 mil. lei, pe care, ulterior, prin hotărârea AGA din 20.12.2023 s-a decis conversia valorii de 7 mil. lei prin majorare de capital social rezultând la finalul anului un credit în sumă de 17 mil. lei. Împrumutul de 6 mil. lei a fost acordat în vederea garantării obligațiilor asumate prin facilitatea de credit contractată de Nativerock1 S.R.L. pentru achiziția părților sociale ale Dial în anul 2022.

În ceea ce privește ELP, Roca Industry, în calitate de cesionar, a preluat creanțele deținute de Roca Investments împotriva Electroplast, rezultate din contractele de împrumut încheiate de Roca Investments, în calitate de creditor și Electroplast, în calitate de debitor, pentru un preț de cesiune egal cu valoarea nominală a creanțelor cedate, respectiv în valoare de 10.589.241 RON (reprezentând 9.277.678 RON capital și 1.311.563 RON dobândă calculată până la data de 30 iunie 2023). Ulterior nu au mai fost acordate credite noi.

Capitaluri proprii și datorii

Capitaluri proprii au atins un nivel de 249,6 mil. RON la 31 decembrie 2024, în creștere cu 48,3% comparativ cu finalul anului 2023 (168,3 mil. RON). Principala modificare a fost înregistrată la nivelul **capitalului social**, care, în urma finalizării majorării de capital în luna ianuarie, a crescut cu 71,2 mil. RON, până la valoarea de 248,7 mil. RON.

Structura acționarilor este următoarea:

	Structura acționariatului la 31 decembrie 2024			Structura acționariatului la 31 decembrie 2023		
	Număr acțiuni	Valoare (RON)	% în total	Număr acțiuni	Valoare (RON)	% în total
Roca Investments SA	163,988,340	163.988.340	65,95%	10.757.557	107.575.570	60,80%
Alți acționari	84,683,880	84.683.880	34,05%	6.937.016	69.370.160	39,20%
Total	248,672,220	248.672.220	100%	17.694.573	176.945.730	100%

Datoriile totale la nivelul ROCA Industry s-au redus cu 8,8%, până la suma de 64,3 mil. RON, și sunt formate în proporție de 90,6% din **datoriile pe termen scurt** (58,3 mil. RON).

Principalele componente ale acestora sunt:

- împrumuturile intra-grup (14,3 mil. RON), în creștere cu 19,4% față de finalul anului 2023 ca urmare a obținerii unui împrumut suplimentar de la ROCA Investments pentru finanțarea activității curente,
- datoriile comerciale și alte datorii (43,5 mil. RON), în scădere cu 25,0% față de finalul anului 2023 (58,0 mil. RON), acesta reprezintă efectul net dintre stingerea datoriei către ROCA Investments reprezentând prețului de achiziție a Electroplast și convertită în capital social la începutul anului 2024, după finalizarea procesului de majorare a capitalului social, dar și a înregistrării prețului de achiziție aferent pachetului de 30% din capitalul social al Workshop Doors.

Datoriile pe termen lung s-au majorat de la 0,3 mil. RON la 6,1 mil. RON pe fondul convertirii pe termen lung a unui împrumut acordat de ROCA Investments în urma aprobării de către acționari (hotărâre AGEA din 2 septembrie 2024) a prelungirii acestuia cu o perioadă suplimentară de 3 ani.

Descriere	Data contract	Scadență	Rata dobânzii	Principal de plată la 31.12.2024 (RON)	Dobândă de plată la 31.12.2024	Total de plată la 31.12.2024 (RON)
ROCA Investments	17.08.2022	30.11.2022	EURIBOR 1M+2,5%	-	160.200	160.200
ROCA Investments	14.12.2022	14.12.2023	EURIBOR 1M+3%	-	195.606	195.606
ROCA Investments	03.04.2023	03.04.2025	EURIBOR 1M+3,2%	4.974.100	596.721	5.570.821
ROCA Investments	30.08.2023	30.08.2027	EURIBOR 1M+3,2%	5.968.920	555.825	6.524.745
ROCA Investments	22.12.2023	31.07.2025	EURIBOR 1M+3,2%	1.000.000	76.271	1.076.271
ROCA Investments	06.02.2024	12.04.2025	EURIBOR 1M+3,2%	8.291.825	515.084	8.806.909
Total				20.234.845	2.099.707	22.334.552

ANALIZĂ CASH-FLOW INDIVIDUAL

	2024	2023
Flux de numerar din activitatea de exploatare	(7.131.782)	(7.189.445)
Dobânzi plătite	(456.115)	(46.387)
Dividende încasate	6.800.000	4.542.636
Impozitul pe profit plătit	-	(131.509)
Numerar net utilizat în activități de exploatare	(787.897)	(2.824.705)
Numerar net utilizat în activități de investiții	(28.441.793)	(4.182.544)
Numerar net generat din activități de finanțare	29.830.234	5.593.100
Creșterea/(Scăderea) netă a numerarului și a echivalentelor de numerar	600.544	(1.414.149)
Numerar și echivalente de numerar la începutul exercițiului financiar	620.198	2.034.347
Numerar și echivalente de numerar la sfârșitul exercițiului financiar	1.220.742	620.198

Fluxuri de numerar din activitate de exploatare

La nivel individual, numerarul net utilizat în activitatea de exploatare raportat la 31 decembrie 2024 a fost în valoare de 0,8 mil. RON, comparativ cu un numerar net utilizat la 31 decembrie 2023 de 2,8 mil. RON. Deși nevoia de finanțare a activității curente a ROCA Industry a fost mai mare, așa cum a fost detaliat în sub-sectiunile anterioare, aceasta a fost susținută de dividendele încasate pe parcursul anul 2024, în sumă totală de 6,8 mil. RON.

Fluxuri de numerar net utilizat în activități de investiții

ROCA Industry a avut în cursul anului 2024 un numerar net utilizat în activități de investiții în valoare de 28,4 mil RON, față de numerarul de 4,2 mil. RON utilizat în anul 2023. Acesta a fost generat, pe de o parte, de numerarul utilizat pentru achiziția Workshop Doors (30 mil. RON), precum și de dobânzi încasate de la companiile din Grup, în sumă totală de 1,6 mil. RON.

Flux de numerar net generat din activități de finanțare

La finalul anului 2024, ROCA Industry a înregistrat un flux de numerar net generat din activități de finanțare în sumă totală de 29,8 mil. RON, față de un numerar utilizat pe parcursul anului 2023 de 5,6 mil. RON. Numerarul a provenit, pe de o parte, din rambursările împrumuturilor intragrup acordate filialelor anterior anului 2024 (11,0 mil. RON), compensat de noile împrumuturi acordate pe parcursul anului (4,4 mil. RON), sume susținute parțial din împrumuturile primite de la acționarul majoritar, ROCA Investments.

RISURI

RISURI FINANCIARE

Riscul de lichiditate

Riscul de lichiditate este inerent operațiunilor Filialelor ROCA Industry și este asociat cu deținerea de stocuri, creanțe sau alte active și de transformarea acestora în lichidități într-un interval de timp rezonabil, astfel încât Filialele să își poată îndeplini obligațiile de plată către creditorii și furnizorii săi. În cazul neîndeplinirii de către Filialele Companiei a acestor obligații de plată sau a indicatorilor de lichiditate prevăzuți în contract, creditorii companiei (furnizorii comerciali, băncile etc.) ar putea începe acțiuni de executare a activelor principale ale companiei sau chiar ar putea solicita deschiderea procedurii insolvenței companiei, ceea ce ar afecta în mod semnificativ și negativ deținătorii de acțiuni și activitatea, perspectivele, situația financiară și rezultatele operațiunilor Roca Industry și a Filialelor sale.

Abordarea Grupului: Filialele Companiei își monitorizează constant riscul de a se confrunta cu o lipsă de fonduri pentru desfășurarea activității, prin planificarea și monitorizarea fluxurilor de numerar, însă întrucât nu se pot previziona cu exactitate veniturile nete există riscul ca această planificare să fie diferită față de ceea ce se va întâmpla în viitor. În plus, se implementează politici comerciale de gestionare a riscului de lichiditate, atât față de furnizori cât și față de clienți.

Riscul ratei dobânzii și surselor de finanțare

Unele din finanțările contractate de anumite Filiale prevăd o rată variabilă a dobânzii. Prin urmare, compania în cauză este expusă riscului majorării acestei rate a dobânzii pe durata contractului de finanțare, ceea ce ar putea determina plata unei dobânzi mai mari și ar putea avea un efect negativ asupra activității, situației financiare și rezultatelor operațiunilor companiei respective și ale ROCA Industry. De asemenea, în cazul deteriorării mediului economic în cadrul căruia operează Filialele Companiei, acestea s-ar putea găsi în imposibilitatea contractării unor finanțări noi în condițiile de care au beneficiat anterior, fapt ce ar putea conduce la creșterea costurilor de finanțare și ar afecta în mod negativ situația financiară a societății în cauză și, respectiv, a Roca Industry.

Abordarea Grupului: Compania și Filialele au ca politică monitorizarea atentă și negocierea ratelor dobânzilor, iar pentru perioada următoare, au în focus și oportunitățile de finanțare din surse nerambursabile.

Riscul valutar

Riscul valutar reprezintă riscul ca valoarea unui instrument financiar să fluctueze ca urmare a variației cursurilor de schimb valutar.

Abordarea Grupului: Grupul încearcă să mențină activele monetare în valută la nivelul datoriilor monetare în valută, pentru a nu fi expus semnificativ riscului valutar. Efectele nedorite ale riscului valutar pot fi mitigate/atenuate prin hedging valutar și operații de acoperire pe piețele derivate. De asemenea, se mai pot evita astfel de efecte prin înscrierea în contract a unei clauze valutare sau a unei clauze de revizuire a prețurilor.

ALTE RISURI DE BUSINESS

Suplimentar riscurilor generale care au impact asupra întregului mediul de business, cum ar fi riscul asociat cu instabilitățile politice, sociale și economice din regiune, riscul de preț, riscul prețului la energie etc., în cele ce urmează sunt prezentate riscuri suplimentare care pot afecta Grupul ROCA Industry din perspectiva modelului de business al holdingului și a activității specifice ale companiilor deținute de Roca Industry. Managementul ROCA Industry subliniază faptul că filialele Grupului beneficiază de polițe de asigurare pentru acoperirea majorității riscurilor detaliate.

Riscul asociat planului de dezvoltare a afacerii

Obiectivul Companiei este acela de a asigura o creștere sustenabilă a activității, ceea ce se reflectă în indicatorii principali – cifră de afaceri și profitabilitate. În perioada de tranziție a companiilor către modelul de business integrat, există posibilitatea de a vedea fluctuații în business, care se pot manifesta inclusiv ca performanță inițial mai scăzută versus cea anterioară achiziției. Totodată, există riscuri legate de recrutarea persoanelor potrivite pentru poziții de management dar și a celor de execuție, forță de muncă specializată, precum și menținerea acestora,

Abordarea Grupului: Managementul ROCA Industry are o viziune pe termen lung, care presupune crearea unor campioni regionali prin asigurarea unei fundații solide și investiții pe termen lung în capacități de producție și achiziția de companii. Această etapă este gestionată prin: stabilirea strategiei de creștere, individual, pentru fiecare Filială, stabilirea structurii organizaționale și a echipelor de management adecvate, precum și a principalelor procese de lucru.

Riscul privind evoluția pieței materialelor de construcții

În contextul scăderii puterii de cumpărare, în timp ce se estimează că accesul la creditare va cunoaște o revenire ca urmare a diminuării ratei dobânzii de politică monetară, riscul încetinirii creșterii pieței continuă să fie prezent, ceea ce ar putea afecta negativ activitatea și rezultatele operaționale ale Companiei și Filialelor sale. Estimăm că sectorul construcțiilor rezidențiale va fi afectat într-o măsură mai mare comparativ cu sectorul infrastructură, acesta din urmă beneficiind de diverse afluxuri de capital din fonduri nerambursabile.

Abordarea Grupului: Una dintre principalele preocupări pentru reducerea riscului este diversificarea gamei de produse comercializate, într-un mod agil, astfel încât companiile din Grup să poată oferi un portofoliu de produse competitive și pe acele piețe unde va exista suficientă cerere. În paralel, sunt continuate eforturile pentru accesarea de canale de vânzare diversificate (inclusiv dezvoltarea vânzărilor externe) și construirea unor game de produse complementare, în diverse segmente de preț.

Riscul asociat relației cu clienții de retail mari

Unul dintre principalele canale de vânzare pentru activitățile desfășurate de ROCA Industry prin Filialele sale este reprezentat de marile lanțuri de magazine de retail do-it-yourself. O eventuală schimbare a condițiilor contractuale sau a cerințelor acestor clienți ar putea afecta activitatea operațională, precum și rezultatele și poziția financiară a Companiei.

Abordarea Grupului: Activitatea diversificată a ROCA Industry și strategia echipei de management de a diversifica atât canalele de vânzare (lanțuri de retail, comerț tradițional, B2B, export), precum și clienții de retail mari, contribuie la diminuarea acestui risc.

Riscul asociat cu dezvoltarea pe piețe din străinătate

Planurile de viitor ale echipei de management a ROCA Industry presupun extinderea activității de export, aspect care poate aduce diferite riscuri legate de apariția unei crize economice extinsă la nivel global, diferențe legislative, culturale sau privind mediul de afaceri și concurență specifică fiecărei piețe de desfacere abordate. Astfel, este posibil ca operațiunile din străinătate să nu se ridice la nivelul estimat de către conducerea Companiei și să întâmpine bariere de natură să încetinească dezvoltarea afacerilor sale.

Abordarea Grupului: ROCA Industry dezvoltă atât la nivel de Holding cât și în companii un proces de integrare atât de know-how cât și de best practices pentru procesele de export dar și pentru integrarea eventualelor companii nou achiziționate.

Riscul investițiilor în alte companii

ROCA Industry poate decide investiția în alte companii, luând această decizie în mod rezonabil, fundamentat și diligent în funcție de oportunitățile viitoare. De asemenea, împreună cu companiile din Grup, Roca Industry poate decide să investească prin anumite filiale în companii care să completeze obiectul de activitate al acestora.

Cu toate acestea, este posibil ca eforturile ROCA Industry și ale filialelor sale de a estima efectele financiare ale oricărei astfel de tranzacții asupra afacerii Grupului să nu fie de succes, și nu poate fi dată nicio garanție că achizițiile viitoare vor putea fi valorificate în activitatea Grupului. În plus, achizițiile pot devia resursele financiare sau de altă natură de la activitatea existentă a Grupului sau pot necesita cheltuieli suplimentare. Astfel de evoluții ar putea avea un efect negativ asupra activității, a rezultatelor operațiunilor și a situației financiare ale Grupului.

Capacitatea ROCA Industry și/sau a filialelor sale de a efectua astfel de investiții poate fi limitată de mulți factori, inclusiv de disponibilitatea finanțării, clauzele privind datoria din contractele de finanțare, reglementările aplicabile și concurența din partea altor potențiali cumpărători. Dacă sunt efectuate achiziții, nu există nicio garanție că Grupul va putea genera marjele sau fluxurile de numerar preconizate sau realiza beneficiile anticipate ale acestor achiziții, inclusiv creșterea sau sinergiile preconizate.

Deși Grupul analizează companiile care fac obiectul achiziției, aceste evaluări sunt supuse unui număr de ipoteze referitoare la profitabilitate, creștere etc. Nu există nicio garanție că evaluările și ipotezele Grupului cu privire la obiectivele achiziției se vor dovedi a fi corecte, iar evoluțiile reale pot diferi în mod semnificativ de așteptările acestuia, mai ales într-un context macro-economic marcat de incertitudine.

Nu există nicio garanție că Grupul va achiziționa cu succes active noi sau că va dobândi oricare dintre beneficiile pe care le anticipează ca urmare a acestor achiziții în viitor. Dacă efectuează achiziții dar nu dobândește aceste beneficii, aceste împrejurări ar putea avea un efect negativ semnificativ asupra activității, perspectivelor, rezultatelor operațiunilor și situației financiare ale Grupului.

Riscul activității comerciale

În activitatea comercială, Filialele Companiei dezvoltă relații comerciale cu furnizori de materiale, materii prime și servicii, care sunt expuse riscului de furnizare defectuoasă, în

parametri de timp și calitate sub nivelul acceptat, de mărire a prețurilor sau de încetare a furnizării de servicii și produse. Deși nu există o dependență majoră de un anumit furnizor sau serviciu, există riscul de impact negativ semnificativ asupra activității Filialelor, până la înlocuirea unui astfel de furnizor. De asemenea, dacă partenerii comerciali în lanțul de aprovizionare intră într-o potențială stare de instabilitate financiară, aceasta poate avea efecte semnificative asupra activității Filialelor.

Abordarea Grupului: Grupul încearcă să anticipeze și să gestioneze astfel de riscuri prin politicile sale de achiziție și comerciale, prin verificarea și validarea partenerilor comerciali din perspectiva sustenabilității de business și aplicarea unor instrumente de minimizare a riscurilor de expunere financiară, precum și clauze contractuale care prevăd standarde de calitate în prestarea serviciilor și livrarea bunurilor asumate, inclusiv consecințe ale nerespectării acestor clauze.

Riscul de depozitare și transport

Riscul de depozitare și de transport al produselor este legat de pierderile potențiale care derivă din întreținerea și transportarea produselor. Pierderile privesc uzura fizică și mai puțin uzura morală, refuzul cererii sau prăbușirea pieței în măsura în care produsele pot fi vândute doar la un preț care nu poate acoperi costurile de producție.

Abordarea Grupului: În acest sens, sunt încheiate asigurări CRM (Convenții privind contractul de transport rutier de mărfuri) pentru toate transporturile. Acestea garantează că transportul a respectat condițiile specifice mărfurilor și în caz de daune sau pierderi transportatorul este cel care-și asumă răspunderea. Additional, unele companii au asigurare pe stocuri (DIAL, BICO), iar pentru viitor se analizează posibilitatea de a adera la asigurarea de tipul CARGO all risks.

Impact asupra mediului înconjurător

Abordarea Grupului: Filialele Roca Industry vor urmări respectarea politicilor de mediu aplicabile propunându-și desfășurarea activității într-un mod responsabil, cu scopul de a minimiza impactul asupra mediului înconjurător și amprenta de carbon pe care o lasă. Nu există litigii și nici nu se preconizează apariția de litigii legate de protecția mediului înconjurător.

PRINCIPII DE GUVERNANȚĂ CORPORATIVĂ

Această Declarație de la data de 25 martie 2025 reflectă situația conformării ROCA Industry cu prevederile Codului de Guvernare Corporativă al BVB aplicabil în anul 2024.

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARTIAL	EXPLICATII
SECȚIUNEA A – RESPONSABILITĂȚI			
A	Rolul Consiliului de Administrație într-un sistem unitar trebuie să fie clar definit și documentat în actul constitutiv al societății, în regulamentul intern și/sau alte documente similare. Consiliul trebuie să se asigure că actul constitutiv al societății, hotărârile adunării generale a acționarilor și reglementările interne ale societății includ o delimitare clară între puterile și atribuțiile adunării generale a acționarilor, Consiliului și conducerii executive.	DA	În actul constitutiv încărcat pe website-ul companiei se găsesc atribuțiile Consiliului de Administrație, AGA și ale conducerii executive. De asemenea, în Regulamentul intern al CA postat pe website-ul companiei-ul se găsesc informații despre rolul CA.
	Consiliul se va asigura că o procedură formală, riguroasă și transparentă este adoptată cu privire la desemnarea noilor membri ai Consiliului.	DA	Atât în Regulamentul intern al CA, cât și în Actul Constitutiv sunt incluse informații cu privire la desemnarea noilor membri ai Consiliului.
	Trebuie să existe o împărțire clară a responsabilităților între Consiliu și conducerea executivă.	DA	În actul constitutiv al Companiei se găsesc atribuțiile Consiliului de Administrație, AGA și ale conducerii executive. De asemenea, în Regulamentul intern al CA postat pe website-ul companiei-ul se găsesc informații despre rolul CA. În secțiunea Guvernare Corporativă din prezentul Raport al Administratorilor se descrie rolul fiecărui director (e.g., financiar, marketing, comercial, operațional)
	Componența Consiliului și a comitetelor sale trebuie să prezinte un echilibru corespunzător în ceea ce privește competența, experiența, diversitate de gen, cunoștințele și independența membrilor, care să permită acestora îndeplinirea în mod eficient a îndatoririlor și responsabilităților.	PARTIAL	Din perspectiva diversității de gen a membrilor Consiliului de Administrație, acesta are în componența sa patru membri de gen masculin și un membru de gen feminin. Cele două comitete ale CA sunt formate exclusiv din membri de gen masculin.

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
	Este recomandabil ca majoritatea membrilor neexecutivi ai Consiliului de Adminsitrație sau ai Consiliului de Supraveghere să fie independenți.	NU	CA este format din 5 membri, din care 2 sunt membri independenți.
	Toți membrii Consiliului trebuie să poată alocă timp suficient societății pentru a-și îndeplini atribuțiile în mod adecvat.	DA	Considerăm că membrii CA pot alocă suficient timp pentru îndeplinirea atribuțiilor în mod adecvat dat fiind ca aceștia au răspuns prompt tuturor solicitărilor și au participat la toate cele 26 de ședințe CA de pe parcursul anului 2024. Compania urmează să introducă în Regulamentul Consiliului de Administrație prevederi cu privire la realizarea unei evaluări în acest sens.
	Consiliul trebuie să se asigure că este informat în mod adecvat pentru a-și îndeplini pe deplin sarcinile.	DA	
	În lipsa unei decizii contrare a Consiliului sau cu excepția cazului în care reglementările în vigoare nu impun dezvăluirea acestora, membrii Consiliului trebuie să respecte cu strictețe confidențialitatea lucrărilor, a dezbaterilor și a deciziilor luate.	DA	Atât Actul Constitutiv cât și Regulamentul CA cuprind prevederi referitoare la păstrarea confidențialității informațiilor cu privire la ROCA Industry.
A1.	Toate societățile trebuie să aibă un regulament intern al Consiliului care include termenii de referință/ responsabilitățile Consiliului și funcțiile cheie de conducere ale societății, și care aplică, printre altele, Principiile Generale din Secțiunea A.	DA	Regulamentul Consiliului conține termenii de referință/responsabilitățile Consiliului. De asemenea, în Actul Constitutiv al Companiei sunt menționate responsabilitățile Consiliului și ale Directorului General. În luna februarie 2024, odată cu constituirea celor două comitete consultative ale Consiliului (Comitetul de Audit și Risc și Comitetul de Nominalizare și Remunerare), s-au aprobat de către Consiliu și regulamentele celor două comitete. Toate aceste documente se regăsesc pe website-ul companiei, la link-ul Guvernanță Corporativă ROCA Industry
A2.	Prevederi pentru gestionarea conflictelor de interese trebuie incluse în regulamentul	PARȚIAL	Prevederi generale pentru gestionarea conflictelor de

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
	Consiliului. În orice caz, membrii Consiliului trebuie să notifice Consiliul cu privire la orice conflicte de interese care au survenit sau pot surveni și să se abțină de la participarea la discuții (inclusiv prin neprezentare, cu excepția cazului în care neprezentarea ar împiedica formarea cvorumului) și de la votul pentru adoptarea unei hotărâri privind chestiunea care dă naștere conflictului de interese respectiv.		interese se regăsesc în regulamentul Consiliului. De asemenea, Comitetul de Audit și Risc are ca responsabilitate inclusiv evaluarea oricărui conflict de interese. Mai multe informații sunt disponibile pe website-ul companiei, la link-ul Guvernanță Corporativă ROCA Industry În cursul anului 2024 a fost aprobată de Consiliul de Administrație politica privind identificarea și gestionarea conflictelor de interese.
A3.	Consiliul de Administrație sau Consiliul de Supraveghere trebuie să fie format din cel puțin cinci membri	DA	Consiliul de Administrație al Companiei este format din cinci membri.
A4.	Majoritatea membrilor Consiliului de Administrație trebuie să nu aibă funcție executivă. Cel puțin un membru al Consiliului de Administrație trebuie să fie independent în cazul societăților din Categoria Standard. Fiecare membru independent al Consiliului de Administrație trebuie să depună o declarație la momentul nominalizării sale în vederea alegerii sau realegerii, precum și atunci când survine orice schimbare a statutului său, indicând elementele în baza cărora se consideră că este independent din punct de vedere al caracterului și judecății sale și după următoarele criterii. A.4.1. nu este Director General/director executiv al societății sau al unei societăți controlate de aceasta și nu a deținut o astfel de funcție în ultimii cinci (5) ani. A.4.2. nu este angajat al societății sau al unei societăți controlate de aceasta și nu a deținut o astfel de funcție în ultimii cinci (5) ani. A.4.3. nu primește și nu a primit remunerație suplimentară sau alte avantaje din partea societății sau a unei societăți controlate de aceasta, în afară de cele corespunzătoare calității de administrator neexecutiv. A.4.4. nu este sau nu a fost angajatul sau nu are sau nu a avut în cursul anului precedent o relație contractuală cu un acționar semnificativ al societății, acționar care controlează peste 10% din drepturile de vot, sau cu o companie controlată de acesta. A.4.5. nu are și nu a avut în anul anterior un raport	DA	Consiliul de Adminsitrație al ROCA Industry este compus din 5 membri. Pe parcursul anului 2024, 4 dintre aceștia au fost directori neexecutivi. Începând cu luna februarie 2025, odată cu numirea noului Director General, toți membrii CA sunt neexecutivi. Totodată, doi dintre membrii CA sunt independenți. Câte o declarație în concordanță cu Legea 31 a fost depusă de dl. Vasile Sandu și de dna. Victorița Șter-Chelba, membri independenți în CA ROCA Industry.

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
	de afaceri sau profesional cu societatea sau cu o societate controlată de aceasta, fie în mod direct fie în calitate de client, partener, acționar, membru al Consiliului/Administrator, director general/director executiv sau angajat al unei societăți dacă, prin caracterul său substanțial, acest raport îi poate afecta obiectivitatea. A.4.6. nu este și nu a fost în ultimii trei ani auditorul extern sau intern ori partener sau asociat salariat al auditorului financiar extern actual sau al auditorului intern al societății sau al unei societăți controlate de aceasta. A.4.7. nu este director general/director executiv al altei societăți unde un alt director general/director executiv al societății este administrator neexecutiv. A.4.8. nu a fost administrator neexecutiv al societății pe o perioadă mai mare de doisprezece ani. A.4.9. nu are legături de familie cu o persoană în situațiile menționate la punctele A.4.1. și A.4.4.		
A5.	Alte angajamente și obligații profesionale relativ permanente ale unui membru al Consiliului, inclusiv poziții executive și neexecutive în Consiliul unor societăți și instituții nonprofit, trebuie dezvăluite acționarilor și investitorilor potențiali înainte de nominalizare și în cursul mandatului său.	DA	Biografiile profesionale ale membrilor CA existenți sunt disponibile pe website-ul Companiei, la link-ul Consiliul de administrație ROCA Industry . Deasemenea, raportul administratorilor conține o secțiune referitoare la membrii CA care include și informații despre companiile pe care fiecare membru CA le deține, controlează sau administrează.
A6.	Orice membru al Consiliului trebuie să prezinte Consiliului informații privind orice raport cu un acționar care deține direct sau indirect acțiuni reprezentând peste 5% din toate drepturile de vot. Această obligație se referă la orice fel de raport care poate afecta poziția membrului cu privire la chestiuni decise de Consiliu.	DA	Această prevedere este inclusă în Regulamentul CA disponibil pe website-ul Companiei la link-ul Guvernanta Corporativă ROCA Industry
A7.	Compania trebuie să desemneze un secretar al Consiliului responsabil de sprijinirea activității Consiliului	DA	Compania a numit un Secretar General, care este subordonat direct Consiliului de Administrație, așa cum este prevăzut în Regulamentul CA disponibil pe website-ul Companiei la link-ul Guvernanta Corporativă ROCA Industry .

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
A8.	Declarația privind guvernanța corporativă va informa dacă a avut loc o evaluare a Consiliului sub conducerea Președintelui sau a comitetului de nominalizare și, în caz afirmativ, va rezuma măsurile cheie și schimbările rezultate în urma acesteia. Compania trebuie să aibă o politică/ghid privind evaluarea Consiliului cuprinzând scopul, criteriile și frecvența procesului de evaluare.	NU	Compania este în proces de pregătire a unei politici privind evaluarea Consiliului care va cuprinde scopul, criteriile și frecvența procesului de evaluare. Totodată, pe parcursul anului 2025, Consiliul de Administrație va iniția procesul de evaluare a activității sale, cu respectarea prevederilor acestei politici.
A9.	Declarația privind guvernanța corporativă trebuie să conțină informații privind numărul de întâlniri ale Consiliului și comitetelor în cursul ultimului an, participarea administratorilor (în persoana și în absența) și un raport al Consiliului și comitetelor cu privire la activitățile acestora	DA	Detalii despre modul de aplicare a acestei prevederi sunt prezentate în Raportul Administratorilor în capitolul privind Guvernanța corporativă.
A10.	Declarația privind guvernanța corporativă trebuie să cuprindă informații referitoare la numărul exact de membri independenți din Consiliul de Administrație	DA	Doi dintre cei cinci membri CA sunt independenți, aspect specificat în Raportul Administratorilor în capitolul privind Guvernanța corporativă.
SECȚIUNEA B – SISTEMUL DE GESTIUNE A RISCULUI ȘI CONTROL INTERN			
B.	Societatea trebuie să aibă un sistem de gestiune a riscului și control intern eficient. Consiliul trebuie să stabilească principiile și modalitățile de abordare a sistemului de gestiune a riscului și a controlului intern la nivelul societății.	PARȚIAL	Politicile și procedurile societății cu privire la administrarea riscurilor stabilesc metodologia pentru a identifica, evalua, raporta, gestiona și monitoriza riscurile semnificative și emergente. Compania este în curs de definire și implementare a guvernanței aferente activităților de control intern.
	Societatea trebuie să organizeze audituri interne în scopul de a evalua în mod independent, periodic, siguranța și eficiența sistemului de gestiune a riscului și control intern și practicile de guvernanță corporativă.	DA	Regulamentul Comitetului de Audit și Risc (înființat în februarie 2024) prevede că acesta va monitoriza și va evalua modul de funcționare și eficacitatea funcției de audit intern a Companiei. Compania are în vigoare, totodată, o politică privind prevenirea și combaterea spălării banilor și finanțării terorismului. Funcția de audit intern este externalizată.

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
	Consiliul de Administrație trebuie să înființeze un comitet de audit independent care să poată asigura integritatea raportării financiare și a sistemului de control intern, inclusiv a procedurilor de audit intern și extern.	NU	Conform prevederilor CGC BVB această prevedere este respectată. Însă, conform prevederilor Legii 162, majoritatea membrilor Comitetului de Audit și Risc trebuie să fie independenți.
	Societatea se va asigura că toate tranzacțiile cu părți afiliate sunt judecate obiectiv, în baza meritelor proprii într-un mod care asigură independență și protecția intereselor societății, cu respectarea restricțiilor cuprinse în legislație și dezvăluite în mod corect acționarilor și investitorilor potențiali. Definiția părților afiliate este armonizată cu cea din Standardul Contabil International 24.	DA	Compania are implementată o politică privind tranzacțiile cu părțile afiliate.
B1.	Consiliul trebuie să înființeze un comitet de audit în care cel puțin un membru trebuie să fie administrator neexecutiv independent. Majoritatea membrilor, incluzând președintele, trebuie să fi dovedit că au calificare adecvată relevantă pentru funcțiile și responsabilitățile comitetului. Cel puțin un membru al comitetului de audit trebuie să aibă experiență de audit sau contabilitate dovedită și corespunzătoare.	DA	Comitetul de audit și risc a fost constituit în luna februarie 2024. Acesta este format din 3 membri, dintre care doi sunt administratori neexecutivi, cu experiență în domeniul financiar și de administrare. Cel de-al treilea membru a fost ales de AGOA în luna ianuarie 2024 și are experiență de audit sau contabilitate dovedită și corespunzătoare. Această prevedere a fost analizată, fapt relevat și în minuta CA din luna februarie 2024 când membrii CA au stabilit componența Comitetului de Audit și Risc. Dl. Rudolf Vizental are experiență de peste 20 ani în investiții, gestionarea companiilor în dificultăți financiare și în zona de finanțare bancară, în timp ce dl. Vasile Sandu este fondatorul și directorul general al Proinvest Group SRL, companie specializată în dezvoltarea, producția și comercializarea de componente metalice și sisteme de construcții metalice cu experiență de peste 20 de ani pe piața din România.
B2.	Președintele comitetului de audit trebuie să fie un membru neexecutiv independent.	DA	Președintele comitetului de audit și risc este dl. Vasile

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PĂRȚIA L	EXPLICATII
			Sandu, administrator neexecutiv independent.
B3.	În cadrul responsabilităților sale, comitetul de audit trebuie să efectueze o evaluare anuală a sistemului de control intern.	NU	Regulamentul comitetului de audit și risc prevede că acesta va efectua o evaluare periodică a sistemului de control intern, această prevedere urmând să fie clarificată. Având în vedere înființarea comitetului pe parcursul anului 2024, evaluarea se va efectua în anul 2025 pentru anul 2024.
B4.	Evaluarea trebuie să aibă în vedere eficacitatea și scopul funcției de audit intern, gradul de adecvare a rapoartelor de gestiune a riscurilor și de control intern prezentate către comitetul de audit al Consiliului, promptitudinea și eficacitatea cu care conducerea executivă soluționează deficiențele sau slăbiciunile identificate în urma controlului intern și prezentarea de rapoarte relevante în atenția Consiliului	NU	Regulamentul comitetului de audit și risc prevede că acesta va efectua o evaluare periodică a sistemului de control intern, această prevedere urmând să fie stabilită. Având în vedere înființarea comitetului pe parcursul anului 2024, evaluarea se va efectua în anul 2025 pentru anul 2024.
B5.	Comitetul de audit trebuie să evalueze conflictele de interese în legătură cu tranzacțiile companiei și ale filialelor acesteia cu părțile afiliate	DA	Regulamentul comitetului de audit și risc include această prevedere, comitetul (înființat în februarie 2024) urmând să realizeze această evaluare.
B6.	Comitetul de audit trebuie să evalueze eficiența sistemului de control intern și a sistemului de gestiune a riscului.	DA	Regulamentul comitetului de audit și risc include această prevedere, comitetul (înființat în februarie 2024) urmând să realizeze această evaluare.
B7.	Comitetul de audit trebuie să monitorizeze aplicarea standardelor legale și a standardelor de audit intern general acceptate. Comitetul de audit trebuie să primească și să evalueze rapoartele echipei de audit intern.	DA	Regulamentul comitetului de audit și risc include această prevedere, comitetul (înființat în februarie 2024) urmând să realizeze această evaluare.
B8.	Ori de câte ori Codul menționează rapoarte sau analize inițiate de Comitetul de Audit, acestea trebuie urmate de raportări periodice (cel puțin anual) sau ad-hoc care trebuie înaintate ulterior Consiliului.	DA	Comitetul de audit și risc (înființat în februarie 2024) raportează periodic Consiliului de administrație.
B9.	Niciunui acționar nu i se poate acorda tratament preferențial față de alți acționari în legatură cu tranzacții și acorduri încheiate de companie cu acționari și afiliații acestora.	DA	Aceste prevederi sunt respectate, și sunt specific menționate în Politica privind tranzacțiile cu părțile afiliate.

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
B10.	Consiliul trebuie să adopte o politică prin care să se asigure că orice tranzacție a companiei cu oricare dintre companiile cu care are relații strânse a cărei valoare este egală cu sau mai mare de 5% din activele nete ale companiei (conform ultimului raport financiar) este aprobată de Consiliu în urma unei opinii obligatorii a comitetului de audit al Consiliului și dezvăluită în mod corect acționarilor și potențialilor investitori, în măsura în care aceste tranzacții se încadrează în categoria evenimentelor care fac obiectul cerințelor de raportare.	DA	Aceste prevederi sunt incluse și în Politica privind tranzacțiile cu părțile afiliate care a fost aprobată de CA în data de 20 decembrie 2022 și prevede următoarele: "Orice tranzacție semnificativă cu părți afiliate care nu depășește, individual sau cumulativ, pe durata unui exercițiu financiar, 20% din totalul activelor imobilizate, mai puțin creanțele (în baza celei mai recente raportări financiare individuale la momentul tranzacției), este aprobată de Consiliul de Administrație al Roca Industry astfel încât să se asigure faptul că nicio parte afiliată nu va putea profita de poziția sa și să se ofere o protecție adecvată a intereselor Roca Industry și ale acționarilor care nu sunt părți afiliate, inclusiv ale acționarilor minoritari. Partea afiliată în discuție nu va participa la aprobarea, respectiv la votul tranzacției semnificative care implică respectiva parte afiliată."
B11.	Auditurile interne trebuie efectuate de către o divizie separată structural (departamentul de audit intern) din cadrul companiei sau prin angajarea unei entități terțe independente	DA	Compania are încheiat un contract de audit intern cu o entitate terță independentă.
B12.	În scopul asigurării îndeplinirii funcțiilor principale ale departamentului de audit intern, acesta trebuie să raporteze din punct de vedere funcțional către Consiliu prin intermediul comitetului de audit. În scopuri administrative și în cadrul obligațiilor conducerii de a monitoriza și reduce riscurile, acesta trebuie să raporteze direct directorului general	PARTIAL	Compania are încheiat un contract de audit intern cu o entitate terță independentă. Comitetul de Audit și Risc (înființat în februarie 2024) este format din 3 membri, dintre care unul este independent, unul este membru neindependent, și unul are competențe în domeniul contabilității și auditului statutar, dar are relații contractuale de muncă cu o entitate din Grupul din care face parte ROCA Industry, astfel că se poate pune în

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
			discutie in fapt sau in aparenta independenta organizationala si obiectivitatea individuala a activitatii de audit intern.
SECȚIUNEA C – JUSTA RECOMPENSĂ ȘI MOTIVARE			
C.	Nivelul de remunerare trebuie să fie suficient pentru a atrage, reține și motiva persoane competente și experimentate în cadrul Consiliului și al conducerii. Consiliul trebuie să asigure transparența cu privire la remunerare. Acționarii trebuie să primească informații relevante pentru a înțelege principiile aplicate de societate cu privire la politica de remunerare, care este bazată pe justa recompensă și motivare pentru membrii Consiliului și pentru Directorul General sau membrii Directoratului.	DA	Politica de remunerare pregătită și avizată conform acestei prevederi și conform Legii 24/2017 a fost aprobată de AGOA Companiei și este disponibilă pe website-ul ROCA Industry la secțiunea Guvernanță Corporativă ROCA Industry.
	O societate trebuie să aibă o politică de remunerare și reguli care definesc politica respectivă. Aceasta ar trebui să stabilească forma, structura și nivelul de remunerare al membrilor Consiliului de Administrație, al Directorului General și, unde este cazul, al membrilor Directoratului.	DA	Politica de remunerare pregătită și avizată conform acestei prevederi și conform Legii 24/2017 a fost aprobată de AGOA Companiei și este disponibilă pe website-ul ROCA Industry la secțiunea Guvernanță Corporativă ROCA Industry.
C1.	Compania trebuie să publice pe pagina sa de internet politica de remunerare și să includă în raportul anual o declarație privind implementarea politicii de remunerare în cursul perioadei anuale care face obiectul analizei. Politica de remunerare trebuie formulată astfel încât să permită acționarilor înțelegerea principiilor și a argumentelor care stau la baza remunerației membrilor Consiliului și a directorului general. Aceasta trebuie să descrie modul de conducere a procesului și de luare a deciziilor privind remunerarea, să detalieze componentele remunerației conducerii executive (precum salarii, prime anuale, stimulente pe termen lung legate de valoarea acțiunilor, beneficii în natură, pensii și altele) și să descrie scopul, principiile și prezumțiile ce stau la baza fiecărei componente (inclusiv criteriile generale de performanță aferente oricărei forme de remunerare variabilă). În plus, politica de remunerare trebuie să specifice durata contractului directorului executiv și a perioadei de preaviz prevăzută în contract,	DA	Politica de remunerare pregătită și avizată conform acestei prevederi și conform Legii 24/2017 a fost aprobată de AGOA Companiei. Raportul de remunerare va fi pregătit în baza Politicii de remunerare și va fi prezentat în cadrul AGOA anuală din anul 2025.

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
	precum și eventuala compensare pentru revocare fără justă cauză. Raportul privind remunerarea trebuie să prezinte implementarea politicii de remunerare pentru persoanele identificate în politica de remunerare în cursul perioadei anuale care face obiectul analizei. Orice schimbare esențială intervenită în politica de remunerare trebuie publicată în timp util pe pagina de internet a companiei.		
SECȚIUNEA D – ADĂUGÂND VALOARE PRIN RELAȚIILE CU INVESTITORII			
D	Societatea trebuie să comunice cele mai importante informații în limbile română și engleză pentru a permite investitorilor români și străini să aibă acces la aceleași informații în același timp.	DA	Toate informații sunt disponibile atât în limba română, cât și în limba engleză.
	O societate trebuie să depună toate eforturile pentru a permite acționarilor săi să participe la adunările generale, încurajând utilizarea mijloacelor de comunicare electronică prin (a) transmiterea în direct a adunărilor generale și/sau (b) comunicarea bilaterală în direct prin care acționarii se pot exprima la o adunare generală din alt loc decât cel în care are loc adunarea, în măsura în care aceasta se conformează legislației cu privire la prelucrarea datelor.	DA	Orice acționar poate participa fizic la adunările generale ale Companiei. Totodată, Compania oferă acționarilor posibilitatea de a participa și vota în AGA folosind mijloace electronice, detaliile cu privire la modalitatea de participare fiind incluse în convocatoarele AGA.
	O societate trebuie să urmărească să asigure un sistem de vot electronic la adunările generale, inclusiv votul electronic la distanță.	DA	Compania oferă acționarilor posibilitatea de a participa și vota în AGA folosind mijloace electronice, detaliile cu privire la modalitatea de participare fiind incluse în convocatoarele AGA.
D1.	Compania trebuie să organizeze un serviciu de Relații cu Investitorii – indicându-se publicului larg persoana/persoanele responsabile sau unitatea organizatorică. În afară de informațiile impuse de prevederile legale, compania trebuie să includă pe pagina sa de internet o secțiune dedicată Relațiilor cu Investitorii, în limbile română și engleză, cu toate informațiile relevante de interes pentru investitori, inclusiv: D.1.1. Principalele reglementări corporative: actul constitutiv, procedurile privind adunările generale ale acționarilor; D.1.2. CV-urile profesionale ale membrilor organelor de conducere ale companiei, alte angajamente profesionale ale	DA	ROCA Industry respectă toate regulile referitoare la funcția IR. Compania are o secțiune dedicată pentru relații cu investitorii pe website-ul companiei, la link-ul Investitori ROCA Industry disponibilă atât în limba engleză cât și în română și pune la dispoziție investitorilor toate aspectele solicitate de prezenta prevedere.

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
	membrilor Consiliului, inclusiv poziții executive și neexecutive în consilii de administrație din companii sau din instituții non-profit; D.1.3. Rapoartele curente și rapoartele periodice (trimestriale, semestriale și anuale); D.1.4. Informații referitoare la adunările generale ale acționarilor; D.1.5. Informații privind evenimentele corporative; D.1.6. Numele și datele de contact ale unei persoane care va putea să furnizeze, la cerere, informații relevante; D.1.7. Prezentările companiei (de ex., prezentările pentru investitori, prezentările privind rezultatele trimestriale etc.), situațiile financiare (trimestriale, semestriale, anuale), rapoartele de audit și rapoartele anuale.		
D2.	Compania va avea o politică privind distribuția anuală de dividende sau alte beneficii către acționari propusă de Directorul General și adoptată de Consiliu, sub forma unui set de linii directoare pe care compania intenționează să le urmeze cu privire la distribuirea profitului net. Principiile politicii anuale de distribuție către acționari va fi publicată pe pagina de internet a companiei	DA	Politica de dividend a companiei este disponibilă pe website-ul companiei, la link-ul Guvernanță Corporativă ROCA Industry .
D3.	Compania va adopta o politică în legătură cu previziunile, fie că acestea sunt făcute publice sau nu. Previziunile se referă la concluzii cuantificate ale unor studii ce vizează stabilirea impactului global al unui număr de factori privind o perioadă viitoare (așa numitele ipoteze): prin natura sa, această proiecție are un nivel ridicat de incertitudine, rezultatele efective putând diferi în mod semnificativ de previziunile prezentate inițial. Politica privind previziunile va stabili frecvența, perioada avută în vedere și conținutul previziunilor. Dacă sunt publicate, previziunile pot fi incluse numai în rapoartele anuale, semestriale sau trimestriale. Politica privind previziunile va fi publicată pe pagina de internet a companiei.	DA	Politica ROCA Industry privind previziunile este disponibilă pe website-ul companiei, la link-ul Guvernanță Corporativă ROCA Industry .
D4.	Regulile adunărilor generale ale acționarilor nu trebuie să limiteze participarea acționarilor la adunările generale și exercitarea drepturilor acestora. Modificările regulilor vor intra în vigoare, cel mai devreme, începând cu următoarea adunare a acționarilor.	DA	Regulile care stabilesc cadrul pentru organizarea și desfășurarea adunărilor generale ale acționarilor sunt cuprinse în Politica privind Organizarea și Desfășurarea Adunărilor Generale ale Acționarilor ROCA Industry, disponibilă pe website-ul

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
			companiei, la link-ul Guvernanță Corporativă ROCA Industry . De asemenea, regulile sunt menționate în fiecare convocator publicat conform cerințelor legale. În plus, pentru a facilita participarea tuturor acționarilor la ședințele AGA, inclusiv la distanță, ROCA Industry a implementat încă de la înființare un sistem de participare și vot online.
D5.	Auditorii externi vor fi prezenți la adunarea generală a acționarilor atunci când rapoartele lor sunt prezentate în cadrul acestor adunări.	DA	ROCA Industry invită auditorii la fiecare AGO anuală în care rapoartele acestora sunt prezentate investitorilor.
D6.	Consiliul va prezenta adunării generale anuale a acționarilor o scurtă apreciere asupra sistemelor de control intern și de gestiune a riscurilor semnificative, precum și opinii asupra unor chestiuni supuse deciziei adunării generale.	PARȚIAL	Ofițerul de risc va prezenta periodic Consiliului rezultatele procesului de administrare a riscurilor, concluziile evaluărilor periodice, analiza top 10 riscuri semnificative, factorii de risc asociați, precum și măsurile de mitigare aferente acestor riscuri. De asemenea ofițerul de risc va supune spre aprobare Consiliului profilul de risc al companiei inclusiv limitele de toleranță la risc.
D7.	Orice specialist, consultant, expert sau analist financiar poate participa la adunarea acționarilor în baza unei invitații prelabile din partea Consiliului. Jurnaliștii acreditați pot, de asemenea, să participe la adunarea generală a acționarilor, cu excepția cazului în care Președintele Consiliului hotărăște în alt sens.	DA	Această prevedere este inclusă în convocatoarele AGA.
D8.	Rapoartele financiare trimestriale și semestriale vor include informații atât în limba română, cât și în limba engleză referitoare la factorii cheie care influențează modificări în nivelul vânzărilor, al profitului operațional, profitului net și al altor indicatori financiari relevanți, atât de la un trimestru la altul, cât și de la un an la altul.	DA	În fiecare raport financiar Compania explică factorii care determină fluctuații ale indicatorilor financiari.
D9.	O companie va organiza cel puțin două ședințe/teleconferințe cu analiști și investitori în fiecare an. Informațiile prezentate cu aceste ocazii vor fi publicate în secțiunea relații cu	PARȚIAL	Pe parcursul anului 2024, managementul a organizat conferințe trimestriale. Detalii cu privire la acestea și materialele suport sunt

RAPORTUL ADMINISTRATORILOR 2024

COD	PREVEDERI CARE TREBUIE RESPECTATE	RESPECTĂ DA/NU/PARȚIAL	EXPLICATII
	investitorii a paginii de internet a companiei la data ședințelor/teleconferințelor.		publicate pe website-ul companiei. Calendarul financiar pentru anul 2025 cuprinde coferințe trimestriale cu investitorii.
D10.	În cazul în care o companie susține diferite forme de expresie artistică și culturală, activități sportive, activități educative sau științifice și consideră că impactul acestora asupra caracterului inovator și competitivității companiei fac parte din misiunea și strategia sa de dezvoltare, va publica politica cu privire la activitatea sa în acest domeniu.	N/A	Compania nu deruleaza activitati in acest sens.

DECLARAȚIA CONDUCERII

București, 25 martie 2025

“Confirm, conform celor mai bune informații disponibile, că rezultate financiare individuale și consolidate pentru perioada cuprinsă între 01.01.2024 și 31.12.2024 redau o imagine corectă și conformă cu realitatea activelor, obligațiilor, poziției financiare, contului de profit și pierdere ale ROCA Industry și ale filialelor acestuia incluse în procesul de consolidare a situațiilor financiare, în ansamblu, și că acest Raport, întocmit în conformitate cu art. 65 din Legea 24/2017 privind emitenții de instrumente financiare și operațiuni de piață și cu anexa nr. 15 a Regulamentului ASF nr. 5/2018 pentru perioada încheiată la 31 decembrie 2024, cuprinde o analiză corectă a dezvoltării și performanțelor ROCA Industry și a filialelor sale, precum și o descriere a principalelor riscuri și incertitudini specifice activității desfășurate. Acestea sunt întocmite în conformitate cu standardele de raportare privind durabilitatea menționate la art. 29b din Directiva 2013/34/UE și cu precizările adoptate în temeiul art. 8 alin. (4) din Regulamentul (UE) 2020/852.”

Ioan Adrian Bindea

Președinte al Consiliului de Administrație

Declarație de Durabilitate 2024

Cuprins

PREZENTĂRI DE INFORMAȚII CU CARACTER GENERAL	110
1.1 Bazele întocmirii	110
<i>ESRS 2 BP-1 – Baza generală pentru întocmirea declarației privind durabilitatea</i>	110
<i>ESRS 2 BP-2 Prezentări de informații în legătură cu circumstanțe specifice</i>	111
1.2 Guvernanța.....	116
<i>GOV-1 Rolul organelor de administrație, de conducere și de supraveghere</i>	116
<i>GOV-2 – Informațiile furnizate organelor de administrație, de conducere și de supraveghere ale întreprinderii și aspectele de durabilitate abordate de acestea</i>	123
1.3 Sisteme de management și control al riscurilor	124
<i>GOV-4 – Declarație privind procesul de diligență</i>	124
<i>GOV-5 – Gestionarea riscurilor și controalele interne referitoare la raportarea privind durabilitatea</i>	125
1.4 Companie, model de afaceri și implicarea părților interesate	125
<i>SBM-1 – Strategia, modelul de afaceri și lanțul valoric</i>	125
<i>SBM-2 – Interesele și punctele de vedere ale părților interesate</i>	129
1.5 Analiza materialității și rezultate conform conceptului de dublă materialitate	131
<i>IRO-1 – Descrierea procesului de identificare și de evaluare a impacturilor, a riscurilor și a oportunităților semnificative</i>	131
<i>IRO-2 – Cerințe de prezentare de informații din ESRS acoperite de declarația privind durabilitatea a întreprinderii</i>	136
<i>SBM-3 – Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri</i>	143
<i>Politici MDR-P – Politici adoptate pentru gestionarea aspectelor de durabilitate semnificative</i>	151
<i>Acțiuni MDR-A – Acțiuni și resurse privind aspectele de durabilitate semnificative</i>	151
<i>Indicatori MDR-M – Indicatori privind aspectele de durabilitate semnificative</i>	151
<i>Ținte MDR-T – Urmărirea eficacității politicilor și a acțiunilor prin intermediul Țintelor</i>	151
7. Prezentări de informații în temeiul Regulamentului privind taxonomia	153
Introducere	153
Articolul 8 din Regulamentul privind Taxonomia	153
Prezentare generală	154
Descrierea activităților	154
EVALUAREA ELIGIBILITĂȚII PENTRU TAXONOMIE A ACTIVITĂȚILOR ECONOMICE	154
<i>Contribuția substanțială</i>	159
<i>Principiul de „a nu aduce prejudicii semnificative” (DNSH)</i>	160
<i>Garanții minime sociale</i>	162
<i>Concluziile analizei eligibilității și alinierii activităților ROCA INDUSTRY</i>	162
INDICATORI CHEIE DE PERFORMANȚĂ („KPI”): Cifra de afaceri, CAPEX și OPEX	162
<i>Cifra de afaceri, CAPEX și OPEX KPI</i>	162

Proporția din cifra de afaceri generată de produse sau servicii asociate cu activitățile economice aliniate la taxonomie – informații furnizate pentru anul 2024	165
Proporția CapEx din produse sau servicii asociate cu activități economice aliniate la taxonomie – informații furnizate pentru anul 2024.....	167
Proporția OpEx din produse sau servicii asociate cu activități economice aliniate la taxonomie – informații furnizate pentru anul 2024.....	169
Activități nucleare și activitățile legate de gazele fosile, Regulamentul delegat (UE) 2022/1214 al Comisiei	171
3. Schimbările climatice.....	172
3.1 Strategie	172
GOV-3 – Integrarea performanței legate de durabilitate în sistemele de stimulente	172
ESRS 2 SBM 3, IRO-1	172
3.2 Impacturi, riscuri și oportunități semnificative.....	180
E1-1 – Plan de tranziție pentru atenuarea schimbărilor climatice	180
E1-2 – Politici legate de atenuarea schimbărilor climatice și adaptarea la acestea	181
E1-3 – Acțiuni și resurse în legătură cu politicile privind schimbările climatice	181
3.3 Indicatori și ținte	182
E1-4 – Ținte legate de atenuarea schimbărilor climatice și adaptarea la acestea, GOV-3	182
E1-5 – Consumul de energie și mixul energetic	184
E1-6 – Emisiile brute de GES de categoriile 1, 2, 3 și emisiile totale de GES	188
E1-7 – Absorbții de GES și proiecte de atenuare a emisiilor de GES finanțate prin credite de carbon.....	205
E1-8 – Stabilirea prețului intern al carbonului	205
E1-9 – Efectele financiare anticipate ale riscurilor fizice și de tranziție semnificative și ale oportunităților potențiale legate de climă	205
4. Poluarea	206
4.1 Gestionarea impactului, a riscurilor și a oportunităților	206
ESRS 2 IRO-1.....	206
E2-1 – Politici legate de poluare	206
E2-2 – Acțiuni și resurse legate de poluare	207
4.2 Indicatori și ținte	207
E2-3 – Ținte legate de poluare.....	207
E2-4 – Poluarea aerului, apei și solului	210
E2-5 – Substanțe care prezintă motive de îngrijorare și substanțe care prezintă motive de îngrijorare deosebită	211
E2-6 – Efectele financiare anticipate ale riscurilor și oportunităților legate de poluare	212
5. Resursele de apă și cele marine	213
5.1 Gestionarea impactului, a riscurilor și a oportunităților	213
ESRS 2 IRO-1.....	213
E3-1 – Politici legate de resursele de apă și cele marine	213

<i>E3-2 – Acțiuni și resurse legate de resursele de apă și cele marine</i>	214
5.2 Indicatori și ținte	215
<i>E3-3 – Ținte legate de resursele de apă și cele marine</i>	215
<i>E3-4 – Consumul de apă</i>	216
<i>E3-5 – Efectele financiare anticipate ale riscurilor și oportunităților legate de resursele de apă și de cele marine</i>	217
6. Biodiversitate și ecosisteme	218
6.1 Strategie și impact, managementul riscurilor și oportunităților	218
<i>ESRS 2 SBM 3, IRO-1</i>	218
<i>E4-1 – Planul de tranziție și luarea în considerare a biodiversității și a ecosistemelor în cadrul strategiei și al modelului de afaceri</i>	218
<i>E4-2 – Politici legate de biodiversitate și ecosisteme</i>	219
<i>E4-3 – Acțiuni și resurse legate de biodiversitate și ecosisteme</i>	219
6.2 Indicatori și ținte	220
<i>E4-4 – Ținte legate de biodiversitate și ecosisteme</i>	220
<i>E4-5 Indicatori de impact legați de biodiversitate și de schimbările ecosistemelor</i>	220
<i>E4-6 – Efectele financiare anticipate ale riscurilor și oportunităților legate de biodiversitate și ecosisteme</i>	220
7 Utilizarea resurselor și economia circulară	221
7.1 Gestionarea impactului, a riscurilor și a oportunităților	221
<i>ESRS 2 IRO-1</i>	221
<i>E5-1 – Politici legate de utilizarea resurselor și economia circulară</i>	221
<i>E5-2 – Acțiuni și resurse legate de utilizarea resurselor și economia circulară</i>	222
6.2 Indicatori și ținte	223
<i>E5-3 – Ținte legate de utilizarea resurselor și economia circulară</i>	223
<i>E5-4 – Intrări de resurse</i>	223
<i>E5-5 – Ieșiri de resurse</i>	225
<i>E5-6 – Efectele financiare anticipate ale utilizării resurselor și ale riscurilor și oportunităților legate de economia circulară</i>	230
8 Forța de muncă proprie	231
8.1 Strategie și managementul impactului, riscurilor și oportunităților	231
<i>ESRS 2 SBM-2 Interesele și punctele de vedere ale părților interesate</i>	231
<i>ESRS 2 SBM-3 Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri</i>	232
<i>S1-1 – Politici legate de forța de muncă proprie</i>	233
<i>S1-2 – Procese pentru colaborarea cu lucrătorii proprii și cu reprezentanții lucrătorilor cu privire la impacturi</i>	235
<i>S1-3 – Procese de remediere a impacturilor negative și canalele prin care lucrătorii proprii își pot exprima preocupările</i>	236

<i>S1-4 – Adoptarea de măsuri privind impacturile semnificative asupra forței de muncă proprii și abordări pentru atenuarea riscurilor semnificative și pentru urmărirea oportunităților semnificative legate de forța de muncă proprie, precum și eficacitatea acestor acțiuni</i>	<i>236</i>
8.2 Indicatori și ținte	237
<i>S1-5 – Ținte legate de gestionarea impacturilor negative semnificative, de promovarea impacturilor pozitive și de gestionarea riscurilor și a oportunităților semnificative</i>	<i>237</i>
<i>S1-6 – Caracteristicile angajaților întreprinderii</i>	<i>239</i>
<i>S1-7 – Caracteristicile lucrătorilor nesalariați din cadrul forței de muncă proprii a întreprinderii</i>	<i>240</i>
<i>S1-8 – Acoperirea negocierilor colective și dialogul social</i>	<i>241</i>
<i>S1-9 – Indicatori privind diversitate</i>	<i>241</i>
<i>S1-10 – Salarii adecvate</i>	<i>242</i>
<i>S1-11 – Protecție socială</i>	<i>243</i>
<i>S1-12 – Persoane cu dizabilități</i>	<i>243</i>
<i>S1-13 – Indicatori de formare și de dezvoltare a competențelor</i>	<i>243</i>
<i>S1-14 – Indicatori de sănătate și siguranță</i>	<i>244</i>
<i>S1-15 – Echilibrul dintre viața profesională și cea privată</i>	<i>245</i>
<i>S1-16 – Indicatori privind remunerația (diferența de remunerare și remunerația totală)</i>	<i>245</i>
<i>S1-17 – Incidente, plângeri și probleme și incidente grave privind drepturile omului</i>	<i>246</i>
9 Lucrători în lanțul valoric	247
9.1 Strategie și impact, managementul riscurilor și oportunităților	247
<i>ESRS 2 SBM-2 Interesele și punctele de vedere ale părților interesate</i>	<i>247</i>
<i>ESRS 2 SBM-3 Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri</i>	<i>247</i>
<i>S2-1 – Politici privind lucrătorii din lanțul valoric</i>	<i>248</i>
<i>S2-2 – Procese de colaborare cu lucrătorii din lanțul valoric cu privire la impacturi</i>	<i>248</i>
<i>S2-3 – Procese de remediere a impacturilor negative și canalele prin care lucrătorii din lanțul valoric își pot exprima preocupările</i>	<i>248</i>
<i>S2-4 – Adoptarea de măsuri privind impacturile semnificative asupra lucrătorilor din lanțul valoric și abordări pentru gestionarea riscurilor semnificative și pentru urmărirea oportunităților semnificative legate de lucrătorii din lanțul valoric, precum și eficacitatea acestor acțiuni</i>	<i>249</i>
9.2 Indicatori și ținte	249
<i>S2-5 – Ținte legate de gestionarea impacturilor negative semnificative, de promovarea impacturilor pozitive și de gestionarea riscurilor și a oportunităților semnificative</i>	<i>249</i>
10 Comunități afectate	250
10 Strategie și impact, managementul riscurilor și oportunităților	250
<i>ESRS 2 SBM-2 Interesele și punctele de vedere ale părților interesate</i>	<i>250</i>
<i>ESRS 2 SBM-3 Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri</i>	<i>250</i>
<i>S3-1 – Politici legate de comunitățile afectate</i>	<i>250</i>
<i>S3-2 – Procese de colaborare cu comunitățile afectate cu privire la impacturi</i>	<i>251</i>

S3-3 – Procese de remediere a impacturilor negative și canalele prin care comunitățile afectate își pot exprima preocupările	251
S3-4 – Adoptarea de măsuri privind impacturile semnificative asupra comunităților afectate și abordări pentru gestionarea riscurilor semnificative și pentru urmărirea oportunităților semnificative legate de comunitățile afectate, precum și eficacitatea acestor acțiuni	252
10.2 Indicatori și ținte	252
S3-5 – Ținte legate de gestionarea impacturilor negative semnificative, de promovarea impacturilor pozitive și de gestionarea riscurilor și a oportunităților semnificative	252
11 Consumatori și utilizatori finali	254
11.1 Strategie și managementul impactului, riscurilor și oportunităților	254
ESRS 2 SBM-2 Interesele și punctele de vedere ale părților interesate	254
ESRS 2 SBM-3 Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri	255
S4-1 – Politici privind consumatorii și utilizatorii finali	255
S4-2 – Procese de colaborare cu consumatorii și utilizatorii finali cu privire la impacturi	255
S4-3 – Procese de remediere a impacturilor negative și canale prin care consumatorii și utilizatorii finali își pot exprima preocupările	255
S4-4 – Adoptarea de măsuri cu privire la impacturile semnificative asupra consumatorilor și utilizatorilor finali și abordări pentru gestionarea riscurilor semnificative și urmărirea oportunităților semnificative legate de consumatori și utilizatori finali, precum și eficacitatea acestor măsuri	256
11.2 Indicatori și ținte	257
S4-5 – Ținte legate de gestionarea impacturilor negative semnificative, de promovarea impacturilor pozitive și de gestionarea riscurilor și a oportunităților semnificative	257
12 Conduita profesională	258
12.1 Guvernanță	258
ESRS 2 GOV-1 – Rolul organelor de administrație, de supraveghere și de conducere	258
12.2 Managementul impactului, riscului și oportunităților	259
ESRS 2 IRO-1 – Descrierea proceselor de identificare și de evaluare a impacturilor, a riscurilor și a oportunităților semnificative	259
G1-1– Cultura corporativă și politicile privind conduita profesională și cultura corporativă	259
G1-2 – Gestionarea relațiilor cu furnizorii	260
G1-3 – Prevenirea și depistarea corupției și a dării sau luării de mită	261
12.3 Indicatori și ținte	262
G1-4 – Cazuri confirmate de corupție sau dare sau luare de mită	262
G1-6 Practici de plată	262
13 Securitate cibernetică	265
ESR2 IRO-1 – Descrierea proceselor de identificare și evaluare a impacturilor materiale, riscurilor și oportunităților	265
14 Lista punctelor de date	267

PREZENTĂRI DE INFORMAȚII CU CARACTER GENERAL

ESRS 2

1.1 Bazele întocmirii

ESRS 2 BP-1 – Baza generală pentru întocmirea declarației privind durabilitatea

Sfera de aplicare a raportului acoperă Grupul ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A. (denumit în continuare „ROCA INDUSTRY” sau „Grupul”) și societățile pe care acesta le deține: BICO (BICO INDUSTRIES S.A., EUROPLAS LUX S.R.L., TERRA IMPEX S.R.L. și IRANGA TECHNOLOGIJOS), EVOLOR S.R.L., ECO EURO DOORS S.R.L., DIAL S.R.L., ELECTROPLAST S.A., și WORKSHOP DOORS S.R.L. BICO desfășoară operațiuni de producție în 3 țări, astfel: România (BICO INDUSTRIES S.A.), Republica Moldova (TERRA IMPEX S.R.L., EUROPLAS LUX S.R.L.) și Lituania (IRANGA TECHNOLOGIJOS, UAB). Celelalte subsidiare operează unități de producție exclusiv în România. Nicio subsidiară a ROCA INDUSTRY inclusă în consolidarea financiară nu este scutită de declarația individuală sau consolidată de sustenabilitate în conformitate cu articolul 19a alineatul (9) sau 29a alineatul (8) din Directiva 2013/34/UE.

Consolidarea și domeniul de aplicare

ROCA INDUSTRY întocmește situațiile financiare consolidate ale grupului, care sunt auditate de un auditor independent, iar rezultatele sunt publicate pe site-ul companiei și prezentate în Raportul administratorilor. Sfera de aplicare a acestei situații consolidate o reflectă pe cea a situațiilor financiare ale ROCA INDUSTRY, asigurând consecvența și caracterul complet al raportării. Prezenta declarație de sustenabilitate pentru anul fiscal 2024 a fost întocmită pe bază consolidată și are la bază cerințele noilor standarde europene de raportare a sustenabilității (ESRS), conform Ordinului Ministrului Finanțelor nr. 2844/2016, capitolul 7, Informații non-financiare și informații despre diversitate. Raportul este aliniat acestor cerințe, având în vedere prevederile articolului IV din Ordinul Ministrului Finanțelor nr. 85/2024, potrivit cărora modificările și completările prevăzute la art. III se aplică entităților al căror exercițiu financiar începe la 1 ianuarie 2024, adică și companiilor ale căror titluri de valoare sunt admise la tranzacționare pe o piață reglementată.

ROCA INDUSTRY are sediul situat în România, care este un stat membru al Uniunii Europene. Acesta permite exceptarea de la prezentarea de informații privind evoluțiile iminente sau aspectele în curs de negociere, astfel cum este prevăzut la articolul 19a alineatul (3) și la articolul 29a alineatul (3) din Directiva 2013/34/UE. Nicio subsidiară a ROCA INDUSTRY inclusă în consolidare nu este exceptată de la raportarea individuală sau consolidată de sustenabilitate în conformitate cu articolul 19a alineatul (9) sau 29a alineatul (8) din Directiva 2013/34/UE.

Atunci când informațiile se referă la o anumită companie din cadrul Grupului, acestea sunt identificate în mod corespunzător în secțiunea relevantă. Dacă informațiile se referă la România,

Republica Moldova sau Lituania, sunt prezentate activitățile companiilor din acea țară specifică. În cazul în care nu este menționată nicio companie specifică, informațiile furnizate se aplică întregului Grup.

Acoperirea lanțului valoric

Această declarație de sustenabilitate se extinde dincolo de propriile operațiuni ale ROCA INDUSTRY, incluzând informații atât din lanțul valoric din amonte, cât și din aval, după cum urmează:

- Evaluarea materialității (semnificației) include impacturile asociate cu operațiunile și lanțul valoric al ROCA INDUSTRY și subsidiarelor, inclusiv produsele și relațiile de afaceri. Aceasta implică evaluări detaliate și, atunci când este considerat semnificativ și relevant, colectarea datelor de la furnizori, parteneri și clienți. Mai multe informații referitoare la acest aspect sunt disponibile pentru fiecare subiect material prezentat în raportul curent.
- Lanțul valoric a fost luat în considerare în evaluarea materialității pentru a identifica impacturile materiale, riscurile și oportunitățile legate de furnizorii noștri din aval și din amonte. Fiecare capitol abordează cerințele specifice pentru prezentarea aspectelor materiale, identificarea impacturilor, riscurilor și oportunităților relevante. Odată ce un impact, risc sau oportunitate este considerat semnificativ, ROCA INDUSTRY determină informațiile relevante pentru raportarea ESRS sau pregătește o prezentare personalizată, specifică entității.
- Informațiile referitoare la lanțul valoric, inclusiv clienți și furnizori, sunt evidențiate în capitole axate pe standardele tematice. Politicile, acțiunile și obiectivele noastre se extind și asupra lanțului valoric, implicând atât furnizorii, cât și clienții. Colectăm și raportăm date privind indicatorii cheie de sustenabilitate, pentru a asigura o responsabilitate cuprinzătoare pentru activitățile noastre din amonte și din aval. Pentru activitățile din amonte, colaborăm cu furnizorii pentru a obține date privind indicatorii cheie de sustenabilitate, cum ar fi consumul de energie și emisiile de gaze cu efect de seră.

În timpul pregătirii acestei declarații de sustenabilitate, opțiunea de a omite orice informație specifică aplicabilă referitoare la proprietatea intelectuală, know-how sau rezultatele inovației, în conformitate cu secțiunea 7.7 din ESRS 1, nu a fost utilizată. Nu au fost aplicate excepții de la prezentarea de informații privind evoluțiile iminente sau aspecte aflate în curs de negociere, așa cum sunt prevăzute în articolele 19a(3) și 29a(3) din Directiva 2013/34/UE.

ESRS 2 BP-2 Prezentări de informații în legătură cu circumstanțe specifice

ROCA INDUSTRY își publică a treia declarație de sustenabilitate, care acoperă perioada de la 1 ianuarie până la 31 decembrie 2024.

Pentru anul 2024, ROCA INDUSTRY și-a întocmit declarația de sustenabilitate în conformitate cu cerințele noilor standarde ESRS, care permit ROCA INDUSTRY să își prezinte performanța în ceea ce privește aspectele de mediu și sociale, precum și de guvernanță, consolidându-și angajamentul față de dezvoltarea durabilă atât pentru părțile interesate interne, cât și pentru cele externe.

Evaluarea dublei materialități a fost realizată conform standardelor ESRS, pentru a respecta

prevederile Directivei în ceea ce privește raportarea privind durabilitatea de către întreprinderi (CSRD). Ca parte a evaluării dublei materialități, au fost luate în considerare diverse aspecte, prezentate în continuare.

Orizontul de timp

Ca parte a evaluării dublei materialități și în pregătirea declarației de sustenabilitate, ROCA INDUSTRY a adoptat următoarele orizonturi de timp:

- Orizont de timp pe termen scurt, drept anul de raportare (2024) și anul următor. Concentrarea asupra orizontului pe termen scurt asigură faptul că informațiile sunt actuale și relevante. În acest fel, putem găsi un echilibru între prioritățile imediate și planificarea viitoare, îmbunătățind în cele din urmă raportarea de sustenabilitate și procesele de luare a deciziilor strategice.
- Orizont de timp pe termen mediu, de 2-5 ani. În general, un orizont pe termen mediu de 2 până la 5 ani echilibrează acțiunile pe termen scurt cu obiectivele pe termen lung, permițându-ne să realizăm o creștere și o dezvoltare durabilă într-un mod strategic și organizat.
- Orizont de timp pe termen lung, mai mare de 5 ani (considerat conform ESRS).

Aceste definiții se aliniază cu ciclurile de planificare strategică ale ROCA INDUSTRY și ajută la monitorizarea și atingerea eficientă a obiectivelor de sustenabilitate.

Estimarea lanțului valoric

Pentru perioada curentă de raportare, doar valorile legate de Scop 3 au fost luate în considerare în raport cu lanțul valoric. ROCA INDUSTRY estimează în prezent emisiile Scop 3 prin colectarea de date de la furnizorii săi cheie, folosind medii din industrie pentru puncte de date mai puțin accesibile și aplicând metodologii de calcul recunoscute, cum ar fi cele prezentate în Protocolul privind gazele cu efect de seră (Greenhouse Gas Protocol). Această abordare ne permite să evaluăm emisiile asociate lanțului valoric, chiar dacă rămâne un anumit grad de incertitudine de estimare. Indicatorii identificați, baza de pregătire, nivelul de acuratețe rezultat și acțiunile planificate pentru a îmbunătăți acuratețea în viitor sunt descrise în detaliu în capitolul tematică relevant.

În viitor, ne propunem să înțelegem mai bine lanțul valoric și să îmbunătățim fiabilitatea generală a declarației noastre de sustenabilitate. De exemplu, intenționăm să creștem colaborarea cu furnizorii noștri pentru a obține date mai cuprinzătoare și mai precise privind emisiile. De asemenea, metodologiile de estimare vor fi supuse cu regularitate revizuirii și calibrării, în raport cu datele de performanță reale și standardele actualizate din industrie.

Sursele de incertitudine a estimărilor și a rezultatelor

Referitor la sursele estimărilor și incertitudinea rezultatelor, am prezentat mai jos factorii care contribuie la incertitudine pentru fiecare indicator cantitativ și sumă monetară. În plus, am definit ipotezele și judecățile utilizate în măsurarea acestor estimări și incertitudini. Am furnizat detalii despre sursele de incertitudine a măsurării pentru fiecare indicator cantitativ relevant și sumă monetară și am prezentat ipotezele și judecățile implicate. Tabelul următor rezumă aceste

informații.

Subiect	Cerință de dezvăluire	Indicator specific / Sumă monetară	Informații asupra surselor incertitudinii de măsurare	Ipoteze, aproximări și judecăți în măsurare	Pagina
ESRS E1-Schimbările Climatice	E1-6 Emisiile brute de GES de categoriile 1, 2, 3 și emisiile totale de GES	Emisii brute de GES, Scop 3	Emisiile GES Scop 3 sunt calculate utilizând diverse metode și diferite baze de date.	După cum este menționat în metodologie	85-101
ESRS E1-Schimbările Climatice	E1-6 Emisiile brute de GES de categoriile 1, 2, 3 și emisiile totale de GES	Emisii totale de GES	Emisiile GES Scop 3 sunt calculate utilizând diverse metode și diferite baze de date.	După cum este menționat în metodologie	85-101
ESRS E1-Schimbările Climatice	E1-6 Emisiile brute de GES de categoriile 1, 2, 3 și emisiile totale de GES	Intensitatea emisiilor de GES în funcție de venitul net	Emisiile GES Scop 3 sunt calculate utilizând diverse metode și diferite baze de date.	După cum este menționat în metodologie	85-101

Actualizarea informațiilor privind evenimentele ulterioare finalului perioadei de raportare

La sfârșitul lunii decembrie 2024, companiile WORKSHOP DOORS și ECO EURO DOORS au fuzionat în VELTA DOORS SRL. Pentru exercițiul financiar 2024 le vom considera ca două entități separate, iar începând cu anul 2025 vor fi raportate ca pentru o singură companie. În octombrie 2024, EUROPLAS LUX a fuzionat cu TERRA IMPEX SRL. Pentru perioada actuală de raportare raportăm valorile consolidate pentru Republica Moldova, în timp ce colectarea datelor a fost efectuată pentru fiecare entitate până la data fuziunii.

Modificări în elaborarea sau prezentarea informațiilor privind durabilitatea

Având în vedere că acesta este primul an de raportare în conformitate cu standardele ESRS, ROCA INDUSTRY aplică cerințele de divulgare etapizată în primul an de pregătire a Declarației de Sustenabilitate a Grupului. Conform acestei derogări, datele comparative nu sunt incluse în acest raport..

Prezentarea de informații care decurge din alte acte legislative sau din hotărâri de raportare privind durabilitatea general acceptate

Declarația de sustenabilitate se bazează pe cerințele de raportare ESRS, precum și pe cerințele taxonomiei UE. ROCA INDUSTRY nu a încorporat informațiile cerute de alte legislații care impun dezvăluirea informațiilor de sustenabilitate, nici din standarde și cadre de raportare a sustenabilității recunoscute pe scară largă. Cu toate acestea, există politici și proceduri interne specifice, cum ar fi politicile de mediu dedicate sau politicile privind calitatea, mediul, sănătatea

și siguranța la locul de muncă asociate cu certificările ISO (ISO 9001, 14001 și 45001 pentru BICO INDUSTRIES, EVOLOR, ELECTROPLAST, ECO EURO DOORS, ISO 9001 pentru DIAL și WORKSHOP DOORS). Aceste documentații includ aspecte legate de aspectele de mediu, inclusiv poluarea și aspectele sociale.

Identificarea și evaluarea impacturilor negative sau monitorizarea eficienței eforturilor noastre de aliniere și comunicare a raportării ESG sunt incluse în sistemele ISO ale companiilor, care vin cu planuri de acțiune relevante (ISO 9001, 14001 și 45001 pentru BICO INDUSTRIES, EVOLOR, ELECTROPLAST, ECO EURO DOORS, ISO 9001 pentru DIAL și WORKSHOP DOORS). Politicile relevante sunt incluse în sistemele de management ISO ale companiilor (de exemplu, ISO 9001, 14001 și 45001 pentru BICO Industries, ELECTROPLAST, EVOLOR, ECO EURO DOORS, ISO 9001 pentru DIAL și WORKSHOP DOORS) și asigură conformitatea cu cerințele legale și alinierea cu cele mai bune practici internaționale.

În timpul fazei de evaluare a riscurilor pentru certificarea sistemelor de management de mediu ISO 14001, companiile ROCA INDUSTRY evaluează în detaliu aspectul „Poluare” pentru a identifica, evalua și atenua riscurile, precum și pentru a identifica oportunități de îmbunătățire. Pentru a atenua potențialele impacturi negative, măsurile de control sunt adaptate riscurilor specifice identificate la nivelul fiecărei companii. Măsurile interne includ stabilirea și respectarea procedurilor interne și conformarea cu limitele stabilite în permisele de mediu pentru gestionarea potențialei poluări de mediu la nivelul companiei, precum și promovarea practicilor durabile în toate filialele ROCA INDUSTRY. Fiecare locație de producție ROCA INDUSTRY a trecut printr-o analiză amănunțită în timpul cererii pentru permisele de reglementare ca parte a evaluării impactului asupra mediului sau pentru obținerea permiselor de mediu și a diverselor certificări ISO, acoperind și aspectele de mediu (cum ar fi ISO 14001 pentru EVOLOR, BICO INDUSTRIES, ELECTROPLAST, ECO EURO DOORS). De asemenea, sunt efectuate consultări conform procedurilor de autorizare, pentru care se fac anunțuri publice și au loc dezbateri publice pentru noi dezvoltări sau modernizări. Nu au avut loc consultări publice în 2024.

Sistemele de management ISO sunt revizuite periodic și ori de câte ori este necesar, din cauza schimbărilor în tehnicile utilizate, introducerii de noi echipamente sau substanțe, schimbărilor în cerințele legale, de reglementare și ale clienților sau ale altor părți interesate, condițiilor specifice la locurile de muncă etc. Pe baza acestor evaluări, politicile sunt actualizate de asemenea.

Conformitatea cu standardele ISO (ISO 9001, 14001 și 45001 pentru BICO INDUSTRIES, EVOLOR, ELECTROPLAST, ECO EURO DOORS, ISO 9001 pentru DIAL și WORKSHOP DOORS) indică aderarea la repere internaționale de calitate, siguranță și eficiență. Aderarea la standardele ISO implică adesea implementarea de procese care nu doar asigură calitatea și siguranța produselor, ci iau în considerare și bunăstarea comunităților afectate prin promovarea practicilor durabile și minimizarea impactului asupra mediului..

Includerea de informații prin trimiteri

Conform Standardelor Europene de Raportare a Sustenabilității (ESRS), compania noastră este obligată să furnizeze prezentări de informații detaliate și referințe pentru informațiile prezentate în această declarație de sustenabilitate. Cu toate acestea, din cauza constrângerilor operaționale și a complexității proceselor noastre de raportare, nu am reușit să oferim referințe cuprinzătoare pentru toate informațiile prezentate.

Utilizarea dispozițiilor tranzitorii în conformitate cu apendicele C din ESRS 1

Deoarece acesta este primul nostru an de raportare, am decis să ometem informațiile cerute de următoarele subiecte, în conformitate cu apendicele C din ESRS 1.

ESRS	Cerință de prezentare de informații	Denumirea completă a Cerinței de prezentare de informații	Data introducerii treptate sau intrării în vigoare (inclusiv primul an)
ESRS 2	SBM-1	Strategia, modelul de afaceri și lanțul valoric	Întreprinderea raportează informațiile prevăzute de ESRS 2 SBM-1 alineatul 40 litera (b) (defalcarea veniturilor totale pe sectorul ESRS semnificativ) și 40 litera (c) (lista sectoarelor ESRS semnificative suplimentare) începând cu data aplicării specificată într-un act delegat al Comisiei care urmează să fie adoptat în temeiul articolului 29b alineatul (1) al treilea paragraf, punctul (ii) din Directiva (UE) 34/2013.
ESRS 2	SBM-3	Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri	Întreprinderea poate omite informațiile prevăzute de ESRS 2 SBM-3 paragraful 48(e) (efecte financiare anticipate) pentru primul an de pregătire a declarației sale de sustenabilitate.
ESRS E1	E1-9	Efectele financiare anticipate ale riscurilor fizice și de tranziție semnificative și ale oportunităților potențiale legate de climă	Întreprinderea poate omite informațiile prevăzute de ESRS E1-9 pentru primul an de pregătire a declarației sale de sustenabilitate.
ESRS E2	E2-6	Efectele financiare anticipate ale riscurilor și oportunităților legate de poluare	Întreprinderea poate omite informațiile prevăzute de ESRS E2-6 pentru primul an de pregătire a declarației sale de sustenabilitate.
ESRS E3	E3-5	Efectele financiare anticipate ale riscurilor și oportunităților legate de resursele de apă și de cele marine	Întreprinderea poate omite informațiile prevăzute de ESRS E3-5 pentru primul an de pregătire a declarației sale de sustenabilitate.
ESRS E4	E4-6	Efectele financiare anticipate ale riscurilor și oportunităților legate de biodiversitate și ecosisteme	Întreprinderea poate omite informațiile prevăzute de ESRS E4-6 pentru primul an de pregătire a declarației sale de sustenabilitate.
ESRS E5	E5-6	Efectele financiare anticipate ale impacturilor, riscurilor și oportunităților legate de utilizarea resurselor și economia circulară	Întreprinderea poate omite informațiile prevăzute de ESRS E5-6 pentru primul an de pregătire a declarației sale de sustenabilitate.

1.2 Guvernanța

GOV-1 Rolul organelor de administrație, de conducere și de supraveghere

ROCA INDUSTRY a adoptat un sistem unitar de management (un singur nivel), fiind condusă de un Consiliu de Administrație (CA) compus din 5 (cinci) membri. Dintre aceștia, patru sunt membri neexecutivi, iar unul este membru executiv. Membrii actuali ai CA al ROCA INDUSTRY sunt prezentați în tabelul următor (Tabel Componenta Consiliului de Administrație al ROCA INDUSTRY).

Componenta organelor de administrație, de conducere și de supraveghere, rolurile și responsabilitățile acestora și accesul la expertiză și abilități în materie de sustenabilitate sunt prezentate în Raportul administratorilor, secțiunea Guvernanță corporativă.

Componenta Consiliului de Administrație al ROCA INDUSTRY

Nr. crt.	Nume	Funcția	Mandat	Afiliere Politică
1	Ioan-Adrian Bindea	Președinte al Consiliului de Administrație, Director Executiv	4 ani 17.09.2021 – 17.09.2025	Nu
2	Rudolf Paul Vizental (Reprezentant al Roca Management SRL)	Director Neexecutiv	4 ani 17.09.2021 – 17.09.2025	Nu
3	Alexandru Savin	Director Neexecutiv	4 ani 17.09.2021 – 17.09.2025	Nu
4	Vasile Sandu	Director Neexecutiv	2 ani și 10 luni 16.11.2022 – 17.09.2025	Nu
5	Mihai Bîrliba	Director Neexecutiv	2 ani și 1 lună 27.04.2022 – 01.06.2024	Nu
6	Victorița Șter-Chelba	Director Neexecutiv	1 an și 4 luni 03.06.2024 – 17.09.2025	Nu

În 2024, au avut loc modificări în componenta Consiliului de Administrație. Mandatul domnului Mihai Bîrliba a fost încetat de comun acord, începând de la 1 iunie 2024.

După încheierea mandatului domnului Bîrliba, în cadrul ședinței Consiliului din data de 3 iunie 2024 și cu respectarea art. 137² alin. (1) din Legea nr. 31/1990, doamna Victorița Șter-Chelba a fost numită ca membru provizoriu al Consiliului de Administrație. Mandatul ei a fost stabilit să se desfășoare de la 3 iunie 2024 până la 17 septembrie 2025, sau până la următoarea Adunare Generală Ordinară a Acționarilor (AGOA) ROCA INDUSTRY, oricare dintre acestea survine mai

întâi. AGOA în cadrul căreia a fost confirmată numirea doamnei Șter-Chelba ca membru al Consiliului de Administrație a avut loc la 14 octombrie 2024.

Experiență relevantă a Consiliului de Administrație al ROCA INDUSTRY

Consiliul de Administrație al ROCA INDUSTRY este format din persoane cu o înaltă experiență, care asigură operațiuni eficiente în cadrul holdingului, concentrându-se pe supravegherea companiei și oferind consultanță de specialitate cu privire la activitățile specifice.

Nr. crt.	Nume	Experiența relevantă
1	Ioan-Adrian Bindea	• Experiență managerială extinsă și abilitatea de a transforma companiile către un model de afaceri solid și sustenabil pe termen lung. • Peste 12 ani de experiență în restructurare, piețe de capital și imobiliare. • Administrator sau membru al consiliilor de administrație ale BICO și ECO EURO DOORS în ceea ce privește companiile din cadrul holdingului și în Leading Growth Management SRL. • De asemenea, în perioada de raportare, a ocupat funcția de CEO al ROCA INDUSTRY HOLDINROCK1, unde a aprobat strategia de sustenabilitate a holdingului și a participat constant la toate ședințele operaționale care au abordat subiecte legate de sustenabilitate.
2	Rudolf Paul Vizental (Reprezentant al Roca Management SRL)	• Peste 5 ani de experiență în managementul investițiilor, 10 ani în gestionarea situațiilor de criză și 5 ani în finanțe. • Având în vedere experiența în roluri de management și restructurare, a dobândit un puternic simț al afacerilor. • Administrator al Roca Management SRL.
3	Alexandru Savin	• Expertiză în managementul riscurilor și dezvoltarea afacerilor. • Membru al Consiliului de Administrație al Sinteza SA, Ensys Renewable Solutions S.A., Agro IFN S.A.
4	Vasile Sandu	• Experiență extinsă în sectorul construcțiilor și al materialelor de construcție. • Deține roluri administrative în mai multe companii.
5	Mihai Bîrliba	• Peste 30 de ani de experiență în textile tehnice pentru construcții. • Experiență în recrutarea și dezvoltarea echipelor în procese de eficiență industrială. • Diagnosticarea și dezvoltarea integrată a liniilor de producție. • Ca membru al Consiliului de Administrație, Mihai are responsabilități în procesul de identificare și auditare a companiilor pentru care oferă suport tehnic și operațional în domeniul M&A.
6	Victorița Șter-Chelba	• Peste 10 ani de experiență în managementul afacerilor și marketing. • Implicare activă în susținerea și dezvoltarea mediului antreprenorial local și național.

ROCA INDUSTRY a angajat consultanți externi în domeniul sustenabilității pentru a-și îmbunătăți expertiza și a integra practicile durabile în operațiunile noastre. Acești experți colaborează cu

conducerea pentru a informa luarea deciziilor responsabile cu cele mai recente standarde din industrie, consolidând astfel angajamentul nostru față de sustenabilitate. De asemenea, în cadrul workshop-ului de dublă materialitate, echipa de management a primit o instruire cuprinzătoare despre ESRS, concentrându-se pe implicațiile și cerințele acestora pentru organizație. Acest lucru le-a oferit abilități pentru a evalua impactul operațiunilor organizației asupra mediului și societății, precum și influențele externe asupra organizației.

Diversitatea membrilor Consiliului de Administrație al ROCA INDUSTRY

Numărul de membri cu funcție executivă	1
Numărul de membri cu funcție neexecutivă	4
Procentajul în funcție de gen (femei) al Consiliului de Administrație	20%
Procentajul în funcție de gen (bărbați) al Consiliului de Administrație	80%
Procentajul membrilor independenți ai Consiliului de Administrație	40%

Responsabilitatea principală a Consiliului de Administrație este de a ghida strategic holdingul, inclusiv stabilirea de politici și obiective pe termen scurt, mediu și lung.

Dincolo de domeniile în care implicarea Consiliului de Administrație este mandatată din punct de vedere legal, membrii participă activ la problemele strategice, de supraveghere și de sustenabilitate / Mediu, Social și Guvernanță (ESG).

Comitetele consultative ale Consiliului

În ședința din 22 februarie 2024, Consiliul de Administrație al ROCA INDUSTRY a hotărât asupra componenței Comitetelor Consiliului pentru perioada 23 februarie 2024 până la 17 septembrie 2025.

Comitetul de audit și risc: Rolul comitetului este de a asista Consiliul de Administrație în îndeplinirea responsabilităților sale în ceea ce privește auditul intern, precum și de a asigura o funcție consultativă cu privire la strategia și politica companiei privind sistemul de control intern, auditurile interne și externe și gestionarea riscurilor semnificative. De asemenea, comitetul oferă suport Consiliului de Administrație prin pregătirea deciziilor legate de supravegherea integrității și calității raportării financiare a Companiei, evaluarea eficienței gestionării riscurilor și a sistemelor de control intern, precum și evaluarea conflictelor de interese. Membrii comisiei sunt:

Nr.crt.	Nume	Funcția
1	Vasile Sandu	Președinte
2	Rudolf Paul Vizental (<i>Reprezentant al Roca Management SRL</i>)	Membru
3	Sorin Man	Membru

Întrucât dl. Sorin Man nu face parte din Consiliul de Administrație al ROCA INDUSTRY, selecția sa a fost supusă aprobării Adunării Generale a Acționarilor (AGA) care a avut loc la 29 ianuarie

2024. Deoarece ceilalți doi membri au fost prezentați mai sus, vă prezentăm în tabelul de mai jos experiența relevantă a domnului Sorin Man.

Nr. crt.	Nume	Experiența relevantă
1	Sorin Man	• certificare de auditor financiar • experiență în pregătirea, auditarea, analizarea și evaluarea situațiilor financiare care implică probleme contabile complexe și semnificative

Mai multe detalii sunt disponibile în regulamentul comitetului, în Raportul administratorilor, secțiunea Guvernanță corporativă, paginile 46-58.

Comitetul de nominalizare și remunerare

Rolul Comitetului este de a sprijini Consiliul de Administrație în îndeplinirea atribuțiilor sale, prin stabilirea principiilor de selectare a candidaților pentru calitatea de membru al CA, alegerea candidaților pentru alegerea sau realegerea în CA și participarea la procesul de selecție a directorilor. De asemenea, este responsabil de stabilirea remunerației administratorilor și directorilor companiei, de a face recomandări cu privire la aceste aspecte pentru decizia CA și de a asista CA în evaluarea propriei performanțe, precum și a conducerii executive. Comitetul este compus din următorii membri:

Nr. crt.	Nume	Funcția
1	Vasile Sandu	Președinte
2	Rudolf Paul Vizental (<i>Reprezentant al Roca Management SRL</i>)	Membru
3	Alexandru Savin	Membru

Mai multe detalii sunt disponibile în regulamentul comitetului, în Raportul administratorilor, secțiunea Guvernanță corporativă, paginile 46-58.

Managementul Executiv al ROCA INDUSTRY

Consiliul de Administrație a delegat conducerea holdingului Directorului General, a cărui numire se încadrează în responsabilitățile membrilor CA. Atribuțiile CEO-ului sunt definite atât în actul constitutiv al companiei, cât și în contractul de management. Pe parcursul anului 2024, domnul Ioan-Adrian Bindea a ocupat funcțiile de Director General (CEO) al ROCA INDUSTRY și de Președinte al Consiliului de Administrație. Mandatul său este stabilit pe o perioadă limitată, până la 29 iunie 2026, dar s-a încheiat pe 22 ianuarie 2025, când doamna Camelia Ene și-a început mandatul ca CEO.

Nr. crt.	Nume	Funcția
----------	------	---------

1	Ioan-Adrian Bindea	Director General (CEO)
2	Valentin Albu	Director Financiar
3	Alexandru Fogarași	Director Comercial
4	Ștefan Szitas	Director Operațional
5	Miruna Munteanu	Manager de Marketing
6	Alexandra Țițan	Ofițer Relații cu Investitorii

Echipa ROCA INDUSTRY care lucrează îndeaproape cu Directorul General, este formată din:

Nr. crt.	Nume	Experiența relevantă
1	DI Valentin Albu	• Director Financiar din aprilie 2022 • Aduce peste un deceniu de experiență în consultanță de afaceri, fiscalitate, contabilitate și analiză financiară • Implicat în formarea și gestionarea echipelor financiare • Comunică activ cu echipele de management ale companiilor pe probleme strategice
2	DI Alexandru Fogarași	• Director Comercial din mai 2022 • Cunoștințe tehnice aprofundate și experiență în diverse categorii de industrie, inclusiv lemn, materiale de izolație termică și fonică, prefabricate din beton și zidărie din BCA și ceramică
3	DI Ștefan Szitas	• Director de Operațiuni din mai 2023 • Experiență extinsă în gestionarea aspectelor operaționale ale companiilor deținute de ROCA INDUSTRY • Peste 15 ani în roluri de management, acoperind întregul lanț valoric, în producția și distribuția de materiale de construcție la nivel european, dezvoltarea și implementarea strategiei logistice în sectorul petrolier și al gazelor naturale din Europa de Est și implementarea proiectelor majore de investiții
4	Dna Miruna Munteanu	• Manager de Marketing din august 2023 • Peste 20 de ani de experiență în marketing, atât în companii multinaționale și antreprenoriale, cât și în agenții de publicitate • Oferă suportul și instrumentele de care echipele de management au nevoie pentru a promova companiile românești care fac parte din holding și produsele de calitate fabricate în România.
5	Dna Alexandra Țițan	• Responsabil Relații cu Investitorii din august 2022 • Secretar al consiliului ROCA INDUSTRY din semestrul al doilea al anului 2022, responsabil și de cele mai bune practici de guvernare corporativă la nivel de grup • Peste 8 ani de experiență în relațiile cu investitorii, inclusiv colaborarea cu companii românești listate dual atât la Bursa de Valori București (BVB), cât și la Bursa de Valori Londra (LSE), dobândind o înțelegere profundă a comunității de investitori români și a importanței guvernării corporative pentru o companie listată.

Coordonatorii de Raportare a Sustenabilității

Nr. Crt.	Nume	Experiență relevantă
1	dna. Ioana Lambrinoc	• Coordonator de proiect din 2022 • Peste 13 ani de experiență în companii multinaționale în departamentele financiare și de servicii pentru clienți. Contribuie la asigurarea comunicării în cadrul proceselor echipei și la atingerea obiectivelor pentru fiecare proiect, pentru a îmbunătăți eficiența operațională. • Implicată în raportarea sustenabilității pentru ROCA INDUSTRY folosind Standardele GRI încă din 2022.
2	dl. Alexandru Airinei	• Definește strategia de sustenabilitate a companiei, asigurându-se că principiile ESG sunt integrate în toate operațiunile de afaceri și menținând alinierea strategică cu obiectivele corporative. • Gestionează relațiile cu părțile interesate interne și externe (inclusiv investitori, autorități de reglementare și parteneri de afaceri) pentru a se alinia la obiectivele de sustenabilitate, a menține transparența și a aborda așteptările părților interesate cu privire la performanța și raportarea ESG. • A supravegheat cadrul de conformitate și raportare ESG al companiei, asigurând respectarea cerințelor de reglementare (inclusiv Taxonomia UE și CSRD)

Managementul subsidiarelor

Directorii executivi și administratorii fiecărei companii din cadrul Grupului sunt responsabili de implementarea strategiei aprobate la nivel de Consiliu de Administrație. În cadrul mandatului lor, aceștia sunt responsabili de evaluarea impactului operațional al deciziilor de afaceri și de gestionarea riscurilor zilnice legate de activitățile companiei, inclusiv aspectele de sustenabilitate. În plus, la începutul anului 2024, a fost implementată o politică de delegare a autorității la nivelul întregului grup, primul pas fiind clarificarea rolurilor fiecărui membru al echipei ROCA INDUSTRY (inclusiv membrii Consiliului de Administrație și CEO), precum și responsabilitățile care urmează a fi delegate CEO-ului și managerilor companiilor, după caz. Responsabilitățile luate în considerare includ activitatea de monitorizare, progresul și integrarea aspectelor ESG (IRO rezultate din dubla materialitate) în procesele operaționale. Alte acțiuni deja începute și care urmează să fie finalizate la sfârșitul primului semestru al anului 2025 includ delegarea autorității în cadrul fiecărei subsidiare a ROCA INDUSTRY și, în cazul Grupului BICO, delegarea de autoritate și la nivelul subsidiarelor sale.

Grupul ROCA INDUSTRY este format din 6 companii deținute direct și 2 companii deținute indirect. Dintre aceste companii directe, 4 sunt societăți cu răspundere limitată (cu activități supravegheate de managerii lor), iar 2 societăți sunt societăți pe acțiuni (supravegheate de un Consiliu de Administrație format din 3 membri). În cazul societăților pe acțiuni (BICO INDUSTRIES S.A. și ELECTROPLAST S.A.), conducerea a fost delegată directorilor generali, care au contracte de mandat. În celelalte companii — societăți cu răspundere limitată — conducerea este realizată de manageri.

Directorii executivi și administratorii subsidiarelor au experiență diversă în supravegherea activităților companiei, acoperind domenii precum finanțe, operațiuni și dezvoltare.

Compania	Nume	Funcția	Mandat	Perioada
BICO	DI. George Adrian Butuc	CEO	Contract de mandat	01.12.2021 - prezent
DIAL	DI. Alexandru Anton Fogarași	Administrator	Contract de mandat	12.12.2022 - prezent
DIAL	DI. Florin-Valentin Albu	Administrator	Contract de mandat	01.08.2023 - prezent
DIAL	Dna. Oana-Maria Berbece	Administrator	Contract de mandat	03.06.2024 - prezent
ELECTROPLAST	DI. Daniel Petre Burian	CEO	Contract de mandat	01.01.2021 - prezent
EVOLOR	DI. Bogdan Florin Pirvu	CEO	Contract de management	23.05.2022 - prezent
EVOLOR	DI. Florin-Valentin Albu	Administrator	Contract de mandat	01.07.2023 - prezent
EVOLOR	Dna. Marina-Valentina Niță	Administrator	Contract de mandat	01.04.2023 - prezent
EVOLOR	DI. Alexandru Anton Fogarași	Administrator	Contract de mandat	02.01.2024 - prezent
ECO EURO DOORS	DI. Sorin Miron	CEO	Contract de mandat	12.01.2024 - 27.05.2024
ECO EURO DOORS	DI. Stefan Szitas	Administrator	Contract de mandat	29.09.2023 - prezent
ECO EURO DOORS	DI. Ioan-Adrian Bindea	Administrator	Contract de mandat	17.05.2022 - prezent
ECO EURO DOORS	DI. Florin-Valentin Albu	Administrator	Contract de mandat	01.01.2024 - prezent
WORKSHOP DOORS	Dna. Adina-Loredana Duda	Administrator	Contract de mandat	27.03.2023 – 16.10.2024
WORKSHOP DOORS	DI. Stefan Szitas	Administrator	Contract de mandat	08.02.2024 - prezent

Drepturile și responsabilitățile atât ale angajaților, cât și ale angajatorilor sunt acoperite de contractele de muncă și de regulamentele interne în vigoare. De asemenea, contractele colective de muncă asigură drepturi și beneficii echitabile, protejând interesele ambelor părți pentru cinci dintre companiile situate în România. Reprezentanții lucrătorilor sunt implicați în negocierea și administrarea acestor acorduri.

Reprezentanții angajaților:

Compania	Nume	Perioada	Roluri și responsabilități
----------	------	----------	----------------------------

EVOLOR	Dna Marilena Ghermac Dna Aurelia Troașcă	Ianuarie 2023 - Decembrie 2024	• Monitorizarea respectării drepturilor angajaților • Participarea la dezvoltarea regulamentelor interne • Promovarea intereselor angajaților • Notificarea inspectoratului teritorial de muncă • Negocierea contractului colectiv de muncă • Reprezentarea și protejarea intereselor angajaților conform Contractului Colectiv de Muncă (CCM) • Promovarea parteneriatului social la nivel de unitate pentru a aborda problemele curente.
DIAL	DI Dacian Mihalache	2023-prezent	
ELECTROPLAST	DI Gheorghe Scuturici DI Sorinel Mihai Moroșan	Iunie 2023 – Iulie 2024	
ELECTROPLAST	DI Gheorghe Scuturici DI Corneliu Vasile Demian DI Sorinel Mihai Moroșan	Iunie 2024 - prezent	
ECO EURO DOORS	DI Paul Dan	Mai 2023 - prezent	
WORKSHOP DOORS	Dna Simona Ceontea	Noiembrie 2022 – Noiembrie 2024	
BICO INDUSTRIES	Dna Oana Bulgariu Dna Rapotă Gianina DI Mihai Timuș	Ianuarie - Septembrie 2024	
	Dna Doina Cioflancă Dna Loredana Asoltanei Dna. Tudorița Palade	Octombrie 2024 - prezent	
Nu există reprezentanți ai angajaților în cadrul celorlalte entități ale BICO din Lituania și Republica Moldova			

GOV-2 – Informațiile furnizate organelor de administrație, de conducere și de supraveghere ale întreprinderii și aspectele de durabilitate abordate de acestea

În cadrul ROCA INDUSTRY, deși sunt încă în curs de dezvoltare planuri și politici cuprinzătoare de sustenabilitate, progresele și evoluțiile legate de impacturi, riscuri și oportunități (IRO) și alte aspecte legate de ESG sunt trecute pe ordinea de zi a ședințelor Consiliului de Administrație ori de câte ori este necesar, pentru a explica sau furniza informațiile necesare pe acest subiect. Eforturile legate de guvernanță și aspecte ESG strategice, în special legate de reducerea emisiilor de GES și de importanța unei strategii de decarbonizare, au fost discutate în principal în cadrul ședințelor Consiliului de Administrație din 2024. Această comunicare continuă asigură informarea CA cu privire la orice schimbări sau progrese în aceste domenii.

Întâlnirile în care Consiliul de Administrație (CA) a fost informat în mod specific despre subiecte legate de ESG în anul de raportare, împreună cu subiectele discutate, sunt prezentate mai jos:

- Întâlnirea CA din 9 octombrie – consiliul a fost informat despre următoarele subiecte:
 - Membrii CA aprobă politica privind prevenirea și gestionarea conflictelor de interese.
 - Membrii CA aprobă procedura de protecție a avertizorilor de integritate în interes public.

- Membrii CA aprobă procedurile pentru prelucrarea datelor cu caracter personal și desemnează compania.
- Întâlnirea CA din 30 octombrie – Consiliul de Administrație a fost informat despre următoarele subiecte:
 - Au fost alocate resurse semnificative pentru raportarea ESG.
 - Va avea loc un workshop la nivel de CA pentru specializare în domeniu.
 - Accent pe implementarea dashboard. Acesta va permite automatizarea raportării ESG și ar putea ajuta la obținerea de finanțare (produse financiare verzi).

Grupul este în proces de stabilire a unui cadru mai structurat pentru evaluarea acestor aspecte. Lista impacturilor, riscurilor și oportunităților materiale a fost revizuită de conducere și de Consiliul de Administrație. Începând din 2025, ne propunem să prezentăm actualizări trimestriale privind subiectele ESG în timpul ședințelor CA și să consolidăm integrarea IRO-urilor și a proceselor strategice.

După finalizarea raportului inițial conform noului cadru ESRS, ținte și obiective detaliate vor fi stabilite în următorii ani, în principal în 2025. Această abordare va ajuta la alinierea eforturilor Grupului la cele mai recente standarde și așteptări în ceea ce privește sustenabilitatea și guvernanta.

1.3 Sisteme de management și control al riscurilor

GOV-4 – Declarație privind procesul de diligență

ROCA INDUSTRY este în proces de dezvoltare a procesului de diligență în materie de sustenabilitate până la 31 decembrie 2025.

Următorul tabel arată cum și unde aplicarea principalelor aspecte și pași ai procesului de diligență sunt reflectate în declarația noastră de sustenabilitate:

Elementele principale ale procesului de diligență	Punctele din Declarația de Sustenabilitate
a) Includerea procesului de diligență în guvernanta, strategie și modelul de afaceri	ESRS 2 GOV-2, ESRS 2 GOV-3, ESRS 2 SBM-3
b) Colaborarea cu părțile interesate afectate în toate etapele principale ale procesului de diligență	ESRS 2 GOV-2, ESRS 2 SBM-2, ESRS 2 IRO-1, ESRS 2 GOV-3, E1-2, E2-1, E3-1, E4-2, E5-1 S1-1, S2-1, S3-1, S4-1 G1-1, G1-3, G1-4
c) Identificarea și evaluarea impacturilor negative	ESRS 2 IRO-1 E1 IRO-1, E2 IRO-1, E3 IRO-1, E4 IRO-1, E5 IRO-1 ESRS 2 SBM-3 E1 SBM-3, E4 SBM-3, S1 SBM-3, S2 SBM-3, S4 SBM-3

	G1 IRO-1
d) Luarea de măsuri pentru a aborda aceste impacturi negative	E1-3, E2-2, E4-3 S1-4, S2-4, S4-4
e) Urmărirea eficacității acestor eforturi și comunicarea	E1-4, E2-3, E4-4 S1-5, S2-5, S4-5

GOV-5 – Gestionarea riscurilor și controalele interne referitoare la raportarea privind durabilitatea

Abordarea ROCA INDUSTRY în ceea ce privește managementul riscurilor și conformității este consecventă și integrată în cadrul Grupului, cu accent pe monitorizarea proactivă și eficientă a activităților. Auditurile interne și externe, precum și diverse politici și proceduri în vigoare, asigură faptul că guvernanta este implementată cu integritate, precum și aderarea la standardele legale.

În prezent, nu avem o procedură oficială de control intern legată de raportarea de sustenabilitate. Cu toate acestea, coordonatorii de raportare (Managerul de Sustenabilitate și Managerul de Proiect) acoperă nevoile de raportare ale Grupului, care includ colectarea de date, analiza datelor colectate, raportarea și consolidarea informațiilor primite de la subsidiare. De asemenea, ei lucrează la identificarea aspectelor ESG legate de cei patru piloni definiți în strategia de sustenabilitate care necesită îmbunătățire, precum și a celor care sunt în risc. Coordonatorii de raportare se asigură că rămân la curent cu cerințele legale și că legislația este implementată corespunzător. Pe parcursul anului 2025, ROCA INDUSTRY își propune să implementeze un sistem de control intern definit prin proceduri și politici de lucru privind procesul de raportare. Vom folosi o metodologie de prioritizare a riscurilor pentru a ne concentra asupra domeniilor cheie, cu constatările integrate în funcțiile noastre interne pentru a asigura o supraveghere eficientă pe măsură ce ne formulăm obiectivele de sustenabilitate.

Secțiunile corespunzătoare privind temele materiale oferă o perspectivă detaliată asupra principalelor riscuri identificate în cadrul procesului nostru de raportare. Evaluarea managementului riscurilor efectuată între august și octombrie 2024 este primul pas în asigurarea alinierii cu standardele ESRS pentru toate temele și sub-temele materiale. Rezultatele acestei evaluări, împreună cu controalele interne, vor fi integrate în procesul de raportare a sustenabilității, influențând funcțiile și procedurile interne relevante. Vom comunica periodic constatările procesului nostru de management al riscurilor către conducere pentru a asigura îmbunătățirea continuă a procesului de raportare.

1.4 Companie, model de afaceri și implicarea părților interesate

SBM-1 – Strategia, modelul de afaceri și lanțul valoric

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A. este o companie românească, înființată în septembrie 2021 și listată în ianuarie 2022 pe piața AeRO Premium a Bursei de Valori București („BVB”). În ianuarie 2024 a fost finalizat procesul de majorare a capitalului social al companiei cu o sumă totală de 71,7 milioane lei, iar din 11 martie 2024, acțiunile ROCA INDUSTRY sunt listate pe piața

principală a BVB, categoria Standard.

Modelul de afaceri al ROCA INDUSTRY presupune investiții în companii de dimensiuni medii ca acționar majoritar pentru a le integra într-un holding performant. Scopul este de a dezvolta și scala mărci locale puternice și durabile, bazate pe o strategie comună, precum și prin sinergiile generate de activitățile lor. Printr-un proces de creștere și îmbunătățire a eficienței pe termen mediu, aceste companii vor atrage atenția investitorilor instituționali pentru accesul la capital nou, generând valoare adăugată atât pentru acționari, cât și pentru economie în ansamblu.

Procesul începe cu o fază de transformare de doi ani, în care performanța poate scădea din cauza costurilor asociate cu îmbunătățirile operaționale, cum ar fi integrarea managementului, digitizarea și investițiile în tehnologie. Aceasta este urmată de o fază de consolidare de doi ani, întărirea companiei cu o echipă de management stabilă, noi canale de distribuție și diversificarea portofoliului de produse. Aici devin evidente beneficiile eficienței operaționale și ale sinergiilor.

Faza finală de scalare durează între 1,5 și 2 ani, concentrându-se pe creșterea organică prin investiții în tehnologii de ultimă oră și facilitarea accesului pe piețe noi, dezvoltarea de noi produse și creșterea anorganică prin achiziții, cu scopul de a crea jucători europeni semnificativi. Performanța poate suferi ușoare scăderi în timpul asimilării acestor procese la nivelul companiilor și a subsidiarelor la nivelul Grupului.

Strategia noastră de sustenabilitate va fi actualizată în 2025 pentru a include subiectele materiale identificate pentru perioada de raportare curentă. Aceasta va include programe, proiecte și inițiative concrete concepute pentru a atinge obiectivele și țintele care vor fi stabilite. Strategia de sustenabilitate include următoarele patru priorități cheie: afaceri durabile, produse și piață, managementul resurselor, energie și climă, oameni și comunitate.

Aspectele legate de sustenabilitate sunt incluse în strategia de producție, care se concentrează pe eficiență, durabilitate, adaptarea la schimbările pieței și încurajarea inovației. Strategia de mediu prioritizează managementul resurselor, reducerea emisiilor de gaze cu efect de seră și gestionarea mediului. Strategia financiară pune accent pe aspectul economic, urmărind:

- Alocarea eficientă a capitalului în cadrul Grupului în funcție de nevoile de dezvoltare;
- Alocarea eficientă a capitalului în cadrul Societății pe baza nevoilor de dezvoltare;
- Acces la diverse surse de capital, negociate și contractate uniform, pentru optimizarea costurilor și condițiilor;
- Centrele de profit separate cu propriile activități de planificare, bugetare și finanțare în subsidiare;
- Emiterea regulată de acțiuni sau obligațiuni la nivelul Societății și accesarea surselor alternative de finanțare pe piețele de capital.

Strategia de Resurse Umane este, de asemenea, importantă, deoarece este axată pe:

- Ocuparea pozițiilor de top și middle management cu persoane care au competențe și abilități soft deosebit de avansate, peste media pieței, și garantarea unui proces continuu de dezvoltare a acestor competențe.
- Focus pe instruire continuă pentru toți angajații din roluri operaționale.

ROCA INDUSTRY, prin natura sa de holding, nu s-a angajat până în prezent în activități

operaționale proprii; totuși, ROCA INDUSTRY este implicată în activitățile operaționale ale subsidiarelor sale (urmând modelul de afaceri tipic al unei companii de tip holding), prin gestionarea și execuția strategiei sale de afaceri.. Aceste subsidiare sunt implicate în sectorul materialelor de construcții, în special în producția de fibră de sticlă și armături cu fibră de sticlă (BICO), lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR), uși pentru clădiri rezidențiale (ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS), panouri din plasă sudată și plasă de gard (DIAL) și cabluri electrice de joasă tensiune din cupru (ELECTROPLAST).

BICO produce plasă din fibră de sticlă. Această companie funcționează pe piață sub două mărci: BICO și TERRA, atât în rețelele naționale și regionale de distribuitori, cât și în lanțuri de magazine de bricolaj la nivel național. BICO își desfășoară activitățile în cinci centre de producție, dintre care două se află în România (BICO INDUSTRIES), la Piatra Neamț (producerea plaselor din fibră de sticlă și poliester, respectiv armături pentru armarea produselor industriale, precum și colțuri PVC/Aluminiu cu plasă din fibră de sticlă), și la Vaslui (producerea plaselor din fibră de sticlă pentru sisteme de termoizolație), două în Republica Moldova (care produc plasă din fibră de sticlă pentru sisteme de izolație termică) și una în Lituania, prin IRANGA (care produce plasă din fibră de sticlă și armături pentru întărirea produselor industriale, având două linii de producție de înaltă performanță).

EVOLOR este specializată în industria producției de lacuri și vopsele. Compania se concentrează pe producția de vopsele, grunduri, lacuri, diluanți, vopsele lavabile, adezivi, tencuieli decorative și coloranți. Are șapte secții principale de producție pentru portofoliul său de produse, vizând în primul rând piața națională. Prin cele două linii de produse, EVOLOR răspunde nevoilor consumatorilor într-un mod echilibrat, oferind atât produse accesibile (STICKY), cât și produse destinate segmentului premium (Coral). Aceste produse, destinate în principal pieței naționale, sunt distribuite preponderent prin rețele naționale de retail.

DIAL este o companie specializată în producția de panouri de gard sudate, plasă de gard țesută, plasă Rabitz, stâlpi dreptunghiulari. Portofoliul DIAL include peste 200 de produse care sunt distribuite în principal la nivel național prin lanțuri de magazine de bricolaj și alți retaileri și distribuitori specializați.

ELECTROPLAST produce cabluri electrice de joasă tensiune din cupru și aluminiu. Ca jucător de piață în sectorul cablurilor feroviare, ELECTROPLAST este atent la tendințele europene care cer standarde de siguranță mai ridicate în construcții, precum și considerații legate de eficiența energetică, durabilitate și alte probleme de interes public.

ECO EURO DOORS produce uși de interior pentru construcții rezidențiale, oferind o gamă largă de produse (uși foliate, uși vopsite și uși pregătite pentru vopsire) pentru a îndeplini atât cerințele de dimensiune standard, cât și non-standard. Produsele ECO EURO DOORS sunt distribuite la nivel național printr-un lanț de magazine de bricolaj, precum și alți retaileri și distribuitori specializați.

WORKSHOP DOORS produce uși de interior destinate construcțiilor rezidențiale. O parte semnificativă a producției companiei este destinată exportului, în timp ce pe piața internă, produsele sunt vândute prin retaileri de bricolaj precum și printr-o rețea de retaileri și distribuitori specializați.

Poziția pe piață a ROCA INDUSTRY se bazează pe eforturile de marketing de succes și pe capacitatea noastră de a anticipa și de a ne adapta la diverși factori concurențiali care influențează industria, cum ar fi noile produse, noile tehnologii de producție, strategiile de preț ale concurenților, schimbările în preferințele consumatorilor și condițiile economice, politice și sociale de pe piețele în care ne desfășurăm activitatea. Eșecul de a concura eficient sau de a anticipa și de a răspunde tendințelor consumatorilor ar putea avea un impact negativ semnificativ asupra afacerii noastre, perspectivelor viitoare, rezultatelor operaționale sau sănătății financiare.

În prezent, ROCA INDUSTRY nu operează în niciun sector desemnat ca fiind semnificativ de către ESRS. În perioada de raportare, nu au existat modificări majore la produsele, serviciile sau piețele noastre.

Nu există produse sau servicii care să fie interzise pe anumite piețe.

ROCA INDUSTRY nu este activă în industria combustibililor fosili, în domeniul armelor controversate sau a produselor din tutun.

După cum se detaliază în situația financiară, veniturile Grupului provin în principal din vânzarea de produse din industria materialelor de construcții, specifice profilului fiecărei companii din cadrul ROCA INDUSTRY. În 2024, întregul Grup a raportat un venit de 599.182.219 lei. Succesul economic al ROCA INDUSTRY se bazează pe angajații noștri din trei țări: România, Republica Moldova și Lituania. Munca și dăruirea acestora sunt esențiale pentru a ne transforma viziunea în realitate și pentru a ne atinge obiectivele.

Numărul de angajați pe zone geografice

Zona geografică:	Număr de angajați:
România	886
Republica Moldova	218
Lituania	22
TOTAL	1.118

Descrierea modelului (modelelor) de afaceri și a lanțului valoric

Conform anexei II ESRS (Tabelul 2. Termeni definiți în ESRS), lanțul valoric include toate activitățile, resursele și relațiile legate de modelul de afaceri al unei companii și de mediul său extern. Aceasta cuprinde totul, de la conceptul inițial până la livrare, consum și etapa de sfârșit de viață a produselor sau serviciilor.

Companiile deținute de ROCA INDUSTRY își desfășoară activitatea în sectorul producției de materiale de construcții. Pentru ROCA INDUSTRY, lanțul valoric este împărțit în operațiuni proprii, lanțurile valorice din amonte și din aval. Lanțul valoric din amonte implică furnizori de materii prime, bunuri și servicii, inclusiv operatori naționali și internaționali care furnizează produse și echipamente esențiale pentru operațiunile companiei. Tabelul prezintă datele lanțului valoric din amonte/aval al ROCA INDUSTRY.

Amonte				Operațiuni Proprii		Aval	
Extracția de materii prime / Minierit	Producerea de materiale	Transportul bunurilor și materiilor prime	Servicii contractate	Producție	Transport	Transportul produselor	Utilizarea finală a produselor

Afacerile ROCA INDUSTRY se bazează pe mai multe activități cheie din lanțul său valoric, inclusiv pe materiile prime extrase, prelucrarea materiilor prime, precum și activități și servicii conexe precum transportul, în amonte. În conformitate cu sistemele integrate de management, în cadrul ROCA INDUSTRY, folosim eficient resursele pe întregul lanț valoric.

Lanțul valoric din aval este format din transportatori și clienți business, respectiv consumatori și utilizatori finali ai produselor fabricate de companiile deținute de ROCA INDUSTRY.

Principalele materii prime utilizate în producție sunt:

EVOLOR	BICO	ECO EURO DOORS & WOKSHOP DOORS	DIAL	ELECTROPLAST
Dioxid de titan Etichete Folie Polietilenă de înaltă densitate (HDPE) Polietilen tereftalat (PET) Polipropilenă (PP) Metal Carton Materiale de umplutură Rășini Pigmenți Solvenți Aditivi Apă	Fir de fibră de sticlă Fir de PES Emulsie SBR/acryl Paleți din lemn Cutii din carton Substanțe chimice auxiliare Ață Bandă adezivă Bandă PET/PP Capse metalice Cherestea de rășinoase Cleme metalice Coloranți Folii și folii termocontractabile Folii extensibile (stretch) Fibră de sticlă neșesută Saci Tuburi de diferite dimensiuni	Cherestea de rășinoase Plăci de MDF Adeziv de lipire Grund Email Folii Ambalaje Hârtie fagure Fețe de uși HDF Folie decorativă Etichete Feronerie - încuietori, balamale Cepuri de lemn	Sârmă tare zincată Sârmă moale zincată Cherestea Tablă zincată Țeavă zincată termic Țeavă prezincată Pudră de polietilenă Granule de PVC Substanță pentru vopsire GPL Acizi Etichete Bandă PET Folii extensibile (stretch) Panglică pentru imprimanta de etichete	Cupru Aluminiu Bandă laminată la rece

După achiziționarea materialelor și asigurarea desfășurării fără probleme a operațiunilor de aprovizionare, următoarea fază se concentrează pe activitățile interne de producție și control. Aceasta include manipularea și întreținerea echipamentelor, fabricarea și ambalarea produselor și se încheie cu controlul calității, managementul riscurilor și testare.

SBM-2 – Interesele și punctele de vedere ale părților interesate

Printre părțile interesate ale ROCA INDUSTRY se numără entități sau persoane fizice care au

influență directă asupra afacerii sau sunt afectate de activitățile, produsele și serviciile companiilor noastre. Ne angajăm activ și continuu cu părțile interesate cheie pentru a ne asigura că interesele și perspectivele lor în ceea ce privește sustenabilitatea sunt integrate în strategia și modelul nostru de afaceri. Pentru perioada de raportare 2024, ROCA INDUSTRY a derulat un proces de identificare și prioritizare a părților interesate. Identificarea grupurilor relevante de părți interesate se bazează pe analiza lanțului valoric ROCA INDUSTRY, inclusiv contextul operațional în care își desfășoară activitatea compania. Această analiză permite identificarea tuturor actorilor din diferitele lanțuri valorice ale ROCA INDUSTRY, precum și a celor afectați de activitățile companiei sau care au impact asupra activităților/lanțului valoric al ROCA INDUSTRY. Opțional, consultanții externi pot participa și la acest proces de identificare a părților interesate.

Părțile interesate au fost consultate în evaluarea dublei materialități, iar contribuția lor a fost importantă în stabilirea subiectelor materiale abordate. Atunci când ia decizii cu privire la conținutul declarației de sustenabilitate, precum și la strategia și modelul propriu de afaceri, ROCA INDUSTRY ține cont de așteptările și interesele rezonabile ale părților interesate. Această contribuție în timpul angajamentului cu părțile interesate oferă ROCA INDUSTRY perspective pentru a sprijini dezvoltarea continuă, în ceea ce privește îmbunătățirea calității produselor și investiția în noi tehnologii, îmbunătățirea comunicării cu angajații și implementarea de formare continuă și dezvoltare profesională, evaluare continuă a utilizării resurselor sau îmbunătățirea proceselor de afaceri.

ROCA INDUSTRY identifică așteptările și preocupările părților interesate interne și externe, iar procesul deschis de comunicare cu aceștia ajută la recunoașterea și gestionarea impactului negativ sau pozitiv, actual și/sau potențial.

Pe parcursul procesului de evaluare a dublei materialități, ROCA INDUSTRY a identificat mai multe grupuri de părți interesate consultate în 2024 prin diverse canale de comunicare.

- Angajații
- Acționarii
- Managementul
- Consumatorii / utilizatorii finali
- Clienții (B2B)
- Furnizorii de materii prime
- Furnizorii de materiale auxiliare
- Furnizorii de servicii
- Autoritățile publice locale
- Autoritățile de reglementare (AFS, BVB)
- Asociații industriale/profesionale
- Bănci, entități financiare
- Mass-media
- Consultanți/ experți
- ONG-uri

Alte categorii de părți interesate care au răspuns la consultarea externă sunt următoarele: distribuitori de materii prime, furnizori de transport, furnizori de utilaje, organisme de certificare a sistemelor de management, conformitatea produsului și emisiile de gaze cu efect de seră (GES).

În timpul evaluării dublei materialități efectuate pentru anul de raportare, nu am consultat comunitățile afectate, deoarece nu au fost identificate rezultate de risc importante (IRO) potențiale în cadrul atelierelor și interviurilor interne realizate. O analiză mai detaliată va fi realizată și vom căuta noi canale de comunicare până la sfârșitul anului 2025, în timpul identificării părților interesate cheie, ca parte a următoarei noastre evaluări a dublei materialități.

Atunci când decide asupra conținutului declarației de sustenabilitate, ROCA INDUSTRY ia în considerare așteptările și interesele rezonabile ale părților interesate.

Grupul menține o relație strânsă cu acționarii săi printr-o comunicare transparentă și regulată. ROCA INDUSTRY convoacă Adunările Generale ale Acționarilor ori de câte ori o decizie intră în competența acționarilor și oferă informații cuprinzătoare cu privire la aspectele enumerate pe ordinea de zi a adunării.

O altă modalitate prin care compania rămâne conectată cu investitorii săi este prin buletine informative lunare, prezentări trimestriale ale rezultatelor și evenimente dedicate. Aceste interacțiuni permit companiei să obțină feedback direct de la acționari și să înțeleagă preocupările acestora cu privire la performanța financiară, strategia de creștere și inițiativele de sustenabilitate. Feedback-ul colectat este analizat și, acolo unde este relevant, integrat în deciziile de afaceri.

În plus, conducerea ROCA INDUSTRY înțelege că interesele acționarilor sunt concentrate pe performanța, dezvoltarea și creșterea pe termen scurt, mediu și lung. În acest scop, conducerea ROCA INDUSTRY a înaintat spre aprobare în Adunarea Generală a Acționarilor (AGA) un plan de bonusuri de tip stock-option pentru conducerea executivă, pentru a alinia interesele acționarilor cu cele ale conducerii companiei. Mai multe detalii sunt incluse în nota AGA pentru POS (Adunarea Generală a Acționarilor | ROCA INDUSTRY – AGA din 26 aprilie 2025).

1.5 Analiza materialității și rezultate conform conceptului de dublă materialitate

IRO-1 – Descrierea procesului de identificare și de evaluare a impacturilor, a riscurilor și a oportunităților semnificative

În 2024, ROCA INDUSTRY a efectuat o evaluare a dublei materialități (DMA) la nivel de Grup, cuprinzând toate subsidiarele, în conformitate cu ESRS. DMA va fi supusă unei revizui și unei actualizări anuale. În plus, materialitatea va fi reevaluată dacă există schimbări majore interne sau externe, inclusiv revizui de strategie, procese de afaceri sau modificări legislative.

Evaluarea dublei materialități a acoperit întregul lanț valoric, inclusiv operațiunile noastre interne, precum și lanțul valoric din amonte și din aval. Am adunat informații despre operațiunile proprii din România și am luat în considerare și cele din Republica Moldova și Lituania. În evaluarea lanțului valoric din amonte, accentul a fost pus în principal pe furnizorii direcți și pe partenerii de afaceri (Nivelul 1/Tier 1). Nivelul 2 (Tier 2) și nivelul de la origine până la nivelul 3 (*Cradle-to-Tier 3*) au fost luate în considerare în principal atunci când au fost asociate riscuri sociale sau de mediu semnificative, cum ar fi în cazurile care implică extracția de materii prime sau riscuri mari pentru drepturile omului. Clienții comerciali și utilizatorii finali (la nivel național sau internațional) ai produselor noastre au fost, de asemenea, luați în considerare în evaluarea lanțului valoric din

aval.

Evaluarea materialității a fost realizată prin procesul nostru cuprinzător care are ca scop identificarea, evaluarea, prioritizarea și monitorizarea atât a impacturilor potențiale, cât și celor reale asupra oamenilor și asupra mediului, precum și riscurile și oportunitățile care pot avea, la rândul lor, un efect financiar asupra companiei.

Materialitatea a fost evaluată atât din perspectiva impactului, cât și din perspectiva financiară:

- Materialitatea impactului, luând în considerare impacturile negative reale și/sau potențiale pe orizonturi de timp pe termen scurt, mediu sau lung și în funcție de amploarea, domeniul de aplicare și caracterul iremediabil al impactului. Impacturile pozitive, reale sau potențiale, au fost evaluate pe baza orizontului de timp, a amplitudinii, a sferei de aplicare și a probabilității. În calcularea punctajului final, calculăm o medie a tuturor acestor aspecte, luând în considerare contribuția workshop-urilor interne și rezultatele consultărilor externe.
- Materialitatea financiară, luând în considerare riscurile și oportunitățile reale și/sau potențiale pe orizonturi pe termen scurt, mediu sau lung, utilizând criteriile probabilității de apariție și mărimea potențială a efectelor financiare. În calcularea punctajului final, calculăm o medie a tuturor acestor aspecte, luând în considerare contribuția workshop-urilor interne și rezultatele consultărilor externe.

Pentru a îndeplini standardele ESRS, ROCA INDUSTRY a adoptat următorii pași pentru a determina nivelul de materialitate:

- Desfășurarea unui workshop intern cu reprezentanți ai managementului în calitate de experți din ROCA INDUSTRY și cu consultanți externi pentru a identifica părțile interesate relevante;
- Evaluarea impactului temelor materiale prin consultare internă, acoperind teme, sub-teme și sub-sub-teme, împreună cu relevanța acestora. Pentru temele relevante, workshop-ul a inclus și o sesiune de stabilire a materialității financiare.
- Efectuarea unei consultări externe pentru fiecare temă, sub-temă și sub-sub-temă identificată ca materială.
- Realizarea de interviuri cu reprezentanții grupului de top management din cadrul ROCA INDUSTRY pentru a identifica IRO care ar putea fi potențial semnificative.
- Determinarea de către conducerea ROCA INDUSTRY a listei finale de subiecte materiale pe baza unei evaluări a materialității impacturilor, riscurilor și oportunităților (lista IRO). Un prag predefinit a fost stabilit anterior pentru semnificația impactului și materialitatea financiară, iar orice impact identificat care depășește acest prag a fost identificat ca fiind semnificativ.

În cadrul workshop-ului intern au fost evaluate subiectele ESRS pentru impactul real sau potențial pozitiv sau negativ al companiei asupra oamenilor și/sau asupra mediului (respectiv aspecte de mediu, sociale și de guvernare), pe termen scurt, mediu și lung, conform evaluării de dublă materialitate. Diferitele impacturi identificate sunt relevante pentru a determina contribuția pozitivă sau negativă la dezvoltarea durabilă.

Fiecare subiect material a fost evaluat prin punctaje acordate de reprezentanții conducerii.

Impactul aferent fiecărui subiect material analizat a fost înregistrat într-un document intern de evaluare a dublei materialități. Am evaluat impactul operațiunilor și relațiilor noastre cu furnizorii și partenerii de afaceri asupra oamenilor și asupra mediului. În timpul procesului de DMA, am luat în considerare riscurile și oportunitățile specifice industriei, tendințele globale și cerințele de reglementare specifice fiecărei piețe.

Ulterior, pe baza relevanței temelor materiale, am evaluat nivelul, amploarea, potențialul de atenuare și probabilitatea de apariție a impactului, atât pozitiv, cât și negativ pe termen scurt, mediu și lung. Aceasta include atât impacturile reale, cât și potențiale, direct din operațiunile noastre și cele care decurg din lanțul valoric din amonte și din aval al activităților ROCA INDUSTRY, conform procedurii de dublă materialitate. Pentru analiza materialității financiare, probabilitatea de apariție a riscurilor și/sau oportunităților impactului subiectelor materiale asupra activităților ROCA INDUSTRY a fost determinată în cadrul consultării interne și a interviurilor cu reprezentanții Grupului. Începând din 2025, subiectele ESG cu prioritate ridicată identificate prin evaluarea dublei materialități vor fi integrate în profilul de risc general al companiei.

Evaluarea dublei materialități este unul dintre pașii cheie în procesul de raportare. O procedură de dublă materialitate a fost dezvoltată în 2024 și va fi actualizată, după caz, pentru a se alinia la toate cerințele de reglementare actuale și viitoare ale UE. Procedura este aplicabilă ROCA INDUSTRY și cuprinde toate companiile membre și angajații acestora. Obiectivul este de a se asigura că întregul grup respectă cerințele pentru o evaluare a dublei materialități, așa cum este specificat de ESRS.

Subiectele rezultate din evaluarea dublei materialități care au fost considerate materiale sunt prezentate în SBM-3 – Impacturi, riscuri și oportunități materiale și interacțiunea lor cu strategia și modelul de afaceri.

În tabelul de mai jos prezentăm subiectele, sub-temele și sub-sub-temele care nu vor fi abordate în Declarația de Sustenabilitate 2024, precum și o scurtă justificare a motivului pentru care sunt omise.

Standarul ESRS	Aspecte legate de sustenabilitate <u>care NU sunt acoperite de către Declarația de Sustenabilitate 2024</u>				
	Tema	Subtema	Sub-sub-tema	Cerința de prezentare a informațiilor (DR)	Explicații
ESRS E2	Poluarea	— Poluarea organismelor vii și a resurselor alimentare	—	Nu există DR specifice exclusiv acestei teme	Neaplicabil – activitatea nu afectează recoltele, organismele vii sau alte surse de hrană.
		— Substanțe care prezintă motive de îngrijorare deosebită	—	ESRS E2_23 (d) ¹ ESRS E2_35	Neaplicabil – ROCA INDUSTRY nu utilizează substanțe deosebit de periculoase – adică substanțe considerate foarte periculoase.

¹ Această cerință de dezvăluire (DR) se referă atât la substanțele care prezintă motive de îngrijorare, cât și la cele care prezintă motive de îngrijorare deosebită

ESRS E3	Resursele de apă și cele marine	—Resursele marine	— Deversări în oceane	Nu există DR specifice exclusiv acestei teme	Neaplicabil – nu se evacuează apă în ocean.
ESRS E4	Biodiversitatea și ecosistemele	—Factorii determinanți ai impactului direct asupra declinului biodiversității	— Schimbări climatice — Schimbarea destinației terenurilor, schimbarea destinației apei dulci și schimbarea destinației mării — Apariția de specii exotice	ESRS E4_35 ESRS E4_36 ESRS E4_38 (a) ESRS E4_38 (b) ESRS E4_38 (c) ESRS E4_38 (d) ESRS E4_38 (e) ESRS E4_39	Neaplicabil – ROCA INDUSTRY nu desfășoară activități care au un impact direct asupra biodiversității sau ecosistemelor. În plus, lemnul utilizat în producție are certificări FSC.
		— Impactul asupra sării speciilor	— Dimensiunea populației speciilor — Riscul de dispariție la nivel mondial a speciilor	ESRS E4_40 (a) ESRS E4_40 (b) ESRS E4_40 (c)	Neaplicabil – nu au fost identificate astfel de riscuri în studiile de autorizare.
		— Impactul asupra întinderii și stării ecosistemelor	— Deșertificare	ESRS E4_40 (a) ESRS E4_40 (b)	Neaplicabil – nu există activitate directă în zonele cu risc de deșertificare.
			— Impermeabilizarea solului	ESRS E4_40 (c)	Neaplicabil – activitatea nu este asociată cu amprenta în zonele protejate.
		— Impacturile și dependențele de serviciile ecosistemice	—	ESRS E4_40 (d)i. ESRS E4_40 (d)ii. ESRS E4_41 (a) ESRS E4_41 (b)i. ESRS E4_41 (b)ii. ESRS E4_41 (b)iii.	Acest subiect nu a fost identificat ca fiind relevant în studiile de autorizare.
ESRS S1	Forța de muncă proprie	—Alte drepturi legate de munca angajaților proprii	— Munca copiilor — Munca forțată — Locuințe adecvate	ESRS S1_14 (f) i. ESRS S1_14 (f) ii. ESRS S1_14 (g) i. ESRS S1_14 (g) ii. ESRS S1_22 ESRS S1_104 (a) ESRS S1_104 (b)	Pentru companiile ROCA INDUSTRY situate în UE (România și Lituania) (parte din BICO, excluzând EUROPLAS și TERRA), DIAL, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS, ELECTROPLAST și EVOLOR, egalitate de gen și exploatarea muncii minorilor nu reprezintă probleme semnificative pentru România, deoarece nu au fost raportate cazuri de discriminare de gen,

					violență și hărțuire sau exploatarea muncii minorilor, cu excepția cazurilor în contexte familiale. Reglementările UE stipulează că minorii sub 15 ani nu pot fi angajați ca salariați, iar exploatarea și utilizarea minorilor în activități care le-ar afecta sănătatea, moralitatea sau care le-ar pune în pericol viața sau dezvoltarea normală sunt interzise. În prezent, în România, nu există rapoarte UNICEF sau ale altor ONG-uri care să indice existența cazurilor de exploatare a muncii copiilor. În Republica Moldova, vârsta legală pentru angajare este de 16 ani.
ESRS S3	Comunitățile afectate	— Drepturile economice, sociale și culturale ale comunităților	— Locuințe adecvate — Hrană adecvată — Apă și canalizare	Nu există DR specifice exclusiv acestei teme	Neaplicabil – nu a fost identificat un impact asupra comunităților afectate
		— Drepturile populației indigene	— Consimțământ liber, prealabil și informat — Autodeterminare — Drepturi culturale	ESRS S3_9 (a) iv. ESRS S3_15 ESRS S3_16 (a) ESRS S3_17 ESRS S3_23	Neaplicabil – nu este relevant pentru activitate. Nu există populații indigene în România și în celelalte țări unde companiile desfășoară activități de producție.
ESRS G1	Conduita profesională	— Bunăstarea animalelor	—	ESRS G1_10 (f)	Neaplicabil, deoarece ROCA INDUSTRY nu efectuează experimente pe animale și nu crește animale pentru a fi utilizate în activitățile de producție.
		— Angajamentul politic și activitățile de lobby	—	ESRS G1_29 (a) ESRS G1_29 (b) i. ESRS G1_29 (b) ii. ESRS G1_29 (c) ESRS G1_29 (d)	Neaplicabil, deoarece ROCA INDUSTRY, Consiliul de Administrație, Comitetele Consultative ale Consiliului sau Managementul Executiv al ROCA INDUSTRY nu au interese politice.

Lista impacturilor, riscurilor și oportunităților specifice fiecărui subiect material este prezentată în capitolele dedicate.

IRO-2 – Cerințe de prezentare de informații din ESRS acoperite de declarația privind durabilitatea a întreprinderii

În declarația noastră de sustenabilitate, am aderat la cerințele de prezentare a informațiilor stipulate de ESRS, așa cum sunt afișate în tabelul de mai jos. De asemenea, am inclus și o listă a tuturor punctelor de date care derivă din alte legislații UE, așa cum sunt enumerate în apendicele B la ESRS 2.

Cerința de prezentare de informații și punctul de date aferent	Referința din SFDR	Referința din Pilonul 3	Referința din Regulamentul privind indicii de referință	Referința din Legea climei UE	Localizarea în cadrul Declarației de Sustenabilitate
	Neaplicabil	Neaplicabil			
ESRS 2 GOV-1 Diversitatea de gen în cadrul organelor de conducere punctul 21 litera (d)	Indicatorul nr. 13 din tabelul 1 din anexa 1		Regulamentul delegat al Comisiei (EU) 2020/1816(5), Anexa II		ESRS 2 Prezentări de informații cu caracter general
ESRS 2 GOV-1 Procentul membrilor din cadrul organelor de conducere care sunt independenți punctul 21 litera (e)			Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II		ESRS 2 Prezentări de informații cu caracter general
ESRS 2 GOV-4 Declarația privind procesul de diligență punctul 30	Indicatorul nr. 10 din tabelul 3 din anexa 1				ESRS 2 Prezentări de informații cu caracter general
ESRS 2 SBM-1 Implicarea în activități în legătură cu combustibilii fosili punctul 40 litera (d) subpunctul (i)	Indicatorul nr. 4 din tabelul 1 din anexa 1	Articolul 449a din Regulamentul (UE) nr. 575/2013; Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2022/2453 al Comisiei(6)Tabelul 1: Informații calitative privind riscul de mediu și tabelul 2: Informații calitative privind riscul social	Regulamentul delegat (UE) 2020/1816, Anexa II		Neaplicabil
ESRS 2 SBM-1 Implicarea în activități în legătură cu fabricarea de produse chimice punctul 40 litera (d) subpunctul (ii)	Indicatorul nr. 9 din tabelul 2 din anexa 1		Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II		Neaplicabil
ESRS 2 SBM-1 Implicarea în activități legate de arme controversate paragraful 40 (d) iii	Indicatorul nr. 14 din tabelul 1 din anexa 1		Regulamentul delegat (UE) 2020/1818(7), articolul 12 alineatul (1) Regulamentul delegat (UE) 2020/1816, anexa II		Neaplicabil
ESRS 2 SBM-1 Implicarea în activități legate de cultivarea și producția de tutun paragraful 40 (d) iv			Regulamentul delegat (EU) 2020/1818, Articolul 12(1) Regulamentul		Neaplicabil

			delegat (EU) 2020/1816, Anexa II		
ESRS E1-1 Planul de tranziție pentru a atinge neutralitatea climatică până în 2050 paragraful 14				Regulamentul (UE) 2021/1119, articolul 2 alineatul (1)	Nu există un plan de tranziție climatică
ESRS E1-1 Întreprinderi excluse de la aplicarea indicilor de referință aliniați la Acordul de la Paris punctul 16 litera (g)		articolul 449a Regulamentul (UE) nr. 575/2013; Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2022/2453 al Comisiei Modelul 1: Portofoliul bancar – Riscul de tranziție aferent schimbărilor climatice: calitatea creditului expunerilor în funcție de sector, de emisii și de scadența reziduală	Regulamentul delegat (UE) 2020/1818, articolul 12 alineatul (1) literalele (d)-(g) și articolul 12 alineatul (2)		Neaplicabil
ESRS E1-4 Țintele de reducere a emisiilor de gaze cu efect de seră punctul 34;	Indicatorul nr. 4 din tabelul 2 din anexa 1	articolul 449a Regulamentul (UE) nr. 575/2013; Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2022/2453 al Comisiei Modelul 3: Portofoliul bancar - Riscul de tranziție aferent schimbărilor climatice: indicatori de alinieare	Regulamentul delegat (UE) 2020/1818, articolul 6		ESRS E1-4 Ținte legate de atenuarea și adaptarea la schimbările climatice
ESRS E1-5 Consumul de energie fossilă din surse dezagregate în funcție de sursă (numai sectoarele cu un impact ridicat asupra climei) punctul 38	Indicatorul nr. 5 din tabelul 1 și indicatorul nr. 5 din tabelul 2 din anexa 1				ESRS E1-5 Consumul de energie și mixul energetic
ESRS E1-5 consumul de energie și mixul energetic punctul 37	Indicatorul nr. 5 din tabelul 1 din anexa 1				ESRS E1-5 Consumul de energie și mixul energetic
ESRS E1-5 Intensitatea energetică asociată cu activitățile din sectoare cu un impact ridicat asupra climei Alineatele (40)- (43)	Indicatorul nr. 6 din tabelul 1 din anexa 1				ESRS E1-5 Consumul de energie și mixul energetic
ESRS E1-6 Valorile brute din 1, 2, 3 și emisiile totale de GES punctul 44	Indicatorii nr. 1 și nr. 2 din tabelul 1 din anexa 1	articolul 449a Regulamentul (UE) nr. 575/2013; Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2022/2453 al Comisiei Modelul 1: Portofoliul bancar - Riscul de tranziție aferent schimbărilor climatice: calitatea creditului expunerilor în funcție de sector, de emisii și de scadența reziduală	Regulamentul delegat (UE) 2020/1818, articolul 5 alineatul (1), articolul 6 și articolul 8 alineatul (1)		ESRS E1-6 Emisii brute Scop 1, 2, 3 și Total emisii de GES

ESRS E1-6 Intensitatea emisiilor brute de GES Alineatele (53)-(55)	Indicatorul nr. 3 din tabelul 1 din anexa 1	Articolul 449a din Regulamentul (UE) nr. 575/2013; Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2022/2453 al Comisiei Modelul 3: Portofoliul bancar - Riscul de tranziție aferent schimbărilor climatice: indicatori de aliniere	Regulamentul delegat (UE) 2020/1818, articolul 8 alineatul (1)		ESRS E1-6 Emisii brute Scop 1, 2, 3 și Total emisii de GES
ESRS E1-7 Absorbțiile de GES și creditele de carbon punctul 56				Regulamentul (UE) 2021/1119, articolul 2 alineatul (1)	Neaplicabil
ESRS E1-9 Expunerea portofoliului indicelui de referință la riscurile fizice legate de climă punctul 66			Regulamentul delegat (UE) 2020/1818, anexa II Regulamentul delegat (UE) 2020/1816, anexa II		Neaplicabil
ESRS E1-9 Dezagregarea valorilor monetare în funcție de riscul fizic acut și cronic punctul 66 litera (a) ESRS E1-9 Amplasarea activelor semnificative care sunt supuse unui risc fizic semnificativ punctul 66 litera (c).		Articolul 449a din Regulamentul (UE) nr. 575/2013; Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2022/2453 al Comisiei, punctele 46 și 47; Modelul 5: Portofoliul bancar – Riscul fizic aferent schimbărilor climatice: expuneri supuse unui risc fizic.			Neaplicabil
ESRS E1-9 Defalcarea valorii contabile a activelor imobiliare în funcție de clasele de eficiență energetică punctul 67 litera (c).		Articolul 449a din Regulamentul (UE) nr. 575/2013; Regulamentul de punere în aplicare (UE) 2022/2453 al Comisiei punctul 34; Formularul 2: Portofoliul bancar – Riscul de tranziție aferent schimbărilor climatice: Împrumuturi garantate cu bunuri imobile – Eficiența energetică a garanției reale.			Neaplicabil
ESRS E1-9 Gradul de expunere a portofoliului la oportunitățile legate de climă punctul 69			Regulamentul delegat (EU) 2020/1818, Anexa II		Neaplicabil
ESRS E2-4 Cantitatea din fiecare poluant enumerat în anexa II la Regulamentul E-PRTR (Registrul European al Poluanților Emiși și Transferați) emisă în aer, apă și sol, punctul 28	Indicatorul nr. 8 din tabelul 1 din anexa 1 Indicatorul nr. 2 din tabelul 2 din anexa 1 Indicatorul nr. 1 din tabelul 2 din anexa 1 Indicatorul nr. 3 din tabelul 2 din anexa 1				ESRS E2-4 Poluarea aerului, a apei și a solului

ESRS E3-1 Resursele de apă și cele marine punctul 9	Indicatorul nr. 7 din tabelul 2 din anexa 1				ESRS E3-1 Politici legate de apă și resursele marine
ESRS E3-1 Politica specifică punctul 13	Indicatorul nr. 8 din tabelul 2 din anexa 1				ESRS E3-1 Politici legate de apă și resursele marine
ESRS E3-1 Oceane și mări durabile alineatul (14)	Indicatorul nr. 12 din tabelul 2 din anexa 1				ESRS E3-1 Politici legate de apă și resursele marine
ESRS E3-4 Total apă reciclată și reutilizată punctul 28 litera (c)	Indicatorul nr. 6.2 din tabelul 2 din anexa 1				ESRS E3-4 Consumul de apă
ESRS E3-4 Consumul total de apă consumată în m3 per venit net din operațiunile proprii punctul 29	Indicatorul nr. 6.1 din tabelul 2 din anexa 1				ESRS E3-4 Consumul de apă
ESRS 2- IRO 1 - E4 punctul 16 litera (a) punctul (i)	Indicatorul nr. 7 din tabelul 1 din anexa 1				Neaplicabil
ESRS 2- IRO 1 - E4 punctul 16 litera (b)	Indicatorul nr. 10 din tabelul 2 din anexa 1				Neaplicabil
ESRS 2- IRO 1 - E4 punctul 16 litera (c)	Indicatorul nr. 14 din tabelul 2 din anexa 1				Neaplicabil
ESRS E4-2 Practici sau politici durabile privind terenurile/agricultura punctul 24 litera (b)	Indicatorul nr. 11 din tabelul 2 din anexa 1				Neaplicabil
ESRS E4-2 Practici sau politici durabile privind oceanele/mărilor punctul 24 litera (c)	Indicatorul nr. 12 din tabelul 2 din anexa 1				Neaplicabil
ESRS E4-2 Politici de combatere a despăduririi punctul 24 litera (d)	Indicatorul nr. 15 din tabelul 2 din anexa 1				ESRS E4-2 Politici legate de biodiversitate și ecosisteme
ESRS E5-5 Deșeuri nereciclate punctul 37 litera (d)	Indicatorul nr. 13 din tabelul 2 din anexa 1				ESRS E5-5 – leșiri de resurse
ESRS E5-5 Deșeuri periculoase și deșeuri radioactive punctul 39	Indicatorul nr. 9 din tabelul 1 din anexa 1				ESRS E5-5 – leșiri de resurse
ESRS 2- SBM3 - S1 Riscul de incidente de muncă forțată punctul 14 litera (f)	Indicatorul nr. 13 din tabelul 3 din anexa I				Neaplicabil
ESRS 2- SBM3 - S1 Riscul de incidente de muncă a copiilor punctul 14 litera (g)	Indicatorul nr. 12 din tabelul 3 din anexa I				Neaplicabil
ESRS S1-1 Angajamente privind politica în domeniul	Indicatorul nr. 9 din tabelul 3 și indicatorul nr. 11				Neaplicabil

drepturilor omului alineatul (20)	din tabelul 1 din anexa I				
ESRS S1-1 Politici de diligență în problemele abordate de Convențiile fundamentale ale Organizației Internationale a Muncii 1 până la 8, paragraful 21			Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II		ESRS S1-1 Politici legate de forța de muncă proprie
ESRS S1-1 Procese și măsuri de prevenire a traficului de persoane punctul 22	Indicatorul nr. 11 din tabelul 3 din anexa I				Neaplicabil
ESRS S1-1 Politica de prevenire a accidentelor la locul de muncă sau sistemul de gestionare a acestora punctul 23	Indicatorul nr. 1 din tabelul 3 din anexa I				ESRS S1-1 Politici legate de forța de muncă proprie
ESRS S1-3 mecanisme de soluționare a reclamațiilor/plângerilor punctul 32 litera (c)	Indicatorul nr. 5 din tabelul 3 din anexa I				ESRS S1-3 Procese de remediere a impacturilor negative și canale prin care lucrătorii proprii își pot exprima preocupările
ESRS S1-14 Numărul de decese și numărul și rata accidentelor legate de muncă punctul 88 literele (b) și (c)	Indicatorul nr. 2 din tabelul 3 din anexa I		Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II		ESRS S1-14 – Indicatori de sănătate și siguranță
ESRS S1-14 Numărul de zile pierdute ca urmare a vătămărilor, accidentelor, deceselor sau bolilor punctul 88 litera (e)	Indicatorul nr. 3 din tabelul 3 din anexa I				ESRS S1-14 – Indicatori de sănătate și siguranță
ESRS S1-16 Disparitatea salarială de gen în formă neajustată punctul 97 litera (a)	Indicatorul nr. 12 din tabelul 1 din anexa I		Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II		ESRS S1-16 Indicatori privind remunerația (diferența de remunerare și remunerația totală)
ESRS S1-16 Un nivel excesiv al raportului dintre remunerația directorului general și cea a lucrătorilor punctul 97 litera (b)	Indicatorul nr. 8 din tabelul 3 din anexa I				Neaplicabil
ESRS S1-17 Incidente de discriminare punctul 103 litera (a)	Indicatorul nr. 7 din tabelul 3 din anexa I				ESRS E1-17 – Incidente, plângeri și probleme și incidente grave privind drepturile omului

ESRS S1-17 Nerespectarea Principiilor Îndrumătoare ale ONU privind Afacerile și Drepturile Omului și OCDE paragraful 104 (a)	Indicatorul nr. 10 din tabelul 1 și indicatorul nr. 14 din tabelul 3 din anexa I		Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II Regulamentul delegat (EU) 2020/1818 Art 12 (1)		ESRS E1-17 – Incidente, plângeri și probleme și incidente grave privind drepturile omului
ESRS 2- SBM3 – S2 Risc semnificativ de muncă a copiilor sau de muncă forțată în lanțul valoric punctul 11 litera (b)	Indicatorii nr. 12 și nr. 13 din tabelul 3 din anexa I				ESRS S2
ESRS S2-1 Angajamente privind politica în domeniul drepturilor omului punctul 17	Indicatorul nr. 9 din tabelul 3 și indicatorul nr. 11 din tabelul 1 din anexa 1				ESRS S2-1 – Politici privind lucrătorii din lanțul valoric
ESRS S2-1 Politici privind lucrătorii din lanțul valoric punctul 18	Indicatorii nr. 11 și nr. 4 din tabelul 3 din anexa 1				ESRS S2-1 – Politici privind lucrătorii din lanțul valoric
ESRS S2-1 Nerespectarea principiilor UNGPs privind Afacerile și Drepturile Omului și a ghidurilor OCDE paragraful 19	Indicatorul nr. 10 din tabelul 1 din anexa 1		Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II Regulamentul delegat (EU) 2020/1818, Art 12 (1)		ESRS S2-1 – Politici privind lucrătorii din lanțul valoric
ESRS S2-1 Politici de diligență în problemele abordate de Convențiile fundamentale ale Organizației Internationale a Muncii 1 până la 8, paragraful 19			Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II		ESRS S2-1 – Politici privind lucrătorii din lanțul valoric
ESRS S2-4 Aspecte legate de drepturile omului și incidente legate de lanțul său valoric din amonte și din aval punctul 36	Indicatorul nr. 14 din tabelul 3 din anexa 1				Neaplicabil
ESRS S3-1 Angajamente privind politica în domeniul drepturilor omului, punctul 16	Indicatorul nr. 9 din tabelul 3 din anexa 1 și indicatorul nr. 11 din tabelul 1 din anexa 1				ESRS S3-1 Politici referitoare la comunitățile afectate
ESRS S3-1 Nerespectarea Principiilor Îndrumătoare ale ONU privind Afacerile și Drepturile Omului, principiile OIM sau ghidurile OCDE paragraful 17	Indicatorul nr. 10 din tabelul 1 din anexa 1		Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II Regulamentul delegat (EU) 2020/1818, Art 12 (1)		ESRS S3-1 Politici referitoare la comunitățile afectate
ESRS S3-4 Aspecte și incidente privind drepturile omului punctul 36	Indicatorul nr. 14 din tabelul 3 din anexa 1				Neaplicabil

ESRS S4-1 Politici privind consumatorii și utilizatorii finali punctul 16.	Indicatorul nr. 9 din tabelul 3 și indicatorul nr. 11 din tabelul 1 din anexa 1				ESRS S4-1 Politici privind consumatorii și utilizatorii finali
ESRS S4-1 Nerespectarea Principiilor Îndrumătoare ale ONU privind Afacerile și Drepturile Omului și a ghidurilor OCDE paragraful 17	Indicatorul nr. 10 din tabelul 1 din anexa 1		Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II Regulamentul delegat (EU) 2020/1818, Art 12 (1)		Neaplicabil
ESRS S4-4 Aspecte și incidente privind drepturile omului punctul 35	Indicatorul nr. 14 din tabelul 3 din anexa 1				Neaplicabil
ESRS G1-1 Convenția Organizației Națiunilor Unite împotriva corupției punctul 10 litera (b)	Indicatorul nr. 15 din tabelul 3 din anexa 1				Neaplicabil
ESRS G1-1 Protecția avertizorilor punctul 10 litera (d)	Indicatorul nr. 6 din tabelul 3 din anexa 1				ESRS G1-1 Politicile privind conduita profesională și cultura corporativă
ESRS G1-4 Amenzi pentru încălcarea legilor anticorupție și antimită paragraful 24 (a)	Indicatorul nr. 17 din tabelul 3 din anexa 1		Regulamentul delegat (EU) 2020/1816, Anexa II)		ESRS G1-4 Incidente confirmate de corupție și de dare sau luare de mită
ESRS G1-4 Standarde de combatere a corupției și a dării și luării de mită punctul 24 litera (b)	Indicatorul nr. 16 din tabelul 3 din anexa 1				ESRS G1-4 Incidente confirmate de corupție și de dare sau luare de mită

Cerințele de prezentare de informații conform ESRS acoperite de declarația de sustenabilitate a companiei sunt prezentate în Lista punctelor de date, începând cu pagina 164.

Recunoaștem interconexiunea dintre efectele asupra oamenilor și asupra mediului, împreună cu riscurile și oportunitățile asociate. În consecință, am pus în aplicare politici care abordează diverse probleme cheie de sustenabilitate, dintre care unele sunt acoperite de mai multe subiecte ESRS. Suntem în proces de stabilire a unei linii de referință pentru a evalua progresul nostru în legătură cu impacturile, riscurile și oportunitățile care sunt fundamentale pentru materialitatea acestei probleme..

La momentul elaborării acestei declarații, ROCA INDUSTRY nu poate dezvălui informații despre politicile și acțiunile cerute conform ESRS relevante, deoarece nu a adoptat politici și/sau acțiuni cu referire la problema specifică de sustenabilitate în discuție. Prin urmare, explicăm motivele noastre pentru neadoptarea politicilor și/sau acțiunilor, după cum urmează: fiind prima noastră declarație de sustenabilitate dezvoltată conform standardelor ESRS, aceasta va fi folosită ca bază pentru strategia ESG aflată în curs de dezvoltare. Ca interval de timp, planificăm să adoptăm

aceste politici în deplină aliniere cu ESRS în următorii doi ani.

SBM-3 – Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri

Abordăm într-un mod sistematic managementul riscului și conformitatea, implementând în mod eficient o guvernare bazată pe integritate și conformitate legală. ROCA INDUSTRY își îmbunătățește continuu practicile de guvernare corporativă, atât la nivel individual, cât și la nivelul companiilor deținute, pentru a se alinia la cele mai bune practici din industrie și la nevoile Grupului. De două ori pe an, conducerea ROCA INDUSTRY evaluează riscurile cu care se confruntă grupul și include aceste informații în rapoartele lor semestriale și anuale. Detalii despre aceste riscuri pot fi găsite pe site-ul nostru la secțiunile pentru [Raportul anual](#) și [Rezultate Financiare](#).

Abordarea strategică a ROCA INDUSTRY cu privire la riscurile și oportunitățile climatice începe cu identificarea și analiza impacturilor potențiale și reale. După cum este detaliat în secțiunea E1 – Schimbări climatice, în perioada 2022-2023 a fost efectuată o evaluare a riscurilor și vulnerabilității climatice folosind proiecții climatice într-o serie de scenarii viitoare pentru mai multe companii din cadrul Grupului. În urma finalizării primei analize a riscurilor climatice, ROCA INDUSTRY a făcut pași inițiali pentru a integra aceste riscuri în sistemul de management al companiilor sale. Mai multe detalii sunt disponibile pe [site-ul](#) nostru.

În 2024, ne-am concentrat pe identificarea și evaluarea impacturilor materiale, riscurilor și oportunităților (IRO) asociate activităților noastre, în conformitate cu cerințele ESRS. În acest sens, am efectuat o evaluare a dublei materialități. Interacțiunea cu strategia și modelul de afaceri este detaliată în continuare în capitolele noastre tematice pentru fiecare subiect material. Procesul de gestionare a acestor impacturi, riscuri și oportunități va fi integrat în strategia noastră de afaceri până la sfârșitul anului 2026, permițând alinierea priorităților ESG cu obiectivele mai largi de dezvoltare a afacerii.

Impacturile, riscurile și oportunitățile identificate sunt detaliate în Secțiunea IRO-1. Fiecare subiect sau subtemă, conform ghidurilor ESRS, arată legătura dintre aceste impacturi și riscurile și oportunitățile asociate acestora. Efectul financiar a fost estimat în procesul de evaluare a dublei materialități pe baza veniturilor Grupului. Cu toate acestea, nu a fost efectuată o cuantificare monetară detaliată a efectelor financiare așteptate. ROCA INDUSTRY este în prezent în tranziție, pentru a îndeplini standardele de raportare ESRS. Ca urmare, raportul actual nu va oferi informații detaliate cu privire la impactul financiar anticipat al riscurilor și oportunităților semnificative asupra poziției financiare, a performanței și a fluxurilor de numerar pe termen scurt, mediu și lung.

Efectele, riscurile și oportunitățile sunt clasificate ca apărând pe parcursul lanțului nostru valoric, în propriile noastre operațiuni, în amonte sau în aval. De asemenea, este menționat dacă aceste impacturi sunt pozitive sau negative.

Teme de sustenabilitate acoperite de către ESRS			IMPACT	Impact - Pozitiv/ Negativ	Impact - Actual/ Potențial	Orizont de timp	Localizare în lanțul valoric	Risc/ Oportunitate	Explicații ale scorului financiar (R) este un risc, (O) este o oportunitate	Efectul financiar anticipat
Temă	Sub-temă	Sub-sub-temă								
ESRS E1. Schimbările climatice	— Adaptarea la schimbările climatice		Procesul de fabricare a materialelor de construcții este adesea consumator de energie, o proporție semnificativă a consumului de energie din cadrul sectorului fiind reprezentată de electricitatea achiziționată	Negativ	Actual	Termen scurt Termen mediu	Întreg lanțul valoric	R + O	(R) Prețul energiei electrice convenționale, din rețea și volatilitatea prețurilor la combustibilii fosili pot crește ca urmare a evoluției reglementărilor privind schimbările climatice și a noilor stimulente pentru eficiența energetică și energia regenerabilă, printre alți factori, în timp ce sursele alternative de energie devin mai competitive din punct de vedere al costurilor (risc de tranziție). (O) Modul în care o companie gestionează eficiența energetică, dependența sa de diferite tipuri de energie și riscurile asociate referitoare la sustenabilitate și capacitatea sa de a accesa surse alternative de energie este probabil să aibă un impact asupra performanței financiare.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, fluxul de numerar (O) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, și costul capitalului pe termen scurt, mediu sau lung
	— Atenuarea schimbărilor climatice		Electricitatea achiziționată reprezintă cea mai mare pondere a consumului de energie din industrie, în timp ce companiile pot utiliza, de asemenea, energie din combustibili fosili la nivelul amplasamentelor.	Negativ	Potențial	Termen mediu Termen lung	Întreg lanțul valoric	R	(R) Energia accesibilă este un factor competitiv important pe o piață a mărfurilor determinată de concurența globală, iar combustibilii și electricitatea achiziționate pot reprezenta o proporție semnificativă din costurile totale de producție (risc de tranziție).	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară
	— Energie		Intensitatea energetică a operațiunilor poate crește odată cu scăderea calității depozitelor și creșterea adâncimii și amplitudinii operațiunilor.	Negativ	Actual	Termen scurt Termen mediu	Întreg lanțul valoric	R + O	(R) Deciziile privind aprovizionarea și tipul de energie, precum și utilizarea energiei alternative, pot crea compromisuri legate de costul furnizării de energie și fiabilitatea operațiunilor. (O) Modul în care o întreprindere își gestionează eficiența și intensitatea energetică globală, dependența sa de diferite tipuri de energie și capacitatea sa de a accesa surse alternative de energie pot fi, prin urmare, un factor material.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, fluxul de numerar (O) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, accesul la finanțare sau costul capitalului pe termen scurt, mediu sau lung
ESRS E2. Poluarea	— Poluarea aerului		Emisiile atmosferice pot avea impact semnificativ, localizat asupra sănătății umane și asupra mediului.	Negativ	Potențial	Termen scurt	Operațiuni proprii Amonte	R	(R) Impacturile financiare rezultate din emisiile atmosferice vor varia în funcție de locația specifică a operațiunilor și de reglementările aplicabile privind emisiile atmosferice, dar ar putea include cheltuieli de exploatare sau de capital mai mari și sancțiuni de reglementare sau legale.	(R) Se așteaptă să afecteze poziția financiară, costul capitalului pe termen scurt, mediu sau lung

	— Poluarea apei		Contaminarea apei poate avea impact semnificativ, localizat asupra sănătății umane și asupra mediului.	Negativ	Potențial	Termen scurt	Operațiuni proprii Amonte	R	(R) Poluarea excesivă a apei poate duce la prețuri mai mari ale apei, întreruperi în producție din cauza alimentării nesigure cu apă, prețuri mai mari la energie, costuri mai mari de asigurare și credit sau deteriorarea încrederii investitorilor și, prin urmare, poate afecta în mod semnificativ profitabilitatea anumitor operațiuni.	(R) Se așteaptă să afecteze poziția financiară, performanța financiară, fluxurile de numerar, accesul la finanțare
	— Poluarea solului		Emisiile din sol pot avea impact semnificativ, localizat asupra sănătății umane și asupra mediului.	Negativ	Potențial	Termen scurt	Amonte	R	(R) Vremea extremă și vulnerabilitatea la terenurile degradate a mai multor companii din părțile de pre-producție, producție, distribuție și consum ale lanțului valoric	(R) Se așteaptă să afecteze poziția financiară, performanța financiară, costul capitalului pe termen scurt, mediu sau lung
	— Substanțele care prezintă motive de îngrijorare		Materialele de construcție pot conține substanțe care au potențialul de a dăuna sănătății umane, inclusiv compuși organici volatili și potențiale toxine reproductive, agenți cancerigeni și perturbatori endocrini.	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu	Operațiuni proprii Amonte	R	(R) Impacturile financiare rezultate din emisiile atmosferice vor varia în funcție de locația specifică a operațiunilor și de reglementările aplicabile privind emisiile atmosferice, dar ar putea include cheltuieli de exploatare sau de capital mai mari și sancțiuni de reglementare sau legale.	(R) Se așteaptă să afecteze poziția financiară, performanța financiară, costul capitalului pe termen scurt, mediu sau lung
	— Microplasticele		În general, aceste substanțe se găsesc în produse în concentrații scăzute, dacă nu sunt deloc, și, prin urmare, nu reprezintă o problemă pentru sănătate.	Negativ	Potențial	Termen scurt	Operațiuni proprii Amonte	R	(R) Agenția Europeană pentru Produse Chimice (ECHA) a propus un set de restricții privind utilizarea microplasticelor primare în UE	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară
ESRS E3. Apa și resursele marine	— Apă	Consumul de apă	Încercarea de a explora implicațiile utilizării și evacuării apei asupra factorilor "externi", cum ar fi sănătatea umană, accesul comunității la apă, sănătatea ecosistemului etc Încercarea de a explora implicațiile utilizării și evacuării apei asupra factorilor "externi", cum ar fi sănătatea umană, accesul comunității la apă, sănătatea ecosistemului etc	Negativ	Potențial	Termen mediu	Operațiuni proprii Amonte	R	(R) Companiile cu impact semnificativ asupra apei vor fi supuse unor riscuri comerciale corolar	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar, accesul la finanțare și costul capitalului pe termen scurt, mediu sau lung
		Extracția de apă								
		Evacuările de apă								
	— Resurse marine	Extracția și utilizarea resurselor marine	Deteriorarea sistemelor ecologice și a speciilor din cauza extracției excesive a resurselor marine care sunt esențiale pentru funcționarea unui ecosistem	Negativ	Potențial	Termen mediu Termen lung	Amonte	R	(R) Dependența de lanțul de aprovizionare poate genera circumstanțe nedorite care nu sunt controlate. Dacă apar timpi de nefuncționare pe linia de producție din cauza incapacității unui furnizor de a furniza materiale sau piese, această oprire ar putea duce la pierderi de venituri și profituri.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar
		Exploatarea directă		Negativ	Potențial		Amonte	R		

ESRS E4. Biodiversitatea și ecosistemele	— Factori direcți care conduc la pierderea biodiversității	Poluare	Dezvoltarea, operarea facilităților care creează produse de construcție și mobilier poate avea o serie de impacturi asupra biodiversității, cum ar fi modificări ale peisajului, îndepărtarea vegetației și impactul asupra habitatelor sălbatice.			Termen mediu Termen lung			(R) Rapoartele privind exploatarea forestieră ilegală, poluarea mediului sau impactul negativ asupra comunităților pot duce la repercusiuni reputaționale care pot afecta valoarea mărcii unei întreprinderi, afectând cererea pentru produsele lor.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar, accesul la finanțare
	— Impactul asupra stării și capacității de extindere a ecosistemelor	Degradarea terenurilor	Dezvoltarea, operarea facilităților care creează produse de construcție și mobilier poate avea o serie de impacturi asupra biodiversității, cum ar fi modificări ale peisajului, îndepărtarea vegetației și impactul asupra habitatelor sălbatice.	Negativ	Potențial	Termen mediu Termen lung	Amonte	R	(R) Reglementările care abordează importul de lemn produs ilegal pot avea ca rezultat penalizări și prejudicii suplimentare ale valorii mărcii.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, accesul la finanțare
ESRS E5. Utilizarea resurselor și economia circulară	— Intrări de resurse, inclusiv utilizarea acestora		Întreprinderile se pot aproviziona din gresală cu lemn din zone care sunt susceptibile la practici forestiere nesustenabile	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii Amonte	R	(R) Reglementările care abordează importul de lemn produs ilegal pot avea ca rezultat penalizări și prejudicii suplimentare ale valorii mărcii.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar, accesul la finanțare
	— Leșiri de resurse asociate produselor și serviciilor		Procese de ardere și producție a combustibilului la fața locului din sectorul materialelor de construcții emit poluanți în aer și substanțe chimice periculoase, inclusiv cantități mici de compuși organici și metale grele.	Negativ	Potențial	Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii Amonte	R	(R) Riscul de reglementare rămâne din legile de mediu în evoluție, inclusiv cele de la nivel local și național și pentru alte fluxuri de deșeuri.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, accesul la finanțare
	— Deșeuri		În funcție de produsul de construcție sau de mobilier specific, pot apărea impacturi semnificative asupra mediului în timpul aprovizionării cu materii prime, transportului, producției, asupra fazei de utilizare sau sfârșitului duratei de viață.	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii Amonte Aval	R	(R) Produsele de construcții și mobilierul generează deșeuri din procesele de producție, dispozitivele de control al poluării și din activitățile de gestionare a deșeurilor periculoase prezintă un risc de reglementare care poate crește costurile de operare.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară
ESRS S1. Forța de muncă proprie	— Condițiile de lucru	Ocuparea forței de muncă Program de lucru Salarizare adecvată Dialog social Libertatea de asociere, existența consiliilor de lucru și drepturile de	Ratele de deces și vătămări în sectorul Produse pentru construcții și mobilier pot fi ridicate în comparație cu cele din alte sectoare, ca urmare a expunerii forței de muncă la accidente de transport cu motor și mașini grele, accidente de cădere, expunere la substanțe	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii	R	(R) Neprotejarea sănătății și securității lucrătorilor poate duce la amenzi și penalități; incidentele grave pot duce la cheltuieli extraordinare acute, unice și datorii contingente din acțiunile legale și/sau de reglementare.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar

		informare, consultare și participare ale lucrătorilor	chimice periculoase și alte situații unice și potențial periculoase.							
		Negocierea colectivă, inclusiv rata lucrătorilor acoperiți de contractele colective de muncă								
		Echilibrul dintre viața profesională și viața privată								
		Sănătatea și siguranța								
	— Oportunități și tratament egal pentru toți	Egalitatea de gen și plata egală pentru o muncă de valoare egală	Sindicatul joacă un rol cheie în reprezentarea intereselor lucrătorilor și în gestionarea negocierilor colective pentru salarii și condiții de muncă mai bune.	Pozitiv	Actual	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii	O	(O) Întreprinderile care urmăresc să formeze în mod corespunzător atât angajații permanenți, cât și cei temporari și să construiască o cultură puternică a siguranței ar putea reduce profilul de risc al acestora, în timp ce pot câștiga un avantaj competitiv în noile oferte și propuneri de proiecte, ca urmare a unor istorice solide în materie de sănătate și siguranță a forței de muncă.	(O) (R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară
		Formare și dezvoltare a competențelor								
		Angajarea și incluziunea persoanelor cu dizabilități								
		Măsuri împotriva violenței și hărțuirii la locul de muncă								
		Diversitate								
	— Alte drepturi legate de munca angajaților proprii	Confidențialitatea	Toți actorii societății, inclusiv întreprinderile, trebuie să respecte legislația națională aplicabilă și să respecte standardele internaționale privind drepturile copiilor.	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii	R	(R) Condiții precare de angajare, inclusiv salarii mici, ore lungi și ore suplimentare obligatorii	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar
ESRS S2. Lucrătorii din lanțul valoric	— Condițiile de lucru	Ocuparea forței de muncă	Condițiile de lucru pot fi solicitante din punct de vedere fizic și periculoase.	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Amonite	R	(R) Produsele de construcții și întreprinderile din domeniu se confruntă cu o tensiune inerentă între nevoia de a reduce costul forței de muncă pentru a rămâne competitive la preț și de a gestiona resursele umane pentru a asigura performanța pe termen lung.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar
		Program de lucru								
		Salarizare adecvată								
		Dialog social								
		Libertatea de asociere, existența consiliilor de lucru și drepturile de informare, consultare și								

		participare ale lucrătorilor								
		Negocierea colectivă								
		Echilibrul dintre viața profesională și viața privată								
		Sănătatea și siguranța								
	— Oportunități și tratament egal pentru toți	Egalitatea de gen și plata egală pentru o muncă de valoare egală	Lucrătorii temporari pot fi expuși unui risc mai mare din cauza lipsei de pregătire sau de experiență în sector.	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Amonte	O	(O) Întreprinderile care urmăresc să formeze în mod corespunzător atât angajații permanenți, cât și temporari și să construiască o cultură puternică a siguranței ar putea să-și reducă profilul de risc, câștigând în același timp un avantaj competitiv în noile oferte și propuneri de proiecte, ca urmare a unor istorice solide în materie de sănătate și siguranță a forței de muncă.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară
		Formare și dezvoltare a competențelor								
		Angajarea și incluziunea persoanelor cu dizabilități								
		Măsuri împotriva violentei și hărțuirii la locul de muncă								
		Diversitate								
	— Alte drepturi legate de munca angajaților furnizorilor	Munca copiilor	Impactul asupra mediului al proceselor de fabricație care poate afecta sănătatea și mijloacele de trai ale angajaților și comunităților.	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Amonte	R	(R) Condiții precare de angajare, inclusiv salarii mici, ore lungi și ore suplimentare obligatorii	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară
		Munca forțată								
		Locuința adecvată								
		Apă și canalizare								
		Confidențialitatea								
ESRS S3. Comunitățile afectate	— Drepturile economice, sociale și culturale ale comunităților în care operăm	Impact asupra terenurilor	Drepturile și interesele comunității pot fi afectate de impactul asupra mediului și social, cum ar fi competiția pentru accesul la resursele locale de energie sau apă, emisiile în aer și apă și deșeurile rezultate din operațiuni.	Pozitiv	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii Aval	R + O	(R) Companiile ROCA INDUSTRY ar putea experimenta impacturi financiare negative dacă comunitatea interferează sau face lobby pe lângă guvern pentru a interfera cu drepturile unei întreprinderi în legătură cu capacitatea acesteia de a accesa, dezvolta și produce rezerve. (O) Întreprinderile din sectoarele extractive pot adopta diverse strategii de implicare a comunității în operațiunile lor globale pentru a gestiona riscurile și oportunitățile asociate cu drepturile și interesele comunității.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar
		Impact legat de securitatea comunității								
	— Drepturile civile și politice ale comunităților în care operăm	Libertatea de exprimare	Se referă la modul în care sunt primite reclamațiile, dacă există politici de relații publice.	Pozitiv	Actual	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii Aval	R	(R) Materialele de construcție și materiile prime din cariere se confruntă cu riscuri suplimentare legate de comunitate atunci când operează în zone de conflict și în zone cu instituții de guvernare slabe sau absente, statul de drept și legislația pentru protejarea drepturilor omului.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar, costul capitalului pe
		Libertatea de întrunire								
		Impact asupra celor care apără drepturile omului								

										termen scurt, mediu sau lung
ESRS S4. Consumatorii și utilizatorii finali	— Impacturi legate de informare	Confidențialitate	Eticheta și informațiile de marketing sunt gratuite și vizibile pentru toată lumea (informații pe etichete sau instrucțiuni de utilizare a produselor, site-uri web).	Pozitiv	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Aval	R	(R) Riscul de reclamații (în special în ceea ce privește problemele de sănătate), dacă nu sunt furnizate instrucțiuni pentru utilizarea corectă a produselor sau dacă nu sunt incluse toate substanțele sau materialele care compun produsul final.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar, accesul la finanțare
		Libertatea de exprimare								
		Acces la informații de calitate								
	— Siguranța personală	Sănătate și siguranță	Produsele de construcție și mobilierul pot conține substanțe care au potențialul de a dăuna sănătății umane, inclusiv compuși organici volatili și potențiali toxine reproductive, agenți cancerigeni și perturbatori endocrini. Unele dintre produse trebuie, de asemenea, depozitate în locuri unde copiii nu pot avea acces.	Pozitiv	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Aval	R	(R) Sectorul este expus unui risc potențial semnificativ din punct de vedere reglementar și reputațional ca urmare a utilizării substanțelor problematice	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar
		Securitate personală								
		Protecția copiilor								
	— Incluziune socială	Nediscriminare	Nu exista diferențe în ceea ce privește accesul oamenilor la produsele manufacturate la nivelul firmelor ROCA INDUSTRY. Produsele sunt accesibile în magazinele de bricolaj, există și versiuni premium ale produselor	Pozitiv	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Aval	O	(O) Prin faptul că produsele sunt vândute în magazine DIY, ROCA INDUSTRY asigură accesul la produse de calitate unei categorii largi de oameni.	(O) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară
		Acces la produse și servicii								
		Practici de marketing responsabil								
ESRS G1. Conduita profesională	— Cultura organizațională		O cultură corporativă care implică și împuternicește angajații și antreprenorii să lucreze cu managementul pentru a-și proteja propria sănătate, siguranță și bunăstare și pentru a preveni accidentele este probabil să ajute întreprinderile.	Pozitiv	Actual	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii	O	(O) Prin inovarea și designul de produs care facilitează recuperarea produsului la sfârșitul vieții și utilizarea materialelor cu impact mai mic, adoptarea programelor de certificare a produselor și parteneriatele cu clienții, producătorii de produse pentru construcții pot obține îmbunătățiri ale impactului ciclului de viață, pot reduce riscul de reglementare, pot satisface cererea în creștere a clienților și pot realiza economii de costuri.	(O) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară
	— Protecția avertizorilor		Există un impact pe scară largă dacă nu sunt respectate reglementările legale (Legea nr. 361/2022 privind protecția avertizorilor de interes public). Nu există o politică de avertizare la nivelul ROCA INDUSTRY	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii	R	(R) Riscuri generate de nerespectarea legislației precum și riscuri reputaționale care pot duce la pierderea clienților și furnizorilor.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar, accesul la finanțare

	— Gestionarea relațiilor cu furnizorii, inclusiv practicile de plată		Este important ca procedurile interne ale întreprinderilor să fie respectate atunci când vine vorba de relația acestora cu furnizorii, inclusiv ca plățile să fie efectuate în timp util. Dacă aceste proceduri nu sunt respectate, impactul poate fi moderat negativ asupra ROCA INDUSTRY	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii		(R) Încălțările etice pot duce la investigații ale autorităților, precum și la amenzi mari, costuri de decontare și reputație deteriorată, precum și pierderea relațiilor cu furnizorii.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar, accesul la finanțare
	— Corupția și darea de mită	Prevenirea și detecția incidentelor de corupție și/sau dare de mită, inclusiv training	Impact negativ moderat dacă nu sunt respectate codurile și procedurile interne privind corupția și mita.	Negativ	Potențial	Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii	R	(R) Acest lucru se datorează mai multor factori, inclusiv operațiunile globale ale multor întreprinderi, necesitatea de a gestiona mai mulți agenți și subcontractanți locali, complexitatea finanțării proiectelor și a autorizațiilor de proiecte, amploarea contractelor implicate în construirea de proiecte mari de infrastructură și procesul competitiv necesar pentru a obține contracte cu entități private și publice. Riscul asociat cu mita și corupția la ROCA INDUSTRY este moderat scăzut, totuși există un risc potențial dacă cineva din consiliu sau din conducere acceptă mita. În plus, potențialele riscuri reputaționale pot duce la pierderea relațiilor cu furnizorii. Afectează reputația ROCA INDUSTRY și încalcă cerințele legale.	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar, accesul la finanțare
		Incidente confirmate								
Temă adițională. Securitatea cibernetică	Securitatea cibernetică		Impact negativ real și potențial mediu în cazul incidentelor sau accidentelor de securitate cibernetică. Un management eficient în acest domeniu este important pentru a reduce, de asemenea, riscurile de reglementare și reputație, și este cheia succesului afacerii noastre.			Termen scurt Termen mediu Termen lung	Operațiuni proprii	R	(R) Securitatea cibernetică gestionată incorect poate duce la pierderea datelor companiei ROCA INDUSTRY, clienților și angajaților. Riscul de a pierde toate datele clienților ca urmare a atacurilor cibernetice, cu efecte financiare, reputaționale și fizice	(R) Se așteaptă să afecteze performanța financiară, poziția financiară, fluxurile de numerar, accesul la finanțare, costul capitalului pe termen scurt, mediu sau lung

Politici MDR-P – Politici adoptate pentru gestionarea aspectelor de durabilitate semnificative

ROCA INDUSTRY gestionează subiectele materiale printr-o serie de politici și procese stabilite intern fie în cadrul fiecărei subsidiare, fie la nivel de Grup, pe baza subiectului specific. Aceste politici și procese pot diferi în funcție de gradul de pregătire a fiecărei companii în ceea ce privește durabilitatea. Totuși, scopul este de a implementa o abordare structurată în întregul Grup și de a dezvolta politici și proceduri specifice, adaptate fiecărui subiect material.

ROCA INDUSTRY nu a elaborat nicio politică în conformitate cu ESRS 2 MDR-P. Dacă există alte politici relevante pentru fiecare subiect material, acestea sunt prezentate în secțiunile declarației de sustenabilitate. Dacă nu au fost adoptate politici și respectiv incluse în documentele interne, compania a menționat acest lucru în fiecare capitol și poate furniza un interval de timp în care intenționează să le adopte.

Acțiuni MDR-A – Acțiuni și resurse privind aspectele de durabilitate semnificative

Nu am implementat acțiuni în conformitate cu cerințele minime de prezentare de informații prevăzute în ESRS 2 MDR-A. Dacă există alte acțiuni legate de fiecare subiect material, acestea sunt detaliate în secțiunile specifice ale acestei declarații de sustenabilitate.. Dacă este cazul, se precizează dacă implementarea unui plan de acțiune necesită cheltuieli operaționale semnificative (OPEX) și/sau cheltuieli de capital semnificative (CAPEX) în cadrul secțiunii aferente Taxonomiei UE, unde este furnizată suma resurselor financiare curente și se explică modul în care acestea se raportează la cele mai relevante valori prezentate în situațiile financiare.

Indicatori MDR-M – Indicatori privind aspectele de durabilitate semnificative

Indicatorii aferenți aspectelor semnificative de sustenabilitate sunt detaliate în secțiunile declarației de sustenabilitate, alocate pentru fiecare subiect material (subiect ESRS relevant). Dacă nu au fost adoptați indicatori și ținte, ROCA INDUSTRY oferă motive pentru aceasta și poate oferi o perioadă de timp pentru adoptarea acestora.

Ținte MDR-T – Urmărirea eficacității politicilor și a acțiunilor prin intermediul țăintelor

ROCA INDUSTRY urmărește eficacitatea acțiunilor sale pentru a aborda impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative prin monitorizarea anuală a performanței și raportarea de sustenabilitate, inclusiv performanța cu privire la indicatorii utilizați în acest scop, așa cum este prezentat în secțiunea raportului - Cerințe de prezentare a informațiilor din ESRS acoperite de declarația de sustenabilitate a Grupului.

Performanța, indicatorii și țintele pentru fiecare subiect material (subiect ESRS relevant) al ROCA INDUSTRY sunt detaliate în secțiunile raportului ESRS. În cazul în care nu sunt adoptate obiective

măsurabile, orientate către rezultate și în termen, calendarul pentru adoptare este prezentat în secțiunile relevante ale raportului, inclusiv dacă astfel de obiective nu vor fi stabilite și motivele pentru care compania nu intenționează să le stabilească. Se indică dacă și cum este monitorizată eficiența politicilor și acțiunilor legate de fiecare subiect material.

7. Prezentări de informații în temeiul Regulamentului privind taxonomia

Publicarea informațiilor în temeiul articolului 8 din Regulamentul privind taxonomia (articolul 8 din Regulamentul 2020/852)

Introducere

Această secțiune prezintă informații în temeiul articolului 8 din Regulamentul privind Taxonomia UE (Regulamentul (UE) 2020/852) și urmează să fie inclus în Declarația privind sustenabilitatea a ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 SA (denumită în continuare ROCA INDUSTRY sau Grupul) pentru exercițiul financiar 2024. Este furnizată o prezentare generală a activităților economice aliniate, eligibile și neeligibile în cadrul ROCA INDUSTRY în perioada 1 ianuarie 2024 - 31 decembrie 2024.

Informațiile respectă cerințele de raportare prevăzute la art. 8 din Regulamentul privind taxonomia, ale Actului Delegat (Regulamentul delegat (UE) 2021/2178 al Comisiei) și ale actelor de modificare ulterioare, Regulamentul Delegat (UE) 2021/2139 și Regulamentul Delegat (UE) 2022/1214, Regulamentul Delegat (UE) 2023/2485, Regulamentul Delegat 2023/2486 și Regulamentul Delegat (UE) 2024/3215.

Articolul 8 din Regulamentul privind Taxonomia

Regulamentul privind taxonomia este o componentă cheie a planului de acțiune al Comisiei Europene de redirecționare a fluxurilor de capital către o economie mai durabilă. Acesta reprezintă un pas important către atingerea neutralității climatice până în 2050, în conformitate cu obiectivele UE, deoarece Taxonomia este un sistem de clasificare pentru activități economice durabile.

În secțiunea următoare, ROCA INDUSTRY, în calitate de entitate nefinanciară, prezintă ponderea cifrei de afaceri, a cheltuielilor de capital (CAPEX) și a cheltuielilor operaționale (OPEX) pentru perioada de raportare 01 ianuarie 2024 – 31 decembrie 2024, care sunt asociate cu activitățile economice eligibile și aliniate taxonomiei aferente celor șase obiective de mediu (atenuarea schimbărilor climatice, adaptarea la schimbările climatice, utilizarea durabilă și protecția resurselor de apă și a celor marine, prevenirea și controlul poluării, tranziția către o economie circulară, protecția și refacerea biodiversității și a ecosistemelor) în conformitate cu articolul 8 din Regulamentul de taxonomie și modificările ulterioare.

În urma evaluării interne au fost identificate patru activități eligibile conform Regulamentului de taxonomie pentru care a fost evaluată contribuția la obiectivele de mediu.

O activitate economică este considerată eligibilă din punct de vedere al taxonomiei dacă corespunde descrierii uneia dintre activitățile prezentate în actele delegate adoptate în temeiul articolului 10 alin. (3), articolului 11 alin. (3), articolului 12 alin. (2), articolului 13 alin. (2), articolului 14 alin. (2) și articolului 15 alin. (2) din Regulamentul (UE) 2020/852, indiferent dacă respectiva activitate economică îndeplinește sau nu toate criteriile tehnice de verificare prevăzute în actele delegate respective.

O activitate economică este considerată aliniată din perspectiva taxonomiei dacă contribuie substanțial la unul sau mai multe dintre obiectivele de mediu, nu aduce prejudicii semnificative niciunui dintre celelalte obiective de mediu, respectă criteriile tehnice de examinare și respectă garanțiile minime sociale.

Prezentare generală

Următoarele cifre reprezintă cifrele consolidate ROCA INDUSTRY:

Proporția activităților economice eligibile pentru taxonomie, aliniate și neeligibile în cifra de afaceri totală, CapEx și OpEx – Anul financiar 2024

Sume consolidate	Total (RON)	Ponderea activităților economice eligibile și aliniate pentru taxonomie (A1)	Ponderea activităților economice eligibile pentru taxonomie, nealiniate (A2)	Ponderea activităților economice neeligibile pentru taxonomie (B)
Cifra de afaceri	599.182.219	0%	69,30%	30,70%
Cheltuieli de capital (CAPEX)	23.186.802	0%	47,78%	52,22%
Cheltuieli operaționale (OPEX)	30.750.119	0%	34,21%	65,79%

Secțiunile de mai jos prezintă Cifra de afaceri, CAPEX și OPEX eligibile la nivel consolidat pentru ROCA INDUSTRY și subsidiarele sale. Cifrele consolidate sunt folosite pentru a evita dubla contabilizare.

Nu există activități aliniate identificate pentru anul financiar 2024.

Descrierea activităților

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A. este o companie românească, înființată în septembrie 2021 și listată pe piața AeRO Premium a Bursei de Valori București (BVB) în ianuarie 2022.

ROCA INDUSTRY este un holding românesc care s-a extins și în Lituania și Republica Moldova. Activitatea principală a holdingului este producția de materiale de construcție. Următoarele subsidiare aparțin ROCA INDUSTRY: BICO (BICO INDUSTRIES S.A., EUROPLAS LUX S.R.L. (fuzionat cu TERRA în octombrie 2024), TERRA IMPEX S.R.L. și IRANGA TECHNOLOGIJOS, UAB), EVOLOR S.R.L., ECO EURO DOORS S.R.L., DIAL S.R.L., ELECTROPLAST. S.A., și WORKSHOP DOORS S.R.L. Aceste subsidiare operează în sectorul materialelor de construcții, inclusiv producția de fibră de sticlă și armături cu fibră de sticlă (BICO), producția de lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR), producția de uși pentru construcții rezidențiale (ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS), producția de panouri și garduri din plasă sudată (DIAL) și producția de cabluri electrice de joasă tensiune din cupru și aluminiu (ELECTROPLAST).

EVALUAREA ELIGIBILITĂȚII PENTRU TAXONOMIE A ACTIVITĂȚILOR ECONOMICE

Pentru identificarea activităților eligibile desfășurate de ROCA INDUSTRY, am efectuat o evaluare completă a activităților economice și am comparat aceste activități cu descrierea activităților/produselor economice enumerate în Anexele I sau II din Actul delegat privind clima și activitățile enumerate în Anexele I, II, III și IV din Actul delegat de mediu. Secțiunile de mai jos indică care sunt activitățile economice identificate ca fiind eligibile pentru fiecare dintre cei trei indicatori de performanță (KPI):

Cifra de afaceri

Valoarea totală a cifrei de afaceri este de **599,182,219 RON**.

Activitatea principală a ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A conform Codului CAEN 64.20 este gestionarea activelor (deținerea) și nu este asociată cu nicio activitate eligibilă. Această diviziune include activitățile companiilor care dețin acțiuni (sau alte mijloace de proprietate) în alte companii sau întreprinderi (altele decât cele din sectorul financiar) cu scopul de a exercita controlul majoritar asupra acestora.

Ca holding, ROCA INDUSTRY nu desfășoară activități operaționale proprii, ci implementează strategii de afaceri prin intermediul subsidiarelor sale directe.

Din activitățile care generează cifră de afaceri pentru ROCA INDUSTRY, am identificat activități care respectă definiția așa cum este enumerată în Anexa I a Actului delegat pentru climă, 2139/2021, respectiv în Anexa I a Regulamentului delegat al Comisiei (UE) 2023/2485, după cum urmează:

- **Activitatea 3.5 (CCM) – Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor**, care contribuie substanțial la atenuarea schimbărilor climatice (CCM). Această activitate poate fi asociată cu următoarele activități economice:
 - Fabricarea ușilor de interior de către ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS (cod CAEN 16.23 *Fabricarea altor elemente de dulgherie și tâmplărie pentru construcții*). Deși ușile de interior nu au un impact direct asupra performanței energetice externe a unei clădiri, ele pot contribui la eficiența energetică generală prin oferirea de izolație termică, în special în zonele cu diferențe semnificative de temperatură între camere sau, de exemplu, către mansarde sau subsoluri ale clădirilor. De asemenea, ușile de interior permit zonarea și controlul temperaturii prin delimitarea spațiilor dintr-o clădire, permițând controlul temperaturii într-o anumită zonă a clădirii.
 - Fabricarea de textile tehnice de către BICO (cod CAEN 13.20 *Producția de țesături*). BICO produce o serie de produse, cum ar fi plasa de fibră de sticlă pentru consolidarea sistemelor ETICS (Sistem de Izolație Termică Externă Compozit), plasă de fibră de sticlă pentru consolidarea, prin laminare, a produselor industriale, armături laminate din fibră de sticlă care combină perfect proprietățile straturilor din care sunt compuse (materiale nețesute și plasă din fibră de sticlă) sau alte produse adiacente, cum ar fi profile de colț cu plasă de fibră de sticlă și alte soluții compuse prin laminarea plasei pe materiale nețesute, folii, filme, hârtie. Aceste produse sunt utilizate în diverse aplicații de construcție, inclusiv în sistemele de izolație termică externă compozită, folosind materiale precum vata minerală și polistirenul expandat, precum și pentru consolidarea tencuielilor atât externe, cât și interne pe diferite suprafețe, pentru a îmbunătăți eficiența energetică a unei clădiri.
 - Fabricarea tencuielilor decorative de către EVOLOR (compania produce astfel de produse sub codul CAEN 20.30 *Fabricarea vopselelor, lacurilor și acoperirilor similare, cernelii de tipar și masticurilor*). EVOLOR a obținut certificarea ETICS pentru Sistemul Compozit de Izolație Termică Externă pe bază de lână minerală (EVOLOR ENERGY MW) și pentru Sistemul Compozit de Izolație Termică Externă pe bază de polistiren extrudat (EVOLOR EPS). Această certificare atestă calitatea și durabilitatea produselor EVOLOR destinate sistemelor de izolație termică, asigurându-se că acestea respectă cele mai stricte standarde europene. Tencuielile decorative cu certificări ETICS produse de EVOLOR joacă un rol semnificativ în îmbunătățirea eficienței energetice a clădirilor. ETICS implică aplicarea materialelor izolante pe exteriorul unei clădiri, care sunt apoi acoperite cu un strat de tencuială protectoare și decorativă. Ele oferă o combinație de beneficii funcționale și

estetice care contribuie atât la confortul pe termen scurt, cât și la sustenabilitatea pe termen lung a clădirilor.

Plasa din fibră de sticlă și armăturile din fibră de sticlă produse de BICO, respectiv tencuielile decorative fabricate de EVOLOR, joacă un rol semnificativ în îmbunătățirea performanței termosistemelor, care sunt esențiale pentru eficiența energetică a clădirilor. Utilizarea lor combinată contribuie la practici de construcție sustenabile și îmbunătățește performanța de mediu. În plus, sistemele ETICS sunt esențiale pentru îmbunătățirea eficienței energetice și durabilității clădirilor, fie că este vorba de construcții noi sau de renovări.

Activitatea 3.5 (CCM) – Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor generează 42.127.289 RON pentru ECO EURO DOORS, 44.225.278 RON pentru WORKSHOP DOORS, 133.838.977 RON pentru BICO și 31.154.031 RON pentru EVOLOR, reprezentând 41,95% din valoarea totală a cifrei de afaceri a ROCA INDUSTRY.

- **Activitatea 3.20 (CCM) – Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice** poate fi asociată cu Codul NACE 27.32 Fabricarea altor fire și cabluri electronice și electrice, care este activitatea principală a ELECTROPLAST. Cablurile fabricate de ELECTROPLAST sunt utilizate de firme dedicate pentru rețeaua de transport și distribuție a energiei electrice, de joasă tensiune. În contextul modernizării infrastructurii electrice, implementarea tehnologiilor avansate de cablu pentru transportul și distribuția energiei electrice joacă un rol crucial în creșterea eficienței energetice. Aceste îmbunătățiri se concentrează în primul rând pe reducerea pierderilor de putere asociate cu sistemele învechite și pe consolidarea rețelelor de tensiune pentru a găzdui noile capacități de energie regenerabilă.

ELECTROPLAST produce, de asemenea, cabluri care sunt utilizate în sistemele fotovoltaice pentru utilizare permanentă în exterior.

Această activitate a generat **163.900.917 RON** pentru ELECTROPLAST, reprezentând **27,35%** din valoarea totală a cifrei de afaceri a Industriei ROCA.

ELECTROPLAST produce, de asemenea, cabluri care sunt utilizate în sistemele fotovoltaice pentru utilizare permanentă în exterior.

Această activitate a generat **163.900.917 RON** pentru ELECTROPLAST, reprezentând **27,35%** din valoarea totală a cifrei de afaceri a ROCA INDUSTRY.

	Cifra de afaceri	RON	%
CCM	3.5 - Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor	251.345.575	41,95%
CCM	3.20 - Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice	163.900.917	27,35%

Cifra de afaceri eligibilă conform Taxonomiei este de **415.246.492 RON**, reprezentând **69,30%** din cifra de afaceri totală.

CapEx

Valoarea totală CapEx este **23.186.802**.

Lista activităților enumerate în tabelul de mai jos sunt considerate a fi eligibile pentru taxonomia UE, așa cum sunt descrise în Actul delegat pentru climă. Valorile CapEx corespund activelor sau proceselor legate de activități economice care se aliniază cu criteriile taxonomiei UE. În consecință, această asociere califică CapEx ca tip A, reflectând conformitatea acestuia cu standardele de taxonomie axate pe durabilitate.

	CapEx	RON	%
CCM	3.5 - Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor	6.049.266	26,09%
CCM	3.20 - Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice	3.196.405	13,79%

În urma evaluării situațiilor noastre financiare, am identificat că investițiile sunt alocate activităților care intră sub incidența CapEx tip C.

	CapEx	RON	%
CCM	6.6 – Serviciile de transport rutier de mărfuri	1.402.639	6,05%
CCM	7.6 - Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor din domeniul energiei din surse regenerabile	430.606	1,86%

Activitatea 3.5 (CCM) – Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor (CapEx) - poate fi asociate investiții în liniile de producție WORKSHOP DOORS, ECO EURO DOORS, BICO și EVOLOR. Activitatea principală a Grupului BICO este Codul CAEN 13.20 Producția de țesături (textile tehnice). EVOLOR cuprinde activitatea de fabricare a tencuielilor decorative conform Codului CAEN 20.30 Fabricarea vopselelor, lacurilor și acoperirilor similare, cernelurilor de tipar și masticurilor. WORKSHOP DOORS și ECO EURO DOORS includ producția de uși de interior conform Codului CAEN 16.23 Fabricarea altor elemente de tâmplărie și dulgherie pentru construcții, având ca scop îmbunătățirea eficienței energetice a unei clădiri. Activitatea 3.5 (CCM) contribuie la atenuarea schimbărilor climatice.

Activitatea 3.20 (CCM) – Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice (CapEx) - pot fi asociate investiții în liniile de producție ELECTROPLAST, conform Codului CAEN 27.32 Fabricarea altor fire și cabluri electronice și electrice. Această activitate contribuie la atenuarea schimbărilor climatice.

Activitatea 6.6 (CCM) – Serviciile de transport rutier de mărfuri (CapEx) – include investițiile realizate de EVOLOR legate de achiziționarea de vehicule EURO VI pentru transportul de marfă. Aceasta este o activitate de tranziție; contribuie la atenuarea schimbărilor climatice.

Activitatea 7.6 (CCM) – Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor din domeniul energiei din surse regenerabile (CapEx) - pot fi asociate investițiile EVOLOR în tehnologia fotovoltaică, care contribuie la reducerea emisiilor, la creșterea securității energetice și la tranziția

globală către un viitor durabil și cu emisii scăzute de carbon. Această activitate contribuie la atenuarea schimbărilor climatice. De asemenea, include investițiile EVOLOR în echipamente de eficiență energetică, adică instalarea de pompe de căldură la sediul din Râmnicu Vâlcea. Această activitate contribuie la atenuarea schimbărilor climatice.

OpEx

Valoarea totală OpEx este 30.750.119 RON.

Lista activităților enumerate în tabelul de mai jos sunt considerate a fi eligibile pentru taxonomia UE, așa cum sunt descrise în Actul delegat pentru climă.

Valorile OpEx corespund activelor sau proceselor legate de activități economice care se aliniază cu criteriile taxonomiei UE, precum costuri de transport, costuri de reparații și întreținere, chirie, cheltuieli cu servicii de la terți și alte cheltuieli.

Următoarele cheltuieli operaționale au fost efectuate pentru a susține principalele noastre activități economice enumerate în tabelul de mai jos:

	Opex	RON	%
CCM	3.5 - Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor	6.628,379	21,56%
CCM	3.20 - Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice	3.00.841	9,76%
CCM	7.6 - Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor din domeniul energiei din surse regenerabile	719,551	2,34%
CCM	6.6 – Serviciile de transport rutier de mărfuri	169.840	0,55%

Activitatea 3.5 (CCM) – Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor (OpEx) - pot fi asociate cu cheltuieli operaționale aferente activităților WORKSHOP DOORS, ECO EURO DOORS, BICO și EVOLOR. Activitatea principală a Grupului BICO este Codul CAEN 13.20 Producția de țesături (textile tehnice). EVOLOR cuprinde activitatea de fabricare a tencuielilor decorative conform Codului CAEN 20.30 Fabricarea vopselelor, lacurilor și acoperirilor similare, cernelurilor de tipar și masticurilor. WORKSHOP DOORS și ECO EURO DOORS includ producția de uși de interior conform Codului CAEN 16.23 Fabricarea de tâmplărie și tâmplărie altor constructori, având ca scop îmbunătățirea eficienței energetice a unei clădiri. Această activitate contribuie la atenuarea schimbărilor climatice.

Activitatea 3.20 (CCM) – Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice (OpEx) - pot fi asociate cu cheltuieli operaționale aferente Codului NACE 27.32 Fabricarea altor fire și cabluri electronice și electrice, care este activitatea principală a ELECTROPLAST. Această activitate contribuie la atenuarea schimbărilor climatice.

Activitatea 6.6 (CCM) – Serviciile de transport rutier de mărfuri (OpEx) – include cheltuielile operaționale efectuate de EVOLOR asociate vehiculelor EURO VI pentru transportul de marfă. Aceasta este o activitate de tranziție; contribuie la atenuarea schimbărilor climatice.

Activitatea 7.6 (CCM) – Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor din domeniul energiei din surse regenerabile (OpEx) - include cheltuielile de exploatare aferente sistemelor fotovoltaice ale EVOLOR și ELECTROPLAST. Activitatea contribuie la reducerea emisiilor, la sporirea securității energetice și la avansarea tranziției globale către un viitor durabil și cu emisii scăzute de carbon. Această activitate contribuie la atenuarea schimbărilor climatice.

EVALUAREA ALINIERII LA TAXONOMIA EU

Conform Regulamentului UE privind taxonomia, pentru a determina proporția activităților aliniate, activitățile eligibile trebuie evaluate în funcție de criteriile tehnice de examinare enumerate pentru contribuțiile substanțiale, să nu aducă prejudicii semnificative niciunuia dintre celelalte cinci obiective de mediu și să respecte garanțiile minime sociale.

Contribuția substanțială

Pentru a contribui la un obiectiv de mediu, o activitate trebuie să îndeplinească criteriile tehnice de examinare stabilite pentru activitatea respectivă în Anexa relevantă la Actul Delegat. Deoarece produsele fabricate de subsidiarele ROCA INDUSTRY sunt concepute pentru a reduce emisiile de gaze cu efect de seră prin eficiență energetică, considerăm că toate activitățile contribuie în mod substanțial la atenuarea schimbărilor climatice.

În același timp, nu există o evaluare a soluțiilor de adaptare care să poată reduce riscul climatic fizic identificat, deci nu există potențial de contribuție la adaptarea la schimbările climatice, așa cum s-a identificat în studiile climatice efectuate în 2022 - 2023. Evaluarea riscului și vulnerabilității climatice a fost realizată folosind proiecții climatice pentru o serie de scenarii viitoare. Scenariile viitoare includ mai multe căi reprezentative de concentrare (RCP) stabilite de Panelul Interguvernamental pentru Schimbări Climatice, și anume SSP3-7.0 și SSP1-1.9 pentru ECO EURO DOORS, DIAL, BICO INDUSTRIES și EVOLOR. WORKSHOP DOORS, dar și subsidiarele din Lituania și Republica Moldova nu sunt incluse în acest studiu. Pentru ELECTROPLAST, a fost realizat un studiu climatic separat, care include scenarii viitoare cu mai multe căi reprezentative de concentrare (RCP) stabilite de Panelul Interguvernamental pentru Schimbări Climatice, și anume RCP 8.5 și RCP 2.6.

Sunt prezentate mai jos aceste criterii și modul în care au fost evaluate.

Activitatea 3.5 (CCM) – Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor contribuie în mod substanțial la atenuarea schimbărilor climatice în măsura în care produsele fabricate respectă următoarele criterii tehnice de screening: (b) uși cu valoare U mai mică sau egală cu 1,2 W/m²K și (e) produse izolatoare cu o valoare lambda mai mică sau egală cu 0,06 W/mK.

Fibra de sticlă, armăturile cu fibră de sticlă și tencuielile decorative produse de BICO și EVOLOR sunt importante în îmbunătățirea performanței termosistemelor, care sunt esențiale pentru creșterea eficienței energetice a clădirii.

Chiar dacă EVOLOR a obținut certificările ETICS care atestă calitatea și durabilitatea acelor produse destinate sistemelor de termoizolație, nu există dovezi suficiente că produsele izolatoare fabricate de EVOLOR au o valoare lambda mai mică sau egală cu 0,06 W/mK.

Produsele de armare BICO au diverse aplicații în construcții, inclusiv pentru sisteme compozite de izolare termică exterioară (ETICS), armături din ipsos, renovare a fațadelor, finisaje pe bază de gips și armături de panouri. BICO deține și certificări ETICS pentru produsele sale.

WORKSHOP DOORS și ECO EURO DOORS nu au alte dovezi, certificări, care să demonstreze criteriile tehnice ușile cu o valoare U mai mică sau egală cu 1,2 W/m²K.

Cu toate acestea, nu există informații suficiente (nu există studii disponibile) pentru companiile implicate care să demonstreze că produsele fabricate contribuie substanțial la obiectivul de atenuare a schimbărilor climatice.

Activitatea 3.20 (CCM) – Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice implică fabricarea, instalarea sau întreținerea produselor și echipamentelor de cablare pentru transportul și distribuția energiei electrice.

ELECTROPLAST produce cabluri utilizate în amenajări electrice permanente în medii interioare sau exterioare, inclusiv pentru transportul energiei electrice către centrale electrice sau în sisteme fotovoltaice. În urma evaluării pe baza criteriilor tehnice aplicabile, s-a constatat că acestea nu sunt îndeplinite în totalitate; nu există suficiente informații pentru a demonstra că produsele fabricate au o contribuție substanțială la obiectivul de atenuare a schimbărilor climatice.

Evaluarea CapEx/OpEx asociate acestor activități (categoria (a) CapEx/OpEx) urmează concluziile făcute în scopul evaluării cifrei de afaceri.

Pentru investițiile care îndeplinesc și criterii individuale specifice în cadrul altor activități (categoria (c) CapEx/OpEx), analizăm investițiile în funcție de aceste criterii specifice. În perioada de raportare, această abordare este deosebit de relevantă pentru adăugările noastre de vehicule pentru transportul de mărfuri și instalarea, întreținerea și repararea echipamentelor de eficiență energetică. Pentru aceste investiții, am evaluat dacă investițiile respective îndeplinesc criteriile specifice.

Activitatea 6.6 (CCM) – Serviciile de transport rutier de mărfuri îndeplinește criteriile de aliniere la obiectivul de mediu de atenuare a schimbărilor climatice prin investiții realizate de EVOLOR în vehicule EURO VI pentru transportul de marfă. Vehiculele Euro VI sunt echipate cu tehnologii avansate de reducere a emisiilor, cum ar fi sisteme de control al emisiilor și catalizatori eficienți. Aceste tehnologii reduc semnificativ emisiile de gaze nocive, cum ar fi dioxidul de carbon (CO₂), oxizii de azot (NO_x) și particulele fine.

Activitatea 7.6 (CCM) – Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor din domeniul energiei din surse regenerabile – această descriere se referă în mod specific la instalarea pompelor de căldură la sediul din Râmnicu Vâlcea al EVOLOR. Implementarea acestui sistem de control al climei sprijină tranziția către un model energetic durabil, dar nu există suficiente informații că sistemul va contribui la obiectivele pentru energia regenerabilă în căldură și răcire în conformitate cu Directiva (UE) 2018/2001. De asemenea, sunt incluse investițiile EVOLOR în panouri fotovoltaice din anul 2024. Panourile fotovoltaice generează energie electrică folosind energia solară, o sursă de energie regenerabilă și nepoluantă. Prin utilizarea acestora, dependența de sursele tradiționale de energie, cum ar fi combustibilii fosili, care generează emisii de gaze cu efect de seră, este redusă. Deoarece folosim în principal energia electrică generată pentru consumul propriu, cifra de afaceri aferentă este scăzută, rezultată din surplusurile ocazionale care sunt introduse în rețeaua națională.

Principiul de „a nu aduce prejudicii semnificative” (DNSH)

Pentru toate activitățile economice în care putem demonstra o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice, analizăm în continuare criteriile DNSH, adică Activitatea 6.6 (CCM) – Servicii de transport rutier de mărfuri și Activitatea 7.6 (CCM) – Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor de energie regenerabilă. În ceea ce privește activitatea 7.6, această evaluare se referă doar la exploatarea instalațiilor de producere a energiei electrice care produc

energie electrică folosind tehnologia solară fotovoltaică (PV).

Evaluarea DNSH începe de obicei cu site-urile relevante unde desfășurăm activitatea economică respectivă. Pentru activitățile desfășurate în afara UE, furnizarea de dovezi pentru conformitatea cu DNSH nu a fost în mare măsură posibilă. Prin urmare, proporția din cifra de afaceri, CapEx și OpEx alocată țărilor terțe nu este în cea mai mare parte aliniată la taxonomie.

DNSH pentru adaptarea la schimbările climatice

Pentru activitatea CCM 6.6 – Servicii de transport rutier de marfă și CCM 7.6 – Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor de energie regenerabilă, ROCA INDUSTRY a efectuat o evaluare a riscului și vulnerabilității climatice folosind proiecții climatice într-o serie de scenarii viitoare. Scenariile viitoare includ mai multe căi reprezentative de concentrare (RCP) stabilite de Panelul Interguvernamental pentru Schimbări Climatice, și anume RCP 8.5 și RCP 2.6 pentru ELECTROPLAST și SSP3-7.0 și SSP1-1.9 pentru BICO INDUSTRIES, EVOLOR și ECO EURO DOORS.

Pe baza riscurilor enumerate în apendicele A: Clasificarea pericolelor legate de climă la Regulamentul delegat (UE) al Comisiei [C(2021) 2800/3], au fost evaluate acele riscuri climatice care pot afecta performanța activității economice pe durata de viață estimată: intensificarea perioadelor cu valurile de căldură, creșterea temperaturilor medii, modificarea tiparelor de precipitații, intensificarea fenomenelor de precipitații, intensificarea fenomenelor de secetă, intensificarea inundațiilor, intensificarea fenomenelor de vânt puternic, creșterea umidității atmosferice, intensificarea grindinii. S-a evaluat că toate aspectele relevante acoperite de studiile de vulnerabilitate la riscul climatic respectă criteriile a) și b) din apendicele A la anexa menționată mai sus. Cu toate acestea, nu a fost efectuată nicio evaluare a soluțiilor de adaptare care pot reduce riscul climatic fizic identificat (criteriul c). Astfel, pe baza analizei efectuate, se poate concluziona că criteriile legate de DNSH la adaptarea la schimbările climatice nu sunt îndeplinite în totalitate; prin urmare, activitățile eligibile desfășurate de ROCA INDUSTRY și subsidiarele sale în 2024 nu pot fi considerate aliniate la Taxonomia UE.

DNSH pentru utilizarea durabilă și protecția resurselor de apă și a celor marine

Actul delegat pentru climă nu prevede criterii specifice de examinare tehnică (inter alia) privind utilizarea durabilă și protecția resurselor de apă și marine pentru activitățile 6.6 și 7.6.

DNSH pentru tranziția către o economie circulară

Activitatea 6.6

Nu există nicio condiție contractuală obligatorie în achiziția de vehicule din categoriile N1 și N3 care să impună criterii cu privire la următoarele două criterii: a) să fie reutilizabile sau reciclabile până la minimum 85% din greutate și b) să fie reutilizabile sau recuperabile până la minimum 95% din greutate. Pe baza analizei efectuate, se poate concluziona că nu sunt îndeplinite criteriile legate de DNSH la tranziția la o economie circulară.

Actul delegat privind clima nu prevede criterii specifice de screening tehnic (inter alia) privind tranziția către o economie circulară pentru activitatea 7.6.

DNSH pentru prevenirea și controlul poluării

Activitatea 6.6

Nu există o condiție contractuală obligatorie în achiziționarea de anvelope noi sau de vehicule care să fie echipate cu anvelope care respectă cerințele privind zgomotul exterior de rulare pentru clasa cea mai frecvent utilizată și cu coeficientul de rezistență la rulare (care afectează eficiența

energetică a vehiculului) pentru cele două clase cel mai frecvent utilizate, conform Regulamentului (UE) 2020/740 și ca bază de date EPR verificată în Eticheta Europeană a Produsului (EPR). Pe baza analizei efectuate, se poate concluziona că nu sunt îndeplinite criteriile legate de DNSH pentru trecerea la prevenirea și controlul poluării.

Actul delegat pentru climă nu prevede criterii specifice de screening tehnic (inter alia) privind prevenirea și controlul poluării pentru activitatea 7.6.

DNSH pentru protecția și refacerea biodiversității și ecosistemelor

Actul delegat pentru climă nu prevede criterii specifice de screening tehnic (inter alia) cu privire la protecția și restaurarea biodiversității și a ecosistemelor pentru activitățile 6.6 și 7.6..

Garanții minime sociale

Pe baza analizei DNSH efectuată, se poate concluziona că activitățile eligibile desfășurate de ROCA INDUSTRY și subsidiarele sale în anul 2024 nu pot fi considerate aliniate la Taxonomia UE, astfel că pasul final către alinierea taxonomiei în conformitate cu garanțiile minime sociale (minimum safeguards) nu este analizat în continuare.

Concluziile analizei eligibilității și alinierii activităților ROCA INDUSTRY

Pentru a fi considerate aliniate, activitățile economice eligibile trebuie să contribuie în mod substanțial la cel puțin unul dintre cele șase obiective de mediu enumerate la articolul 9 din Regulamentul UE privind taxonomia, să respecte criteriile tehnice de examinare să nu afecteze în mod semnificativ niciunul dintre celelalte obiective de mediu și să respecte garanțiile minime sociale.

Prin urmare, nu sunt raportate activități aliniate la taxonomie pentru FY24. Aceste cerințe vor fi reevaluate în FY25.

INDICATORI CHEIE DE PERFORMANȚĂ („KPI”): Cifra de afaceri, CAPEX și OPEX

Cifra de afaceri, CAPEX și OPEX KPI

Indicatorii cheie de performanță („KPI”) includ KPI Cifra de afaceri, KPI CapEx și KPI OpEx. Pentru perioada de raportare 2024, KPI-urile dezvăluie activitățile eligibile și neeligibile pentru taxonomie conform cerințelor de raportare prevăzute în Regulamentul de taxonomie și actele sale de modificare ulterioare.

Pentru a preveni dubla contabilizare, sunt utilizate cifre consolidate nu doar prin eliminarea tranzacțiilor între companii, ci și prin asigurarea că aceeași activitate eligibilă nu este raportată de mai multe ori sub categorii diferite, în special în ceea ce privește investițiile de capital (CapEx) și cheltuielile operaționale (OpEx). Acest lucru este realizat prin distribuirea centrelor de cost, utilizarea conturilor analitice pentru activități specifice și sisteme cuprinzătoare de monitorizare financiară, care asigură alocarea precisă și previn suprapunerile. Această abordare este pe deplin conformă cu cerințele Taxonomiei UE, îmbunătățind acuratețea datelor, transparența și comparabilitatea, și oferind o reprezentare fiabilă a performanței noastre de sustenabilitate.

Cifra de afaceri KPI

Definiție - Ponderea activităților economice eligibile pentru taxonomie din cifra de afaceri totală a fost calculată ca ponderea cifrei de afaceri nete derivate din produse și servicii asociate

activităților economice eligibile pentru taxonomie (numărător) împărțită la cifra de afaceri netă (numitor), în lei, pentru fiecare caz pentru exercițiul financiar 01.01.2024 până la 31.12.2024.

Cifra de afaceri netă este prezentată în Situațiile Financiare Consolidate, Raportare pe Segmente, aflate la pagina 13, întocmite conform IFRS pentru exercițiul financiar încheiat la 31 decembrie 2024, în valoare totală de 599.182.219 RON, din care 415.246.492 RON a fost generat de activități specifice următoarelor domenii de activitate:

- CCM 3.5 - Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor – 251.345.575 RON
- CCM 3.20 - Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice – 163.900.917 RON

Numărătorul KPI al cifrei de afaceri este definit ca cifra de afaceri netă derivată din produse și servicii asociate activităților economice eligibile pentru taxonomie.

CapEx KPI

Definiție – KPI CapEx este definit ca CapEx (numărător) eligibil pentru taxonomie împărțit la totalul CapEx pentru anul financiar 2024.

Cheltuielile totale de capital se regăsesc în Situațiile Financiare Consolidate, Raportare Segmentară, pagina 13, cu o valoare totală de 23.186.802 RON, din care 11.078.916 RON sunt asociate cu activități specifice domeniului principal de activitate după cum urmează:

- CCM 3.5 - Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor – 6.049.266 RON
- CCM 3.20 - Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice – 3.196.405 RON
- CCM 6.6 – Serviciile de transport rutier de mărfuri – 1.402.639 RON
- CCM 7.6 - Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor din domeniul energiei din surse regenerabile – 430.606 RON.

OpEx KPI

Definiție - Indicatorul OpEx este definit ca OpEx (numeratorul) eligibil pentru taxonomie împărțit la OpEx total.

Pentru identificarea cheltuielilor de exploatare care respectă aceste criterii, a fost efectuată o analiză detaliată a situațiilor financiare, în baza prevederilor Actului Delegat 2021/2178, precum și a Comunicării ulterioare ale Comisiei Europene: 2022/C 385/01 și C/2023/305. Scopul analizei a fost determinarea cheltuielilor clasificate în categoriile definite de numitorul OpEx, pe baza cheltuielilor aferente serviciilor externe (costuri de transport, costuri de întreținere și reparații, chirie, cheltuieli cu servicii de la terți, alte cheltuieli) sunt detaliate în Nota 8, Pagina 19 cheltuielile cu servicii și utilități pentru exercițiul fiscal încheiat la 31 decembrie 2024, totalizând 30.750.119 RON, din care 10.518.611 RON sunt asociate cu activități specifice domeniului principal de activitate după cum urmează:

- CCM 3.5 - Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor – 6.628.379 RON
- CCM 3.20 - Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat

- sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice – 3.000.841 RON
- CCM 7.6 - Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor din domeniul energiei din surse regenerabile – 719.551 RON
- CCM 6.6 – Serviciile de transport rutier de mărfuri – 169.840 RON.

Numărătorul KPI-ului OpEx este legat de active sau procese asociate cu activități economice eligibile pentru taxonomie.

Proporția din cifra de afaceri generată de produse sau servicii asociate cu activitățile economice aliniate la taxonomie – informații furnizate pentru anul 2024

Exercițiul financiar 2024	2024			Criterii privind contribuția substanțială						Criterii aferente principiului „de a nu aduce prejudicii semnificative” (Does Not Significantly Harm – DNSH)									
Activități economice (1)	Codul (2)	Cifra de afaceri (3)	Proporția din cifra de afaceri, anul 2024 (4)	Atenuarea schimbărilor climatice (5)	Adaptarea la schimbările climatice (6)	Apa (7)	Poluarea (8)	Economia circulară (9)	Biodiversitatea (10)	Atenuarea schimbărilor climatice (11)	Adaptarea la schimbările climatice (12)	Apa (13)	Poluarea (14)	Economia circulară (15)	Biodiversitatea (16)	Garanții minime (17)	Proporția din cifra de afaceri aliniată la taxonomie (A.1.) sau eligibilă din punctul de vedere al taxonomiei (A.2.) cifra de afaceri, anul 2023 (18)	Categoria activitate de facilitare (19)	Categoria activitate de tranziție (20)
		RON	%	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D/N	D/N	D/N	D/N	D/N	D/N	D/N	%	De facilitare	De tranziție
A. ACTIVITĂȚI ELIGIBILE DIN PUNCTUL DE VEDERE AL TAXONOMIEI																			
A.1. Activități durabile din punctul de vedere al mediului (aliniate la taxonomie)																			
Cifra de afaceri a activităților durabile din punctul de vedere al mediului (aliniate la taxonomie) (A.1)		0	0%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0%		
Din care de facilitare		0	0%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0%	De facilitare	
Din care de tranziție		0	0%	-						-	-	-	-	-	-	-	0%		De tranziție
A.2 Activități eligibile din punctul de vedere al taxonomiei, dar care nu sunt durabile din punctul de vedere al mediului (activități nealiniate la taxonomie) (g)																			
			%	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL										
Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor	CCM 3.5	251.345.575	41,95%	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice	CCM 3.20	163.900.917	27,35%	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Cifra de afaceri a activităților eligibile din punctul de vedere al taxonomiei, dar care nu sunt durabile din punctul de vedere al mediului (activități nealiniate la taxonomie) (A.2)		415.246.492	69,30%		0%	0%	0%	0%	0%								0%		
A. Cifra de afaceri a activităților eligibile din punctul de vedere al taxonomiei (A.1 +A.2)		415.246.492	69,30%		0%	0%	0%	0%	0%								0%		
B. ACTIVITĂȚI NEELIGIBILE DIN PUNCTUL DE VEDERE AL TAXONOMIEI																			

Cifra de afaceri a activităților neeligibile din punctul de vedere al taxonomiei	183.935.727	30,70%
Total (A + B)	599.182.219	100%

Proporția CapEx din produse sau servicii asociate cu activități economice aliniate la taxonomie – informații furnizate pentru anul 2024

Exercițiul financiar 2024	2024			Criterii privind contribuția substanțială						Criterii aferente principiului „de a nu aduce prejudicii semnificative” (Does Not Significantly Harm – DNSH)									
Activități economice (1)	Codul (2)	Cifra de afaceri (3)	Proporția din cifra de afaceri, anul 2024 (4)	Atenuarea schimbărilor climatice (5)	Adaptarea la schimbările climatice (6)	Apa (7)	Poluarea (8)	Economia circulară (9)	Biodiversitatea (10)	Atenuarea schimbărilor climatice (11)	Adaptarea la schimbările climatice (12)	Apa (13)	Poluarea (14)	Economia circulară (15)	Biodiversitatea (16)	Garanții minime (17)	Proporția din cifra de afaceri aliniată la taxonomie (A.1.) sau eligibilă din punctul de vedere al taxonomiei (A.2.) cifra de afaceri, anul 2023 (18)	Categoria activitate de facilitare (19)	Categoria activitate de tranziție (20)
		RON	%	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D/N	D/N	D/N	D/N	D/N	D/N	D/N	%	De facilitare	De tranziție
A. ACTIVITĂȚI ELIGIBILE DIN PUNCTUL DE VEDERE AL TAXONOMIEI																			
A.1. Activități durabile din punctul de vedere al mediului (aliniate la taxonomie)																			
CapEx aferente activităților durabile din punctul de vedere al mediului (aliniate la taxonomie) (A.1)		0	0%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0%		
Din care de facilitare		0	0%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0%	De facilitare	
Din care de tranziție		0	0%	-						-	-	-	-	-	-	-	0%		De tranziție
A.2 Activități eligibile din punctul de vedere al taxonomiei, dar care nu sunt durabile din punctul de vedere al mediului (activități nealiniate la taxonomie) (g)																			
				EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL										
Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor	CCM 3.5	6.049.266	26,09%	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice	CCM 3.20	3.196.405	13,79%	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Serviciile de transport rutier de mărfuri	CCM 6.6	1.402.639	6,05%	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor din domeniul energiei din surse regenerabile	CCM 7.6	430.606	1,86 %	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
CapEx aferente activităților eligibile din punctul de vedere al		11.078.916	47,78%	47,78%	0%	0%	0%	0%	0%								0%		

taxonomiei, dar care nu sunt durabile din punctul de vedere al mediului (activități nealiniate la taxonomie) (A.2)																		
A. CapEx aferente activităților eligibile din punctul de vedere al taxonomiei (A.1 +A.2)	11.078.916	52,22%	47,78%	0%	0%	0%	0%	0%								0%		
B. ACTIVITĂȚI NEELIGIBILE DIN PUNCTUL DE VEDERE AL TAXONOMIEI																		
CapEx aferente activităților neeligibile din punctul de vedere al taxonomiei	12.107.886	52,22%																
Total (A + B)	23.186.802	100%																

Proporția OpEx din produse sau servicii asociate cu activități economice aliniate la taxonomie – informații furnizate pentru anul 2024

Exercițiul financiar 2024	2024			Criterii privind contribuția substanțială						Criterii aferente principiului „de a nu aduce prejudicii semnificative” (Does Not Significantly Harm – DNSH)									
Activități economice (1)	Codul (2)	Cifra de afaceri (3)	Proporția din cifra de afaceri, anul 2024 (4)	Atenuarea schimbărilor climatice (5)	Adaptarea la schimbările climatice (6)	Apa (7)	Poluarea (8)	Economia circulară (9)	Biodiversitatea (10)	Atenuarea schimbărilor climatice (11)	Adaptarea la schimbările climatice (12)	Apa (13)	Poluarea (14)	Economia circulară (15)	Biodiversitatea (16)	Garanții minime (17)	Proporția din cifra de afaceri aliniată la taxonomie (A.1.) sau eligibilă din punctul de vedere al taxonomiei (A.2.) cifra de afaceri, anul 2023 (18)	Categoria activitate de facilitare (19)	Categoria activitate de tranziție (20)
		RON	%	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D; N; N/EL	D/N	D/N	D/N	D/N	D/N	D/N	D/N	%	De facilitare	De tranziție
A. ACTIVITĂȚI ELIGIBILE DIN PUNCTUL DE VEDERE AL TAXONOMIEI																			
A.1. Activități durabile din punctul de vedere al mediului (aliniate la taxonomie)																			
OpEx aferente activităților durabile din punctul de vedere al mediului (aliniate la taxonomie) (A.1)		0	0%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0%		
Din care de facilitare		0	0%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0%	De facilitare	
Din care de tranziție		0	0%	-						-	-	-	-	-	-	-	0%		De tranziție
A.2 Activități eligibile din punctul de vedere al taxonomiei, dar care nu sunt durabile din punctul de vedere al mediului (activități nealiniate la taxonomie) (g)																			
				EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL										
Fabricarea de echipamente pentru eficiența energetică a clădirilor	CCM 3.5	6.628.379	21.56%	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Fabricarea, instalarea și întreținerea echipamentelor electrice de înaltă, medie și joasă tensiune pentru transportul și distribuția de energie electrică, care au ca rezultat sau permit o contribuție substanțială la atenuarea schimbărilor climatice	CCM 3.20	3.000.841	9.76%	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Serviciile de transport rutier de mărfuri	CCM 6.6	169.840	0.55%	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Instalarea, întreținerea și repararea tehnologiilor din domeniul energiei din surse regenerabile	CCM 7.6	719.551	2.34%	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
OpEx aferente activităților eligibile din punctul de vedere al taxonomiei,		10.518.611	34.21%	%	0%	0%	0%	0%	0%								0%		

dar care nu sunt durabile din punctul de vedere al mediului (activități nealiniate la taxonomie) (A.2)																		
A. OpEx aferente activităților eligibile din punctul de vedere al taxonomiei (A.1 +A.2)	10.518.611	34.21%	%	0%	0%	0%	0%	0%								0%		
B. ACTIVITĂȚI NEELIGIBILE DIN PUNCTUL DE VEDERE AL TAXONOMIEI																		
OpEx aferente activităților neeligibile din punctul de vedere al taxonomiei	20.231.508	65.79%																
Total (A + B)	30.750.119	100%																

Activități nucleare și activitățile legate de gazele fosile, Regulamentul delegat (UE) 2022/1214 al Comisiei

ROCA INDUSTRY și subsidiarele sale nu sunt angajate în nicio activitate legată de energia nucleară sau gaze fosile.

Activități legate de energia nucleară		
1	Întreprinderea efectuează, finanțează sau are expuneri la cercetare, dezvoltare, demonstrație și implementare de instalații inovatoare de generare a energiei electrice care produc energie din procese nucleare cu deșeuri minime din ciclul combustibilului.	NU
2	Întreprinderea realizează, finanțează sau are expuneri la construcția și exploatarea în siguranță a noilor instalații nucleare pentru a produce energie electrică sau căldură de proces, inclusiv în scopuri de termoficare sau procese industriale, cum ar fi producția de hidrogen, precum și îmbunătățirea siguranței acestora, folosind cele mai bune tehnologii disponibile.	NU
3	Întreprinderea efectuează, finanțează sau are expuneri la funcționarea în siguranță a instalațiilor nucleare existente care produc energie electrică sau căldură de proces, inclusiv în scopuri de termoficare sau procese industriale, cum ar fi producția de hidrogen din energia nucleară, precum și îmbunătățirea siguranței acestora.	NU
Activități legate de gazele fosile		
4	Întreprinderea realizează, finanțează sau are expuneri la construirea sau exploatarea instalațiilor de producere a energiei electrice care produc energie electrică folosind combustibili gazeși fosili.	NU
5	Întreprinderea realizează, finanțează sau are expuneri la construcția, renovarea și exploatarea instalațiilor combinate de căldură/răcire și de generare a energiei electrice folosind combustibili gazeși fosili.	NU
6	Întreprinderea realizează, finanțează sau are expuneri la construcția, renovarea și exploatarea instalațiilor de producere a căldurii care produc căldură/răcire folosind combustibili gazeși fosili.	NU

Având în vedere că ROCA INDUSTRY și subsidiarele sale nu desfășoară activități legate de energia nucleară și gazele fosile, tabelele suplimentare prevăzute în anexa III la Actul delegat nr. 1214/2022 nu sunt aplicabile

3. Schimbările climatice

ESRS E1

3.1 Strategie

GOV-3 – Integrarea performanței legate de durabilitate în sistemele de stimulente

La Adunarea Generală Ordinară a Acționarilor (AGOA) din 2024, acționarii ROCA INDUSTRY au aprobat politica de remunerare la nivel de holding, care se aplică atât membrilor consiliului executiv, cât și neexecutiv, precum și directorului general. Aceasta a fost revizuită de două ori pe parcursul anului, iar cea mai recentă versiune a politicii este disponibilă la următorul link: Guvernanță [Corporativă](#).

Abordarea noastră cu privire la sistemele de stimulente și remunerarea CA și a echipei de conducere executivă nu include indicatori referitori la sustenabilitate. Evaluările de performanță nu includ ținte sau impacturi specifice de sustenabilitate, iar valorile ESG nu sunt utilizate ca indicatori de performanță în politicile noastre de remunerare.

La ROCA INDUSTRY, nu integrăm considerente legate de climă în strategiile noastre de remunerare pentru membrii organelor noastre administrative, de conducere și de supraveghere. Considerațiile noastre legate de climă nu sunt evaluate în mod continuu pentru a asigura alinierea la obiectivele companiei de reducere a emisiilor de GES.

ESRS 2 SBM 3, IRO-1

ROCA INDUSTRY și subsidiarele sale sunt implicate în fabricarea diferitelor materiale de construcții, dintre care unele au ca scop creșterea eficienței energetice a clădirilor sau reducerea pierderilor de energie asociate rețelelor electrice învechite.

Pentru a evalua reziliența modelului nostru de afaceri și a strategiei, am identificat și examinat riscurile climatice (atât riscurile fizice, cât și cele de tranziție) care ar putea avea un impact semnificativ asupra operațiunilor, veniturilor sau cheltuielilor companiilor din holdingul nostru. Toate aceste acțiuni au fost desfășurate pentru fiecare companie în parte, împreună cu cele mai înalte structuri ale organizațiilor, implicând conducerea superioară și managerii departamentelor cheie.

Această analiză a fost realizată în 2022 și 2023 pentru următoarele companii: EVOLOR SRL, DIAL SRL, BICO INDUSTRIES SA și ECO EURO DOORS SRL. Astfel, a fost analizată evoluția parametrilor climatici pentru județele Vâlcea, Constanța, Vaslui, Neamț, Mureș. WORKSHOP DOORS nu este inclus în acel studiu. Cu toate acestea, WORKSHOP DOORS are sediul în Reghin, Mureș, iar activitatea de afaceri este similară cu ECO EURO DOORS, considerăm că se aplică aceleași riscuri climatice.

A fost efectuată o analiză separată pentru ELECTROPLAST, localizat în județul Bistrița-Năsăud.

Companiile noastre din Republica Moldova și Lituania nu sunt acoperite de niciunul dintre studiile de vulnerabilitate climatică.

Rezultatele analizei riscurilor climatice, alături de constatările din evaluarea amprenteii de carbon, vor fi încorporate în strategia de sustenabilitate a ROCA INDUSTRY până la sfârșitul anului 2025. Riscurile climatice vor fi încorporate în practicile strategice ale fiecărei companii din cadrul holdingului, fiind analizate activ în conturarea direcțiilor, ȋntelilor și acțiunilor de dezvoltare.

Abordarea noastră în ceea ce privește schemele de stimulente și remunerarea pentru Consiliul de Administrație și echipa de conducere executivă nu include indicatori legați de sustenabilitate. Evaluările performanței nu includ obiective sau impacturi specifice legate de sustenabilitate, iar indicatorii ESG de sustenabilitate nu sunt utilizați ca indicatori de performanță în politicile noastre de remunerare.

Pentru a identifica riscurile și oportunitățile legate de climă, am efectuat o analiză a riscurilor fizice și a riscurilor de tranziție. Evaluarea impactului acestor riscuri se bazează pe diverse scenarii climatice, de la cel optimist (decarbonizare accelerată) la cel conservator (fără modificări majore), pentru a evalua efectele asupra consumului de energie, emisiilor de gaze cu efect de seră și costurilor operaționale. Am efectuat un studiu de vulnerabilitate climatică, asigurându-ne că toate riscurile majore sunt documentate și gestionate în mod corespunzător.

Evaluarea riscurilor și vulnerabilităților climatice a fost realizată folosind proiecții climatice pentru o serie de scenarii viitoare. Scenariile viitoare includ mai multe traiectorii reprezentative de concentrație (RCP) stabilite de Grupul Interguvernamental privind Schimbările Climatice, și anume SSP3-7.0 și SSP1-1.9 pentru ECO EURO DOORS, DIAL, BICO INDUSTRIES și EVOLOR. WORKSHOP DOORS nu este inclus în acest studiu, la fel ca și filialele din Lituania și Republica Moldova. Pentru ELECTROPLAST, a fost realizat un studiu climatic separat, care include scenarii viitoare cu mai multe traiectorii reprezentative de concentrație (RCP) stabilite de Grupul Interguvernamental privind Schimbările Climatice, și anume RCP 8.5 și RCP 2.6.

O analiză detaliată a riscurilor climatice a fost realizată în 2022 și 2023 folosind platforme specializate pentru proiecții climatice bazate pe scenarii specifice pentru a monitoriza evoluția în timp a riscurilor fizice și de tranziție. Această analiză permite companiilor să anticipeze schimbările și să ajusteze strategiile în funcție de scenariile climatice. Scenariile climatice sunt reprezentări viitoare ale emisiilor de gaze cu efect de seră, utilizate pentru a investiga impactul potențial al schimbărilor climatice.

Au fost utilizate următoarele surse:

- Climate Impact Explorer, dezvoltat de Climate Analytics, bazat pe inițiative internaționale de modelare științifică a impactului climatic, cu scenarii dezvoltate de Rețeaua pentru Ecologizarea Sistemului Financiar - NGFS:
 - Politici actuale: sunt menținute doar politicile implementate în prezent; încălzirea globală de 3°C+ până în 2100, cu impact climatic ridicat asociat
 - Net-Zero 2050: implementarea unor politici climatice stricte și inovare; limitarea încălzirii globale la 1,5 °C, cu emisii nete de CO2 zero în jurul anului 2050
- Portalul de cunoștințe privind schimbările climatice, dezvoltat de Banca Mondială, pentru modelarea parametrilor climatici în funcție de scenarii socio-economice și politice, cu scenarii elaborate de Grupul Interguvernamental privind Schimbările Climatice (IPCC):

- SSP3-7.; Emisiile de CO₂ sunt reduse la zero în jurul anului 2050; încălzirea globală medie limitată la 1,2°C până în 2100"

Ca parte a primei inițiative de gestionare a riscurilor climatice, reprezentanții celui mai înalt nivel de conducere și ai structurii de management au colaborat pentru a întreprinde o serie de pași pentru a se conforma recomandărilor Grupului operativ privind dezvoltările financiare legate de climă (TCFD). Au fost făcuți următorii pași:

- Identificarea riscurilor și oportunităților climatice fizice aplicabile pentru companie, pe baza riscurilor cronice și acute identificate în locațiile noastre din România;
- Identificarea riscurilor și oportunităților climatice de tranziție aplicabile pentru companie, pe baza contextului economic, comercial, operațional și juridic în care operează compania;
- Clasificarea riscurilor și oportunităților pe termen scurt, mediu și lung;
- Analiza riscurilor și oportunităților din fiecare categorie pentru prioritizare și clasificare pe niveluri de risc;
- Analiza cantitativă a riscurilor fizice în ceea ce privește evoluția lor în timp pentru a determina reziliența companiei, luând în considerare diferite scenarii climatice, inclusiv un scenariu de 2°C sau mai mic;
- Analiza cantitativă a anumitor riscuri de tranziție privind evoluția costurilor companiei pentru riscurile asociate activităților cu cel mai mare impact asupra amprente de carbon a companiei, luând în considerare diferite scenarii climatice, inclusiv un scenariu de 2°C sau mai mic;
- Formularea metodelor de abordare a riscurilor climatice pe baza rezultatelor analizelor calitative și cantitative .

Riscurile fizice și impacturile potențiale, atât negative, cât și pozitive, au fost identificate pentru EVOLOR, DIAL, BICO INDUSTRIES, ECO EURO DOORS și ELECTROPLAST, luând în considerare locațiile respective la nivel de țară. Deoarece WORKSHOP DOORS se angajează în aceleași activități ca și ECO EURO DOORS și este situat la mai puțin de 10 km distanță, ne-am asumat aceleași riscuri pentru WORKSHOP DOORS ca și cele identificate pentru ECO EURO DOORS atunci când evaluăm impactul, riscurile și oportunitățile.

Riscul fizic identificat pentru locațiile ROCA INDUSTRY conform studiilor efectuate.

Pericole legate de climă	Tipul de risc	Orizontul de timp	Gradul de risc	Impactul potențial		Compania afectată
				Pozitiv	Negativ	
Intensificarea perioadelor de caniculă	Acut	Termen lung	mare		Consum crescut de energie electrică pentru răcire. Efecte adverse asupra bunăstării și sănătății angajaților. Productivitate scăzută. Scăderea vânzărilor (pentru companiile ale căror produse depind de vreme).	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
	Acut	Termen mediu	mic		Valurile de căldură mai frecvente pot avea un impact direct asupra companiei,	ELECTROPLAST

					necesitând mai multă energie pentru răcirea spațiilor de lucru și a zonelor de depozitare, afectând bunăstarea și sănătatea angajaților și scăzând eficiența muncii.	
Temperaturi medii în creștere	Cronic	Termen lung	mic	Consum redus de energie termică pentru încălzire	Supraîncălzirea instalațiilor Consum crescut de energie electrică pentru răcire	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
	Cronic	Termen lung	mic	Consum redus de energie termică pentru încălzire	Odată cu creșterea temperaturilor, echipamentele se pot supraîncălzi, ceea ce duce la creșterea consumului de energie pentru spațiile de răcire.	ELECTROPLAST
Schimbarea modelelor de precipitații	Cronic	Termen mediu	mic	Reducerea pe termen lung a costurilor operaționale prin implementarea unui sistem de colectare și utilizare a apei pluviale în cazul precipitațiilor crescute.	Daune aduse proprietăților companiei din cauza pericolelor naturale (cum ar fi alunecări de teren, inundații) în cazul creșterii semnificative a precipitațiilor. Costuri operaționale crescute din cauza restricțiilor de consum de apă sau a prețurilor crescute la aprovizionarea cu apă în cazul scăderii semnificative a precipitațiilor.	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
	Cronic	Timp scurt	mic	O creștere moderată a precipitațiilor anuale ar putea oferi o oportunitate de a colecta apa de ploaie pentru a fi utilizată în procese administrative, ceea ce ar duce la reducerea costurilor operaționale de alimentare cu apă.	Creșterea precipitațiilor poate duce la intensificarea inundațiilor și a instabilității solului, provocând solifluxiune sau alunecări de teren, care pot deteriora proprietățile companiei. Precipitațiile reduse pot reduce volumele acvifere, ceea ce poate duce la limite de consum de apă și costuri mai mari de aprovizionare cu apă, crescând astfel cheltuielile operaționale pentru alimentarea cu apă.	ELECTROPLAST
Intensificarea	Acut	Timp scurt	mic		Creșterea costurilor operaționale și întreruperea	EVOLOR DIAL

secetei					lanțului de aprovizionare din cauza efectului de cascadă au dus la creșterea prețurilor materiilor prime la nivel mondial Creșterea costurilor operaționale prin limitarea consumului de apă sau creșterea prețurilor la aprovizionarea cu apă	BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
	Acut	Termen lung	mic		Perioadele mai lungi de secetă pot crește costurile operaționale prin limitarea consumului de apă sau creșterea prețurilor la aprovizionarea cu apă.	ELECTROPLAST
Intensificarea inundațiilor	Acut	Termen lung	mic		Daune aduse clădirilor companiilor Întreruperea lanțului de aprovizionare prin întârzierea sau deteriorarea transportului terestru	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
	Acut	Termen lung	mic		Inundațiile sunt unul dintre cele mai severe evenimente climatice care pot afecta teritoriul național, provocând daune materiale directe companiei. Potențiala întrerupere a lanțului de aprovizionare prin întârzierea sau deteriorarea transportului terestru	ELECTROPLAST
Intensificarea fenomenelor de vânt puternic	Acut	Termen lung	mic	Creșterea disponibilității energiei eoliene, ceea ce poate duce la reducerea amprente de carbon	Avariate construcțiilor provizorii administrate de companie	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES
	Acut	Termen lung	mic		Vânturile puternice pot deteriora clădirile și pot dăuna materialelor depozitate în afara structurilor permanente.	ELECTROPLAST
Creșterea umidității atmosferice	Cronic	Termen mediu	mic		Deteriorarea materiilor prime și a produselor sau a ambalajelor depozitate, în cazul creșterii semnificative a umidității Scăderea vânzărilor (pentru companiile ale căror produse	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS

					depind de vreme)	
Intensificarea evenimentelor de grindină	Acut	-	-		Daune aduse clădirilor companiei	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS

Impactul riscurilor climatice de tranziție

Riscuri climatice de tranziție	Tipul de risc	Orizontul de timp	gradul de tip	Impactul potențial		Compania afectată
				Pozitiv	Negativ	
Riscuri / oportunități de piață						
Cerere mai mare de produse durabile în rândul consumatorilor finali	pieță	Pe termen lung	Mediu		Pe măsură ce preferințele părților interesate se îndreaptă către produse și servicii durabile, companiile care nu reușesc să se alinieze la această tendință a pieței riscă să-și reducă competitivitatea și să înregistreze o scădere a performanței economice.	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
Prețuri mai mari pentru combustibili	pieță	Pe termen scurt	Mediu		Costuri operaționale directe mai mari pentru companii și creșteri ale prețurilor de-a lungul lanțului de aprovizionare ca urmare a creșterii prețurilor la combustibili și utilități Competitivitate redusă, în special în ceea ce privește produsele din afara UE, din cauza includerii costurilor suplimentare în prețul produsului final. Riscul unor costuri directe mai mari care rezultă din păstrarea flotei actuale a companiei și a componentelor echipamentelor. Creșterea costurilor pentru consumul de gaz metan și energie electrică.	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
Prețuri mai mari pentru încălzire	pieță	Pe termen scurt	Mic			
Prețuri mai mari la energie electrică	pieță	Pe termen scurt	Mediu			
Prețuri mai mari și restricții cantitative pentru alimentarea cu apă	pieță	Pe termen lung	Mic		Acest risc duce la costuri operaționale mai mari pentru alimentarea cu apă, atât din rețelele centralizate, cât și din puțurile private.	EVOLOR EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS

Prețuri mai mari de asigurare	piață	Pe termen lung	Mediu		Creșterea primelor de asigurare pentru proprietăți, produse, flote, utilaje și alte active are ca rezultat cheltuieli operaționale mai mari pentru companii.	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
Creșterea prețurilor / deficitul de materii prime	Piața / Juridic	Pe termen mediu	Mare		Prin limitarea disponibilității și creșterea prețurilor anumitor materii prime, cresc și costurile de achiziție pentru companii. Deși aceste costuri pot fi internalizate și reflectate în prețul produsului final, ele pot duce la o competitivitate redusă în comparație cu întreprinderile care importă produse finite din afara UE, unde astfel de restricții sunt mai puțin stricte. Eliminarea anumitor substanțe de pe piață va necesita ca întreprinderile care se bazează pe aceste materii prime în procesele lor de producție să aloce resurse pentru a găsi furnizori alternativi sau pentru a-și adapta procesele de producție pentru a utiliza materii prime înlocuitoare.	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
Creșterea obiectivelor de reciclare a ambalajelor	Piață			Dublarea țintei de reciclare a ambalajelor din lemn la nivel european (de la 15% în prezent la 30% până în 2030) poate oferi un avantaj în reducerea prețurilor produselor MDF și HDF.		ECO EURO DOORS
Riscuri/opportunități politice și juridice						
Creșterea taxei pe carbon a bunurilor importate	Legal	Pe termen lung	Mediu		Dacă materiile prime utilizate sunt importate din afara UE, acest lucru ar putea duce la o creștere a prețului de achiziție. Deși aceste costuri pot fi internalizate și incluse în prețul final al produsului, acest lucru poate duce la o scădere a competitivității.	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS

Obiective sporite pentru reciclarea ambalajelor și creșterea prețurilor ambalajelor	legal	Pe termen lung	Mediu		În calitate de operatori care introduc produse ambalate pe piața națională, companiile vor trebui să aloce mai multe resurse pentru a atinge obiective mai mari de reciclare începând cu 2030: 75% global (față de 60%), 55% plastic (față de 22,5%), 80% metal (față de 50%), 30% lemn (față de 15%), 85% carton (față de 60%).	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
Raportarea extinsă a emisiilor de gaze cu efect de seră	legal	Pe termen mediu	Mediu		Raportarea extinsă a emisiilor de gaze cu efect de seră necesită alocarea de resurse pentru colectarea și gestionarea datelor de la părțile interesate din lanțurile valorice ale companiilor.	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
Riscuri/opportunități reputaționale						
Intensificarea plângerilor de greenwashing și a altor practici nesustenabile	reputație	Pe termen lung	Mediu		Intensificarea plângerilor de greenwashing și a altor practici nesustenabile are ca rezultat o mai bună concentrare de către părțile interesate asupra veridicității sustenabilității produsului. Prin urmare, dacă companiile nu reușesc să se alinieze la tendința de a-și comunica public într-o manieră corectă și obiectivă performanța lor în materie de sustenabilitate, riscă să-și afecteze imaginea și competitivitatea.	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS
Creșterea interesului investitorilor pentru performanța sustenabilității	reputație	Pe termen mediu	Mare		Odată cu interesul tot mai mare al investitorilor pentru performanța în materie de sustenabilitate, companiile listate sunt în concurență directă pentru a-și dezvolta performanța de mediu, socială și de guvernanță (ESG). Acele companii care nu se aliniază la această tendință pot suferi pierderi financiare din cauza	EVOLOR DIAL BICO INDUSTRIES ECO EURO DOORS

					scăderii interesului investitorilor.	
Riscuri / oportunități tehnologice						
Potențialul de dezvoltare a tehnologiilor de fosfatare a suprafețelor metalice.				Îmbunătățirea rezultatelor proceselor tehnice, reducerea costurilor, contribuirea la atingerea obiectivelor strategice/de sustenabilitate asumate de companie.		DIAL
Orientarea către economia circulară					Punerea în aplicare a măsurilor de asigurare a reciclabilității fibrei de sticlă poate duce la creșterea costurilor operaționale și la creșterea competitivității în industrie	BICO INDUSTRIES

ROCA INDUSTRY nu a identificat emisii de GES semnificative blocate sau incompatibilități cu cerințele de aliniere la Taxonomie conform Regulamentului Delegat al Comisiei (UE) 2021/2139).

A fost realizată o analiză calitativă a scenariilor, însă nu există o evaluare cantitativă în ceea ce privește riscurile fizice sau de tranziție, prin urmare nu există nicio influență asupra situațiilor financiare asociate cu aceste riscuri climatice.

3.2 Impacturi, riscuri și oportunități semnificative

Procesul de identificare și evaluare a impacturilor, riscurilor și oportunităților legate de climă (IRO) în legătură cu subtemele ESRS E1 - Schimbări climatice (atenuarea schimbărilor climatice, adaptarea la schimbările climatice și energie) a fost realizat ca parte a analizei dublei materialități în perioada august - octombrie 2024. Identificarea IRO-urilor în conformitate cu standardele ESRS a implicat o serie de întâlniri și ateliere care au îmbunătățit înțelegerea acestor standarde de către organizația noastră. De asemenea, au fost luate în considerare studiile de vulnerabilitate climatică existente. Procesul a inclus pași clar definiți și participarea activă a coordonatorului de raportare (managerul de sustenabilitate și managerul de proiect), managerii din departamente cheie și un consultant extern.

Pentru detalii privind IRO-urile, vă rugăm să consultați tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, începând de la pagina 42.

E1-1 – Plan de tranziție pentru atenuarea schimbărilor climatice

ROCA INDUSTRY dezvoltă în prezent un plan de tranziție pentru combaterea schimbărilor climatice în conformitate cu obiectivele de neutralitate climatică ale Acordului de la Paris. Ne așteptăm ca acest plan să fie finalizat până la sfârșitul anului 2025.

Grupul nu este exclus din indicii UE de referință aliniați la Acordul de la Paris. Acest lucru este în conformitate cu criteriile de excludere prevăzute la articolul 12 alineatul (1) literele (d)-(g) și la articolul 12 alineatul (2) din Regulamentul delegat (UE) 2020/1818 al Comisiei (Regulamentul privind standardele de referință în materie de climă). Astfel, planul nostru de tranziție va fi încorporat și aliniat cu strategia generală de afaceri și planificarea financiară. De asemenea, planul de tranziție va fi aprobat de structurile de management.

E1-2 – Politici legate de atenuarea schimbărilor climatice și adaptarea la acestea

Pentru anul financiar 2024, ROCA INDUSTRY nu a dezvoltat politici specifice de gestionare a impactului, riscurilor și oportunităților asociate schimbărilor climatice în conformitate cu cerințele minime de informare cu privire la politici (MDR-P), așa cum sunt definite în ESRS 2. Anticipăm că aceste politici vor fi formulate până la sfârșitul anului 2025. Aceasta va include un cadru formalizat pentru gestionarea riscurilor climatice și obiective clare pentru atenuarea impactului asupra mediului, oferind transparență completă părților interesate.

E1-3 – Acțiuni și resurse în legătură cu politicile privind schimbările climatice

Operațiunile și relațiile noastre de afaceri generează emisii de gaze cu efect de seră, care pot avea un impact negativ asupra mediului și sănătății publice.

ROCA INDUSTRY sau subsidiarele sale nu au încă un plan formal de acțiune pentru combaterea schimbărilor climatice, cu obiective, inițiative și termene pentru a ne asigura că aducem o contribuție semnificativă la reducerea efectelor negative ale schimbărilor climatice. Lucrăm activ la dezvoltarea uneia în conformitate cu MDR-A și ne angajăm să o prezentăm în viitoarele noastre declarații de sustenabilitate până la sfârșitul anului 2025.

Cu toate acestea, pentru anul de raportare 2024, ROCA INDUSTRY recunoaște că nu a stabilit încă acțiuni care să abordeze în mod specific adaptarea și atenuarea schimbărilor climatice conform cerințelor minime de dezvăluire stabilite în ESRS 2 MDR-A. Deși acțiuni formale în conformitate cu ESRS 2 MDR-A nu au fost implementate, ROCA INDUSTRY și filialele sale pot avea alte inițiative legate de schimbările climatice.

În ceea ce privește fiecare subsidiară, am făcut următorii pași în 2024:

- BICO: am evaluat oportunitatea de a instala panouri fotovoltaice suplimentare în Piatra Neamț și a fost identificat un potențial de 85 kW. Demararea lucrărilor este planificată pentru 2025.
- DIAL: un nou proiect de instalare a panourilor fotovoltaice este estimat să înceapă în 2025, care va include o instalație cu o capacitate de 0,345 MWh. DIAL își propune să inițieze un program de întreținere preventivă pentru a asigura sustenabilitatea echipamentelor (cum ar fi aspecte legate de proiectarea ecologică, amprenta de carbon a produsului și durata de viață extinsă a echipamentelor) și minimizarea întreruperilor neplanificate, acest proiect fiind încă în faza de negociere.

- **ELECTROPLAST:** În august 2024, compania a încheiat un acord cu Ministerul Energiei pentru a implementa proiectul intitulat "Îmbunătățirea eficienței energetice la ELECTROPLAST SA prin înlocuirea a două unități de echipament de producție" (mașină de cablat și înfuniat și un trefilor multifir). Acest proiect este finanțat prin Planul Național de Redresare și Reziliență (PNRR), Pilonul I: Tranziția Verde, Componenta C6: Energie, Măsura de Investiție - Investiția I5, care se concentrează pe asigurarea eficienței energetice în sectorul industrial. Obiectivul general al proiectului este de a crește eficiența energetică, ceea ce va conduce la o reducere a consumului de energie cu 37,24% tep (tone echivalent petrol) și la o reducere a emisiilor de gaze cu efect de seră (GES).
- **EVOLOR:** compania a luat măsuri pentru a atenua și a se adapta la schimbările climatice prin instalarea de panouri solare de 250 kW pentru a alimenta unitățile de producție cu energie verde, un proiect care a început în 2023 și este pe deplin operațional. O parte din energia produsă alimentează activitățile de producție, în timp ce surplusul este introdus în rețeaua națională, susținând atât eficiența operațională, cât și infrastructura de energie regenerabilă. În ciuda implementării acestor măsuri, compania nu a evaluat încă emisiile de carbon reduse de energia generată de panourile fotovoltaice. Totodată, compania își modernizează flota de vehicule, intenționând să o înlocuiască treptat cu vehicule electrice sau cu emisii reduse până în 2030. De asemenea, am instalat pompe de căldură și echipamente pentru a reduce consumul de gaze naturale și a crește eficiența energetică. O parte din energia noastră este generată de panourile solare proprii, în timp ce restul se aprovizionează de la un furnizor care oferă un mix de energie regenerabilă (>40%) și convențională. Pentru a minimiza și mai mult emisiile Scop 2, explorează în mod activ oportunități de a crește utilizarea energiei regenerabile. În plus, sistemele de monitorizare a temperaturii sunt utilizate pentru a monitoriza și regla consumul de energie pentru răcire și pentru a proteja echipamentele.

Cheltuielile de capital (CapEx) și cheltuielile operaționale (OpEx) efectuate pentru a implementa acțiuni legate de indicatorii cheie de performanță ai Taxonomiei UE pentru 2024 sunt prezentate în secțiunea Taxonomia UE.

Pentru exercițiul financiar 2024, nu a fost elaborat un plan CAPEX pentru a alinia activitățile eligibile identificate. Nicio acțiune nu a fost planificată și nicio sursă de finanțare nu a fost identificată încă.

Planul CAPEX urmează să fie pregătit pentru următoarea perioadă financiară și inclus în rapoartele viitoare.

3.3 Indicatori și ținte

E1-4 – Ținte legate de atenuarea schimbărilor climatice și adaptarea la acestea, GOV-3

ROCA INDUSTRY nu a stabilit încă obiective măsurabile, axate pe rezultate pentru atenuarea și adaptarea la schimbările climatice. Vom desemna 2024 ca an de referință, stabilind o bază inițială de 166.291,92tone de emisii echivalente CO₂ (bazate pe piață) / 166.551,39 tone de emisii echivalente CO₂ (în funcție de amplasament). În 2025 vom stabili valori-țintă pentru 2030, iar începând cu 2030, intenționăm să revizuiți obiectivele de reducere a emisiilor de gaze cu efect de seră la fiecare cinci ani.

Remunerarea membrilor organelor administrative, de conducere și de supraveghere nu include obiective de reducere a emisiilor de GES.

	UM	Anul de bază 2024	Ținta pentru 2030	Țintă pentru 2035	...	Țintă până în 2050
Valoarea brută a emisiilor de GES (bazate pe piață)	tCO ₂ eq	166.291,92	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Valoarea brută a emisiilor de GES (în funcție de amplasament)	tCO ₂ eq	166.551,39	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Reducerea procentuală a emisiilor de GES provenite dintr-un an de referință (2024)	%	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Valoarea brută a emisiilor de GES Scop 1	tCO ₂ eq	2.770,17	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Valoarea intensității reducerii emisiilor de gaze cu efect de seră	zecimală	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Valoarea brută a reducerii emisiilor de GES Scop 1	tCO ₂ eq	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Reducerea procentuală a emisiilor de GES Scop 1 față de emisiile din anul de referință	%	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Valoarea intensității reducerii emisiilor de GES Scop 1	zecimală	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Emisii brute de GES Scop 2 în funcție de amplasament	tCO ₂ eq	3.005,37	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Reducerea procentuală a emisiilor de GES Scop 2 în funcție de amplasament față de emisiile din anul de referință	%	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Valoarea intensității reducerii emisiilor de GES Scop 2 în funcție de amplasament	zecimală	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Valoarea brută a reducerilor de emisii de GES Scop 2 bazate pe piață	tCO ₂ eq	2.745,89	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Reducerea procentuală a emisiilor de GES Scop 2 bazate pe piață față de emisiile din anul de referință	%	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Valoarea intensității de reducere a emisiilor de GES Scop 2	zecimală	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Valoarea brută a emisiilor de GES Scop 3	tCO ₂ eq	160.775,86	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Valoarea absolută a reducerii emisiilor de GES Scop 3	tCO ₂ eq	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat
Reducerea procentuală a emisiilor de GES Scop 3 față de anul de referință	%	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat

	UM	Anul de bază 2024	Ținta pentru 2030	Țintă pentru 2035	...	Țintă până în 2050
Valoarea intensității reducerii emisiilor de GES Scop 3	zecimală	NA	De determinat	De determinat	De determinat	De determinat

E1-5 – Consumul de energie și mixul energetic

În domeniul fabricării materialelor de construcții, atât cantitatea, cât și sursa de energie utilizată pot afecta foarte mult rezultatele economice, având în vedere că costurile cu energia reprezintă o mare parte din cheltuielile de exploatare. Pe măsură ce prețurile la energie cresc, costul fabricării produselor poate crește, ceea ce poate duce la prețuri mai mari pentru consumatori. În plus, consumul de energie este influențat de politicile și reglementările energetice, care pot avea un impact suplimentar asupra costurilor afacerii.

La nivelul ROCA INDUSTRY, obținem electricitatea din rețea prin intermediul unor contracte de furnizare a energiei electrice și, în plus, producem electricitate din energie solară. Consumul de energie electrică de la furnizorii noștri este măsurat direct prin contoarele de energie electrică. Lipsa aranjamentelor contractuale cu furnizorii sugerează că toate tranzacțiile și colaborările sunt realizate pe o bază informală. În calitate de prosumator, generăm energie regenerabilă pentru uz propriu și introducem orice surplus în rețea. În perioada ianuarie-decembrie 2024, am produs 1.344,2 MWh de energie din energie solară (ELECTROPLAST, ECO EURO DOORS, EVOLOR, DIAL, BICO INDUSTRIES).

Consumul de energie din surse fosile provine din utilizarea motorinei, benzinei sau GPL utilizate de vehiculele companiei. De asemenea, folosim gaze naturale și GPL pentru încălzire. Toate aceste consumuri sunt înregistrate pe baza facturilor furnizorilor. Pentru încălzire, folosim și biomasă, care provine în principal din deșeuri de lemn. Factorul de conversie pentru combustibil în MWh este preluat din [CDP](#).

Intensitatea energetică (consumul total de energie pe venit net) aferentă activităților din sectoarele cu impact climatic ridicat în care operează ROCA INDUSTRY este prezentată mai jos. Aceste informații privind intensitatea energetică provin exclusiv din consumul total de energie și veniturile nete din activități din sectoarele economice cu impact ridicat asupra climei. Aceste sectoare sunt enumerate în secțiunile A - H și secțiunea L din anexa I la Regulamentul (CE) nr. 1893/2006 al Parlamentului European și al² Consiliului.

Următorul tabel cuprinde sectoarele cu impact semnificativ asupra climei, utilizate pentru evaluarea intensității energetice³:

Secțiune	Codul CAEN	Sector cu impact climatic ridicat	Companie
SECȚIUNEA C – PRODUCȚIE	13.20	Producția de țesături	BICO
	16.23	Fabricarea altor elemente de dulgherie și tâmplărie pentru construcții	ECO EURO DOORS WORKSHOP DOORS

² <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/?uri=CELEX%3A32022R1288>

³ <https://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=CELEX:32006R18>

20.30	Fabricarea vopselelor, lacurilor cernelii tipografice și masticurilor	EVOLOR
25.93	Fabricarea articolelor din fire metalice; fabricarea de lanțuri și arcuri	DIAL
27.32	Fabricarea altor fire și cabluri electronice și electrice	ELECTROPLAST

Suntem conștienți că o parte semnificativă a impactului nostru negativ direct asupra mediului provine din energia consumată. Prin urmare, ne propunem să investim în fiecare an în tehnologie și măsuri care ne pot ajuta să reducem acest consum.

Consumul de energie și mixul energetic – ROCA INDUSTRY (valori consolidate)

Consumul de energie și mixul energetic	ROCA INDUSTRY – valori consolidate	
	Comparativ	N (2024)
(1) Consumul de combustibil din cărbune și produse din cărbune (MWh)	NA*	0
(2) Consumul de combustibil din țiței și produse petoliere (MWh)	NA*	8.028,30
(3) Consumul de combustibil din gaze naturale (MWh)	NA*	3.481,04
(4) Consumul de combustibil din alte surse fosile (MWh)	NA*	0.00
(5) Consumul de energie electrică, căldură, abur și răcire din surse fosile achiziționate sau achiziționate (MWh)	NA*	5.126,75
(6) Consumul total de energie fosilă (MWh) (calculat ca suma liniilor 1-5)	NA*	16.636,10
Pondere surselor fosile în consumul total de energie (%)	NA*	53,23%
(7) Consumul din surse nucleare (MWh)	NA*	948,39
Pondere consumului din surse nucleare în consumul total de energie (%)	NA*	3,03%
(8) Consumul de combustibil din surse regenerabile, inclusiv biomasă (incluzând, de asemenea, deșeuri industriale și municipale de origine biologică, biogaz, hidrogen din surse regenerabile etc.) (MWh)	NA*	6.234,76
(9) Consumul de energie electrică, căldură, abur și răcire achiziționate sau achiziționate din surse regenerabile (MWh)	NA*	6.259,66
(10) Consumul de energie din surse regenerabile, altele decât combustibilii în producție proprie (MWh)	NA*	1.173,28
(11) Consumul total de energie din surse regenerabile (MWh) (calculat ca suma liniilor 8-10)	NA*	13.667,70
Pondere surselor regenerabile în consumul total de energie (%)	NA*	43,73%
Consumul total de energie (MWh) (calculat ca suma liniilor 6, 7 și 11)	NA*	31.252,20

NA* – Primul an de raportare conform ESRS

Consumul de energie și mixul energetic – la nivel de entitate

Consumul de energie și mixul energetic	BICO		ECO DOORS		EURO DOORS		WORKSHOP DOORS		EVOLOR		DIAL		ELECTROPLAST	
	Comparativ	N (MWh/ROn)	Comparativ	N (MWh/ROn)	Comparativ	N (MWh/ROn)	Comparativ	N (MWh/ROn)	Comparativ	N (MWh/ROn)	Comparativ	N (MWh/ROn)	Comparativ	N (MWh/ROn)
(1) Consumul de combustibil din cărbune și produse pe bază de cărbune (MWh)	NA*	0	NA	0	NA	0	NA	0	NA	0	NA	0	NA	0
(2) Consumul de combustibil din țiței și produse petroliere (MWh)	NA	595,37	NA	1.269,87	NA	241,89	NA	1.986,38	NA	3.621,50	NA	313,30	NA	313,30
(3) Consumul de combustibil din gaze naturale (MWh)	NA	1.911,73	NA	0	NA	0	NA	420,12	NA	0	NA	1.149,19	NA	1.149,19
(4) Consumul de combustibil din alte surse fosile (MWh)	NA	0	NA	0	NA	0	NA	0	NA	0	NA	0	NA	0
(5) Consumul de energie electrică, căldură, abur și răcire achiziționate sau obținute din surse fosile (MWh)	NA	2.774,43	NA	576,15	NA	0	NA	77,03	NA	879,07	NA	820,07	NA	820,07
(6) Consumul total de energie din surse fosile (MWh) (calculat ca suma rândurilor 1-5)	NA	5.281,53	NA	1.846,02	NA	241,89	NA	2.483,53	NA	4.500,56	NA	2.282,56	NA	2.282,56
Pondere surselor fosile în consumul total de energie (%)	NA	52,96%	NA	32,16%	NA	6,73%	NA	86,72%	NA	87,09%	NA	58,37%	NA	58,37%
(7) Consumul din surse nucleare (MWh)	NA	80,20	NA	295,86	NA	0	NA	70,33	NA	80,90	NA	421,11	NA	421,11
Pondere consumului din surse nucleare în consumul total de energie (%)	NA	0,80%	NA	5,15%	NA	0	NA	2,46%	NA	1,57%	NA	10,77%	NA	10,77%
(8) Consumul de combustibil din surse regenerabile, inclusiv biomasă (cuprinzând inclusiv deșeuri industriale și municipale de origine biologică, biogaz, hidrogen din surse regenerabile etc.) (MWh)	NA	215,15	NA	2.863,38	NA	3.156,24	NA	0	NA	0	NA	0	NA	0
(9) Consumul de energie electrică, căldură, abur și răcire achiziționate sau obținute din surse regenerabile (MWh)	NA	4.026,04	NA	609,49	NA	198,10	NA	111,39	NA	447,13	NA	867,52	NA	867,52
(10) Consumul de energie din surse regenerabile, altele decât combustibilii din producție proprie (MWh)	NA	370,29	NA	125,94	NA	0	NA	198,57	NA	138,92	NA	339,56	NA	339,56
(11) Consumul total de energie din surse regenerabile (MWh) (calculat ca suma rândurilor 8-10)	NA	4.611,47	NA	3.598,81	NA	3.354,33	NA	309,96	NA	586,05	NA	1.207,08	NA	1.207,08
Pondere surselor regenerabile în consumul total de energie (%)	NA	46,24%	NA	62,69%	NA	93,27%	NA	10,82%	NA	11,34%	NA	30,87%	NA	30,87%
Consumul total de energie (MWh) (calculat ca suma rândurilor 6, 7 și 11)	NA	9.973,20	NA	5.740,68	NA	3.596,23	NA	2.863,82	NA	5.167,51	NA	3.910,75	NA	3.910,75

Consumul de energie și mixul energetic – la nivel de țară, pentru BICO

Consumul de energie și mixul energetic	BICO Romania		BICO Moldova		BICO Lituania	
	Comparativ	N (MWh/RON)	Comparativ	N (MWh/RON)	Comparativ	N (MWh/RON)
(1) Consumul de combustibil din cărbune și produse pe bază de cărbune (MWh)	NA	0	NA	0	NA	0
(2) Consumul de combustibil din țiței și produse petroliere (MWh)	NA	369,30	NA	99,75	NA	63,16
(3) Consumul de combustibil din gaze naturale (MWh)	NA	1.130,76	NA	187,88	NA	296,55
(4) Consumul de combustibil din alte surse fosile (MWh)	NA	0	NA	0	NA	0
(5) Consumul de energie electrică, căldură, abur și răcire achiziționate sau obținute din surse fosile (MWh)	NA	301,76	NA	2291,05	NA	81,79
(6) Consumul total de energie din surse fosile (MWh) (calculat ca suma rândurilor 1-5)	NA	1801,81	NA	2578,67	NA	441,50
Pondere surselor fosile în consumul total de energie (%)	NA	32,27%	NA	92,71%	NA	47,70%
(7) Consumul din surse nucleare (MWh)	NA	80,20	NA	0	NA	0
Pondere consumului din surse nucleare în consumul total de energie (%)	NA	1,44%	NA	0	NA	0
(8) Consumul de combustibil din surse regenerabile, inclusiv biomasă (cuprinzând inclusiv deșeuri industriale și municipale de origine biologică, biogaz, hidrogen din surse regenerabile etc.) (MWh)	NA	0	NA	0	NA	0
(9) Consumul de energie electrică, căldură, abur și răcire achiziționate sau obținute din surse regenerabile (MWh)	NA	3.330,45	NA	202,75	NA	484,00
(10) Consumul de energie din surse regenerabile, altele decât combustibilii din producție proprie (MWh)	NA	370,29	NA	0	NA	0
(11) Consumul total de energie din surse regenerabile (MWh) (calculat ca suma rândurilor 8-10)	NA	3.700,74	NA	202,75	NA	484,00
Pondere surselor regenerabile în consumul total de energie (%)	NA	66,29%	NA	7,29%	NA	52,30%
Consumul total de energie (MWh) (calculat ca suma rândurilor 6, 7 și 11)	NA	5.582,75	NA	2.781,42	NA	925,50

Tabelul arată unde este inclusă valoarea veniturilor nete din activități din sectoarele cu impact climatic ridicat în situațiile financiare consolidate.

Intensitatea energetică pe venitul net	ROCA INDUSTRY - – valori consolidate
Venituri nete din activități din sectoarele cu impact climatic ridicat utilizate pentru calcularea intensității energetice (RON)	599.182.219
Venituri nete (alte)	-
Total venituri nete (situații financiare) (RON)	599.182.219

Tabelul de mai jos prezintă consumul total de energie în intensitatea energetică a veniturilor nete pentru activitățile din sectoarele cu impact ridicat asupra climei.

Intensitatea energetică pe venitul net	ROCA INDUSTRY – valori consolidate		
	Comparativ	N (MWh/RON)	% N / N-1
Consumul total de energie din activitățile din sectoarele cu impact climatic ridicat per venit net din activități din sectoarele cu impact climatic ridicat (MWh/RON)	NA*	0,0000522	NA*

NA* – Primul an de raportare în cadrul ESRS

Producția de energie din surse neregenerabile și producția de energie din surse regenerabile în MWh:

	TOTAL - Grupul ROCA INDUSTRY (MWh)
Producția de energie din surse neregenerabile (MWh)	0
Producția de energie din surse regenerabile (MWh)	1.344,2

E1-6 – Emisiile brute de GES de categoriile 1, 2, 3 și emisiile totale de GES

Creșterea emisiilor de gaze cu efect de seră reprezintă un risc major pentru întreaga planetă.

Recunoscând consecințele activităților asupra mediului, am început să calculăm amprenta de carbon pentru 2023 și am continuat să o calculăm pentru 2024. Metodologia din GHG Protocol a fost utilizată pentru a calcula emisiile generate de tip Scop 1, Scop 2 și Scop 3, atât cele bazate pe piață, cât și cele bazate pe amplasament.

Pentru a asigura claritatea, a fost implementată o metodologie transparentă (și anume GHG Protocol) pentru a explica ipotezele și datele utilizate în procesul de calcul. Inventarul include o măsurare a emisiilor de GES direct legate de operațiunile organizației în limitele și domeniul de aplicare stabilite pentru perioada de raportare. Este important de menționat că această evaluare a fost realizată cu date limitate. Intenționăm ca pe viitor să creștem nivelul de acuratețe a datelor prezentate.

Această cuantificare depinde în primul rând de calcule, mai degrabă decât de măsurători directe, emisiile de GES fiind determinate prin înmulțirea datelor de activitate cu un factor de emisie (kg

$CO_2e = \text{date de activitate} \times \text{factor de emisie}$).

Datele privind emisiile de GES aferente raportului ESRS corespund datei situațiilor financiare cu scop general, exercițiul financiar 2024 fiind anul calendaristic 2024.

Detalii asupra amprente de carbon a ROCA INDUSTRY

Inventarul emisiilor de gaze cu efect de seră include toate activitățile relevante ale ROCA INDUSTRY - selectate pe baza criteriului de control operațional 100%.

În cazurile în care un anumit factor nu a fost disponibil, s-a utilizat cel mai potrivit factor disponibil, pe baza metodei monetare sau a cantităților declarate, din bazele de date DEFRA și Ecoinvent.

Pentru calcularea emisiilor de CO₂, au fost utilizate următoarele metodologii:

Scop 1:

- Pentru consumul de combustibil utilizat de vehiculele noastre, s-a aplicat un factor de emisie de 2,51279 kg CO₂ eq/litru pentru motorină, 2,0844 kg CO₂ eq/litru pentru benzină și 1,55713 kg CO₂ eq/litru pentru GPL
- Pentru încălzire: s-a aplicat pentru gaze naturale un factor de emisie de 0,18449 kg CO₂/kWh, factor de emisie GPL de 1,55713 kg CO₂/kWh și pentru biomasă a fost luată în considerare o valoare de 0,016255524.
- Producerea de electricitate – constau în emisii din consumul de combustibil pentru generatoarele electrice. Pentru combustibil – s-a folosit același factor de emisie pentru motorină (2,51279 kg CO₂ eq/litru).
- Emisii fugitive – constau în emisii din refrigeranți (R407C) - s-a utilizat un factor de emisie de 1,624 kg CO₂ eq/kg.

Am folosit baza de date DEFRA:

https://view.officeapps.live.com/op/view.aspx?src=https%3A%2F%2Fassets.publishing.service.gov.uk%2Fmedia%2F6722566a3758e4604742aa1e%2Fghg-conversion-factors-2024-condensed_set_for_most_users_v1_1.xlsx&wdOrigin=BROWSELINK

Scop 2:

- Emisiile de GES sunt calculate din consumul de energie electrică măsurat de companiile din Grup. Factorii de emisie utilizați sunt aceia aferenți rețelei naționale (România, Moldova și Lituania) (în funcție de amplasament) și factorii de emisie specifici furnizorilor (bazate pe piață), așa cum este prezentat în tabelul de mai jos.

Furnizor energie de	Amplasament	Factorul de emisie al furnizorilor de energie 2023 [gCO ₂ eq/kWh]	Factorul de emisie național 2023 [gCO ₂ eq/kWh]
NOVA*	BICO Vaslui BICO Piatra Neamt	0	172,21 (RO)
ENTREX	BICO Vaslui BICO Piatra Neamț	94,64	172,21 (RO)

	ELECTROPLAST ECO EURO DOORS		
Premier Energy	BICO – TERRA BICO – EUROPLAS	473,89 (MD)**	473,89 (MD)**
Ignitis	BICO – IRANGA	164,254 (LT)**	164,254 (LT)**
Engie	EVOLOR	147,87	172,21 (RO)
Tinmar Energy	DIAL	501,44	172,21 (RO)
PPC Energie	WORKSHOP DOORS	217,33	172,21 (RO)

* furnizorul de energie din ianuarie până în iunie, s-a mutat la [ENTREX](#) începând cu iulie

**factorul de emisie al rețelei naționale a fost preluat din baza de date DEFRA, deoarece nu există o etichetă energetică pentru furnizorii noștri de energie din Lituania și Republica Moldova

Scop 3:

În 2023 am organizat workshop-uri pentru a identifica categoriile considerate materiale pentru fiecare companie în ceea ce privește Scop 3. Le-am luat în considerare și pentru 2024, iar pentru WORKSHOP DOORS, BICO MD și BICO LT am luat în considerare materialitatea pentru ECO EURO DOORS și BICO RO.

O evaluare a materialității pentru categoriile din Scopul 3 a fost realizată, iar emisiile de carbon au fost cuantificate doar pentru categoriile de materiale ale fiecărei companii în parte, prin colectarea și prelucrarea unei serii de informații după cum urmează:

- Categoria 1 – Bunuri și servicii achiziționate: Au fost colectate cantitățile de materii prime, bunuri și servicii achiziționate în anul de referință, în funcție de masă sau valoarea monetară. Acestea au fost înmulțite cu factori de emisie specifici, rezultând emisii de CO₂ pentru fiecare intrare. Pentru emisiile cuantificate folosind valorile masei, am utilizat bazele de date ECOINVENT v.3.10 și ECOINVENT v.3.10.1. Pentru emisiile cuantificate folosind valori monetare, am folosit DEFRA (https://www.carbonsaver.org/tools/scope_3_CO2e_factors.php) pentru aceasta; am folosit, de asemenea, DEFRA unde nu am găsit factori de emisie adecvați pentru valoarea masei; factorii de emisie sunt exprimați în GBP și am folosit cursul mediu BNR pentru GBP/RON în 2024, respectiv 1 GBP = 5,8775 Ron pentru companiile românești și cursul de schimb GBP/MDL al Băncii Naționale a Republicii Moldova, adică 1 GBP = 22,7375 MLD.

Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, DIAL, ELECTROPLAST, EVOLOR, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS.
- Categoria 2 – Bunuri de capital: Valorile monetare exprimate în RON / MDL au fost convertite în GBP și înmulțite cu factorii specifici de emisie din DEFRA (https://www.carbonsaver.org/tools/scope_3_CO2e_factors.php). Valoarea monetară exprimată în GBP a acelor produse finale achiziționate care au o durată de viață extinsă, au o valoare de amortizare și sunt supuse amortizării a fost considerată și înmulțită cu factorul de emisie specific categoriei respective de bunuri.

Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, DIAL, ELECTROPLAST, EVOLOR, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS.

- Categoria 3 – Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2): Emisiile aferente producției de combustibili și energie achiziționate și consumate de companie în anul de referință, care nu au fost incluse în Scop 1 sau Scop 2, au fost obținute prin înmulțirea cantităților de energie și combustibili consumate cu factorii specifici de emisie. Pentru calcul am folosit sursa disponibilă public: <https://www.gov.uk/government/publications/greenhouse-gas-reporting-conversion-factors-2024>
- Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, DIAL, ELECTROPLAST, EVOLOR, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS.
- Categoria 4 – Transport și distribuție în amonte: Aceasta include transportul plătit de companie, dar care nu este efectuat cu vehicule deținute de companie. Emisiile au fost calculate prin înmulțirea distanțelor parcurse de camioane exprimate în km cu greutatea mărfurilor transportate și factorii de emisie specifici în funcție de capacitatea de încărcare a camioanelor și de norma de poluare. Am folosit factorii de emisie din bazele de date ECOINVENT v.3.10, v.3.10.1.
Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, DIAL, ELECTROPLAST, EVOLOR, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS.
- Categoria 5 – Deșeuri generate în operațiuni: Cantitățile de deșeuri generate în companie, defalcate pe tipuri de deșeuri (cod), au fost înmulțite cu factorii de emisie specifici legați de metodele de valorificare/tratare a acestora. Am folosit factorii de emisie din bazele de date ECOINVENT v.3.10, v.3.10.1.
Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, DIAL, ELECTROPLAST, EVOLOR, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS.
- Categoria 6 – Călătorii de afaceri: Emisiile specifice acestei categorii au rezultat din înmulțirea kilometrilor parcurși de angajații companiei cu numărul mediu de angajați pe tip de mijloc de transport și cu factorii de emisie specifici pentru mijloacele de transport utilizate (avion, vehicul etc.) și distanțele parcurse. Am folosit factorii de emisie din baza de date ECOINVENT v.3.10.
Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, DIAL, ELECTROPLAST, EVOLOR, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS (pentru BICO MD nu au existat date în 2024).
- Categoria 7 – Naveta angajaților: Au fost colectate informații cu privire la distanțele parcurse de angajați de acasă la serviciu și înapoi, tipul de transport utilizat și numărul mediu de angajați care utilizează acel tip de transport, precum și numărul de zile lucrate pe șantier (birou, hala de producție etc.). Emisiile au rezultat din înmulțirea acestor parametri cu factori specifici de emisie. În lipsa informațiilor privind standardul de poluare al mijloacelor de transport utilizate, a fost utilizat un factor de emisie specific standardului de poluare Euro 5. Am folosit factorii de emisie din baza de date ECOINVENT v.3.10.
Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, ELECTROPLAST, EVOLOR, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS.
- Categoria 8 – Active închiriate în amonte: Acestea reprezintă active închiriate de la alte companii. Valorile monetare exprimate în RON / MDL au fost convertite în GBP și înmulțite

cu factorii specifici de emisie din DEFRA (https://www.carbonsaver.org/tools/scope_3_CO2e_factors.php).

Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, EVOLOR.

- Categorie 9 – Transport și distribuție în aval: Transport pentru care compania nu plătește (în schimb, clienții sau furnizorii plătesc) și care nu se efectuează cu vehicule deținute de companie. Au fost înmulțite distanțele parcurse cu camioanele, greutatea produselor (deșeurilor) transportate și factorii specifici de emisie pentru capacitatea de încărcare și norma de poluare a camioanelor. Am folosit factorii de emisie din bazele de date ECOINVENT v.3.10, v.3.10.1.

Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, DIAL, ELECTROPLAST, EVOLOR, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS.

- Categorie 10 – Prelucrarea produselor vândute: Include emisiile provenite din prelucrarea sau transformarea ulterioară a produselor intermediare vândute terților. Cantitățile de produse intermediare vândute altor producători au fost înmulțite cu factorii de emisie cât mai specifici posibil activităților de prelucrare. Am folosit factorii de emisie din bazele de date ECOINVENT v.3.10, v.3.10.1.

Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, DIAL.

- Categorie 12 – Tratarea la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute: Această categorie include emisiile totale estimate la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute în anul de referință. Cantitățile totale de produse finite vândute au fost înmulțite cu factorii de emisie specifici legați de metodele de recuperare/tratare la sfârșitul ciclului de viață. Am folosit factorii de emisie din bazele de date ECOINVENT v.3.10, v.3.10.1.

Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT, DIAL, ELECTROPLAST, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS (pentru BICO MD nu au existat date în 2024).

- Categorie 13 – Active închiriate în aval: Valoarea monetară a activelor închiriate altor societăți în anul de referință a fost colectată și exprimată în lei/lei, a fost convertită în GBP și înmulțită cu factorii specifici de emisie din DEFRA (https://www.carbonsaver.org/tools/scope_3_CO2e_factors.php)

Am luat în considerare această categorie pentru: BICO RO, BICO MD, BICO LT (pentru BICO MD și BICO LT nu au existat date în 2024).

- Categorie 14 – Francize – nu se aplică

- Categorie 15 – Investiții: Aceasta se referă la emisiile provenite din investițiile realizate de companii cu scopul de a genera profit, inclusiv companiile care furnizează servicii financiare și de asigurare. Valorile monetare exprimate în lei/lei au fost convertite în GBP și înmulțite cu factorii specifici de emisie din DEFRA (https://www.carbonsaver.org/tools/scope_3_CO2e_factors.php).

Am luat în considerare această categorie pentru BICO RO în 2023, pentru 2024 nu avem date.

Tabelul de mai jos prezintă emisiile consolidate de gaze cu efect de seră, defalcate în emisii de tip Scop 1, 2, și 3 pentru toate companiile din toate țările incluse în domeniul de aplicare al actualei Declarații de Sustenabilitate.

Grupul ROCA INDUSTRY – Emisii de GES – valori consolidate

	Retrospectiv				Obiective de etapă și țintă			
	Anul de bază (2024)*	Comparativ	2024 (N)	% N / N-1	2025	2030	(2050)	Țintă anuală % / Anul de bază
Emisii de GES - Scop 1								
Emisii brute de GES Scop 1 (tCO ₂ eq)	2.770,17	NA	2.770,17	NA	NA	NA	NA	NA
Procentul din Scop 1 de emisii de gaze cu efect de seră provenite din schemele reglementate de comercializare a certificatelor de emisii (%)	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 2								
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe amplasament (tCO ₂ eq)	3.005,37	NA	3.005,37	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe piață (tCO ₂ eq)	2.745,89	NA	2.745,89	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 3								
Total emisii brute indirecte (Scop 3) de GES (tCO ₂ eq)	160.775,86	NA	160.775,86	NA	NA	NA	NA	NA
1 Bunuri și servicii achiziționate	117.195,47	NA	117.195,47	NA	NA	NA	NA	NA
[Subcategorie opțională: cloud computing și servicii pentru centre de date	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
2 Bunuri de capital	484,58	NA	484,58	NA	NA	NA	NA	NA
3 Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2)	2.666,14	NA	2.666,14	NA	NA	NA	NA	NA
4 Transport și distribuție în amonte	10.479,29	NA	10.479,29	NA	NA	NA	NA	NA
5 Deșeuri generate în operațiuni	1.264,08	NA	1.264,08	NA	NA	NA	NA	NA
6 Călătorii de afaceri	37,95	NA	37,95	NA	NA	NA	NA	NA
7 Naveta angajaților	1.093,96	NA	1.093,96	NA	NA	NA	NA	NA
8 Active închiriate în amonte	50,27	NA	50,27	NA	NA	NA	NA	NA
9 Transport în aval	4.452,25	NA	4.452,25	NA	NA	NA	NA	NA
10 Prelucrarea produselor vândute	12.766,54	NA	12.766,54	NA	NA	NA	NA	NA
11 Utilizarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA

12 Tratamentul la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute	10.271,13	NA	10.271,13	NA	NA	NA	NA	NA
13 Active închiriate în aval	14,20	NA	14,20	NA	NA	NA	NA	NA
14 Francize	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
15 Investiții	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES								
Emisii totale de GES (în funcție de amplasament) (tCO ₂ eq)	166.551,39	NA	166.551,39	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES (bazate pe piață) (tCO ₂ eq)	166.291,92	NA	166.291,92	NA	NA	NA	NA	NA

*2024 is considered base year

Tabelele de mai jos prezintă emisiile de GES pe entitate.

ECO EURO DOORS	Retrospectiv				Obiective de etapă și țintă			
	Anul de bază (2024)*	Comparativ	2024 (N)	% N / N-1	2025	2030	(2050)	Țintă anuală % / Anul de bază
Emisii de GES - Scop 1								
Emisii brute de GES Scop 1 (tCO ₂ eq)	324,72	NA	324,72	NA	NA	NA	NA	NA
Procentul din Scop 1 de emisii de gaze cu efect de seră provenite din schemele reglementate de comercializare a certificatelor de emisii (%)	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 2								
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe amplasament (tCO ₂ eq)	255,13	NA	255,13	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe piață (tCO ₂ eq)	140,21	NA	140,21	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 3								
Total emisii brute indirecte (Scop 3) de GES (tCO ₂ eq)	7.563,29	NA	7.563,29	NA	NA	NA	NA	NA
1 Bunuri și servicii achiziționate	6.940,38	NA	6.940,38	NA	NA	NA	NA	NA
[Subcategorie opțională: cloud computing și servicii pentru centre de date	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
2 Bunuri de capital	0,93	NA	0,93	NA	NA	NA	NA	NA
3 Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2)	303,47	NA	303,47	NA	NA	NA	NA	NA
4 Transport și distribuție în amonte	42,61	NA	42,61	NA	NA	NA	NA	NA
5 Deșeuri generate în operațiuni	64,28	NA	64,28	NA	NA	NA	NA	NA

6 Călătorii de afaceri	0,37	NA	0,37	NA	NA	NA	NA	NA
7 Naveta angajaților	91,37	NA	91,37	NA	NA	NA	NA	NA
8 Active închiriate în amonte	0.	NA	0.	NA	NA	NA	NA	NA
9 Transport în aval	3,06	NA	3,06	NA	NA	NA	NA	NA
10 Prelucrarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
11 Utilizarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
12 Tratatamentul la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute	116,81	NA	116,81	NA	NA	NA	NA	NA
13 Active închiriate în aval	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
14 Francize	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
15 Investiții	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES								
Emisii totale de GES (în funcție de amplasament) (tCO ₂ eq)	8.143,14	NA	8.143,14	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES (bazate pe piață) (tCO ₂ eq)	8.028,22	NA	8.028,22	NA	NA	NA	NA	NA

WORKSHOP DOORS	Retrospectiv				Obiective de etapă și țintă			
	Anul de bază (2024)*	Comparativ	2024 (N)	% N / N-1	2025	2030	(2050)	Țintă anuală % / Anul de bază
Emisii de GES - Scop 1								
Emisii brute de GES Scop 1 (tCO ₂ eq)	88,77	NA	88,77	NA	NA	NA	NA	NA
Procentul din Scop 1 de emisii de gaze cu efect de seră provenite din schemele reglementate de comercializare a certificatelor de emisii (%)	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 2								
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe amplasament (tCO ₂ eq)	107,35	NA	107,35	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe piață (tCO ₂ eq)	135,47	NA	135,47	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 3								
Total emisii brute indirecte (Scop 3) de GES (tCO ₂ eq)	6.846,44	NA	6.846,44	NA	NA	NA	NA	NA
1 Bunuri și servicii achiziționate	6.604,64	NA	6.604,64	NA	NA	NA	NA	NA
[Subcategorie opțională: cloud computing și servicii pentru centre de date	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
2 Bunuri de capital	4,76	NA	4,76	NA	NA	NA	NA	NA

3 Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2)	59,24	NA	59,24	NA	NA	NA	NA	NA
4 Transport și distribuție în amonte	20,60	NA	20,60	NA	NA	NA	NA	NA
5 Deșeuri generate în operațiuni	50,06	NA	50,06	NA	NA	NA	NA	NA
6 Călătorii de afaceri	1,31	NA	1,31	NA	NA	NA	NA	NA
7 Naveta angajaților	99,82	NA	99,82	NA	NA	NA	NA	NA
8 Active închiriate în amonte	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
9 Transport în aval	0,34	NA	0,34	NA	NA	NA	NA	NA
10 Prelucrarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
11 Utilizarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
12 Tratatamentul la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute	5,69	NA	5,69	NA	NA	NA	NA	NA
13 Active închiriate în aval	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
14 Francize	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
15 Investiții	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES								
Emisii totale de GES (în funcție de amplasament) (tCO ₂ eq)	7.042,56	NA	7.042,56	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES (bazate pe piață) (tCO ₂ eq)	7.070,69	NA	7.070,69	NA	NA	NA	NA	NA

EVOLOR	Retrospectiv				Obiective de etapă și țintă			
	Anul de bază (2024)*	Comparativ	2024 (N)	% N / N-1	2025	2030	(2050)	Țintă anuală % / Anul de bază
Emisii de GES - Scop 1								
Emisii brute de GES Scop 1 (tCO ₂ eq)	534,75	NA	534,75	NA	NA	NA	NA	NA
Procentul din Scop 1 de emisii de gaze cu efect de seră provenite din schemele reglementate de comercializare a certificatelor de emisii (%)	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 2								
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe amplasament (tCO ₂ eq)	44,56	NA	44,56	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe piață (tCO ₂ eq)	38,26	NA	38,26	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 3								

Total emisii brute indirecte (Scop 3) de GES (tCO ₂ eq)	18.519,96	NA	18.519,96	NA	NA	NA	NA	NA
1 Bunuri și servicii achiziționate	15.520,29	NA	15.520,29	NA	NA	NA	NA	NA
[Subcategorie opțională: cloud computing și servicii pentru centre de date	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
2 Bunuri de capital	63,40	NA	63,40	NA	NA	NA	NA	NA
3 Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2)	534,98	NA	534,98	NA	NA	NA	NA	NA
4 Transport și distribuție în amonte	2.168,99	NA	2.168,99	NA	NA	NA	NA	NA
5 Deșeuri generate în operațiuni	178,25	NA	178,25	NA	NA	NA	NA	NA
6 Călătorii de afaceri	11,12	NA	11,12	NA	NA	NA	NA	NA
7 Naveta angajaților	4,72	NA	4,72	NA	NA	NA	NA	NA
8 Active închiriate în amonte	0,33	NA	0,33	NA	NA	NA	NA	NA
9 Transport în aval	37,87	NA	37,87	NA	NA	NA	NA	NA
10 Prelucrarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
11 Utilizarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
12 Tratatamentul la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
13 Active închiriate în aval	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
14 Francize	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
15 Investiții	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES								
Emisii totale de GES (în funcție de amplasament) (tCO ₂ eq)	19.099,27	NA	19.099,27	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES (bazate pe piață) (tCO ₂ eq)	19.092,97	NA	19.092,97	NA	NA	NA	NA	NA

DIAL	Retrospectiv				Obiective de etapă și țintă			
	Anul de bază (2024)*	Comparativ	2024 (N)	% N / N-1	2025	2030	(2050)	Țintă anuală % / Anul de bază
Emisii de GES - Scop 1								
Emisii brute de GES Scop 1 (tCO ₂ eq)	767,91	NA	767,91	NA	NA	NA	NA	NA
Procentul din Scop 1 de emisii de gaze cu efect de seră provenite din schemele reglementate de comercializare a certificatelor de emisii (%)	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA

Emisii de GES - Scop 2								
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe amplasament (tCO ₂ eq)	242,29	NA	242,29	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe piață (tCO ₂ eq)	705,50	NA	705,50	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 3								
Total emisii brute indirecte (Scop 3) de GES (tCO ₂ eq)	15.513,77	NA	15.513,77	NA	NA	NA	NA	NA
1 Bunuri și servicii achiziționate	7.642,88	NA	7.642,88	NA	NA	NA	NA	NA
[Subcategorie opțională: cloud computing și servicii pentru centre de date	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
2 Bunuri de capital	10,60	NA	10,60	NA	NA	NA	NA	NA
3 Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2)	773,49	NA	773,49	NA	NA	NA	NA	NA
4 Transport și distribuție în amonte	42,25	NA	42,25	NA	NA	NA	NA	NA
5 Deșeuri generate în operațiuni	29,16	NA	29,16	NA	NA	NA	NA	NA
6 Călătorii de afaceri	2,88	NA	2,88	NA	NA	NA	NA	NA
7 Naveta angajaților	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
8 Active închiriate în amonte	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
9 Transport în aval	167,52	NA	167,52	NA	NA	NA	NA	NA
10 Prelucrarea produselor vândute	6.671,92	NA	6.671,92	NA	NA	NA	NA	NA
11 Utilizarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
12 Tratamentul la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute	173,08	NA	173,08	NA	NA	NA	NA	NA
13 Active închiriate în aval	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
14 Francize	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
15 Investiții	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES								
Emisii totale de GES (în funcție de amplasament) (tCO ₂ eq)	16.523,97	NA	16.523,97	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES (bazate pe piață) (tCO ₂ eq)	16.987,18	NA	16.987,18	NA	NA	NA	NA	NA

ELECTROPLAST	Retrospectiv				Obiective de etapă și țintă			
	Anul de bază (2024)*	Comparativ	2024 (N)	% N / N-1	2025	2030	(2050)	Țintă anuală % / Anul de bază
Emisii de GES - Scop 1								

Emisii brute de GES Scop 1 (tCO ₂ eq)	354,79	NA	354,79	NA	NA	NA	NA	NA
Procentul din Scop 1 de emisii de gaze cu efect de seră provenite din schemele reglementate de comercializare a certificatelor de emisii (%)	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 2								
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe amplasament (tCO ₂ eq)	363,14	NA	363,14	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe piață (tCO ₂ eq)	199,57	NA	199,57	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 3								
Total emisii brute indirecte (Scop 3) de GES (tCO ₂ eq)	29.334,41	NA	29.334,41	NA	NA	NA	NA	NA
1 Bunuri și servicii achiziționate	21.726,35	NA	21.726,35	NA	NA	NA	NA	NA
[Subcategorie opțională: cloud computing și servicii pentru centre de date	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
2 Bunuri de capital	224,62	NA	224,62	NA	NA	NA	NA	NA
3 Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2)	289,87	NA	289,87	NA	NA	NA	NA	NA
4 Transport și distribuție în amonte	2.926,34	NA	2.926,34	NA	NA	NA	NA	NA
5 Deșeuri generate în operațiuni	87,40	NA	87,40	NA	NA	NA	NA	NA
6 Călătorii de afaceri	12,24	NA	12,24	NA	NA	NA	NA	NA
7 Naveta angajaților	102,31	NA	102,31	NA	NA	NA	NA	NA
8 Active închiriate în amonte	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
9 Transport în aval	27,63	NA	27,63	NA	NA	NA	NA	NA
10 Prelucrarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
11 Utilizarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
12 Tratamentul la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute	3.937,65	NA	3.937,65	NA	NA	NA	NA	NA
13 Active închiriate în aval	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
14 Francize	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
15 Investiții	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES								
Emisii totale de GES (în funcție de amplasament) (tCO ₂ eq)	30.052,34	NA	30.052,34	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES (bazate pe piață) (tCO ₂ eq)	29.888,76	NA	29.888,76	NA	NA	NA	NA	NA

BICO	Retrospectiv				Obiective de etapă și țintă			
	Anul de bază (2024)*	Comparativ	2024 (N)	% N / N-1	2025	2030	(2050)	Țintă anuală % / Anul de bază
Emisii de GES - Scop 1								
Emisii brute de GES Scop 1 (tCO ₂ eq)	699,23	NA	699,23	NA	NA	NA	NA	NA
Procentul din Scop 1 de emisii de gaze cu efect de seră provenite din schemele reglementate de comercializare a certificatelor de emisii (%)	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 2								
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe amplasament (tCO ₂ eq)	1.992,90	NA	1.992,90	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe piață (tCO ₂ eq)	1.526,88	NA	1.526,88	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 3								
Total emisii brute indirecte (Scop 3) de GES (tCO ₂ eq)	82.997,99	NA	82.997,99	NA	NA	NA	NA	NA
1 Bunuri și servicii achiziționate	58.760,94	NA	58.760,94	NA	NA	NA	NA	NA
[Subcategorie opțională: cloud computing și servicii pentru centre de date	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
2 Bunuri de capital	180,28	NA	180,28	NA	NA	NA	NA	NA
3 Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2)	705,07	NA	705,07	NA	NA	NA	NA	NA
4 Transport și distribuție în amonte	5.278,50	NA	5.278,50	NA	NA	NA	NA	NA
5 Deșeuri generate în operațiuni	854,93	NA	854,93	NA	NA	NA	NA	NA
6 Călătorii de afaceri	10,02	NA	10,02	NA	NA	NA	NA	NA
7 Naveta angajaților	795,75	NA	795,75	NA	NA	NA	NA	NA
8 Active închiriate în amonte	49,94	NA	49,94	NA	NA	NA	NA	NA
9 Transport în aval	4.215,84	NA	4.215,84	NA	NA	NA	NA	NA
10 Prelucrarea produselor vândute	6.094,62	NA	6.094,62	NA	NA	NA	NA	NA
11 Utilizarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
12 Tratatamentul la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute	6.037,91	NA	6.037,91	NA	NA	NA	NA	NA
13 Active închiriate în aval	14,20	NA	14,20	NA	NA	NA	NA	NA
14 Francize	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA

15 Investiții	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES								
Emisii totale de GES (în funcție de amplasament) (tCO ₂ eq)	85.690,12	NA	85.690,12	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES (bazate pe piață) (tCO ₂ eq)	85.224,09	NA	85.224,09	NA	NA	NA	NA	NA

Tabelele de mai jos prezintă emisiile de GES pe țară pentru BICO.

BICO ROMÂNIA	Retrospectiv				Obiective de etapă și țintă			
	Anul de bază (2024)*	Comparativ	2024 (N)	% N / N-1	2025	2030	(2050)	Țintă anuală % / Anul de bază
Emisii de GES - Scop 1								
Emisii brute de GES Scop 1 (tCO ₂ eq)	296,38	NA	296,38	NA	NA	NA	NA	NA
Procentul din Scop 1 de emisii de gaze cu efect de seră provenite din schemele reglementate de comercializare a certificatelor de emisii (%)	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 2								
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe amplasament (tCO ₂ eq)	639,31	NA	639,31	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe piață (tCO ₂ eq)	173,29	NA	173,29	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 3								
Total emisii brute indirecte (Scop 3) de GES (tCO ₂ eq)	46.401,46	NA	46.401,46	NA	NA	NA	NA	NA
1 Bunuri și servicii achiziționate	32.554,69	NA	32.554,69	NA	NA	NA	NA	NA
[Subcategorie opțională: cloud computing și servicii pentru centre de date	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
2 Bunuri de capital	51,39	NA	51,39	NA	NA	NA	NA	NA
3 Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2)	294,58	NA	294,58	NA	NA	NA	NA	NA
4 Transport și distribuție în amonte	2.755,67	NA	2.755,67	NA	NA	NA	NA	NA
5 Deșeuri generate în operațiuni	606,42	NA	606,42	NA	NA	NA	NA	NA
6 Călătorii de afaceri	7,66	NA	7,66	NA	NA	NA	NA	NA
7 Naveta angajaților	478,63	NA	478,63	NA	NA	NA	NA	NA
8 Active închiriate în amonte	8,08	NA	8,08	NA	NA	NA	NA	NA
9 Transport în aval	3.627,97	NA	3.627,97	NA	NA	NA	NA	NA

10 Prelucrarea produselor vândute	2.489,69	NA	2.489,69	NA	NA	NA	NA	NA
11 Utilizarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
12 Tratatamentul la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute	3.512,47	NA	3.512,47	NA	NA	NA	NA	NA
13 Active închiriate în aval	14,20	NA	14,20	NA	NA	NA	NA	NA
14 Francize	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
15 Investiții	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES								
Emisii totale de GES (în funcție de amplasament) (tCO ₂ eq)	47.337,15	NA	47.337,15	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES (bazate pe piață) (tCO ₂ eq)	46.871,13	NA	46.871,13	NA	NA	NA	NA	NA

BICO MOLDOVA	Retrospectiv				Obiective de etapă și țintă			
	Anul de bază (2024)*	Comparativ	2024 (N)	% N / N-1	2025	2030	(2050)	Țintă anuală % / Anul de bază
Emisii de GES - Scop 1								
Emisii brute de GES Scop 1 (tCO ₂ eq)	129,69	NA	129,69	NA	NA	NA	NA	NA
Procentul din Scop 1 de emisii de gaze cu efect de seră provenite din schemele reglementate de comercializare a certificatelor de emisii (%)	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 2								
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe amplasament (tCO ₂ eq)	1.253,34	NA	1.253,34	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe piață (tCO ₂ eq)	1.253,34	NA	1.253,34	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 3								
Total emisii brute indirecte (Scop 3) de GES (tCO ₂ eq)	27.471,03	NA	27.471,03	NA	NA	NA	NA	NA
1 Bunuri și servicii achiziționate	23.034,22	NA	23.034,22	NA	NA	NA	NA	NA
[Subcategorie opțională: cloud computing și servicii pentru centre de date	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
2 Bunuri de capital	126,85	NA	126,85	NA	NA	NA	NA	NA
3 Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2)	137,24	NA	137,24	NA	NA	NA	NA	NA
4 Transport și distribuție în amonte	2.333,23	NA	2.333,23	NA	NA	NA	NA	NA

5 Deșeuri generate în operațiuni	176,02	NA	176,02	NA	NA	NA	NA	NA
6 Călătorii de afaceri	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
7 Naveta angajaților	250,38	NA	250,38	NA	NA	NA	NA	NA
8 Active închiriate în amonte	18,36	NA	18,36	NA	NA	NA	NA	NA
9 Transport în aval	315,24	NA	315,24	NA	NA	NA	NA	NA
10 Prelucrarea produselor vândute	1.079,50	NA	1.079,50	NA	NA	NA	NA	NA
11 Utilizarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
12 Tratatamentul la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
13 Active închiriate în aval	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
14 Francize	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
15 Investiții	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES								
Emisii totale de GES (în funcție de amplasament) (tCO ₂ eq)	28.854,06	NA	28.854,06	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES (bazate pe piață) (tCO ₂ eq)	28.854,06	NA	28.854,06	NA	NA	NA	NA	NA

BICO LITUANIA	Retrospectiv				Obiective de etapă și țintă			
	Anul de bază (2024)*	Comparativ	2024 (N)	% N / N-1	2025	2030	(2050)	Țintă anuală % / Anul de bază
Emisii de GES - Scop 1								
Emisii brute de GES Scop 1 (tCO ₂ eq)	273,15	NA	273,15	NA	NA	NA	NA	NA
Procentul din Scop 1 de emisii de gaze cu efect de seră provenite din schemele reglementate de comercializare a certificatelor de emisii (%)	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 2								
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe amplasament (tCO ₂ eq)	100,25	NA	100,25	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii brute de GES Scop 2 bazate pe piață (tCO ₂ eq)	100,25	NA	100,25	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii de GES - Scop 3								
Total emisii brute indirecte (Scop 3) de GES (tCO ₂ eq)	9.125,50	NA	9.125,50	NA	NA	NA	NA	NA
1 Bunuri și servicii achiziționate	3.172,02	NA	3.172,02	NA	NA	NA	NA	NA
[Subcategorie opțională: cloud computing și servicii pentru centre de date	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA	NA

2 Bunuri de capital	2,04	NA	2,04	NA	NA	NA	NA	NA
3 Activități legate de combustibili și energie (neincluse în Scop 1 sau Scop 2)	273,24	NA	273,24	NA	NA	NA	NA	NA
4 Transport și distribuție în amonte	189,61	NA	189,61	NA	NA	NA	NA	NA
5 Deșeuri generate în operațiuni	72,49	NA	72,49	NA	NA	NA	NA	NA
6 Călătorii de afaceri	2,37	NA	2,37	NA	NA	NA	NA	NA
7 Naveta angajaților	66,74	NA	66,74	NA	NA	NA	NA	NA
8 Active închiriate în amonte	23,49	NA	23,49	NA	NA	NA	NA	NA
9 Transport în aval	272,63	NA	272,63	NA	NA	NA	NA	NA
10 Prelucrarea produselor vândute	2.525,44	NA	2.525,44	NA	NA	NA	NA	NA
11 Utilizarea produselor vândute	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
12 Tratatamentul la sfârșitul ciclului de viață al produselor vândute	2.525,44	NA	2.525,44	NA	NA	NA	NA	NA
13 Active închiriate în aval	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
14 Francize	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
15 Investiții	0	NA	0	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES								
Emisii totale de GES (în funcție de amplasament) (tCO ₂ eq)	9.498,90	NA	9.498,90	NA	NA	NA	NA	NA
Emisii totale de GES (bazate pe piață) (tCO ₂ eq)	9.498,90	NA	9.498,90	NA	NA	NA	NA	NA

Tabelul de mai jos arată intensitatea emisiilor de GES (emisiile totale de GES pe venit net).

Intensitatea GES per venit net	ROCA INDUSTRY – valori consolidate		
	Comparativ	N (MWh/RON)	% N / N-1
Emisiile totale de GES (bazate pe amplasament) pe venit net (tCO ₂ eq/RON)	NA*	0,000277965	NA*
Emisiile totale de GES (bazate pe piață) pe venit net (tCO ₂ eq/RON)	NA*	0,000277531	NA*

NA* – Primul an de raportare în cadrul ESRS

E1-7 – Absorbții de GES și proiecte de atenuare a emisiilor de GES finanțate prin credite de carbon

Pe parcursul perioadei de raportare, ROCA INDUSTRY nu a dezvoltat și nici nu s-a angajat în planuri de eliminare și stocare a gazelor cu efect de seră . În plus, nu au fost finanțate proiecte de eliminare sau reducere a gazelor cu efect de seră în 2024.

În prezent, ROCA INDUSTRY nu deține credite de carbon și nu le-a utilizat în cursul exercițiului financiar analizat. În prezent, ROCA INDUSTRY încă dezvoltă un plan de neutralizare a emisiilor de gaze cu efect de seră și nu a făcut publice afirmații de neutralitate a gazelor cu efect de seră.

E1-8 – Stabilirea prețului intern al carbonului

ROCA INDUSTRY, care activează în sectorul producției de materiale de construcții, nu a implementat un sistem intern de stabilire a prețului carbonului în 2024.

Deși recunoaștem beneficiile potențiale ale prețului intern al carbonului, ROCA INDUSTRY nu a implementat prețul intern al carbonului. Cu toate acestea, ne menținem angajamentul de a evalua și adopta practici eficiente care se aliniază cu obiectivele noastre de sustenabilitate și vom continua să monitorizăm evoluțiile din acest domeniu.

E1-9 – Efectele financiare anticipate ale riscurilor fizice și de tranziție semnificative și ale oportunităților potențiale legate de climă

ROCA INDUSTRY nu a identificat efectele financiare anticipate ale riscurilor fizice și de tranziție semnificative și nici potențialele oportunități legate de climă.

4. Poluarea

ESRS E2

4.1 Gestionarea impactului, a riscurilor și a oportunităților

ESRS 2 IRO-1

Procesul de fabricație a materialelor de construcție produse de companiile noastre implică utilizarea diferitelor substanțe chimice, ceea ce conduce la emisii în aer. Fiecare amplasament respectă reglementările locale pentru a-și proteja angajații, comunitățile locale și mediul (aer, sol, apă), pe lângă alte aspecte. Nu au fost realizate consultări cu comunitatea în afara celor necesare în procedurile de obținere a autorizațiilor de mediu. În anul de raportare, nu au fost necesare sau efectuate astfel de consultări..

Ca parte a procesului de dublă materialitate (DMA), am analizat locațiile subsidiarelor noastre și activitățile comerciale din România, Lituania și Republica Moldova. Această evaluare cuprinzătoare a avut ca scop identificarea și înțelegerea tuturor efectelor negative potențiale ale activităților desfășurate. Toate amplasamentele în care funcționăm și sunt autorizate au fost supuse unei evaluări a amplasamentului în cadrul procesului de evaluare a impactului asupra mediului înainte de a fi construite. Deoarece nu au existat noi dezvoltări în 2024, nu au fost necesare noi evaluări. ROCA INDUSTRY și sucursalele sale se angajează să implementeze toate măsurile de prevenire și reducere a poluării în fiecare etapă a operațiunilor. Pentru detalii privind IRO-urile, vă rugăm să consultați tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, începând de la pagina 41.

E2-1 – Politici legate de poluare

ROCA INDUSTRY se preocupă de îmbunătățirea proceselor de producție în toate companiile sale prin utilizarea unor tehnologii avansate, limitând poluarea prin filtre de aer, sisteme de evacuare, sisteme de tratare a apelor uzate, sisteme de monitorizare a aerului, sisteme de monitorizare a apei etc. La nivelul ROCA INDUSTRY, nu există o politică dedicată pentru a gestiona impactul, riscurile și oportunitățile semnificative legate de poluare, care să fie în conformitate cu cerințele minime de raportare stabilite în cerințele minime de prezentare de informații cu privire la politici (MDR-P), așa cum sunt definite în ESRS 2.

Aceste politici în vigoare, care fac parte din sistemele de management ISO, includ angajamentul companiilor de a îndeplini obligațiile de conformitate, protecția mediului, inclusiv prevenirea poluării, asigurarea unor condiții de muncă sigure și sănătoase pentru a preveni accidentele și bolile profesionale, eliminarea pericolelor și reducerea riscurilor pentru sănătatea și securitatea în muncă, îmbunătățirea continuă a performanței sistemului de management integrat și consultarea și implicarea lucrătorilor și a reprezentanților acestora.

ROCA INDUSTRY își propune să definească noi politici care să includă aspecte legate de poluare și să actualizeze procedurile existente conform noilor cerințe până la sfârșitul anului 2026. De asemenea, în cadrul BICO, De asemenea, în cadrul grupului BICO, există un plan de revizuire a

unor obiective de mediu specifice și de extindere a Sistemului Integrat de Management la toate locațiile operaționale, pentru a acoperi Republica Moldova și Lituania în cursul anului 2026. Aceste discuții reprezintă o oportunitate de îmbunătățire continuă.

E2-2 – Acțiuni și resurse legate de poluare

La nivelul ROCA INDUSTRY, nu au fost dezvoltate acțiuni legate de poluare conform cerințelor minime de dezvoltare stabilite în ESRS 2 MDR-A. Pentru a îmbunătăți eficiența și eficacitatea gestionării riscurilor de poluare, fiecare dintre companiile noastre stabilește și realizează acțiuni specifice pentru a minimiza potențialele impacturi negative ca parte a planului de conformitate legislativă (autorizații de mediu) sau cu sistemele de management ISO în vigoare. Angajamentul companiilor noastre de a promova un mediu mai sigur și mai sănătos se reflectă în mai multe inițiative cheie, după cum urmează:

- DIAL își gestionează deșeurile de plastic printr-o companie de colectare contractată și respectă specificațiile furnizorului de polietilenă în departamentul de plastificare, așa cum este documentat în autorizația de mediu (reînnoită anual). Compania efectuează analize semestriale cu rapoarte disponibile pentru revizuire pentru a asigura conformitatea și transparența. Deși DIAL nu a investit în cercetare și dezvoltare pentru alternative mai sigure sau reducerea emisiilor, operează o stație de tratare a apei pentru procesul de plastificare.
- În cadrul BICO, este implementată o procedură de identificare și evaluare a aspectelor de mediu, inclusiv poluarea, și sunt definite programe de management pentru aceste aspecte. Acțiunile grupului implică evaluarea furnizorilor pe baza criteriilor de mediu, furnizarea clienților cu informații despre produse și instrucțiuni de utilizare și sprijinirea eforturilor de reducere a deșeurilor.
- ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS au luat măsuri în urma inspecțiilor autorităților de mediu; cu toate acestea, aceste acțiuni au fost limitate la compania în sine și nu se extind în amonte sau în aval.
- Din martie 2022, ELECTROPLAST s-a angajat în parteneriate exclusive cu companii specializate în reciclare pentru a gestiona toate deșeurile de ambalaje din lemn, hârtie și plastic.
- EVOLOR a efectuat analize pentru COV și analize ale apelor uzate pentru a monitoriza nivelurile de emisii, împreună cu metode de lucru riguroase pentru a preveni poluarea curentă și accidentală.

4.2 Indicatori și ținte

E2-3 – Ținte legate de poluare

Nu au fost stabilite obiective specifice legate de poluare la nivel de grup, conform ESRS 2 MDR-T. Cu toate acestea, subsidiarele noastre prezintă autorităților locale de mediu rapoarte lunare sau anuale, conform cerințelor specificate. Aceste companii trebuie să respecte cerințele menționate în autorizațiile de mediu. Dacă este cazul, obiectivele legate de poluare sunt reînnoite în faza de reautorizare.

Pentru companiile cu sisteme de management în vigoare, există acțiuni și măsuri de mediu pe care companiile le urmăresc în mod activ. Cu toate acestea, pentru unele dintre ele, indicatorii specifici nu sunt încă pe deplin stabiliți, iar companiile lucrează la definirea sau perfecționarea acestor indicatori pentru a asigura o monitorizare mai precisă.

Obiectivele de mediu sunt stabilite atât prin cerințe legale, cât și voluntar prin implementarea sistemelor de management ISO.

Conform autorizației de mediu, ELECTROPLAST trebuie să respecte următoarele obiective legate de poluare:

- Pentru zgomot: curba de 65 dB Cz 60 la limita amplasamentului, conform STAS 10009/1988
- Pentru aer: concentrația de poluanți emiși în gazele de ardere de la centralele termice nu trebuie să depășească limitele maxime admise, conform Ordinului MAPPM nr. 462/1993: particule 5 mg/m³N, CO 100 mg/m³N, NO₂ 350 mg/m³N, SO₂ 35 mg/m³N, cu un conținut de oxigen în efluenții gazoși de 3% în volum. Concentrațiile maxime admise conform STAS 12574/1987 pentru aerul din zonele protejate sunt: particule în suspensie (total): 0,5 mg/m³ (medie pe termen scurt - 30 min), 0,15 mg/m³ (medie pe termen lung - zilnic) și particule decantabile: 17 g/m²/lună. Pentru particule în suspensie: 0,5 mg/m³ (medie pe termen scurt - 30 min), 0,15 mg/m³ (medie pe termen lung - zilnic), pulberi decantabile: 17 g/m²/lună.

DIAL trebuie să respecte următoarele obiective legate de poluare:

- conform N.T.P.A. nr. 002/2005: pH - 6,5-8, particule în suspensie - max. 350 mg/l, consum biochimic de oxigen pe 5 zile (CBO) - max. 300 mg O₂/l, consum chimic de oxigen - metoda dicromat de potasiu (CCOCr) - max. 500 mg O₂/l, substanțe extractibile cu solvenți organici - max. 30 mg/l și detergenți sintetici biodegradabili - max. 25 mg/l la evacuarea apelor uzate menajere în rețeaua de canalizare;
- limitele admisibile ale nivelului de zgomot vor fi respectate conform SR nr. 10009/2017 Acustica
- Limite admisibile ale nivelului de zgomot în mediul înconjurător, coroborat cu art. 16, alin. (1) din anexa la Ordinul nr. 119/2014 pentru aprobarea Normelor de igienă și sănătate publică privind mediul de viață al populației - limite admisibile ale nivelului de zgomot; valorile limită de emisie pentru șemineele alimentate cu combustibil gazos vor fi respectate, la o putere termică mai mică de 100MW/t, conform Ord. către ministrul MAPPM nr. 462/1993: praf - 5 mg/m³ N, monoxid de carbon - 100 mg/m³ N, oxizi de sulf - 35 mg/m³ N, oxizi de azot - 350 mg/m³ N;
- conformare la STAS 12574/87 - limitele maxime admise pentru particulele în suspensie sunt 0,5 mg/me în medie pe termen scurt (30 min.) și 0,15 mg/me în medie zilnică, pe termen lung.

BICO implementează un plan de stabilire și monitorizare a obiectivelor de mediu specifice pe parcursul anului 2025 (de exemplu, obiective de reutilizare a deșeurilor de fire și plasă neacoperită etc.). Până atunci, conform autorizațiilor de mediu, BICO trebuie să respecte următoarele obiective legate de poluare:

- Pentru aer - se vor respecta prevederile Ordinului 462/1993 pentru aprobarea Condițiilor tehnice privind protecția atmosferică și a Normelor metodologice privind determinarea emisiilor de poluanți atmosferici produse de surse stationare;
- Pentru zgomot - se vor respecta prevederile RS 10009/2017 privind nivelul de zgomot la limita incintei;
- Pentru sol - se vor respecta prevederile Ordinului 756/1997 al MAPPM.
- Pentru apă - se vor respecta prevederile NTPA 002/2005, iar indicatorii de calitate ai apelor uzate evacuate se vor încadra în limitele NTPA 002 HGR 3 52/2005.

ECO EURO DOORS trebuie să respecte următoarele obiective legate de poluare:

- Conform prevederilor Ordinului M.A.P.P.M. nr. 462/1993, valorile limită de emisie sunt:
 - pentru poluanții proveniți din gazele arse evacuate în atmosferă de la centrala termică, alimentată cu combustibil solid: monoxid de carbon CO = max. 250 mg/Nmc, oxizi de azot NO_x = max. 500 mg/Nmc, oxizi de sulf SO_x = 2000 mg/Nmc, pulberi = max. 100 mg/Nmc, substanțe organice exprimate în carbon total = max. 50 mg/Nmc - la un conținut de oxigen al efluenților gazoși de 6%;
 - pentru emisiile atmosferice provenite din activități tehnologice: praf total = max. 50 mg/m³, la un debit masic mai mare sau egal cu 0,5 kg/h;
 - pentru emisiile de compuși organici volatili în gazele reziduale evacuate din instalațiile de vopsire: 150 mg/m³ (pentru compuși din clasa a 3-a sau amestecuri din mai multe clase, la debit masic ≥ 3 kg/oră), 100 mg/m³, pentru compuși din clasa a 2-a;
 - pentru emisiile de formaldehidă provenite de la prese: 20 mg/m³, la un debit de masă mai mare sau egal cu 0,1 kg/h;
- În conformitate cu prevederile Legii nr. 188/2018, începând cu 1 ianuarie 2030, emisiile atmosferice de NO_x și pulberi provenite de la instalația medie de ardere existentă nu trebuie să depășească valorile limită de emisie prevăzute în tabelul 1 din partea 1 a anexei nr. 2, respectiv NO_x 650 mg/Nmc, praf 50 mg/Nmc;
- În conformitate cu prevederile SR10009:2017, nivelul de zgomot echivalent la limita spațiilor unității funcționale nu va depăși nivelul de zgomot de fond.

WORKSHOP DOORS trebuie să respecte următoarele obiective legate de poluare:

- pentru poluanții proveniți din gazele arse deversate în atmosferă de la centrala termică, alimentată cu combustibil solid: monoxid de carbon CO = max. 250 mg/Nmc, oxizi de azot NO_x = max. 500 mg/Nmc, oxizi de sulf SO_x = 2000 mg/Nmc, pulberi = max. 100 mg/Nmc, substanțe organice exprimate în carbon total = max. 50 mg/Nmc - la un conținut de oxigen al efluenților gazoși de 6%;
- pentru emisiile atmosferice provenite din activități tehnologice: praf total = max. 50 mg/m³, la un debit masic mai mare sau egal cu 0,5 kg/h;
- În conformitate cu prevederile Legii nr. 188/2018, începând cu 1 ianuarie 2030, emisiile atmosferice de NO_x și pulberi provenite de la instalația medie de ardere existentă nu trebuie să depășească valorile limită de emisie prevăzute în tabelul 1 din partea 1 a anexei nr. 2, respectiv: NO_x 650 mg/Nmc, praf 50 mg/Nmc;

- Conform prevederilor STAS 12574/1987, indicatorul de pulbere sedimentabilă nu va depăși 17 g/m²/lună, la limita incintei;
- Conform prevederilor din SR10009:2017, nivelul de zgomot echivalent la limita incințiilor unității funcționale nu va depăși 65 dB(A), respectiv 60 dB(A) la limita proprietății.
- Conform prevederilor Ordinului M.A.P.P.M. nr. 462/1993, pentru poluanții proveniți din gazele arse deversate în atmosferă de la generatoarele de aer cald și centrala termică, alimentate cu combustibil solid: monoxid de carbon CO = max. 250 mg/Nmc, oxizi de azot NO_x = max.500mg/Nmc, oxizi de sulf SO_x = 2000mg/Nmc, praf=max.100 mg/Nmc, substanțe organice exprimate în carbon total =max.50 mg/Nmc - la un conținut de oxigen al efluenților gazoși de 6%;
- Conform prevederilor Ordinului M.A.P.P.M. nr. 462/1993, pentru emisiile atmosferice provenite din activități tehnologice: praf total = max. 50 mg/m³, la un debit de masă mai mare sau egal cu 0,5 kg/h;
- Conform prevederilor Ordinului M.A.P.P.M. nr. 462/1993, pentru emisiile de compuși organici volatili în gazele reziduale evacuate din instalațiile de vopsire: 150 mg/m³ (pentru compuși din clasa a 3-a sau amestecuri din mai multe clase, la un debit masic >=3kg/oră), 100 mg/mc, pentru compuși clasa a II-a;
- Conform prevederilor Ordinului M.A.P.P.M. nr. 462/1993, pentru emisiile de formaldehidă provenite de la prese: 20 mg/m³, la un debit masic mai mare sau egal cu 0,1 kg/h;
- Conform prevederilor din SR10009:2017, nivelul de zgomot echivalent la limita incintelor unității funcționale nu va depăși 65 dB(A), respectiv 60 dB(A) la limita proprietății.

EVOLOR nu are încă un plan țintă stabilit legat de poluare, dar analizele efectuate de companie pe anumiți indicatori solicitați de APM locală au ca scop verificarea respectării limitelor legale, cum ar fi:

- Pentru zgomot: valoarea admisă la limita amplasamentului nu va depăși nivelul de zgomot echivalent continuu de 65 dB(A), conform SR 10009/2017: "Acustica. Limite admisibile ale nivelului de zgomot ambiental".

E2-4 – Poluarea aerului, apei și solului

Conform autorizațiilor de mediu, fiecare companie din cadrul ROCA INDUSTRY trebuie să respecte cerințe specifice în ceea ce privește poluarea. Emisiile raportate sunt conforme cu țintele permise.

În 2024, companiile ROCA INDUSTRY nu au înregistrat niveluri de poluanți care să depășească limitele enumerate în anexa II la Regulamentul (CE) nr. 166/2006 al Parlamentului European și al Consiliului (Registrul european al emisiilor și transferurilor de poluanți "Regulamentul E-PRTR") emise în aer, apă și sol.

Emisiile de gaze cu efect de seră sunt prezentate în conformitate cu ESRS E1 Schimbările climatice.

În 2024, nu am evaluat microplasticele utilizate în producție sau cele generate, dar planificăm să realizăm această evaluare pentru toate companiile în 2025.

E2-5 – Substanțe care prezintă motive de îngrijorare și substanțe care prezintă motive de îngrijorare deosebită

În tabelul următor este prezentată valoarea cantităților totale de substanțe care prezintă motive de îngrijorare care sunt generate sau utilizate în timpul producției sau care sunt achiziționate, precum și a cantităților totale de substanțe periculoase care părăsesc instalațiile ca emisii, produse sau ca parte a produselor noastre. Acesta cuprinde valorile raportate de EVOLOR, DIAL și ELECTROPLAST.

Cantitatea de substanțe și preparate chimice achiziționate [kg]	Cantitatea substanțelor chimice și a preparatelor utilizate în producție [kg]	Cantitatea de substanțe și preparate chimice generate [kg]	Cantitatea de substanțe periculoase care părăsesc instalațiile companiei sub formă de emisii, produse sau ca parte a unor produse sau servicii
921.662	901,911	2.066.224	6,78

Mai jos am enumerat cantitățile de substanțe utilizate sau produse de fiecare companie, clasificate după tipul de substanță.

EVOLOR: Operațiunile companiei, care includ producția de vopsele, grunduri, lacuri alchidice, diluanți, vopsele lavabile și adezivi, implică utilizarea de substanțe periculoase, cum ar fi toluen, acetonă, acetat de butil, alcool, butanol, rășină alchidică și benzină de extracție.

	Denumirea substanțelor și preparatelor chimice	Cantitatea de substanțe și preparate chimice achiziționate [kg]	Cantitatea substanțelor chimice și a preparatelor utilizate în producție [kg]	Cantitatea de substanțe și preparate chimice generate [kg]	Cantitatea de substanțe periculoase care părăsesc instalațiile companiei sub formă de emisii, produse sau ca parte a unor produse sau servicii
Substanțe	Toluen	204.500	220.291		
	Acetonă	14.429	13.359		
	Solvent pentru vopsea	224.464	222.399		
	Butanol	16.750	18.518		
	Pentanoxima	3.282	3.170		
	Acetat de butil	9.090	7.041		
	5-Cloro-2-metil-4-izotiazolin-3-onă	17.004	15.534		
	Distilat (petrol), ușor, neutralizat chimic	195.000	183.300		
Amestecuri/preparate	Diluant	0	0	372.214	
	Vopsele și lacuri alchidice	0	0	1.602.806	
	Chit de cuțit	0	0	63.074	
	Adeziv	0	0	28.130	
	TOTAL	684.519	683.612	2.066.224	6,78*

*valoarea totală a COV

DIAL: activitățile de producție implică utilizarea unui anumit amestec de substanțe chimice pentru tratarea sârmei.

	Denumirea substanțelor și preparatelor chimice	Cantitatea de substanțe și preparate chimice achiziționate [kg]	Cantitatea de substanțe și preparate chimice utilizate în producție [kg]
Substanțe	Acid sulfuric tehnic	30	60
	BONDERIT MFeG 1070 (soluții de fosfatare)	1.100	1.350
	BONDERIT CAD 0555	69	39
	BONDERIT SPD844		20
	Vopsea pudră	235.747	216.647

BICO: Nu există substanțe periculoase prezente în cantități relevante sau care să provoace îngrijorare. Cantități semnificative de cauciuc, stiren butadien (SBR) și rășină acrilică sunt utilizate în speical în dispersii apoase. Fișele cu date de securitate nu raportează nicio reactivitate sau toxicitate cunoscută, respectiv niciun impact asupra mediului, inclusiv asupra apei, aerului, solului, florei, faunei, oamenilor sau interacțiunilor dintre acestea.

ELECTROPLAST: folosește cerneluri și solvenți pentru a imprima marcaje pe cabluri și solvenți.

	Denumirea substanțelor și preparatelor chimice	Cantitatea de substanțe și preparate chimice achiziționate [kg]	Cantitatea de substanțe și preparate chimice utilizate în producție [kg]
Substanțe	Cerneală albă	17	17
	SOLVENT XS32004	54	50
	SOLVENT XS33001	116	106
	Cerneală neagră	10	10

ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS: procesul tehnologic generează deșeuri nepericuloase. Exemplele includ rumeguș, așchii de lemn și reziduuri de vopsea pe bază de apă. Companiile nu introduc astfel de substanțe pe piață și nici nu le importă.

E2-6 – Efectele financiare anticipate ale riscurilor și oportunităților legate de poluare

ROCA INDUSTRY nu a identificat efectele financiare anticipate ale impactului, riscurilor și oportunităților legate de poluare. ROCA INDUSTRY intenționează să efectueze evaluarea în viitor, în următorii 2 ani de raportare, pentru respectarea deplină a cerințelor ESRS.

5. Resursele de apă și cele marine

ESRS E3

5.1 Gestionarea impactului, a riscurilor și a oportunităților

ESRS 2 IRO-1

La ROCA INDUSTRY, suntem dedicați să gestionăm în mod responsabil resursele de apă și să ne asigurăm că fiecare unitate de producție respectă reglementările locale pentru protejarea acestora. Fiecare unitate de producție ROCA INDUSTRY a fost supusă unei evaluări cuprinzătoare ca parte a evaluării impactului asupra mediului sau pentru a obține autorizații de mediu în timpul procesului de solicitare a autorizațiilor de reglementare. Pentru a primi autorizația de mediu, autoritățile relevante de gospodărire a apelor trebuie să fie de acord cu dezvoltarea.

Comparativ cu celelalte companii din cadrul ROCA INDUSTRY, EVOLOR încorporează apa în procesul său de producție. Pentru a ne asigura că respectăm reglementările de mediu, EVOLOR are o autorizație de gospodărire a apelor emisă de Administrația Bazinală de Apă Olt.

Compania se aliniază, de asemenea, standardului NTPA 001/2005, conceput pentru a controla și reduce poluarea din surse industriale și urbane, cu scopul de a echilibra creșterea economică cu conservarea mediului.

În același timp, resursele de apă sunt importante în lanțul nostru valoric, în special pentru BICO, care a considerat că subiectul resurselor marine este important, deoarece nisipurile extrase din surse marine sunt folosite pentru producerea fibrelor de sticlă.

În amonte, nisipul a fost considerat a fi de origine din Asia, ceea ce poate necesita atenție și măsuri de management durabil al resurselor pentru a asigura un echilibru între dezvoltarea economică și protecția mediului.

Ca parte a evaluării dublei materialități, am analizat amplasamentele și activitățile noastre comerciale. Această evaluare a avut ca scop identificarea și înțelegerea tuturor efectelor negative potențiale ale activităților desfășurate. Captarea (extragerea) de apă, precum și deversările, sunt incluse în procesul de fabricație, în special pentru EVOLOR. ROCA INDUSTRY se angajează să implementeze toate măsurile de protejare a apei și a resurselor de apă în fiecare etapă a operațiunilor sale.

Pentru informații privind IRO-urile, vă rugăm să consultați tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, începând de la pagina 41.

E3-1 – Politici legate de resursele de apă și cele marine

Nu am adoptat politici pentru a gestiona impactul, riscurile și oportunitățile noastre semnificative legate de apă, care să fie în conformitate cu cerințele minime de raportare stabilite în cerințele minime de dezvăluire cu privire la politici (MDR-P), așa cum sunt definite în ESRS 2.

E3-2 – Acțiuni și resurse legate de resursele de apă și cele marine

Nu am stabilit acțiuni referitoare la resursele de apă și cele marine în conformitate cu cerințele minime de dezvăluire definite în ESRS 2 MDR-A. La nivelul ROCA INDUSTRY, au fost întreprinse următoarele acțiuni legate de resursele de apă și cele marine conform cerințelor din autorizațiile de mediu și apă.

BICO nu se angajează în activități care afectează resursele de apă sau cele marine. Acțiunile BICO privind resursele de apă implică stocarea reziduurilor de dispersie apoasă în timp ce se caută și alte opțiuni de eliminare.

În cadrul DIAL, sursele de ape uzate și compoziții acestor ape uzate de tip casnic, precum și apa rezultată din stația de epurare, sunt reintroduse în procesul de producție. Evacuarea apelor uzate menajere se efectuează în sistemul de canalizare centralizat. Pentru tratarea soluțiilor rezultate din procesul de vopsire, există o stație de epurare automatizată cu o capacitate de 1 metru cub pe oră. Soluțiile sunt depozitate într-un bazin de colectare de 9 metri cubi și amestecate cu apă de clătire dintr-un bazin de 3 metri cubi; acestea sunt apoi tratate într-un alt bazin cu coagulant pentru reglarea pH-ului, urmate de tratament cu var și floculant într-un alt bazin, după care soluțiile sunt decantate timp de 2 ore. Apa decantată este trecută prin 2 filtre mecanice pentru îndepărtarea impurităților și este reintrodusă în procesul de producție. Întreaga stație de epurare este automatizată.

Nu au fost stabilite sau implementate acțiuni privind resursele de apă în cadrul companiei ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS. Apele uzate sunt direcționate către sistemul de tratare operat de compania Aquaserv.

Pentru compania ECO EURO DOORS, alimentarea cu apă (potabilă și sanitară) este asigurată de rețeaua de alimentare cu apă potabilă a municipiului Reghin. Apele uzate menajere sunt colectate prin sistemul de canalizare intern și deversate în rețeaua de canalizare a orașului.

La WORKSHOP DOORS, alimentarea cu apă a instalației provine din rețeaua de alimentare cu apă industrială, apa fiind utilizată în scopuri de salubritate pentru angajați și în scopuri de protecție împotriva incendiilor. Apa nu este folosită în procesul tehnologic. Apele uzate menajere sunt deversate în sistemul de canalizare intern al instalației, care apoi se conectează la sistemul de canalizare care deservește zona industrială și, în cele din urmă, în rețeaua de canalizare a orașului. Apa pluvială este direcționată în sistemul de drenaj al apelor pluviale, unde, după trecerea printr-o cameră de sedimentare, este evacuată în canalul Gurghiu.

La ELECTROPLAST, apa folosită în scopuri tehnologice pentru răcirea cablurilor este recirculată într-un circuit închis de la bazine la jgheaburile de răcire. Bazinele sunt conectate la rețeaua de apă pentru a reface stocul de apă rezultat ca urmare a apei evaporate.

În cadrul EVOLOR, unitatea situată în Mihăești este alimentată cu apă dintr-un puț de pe amplasament și printr-o conexiune la rețeaua APAVIL SA pe bază de contract. Compania dispune de două fose septice: un BIOSYSTEM 3600 A cu un volum de 3,6 metri cubi pentru apele uzate din clădirea administrativă și un BIOSYSTEM SAF 25 cu un volum de 14 metri cubi pentru apele uzate din vestiare și zonele de luat masa. Pentru unitatea situată în

Râmnicu Vâlcea, apa potabilă este furnizată la 2,0 metri cubi pe zi de către SC CHIMCOMPLEX - BORZEȘTI SA, conform unui contract. Apa demineralizată, la o rată de 1 metru cub pe zi, este asigurată de sistemele companiei, care includ două stații de demineralizare cu osmoză inversă cu capacități de 500 litri pe oră și, respectiv, 1500 litri pe oră. Rețelele de canalizare sunt organizate într-un sistem de separare, permițând colectarea separată pe categorii: ape uzate tehnologice (apă reziduală de la spălarea și clătirea echipamentelor în timpul schimbării loturilor), canalizare pentru apele uzate menajere (din clădirea administrativă și facilitățile sociale din hala de producție) și canalizare pentru apele pluviale (din zona din jurul halei). După tratarea în stația locală SPLIT-O-MAT SOM 2000, apa pluvială, apele uzate menajere și apa neutră din punct de vedere chimic sunt deversate în rețeaua de canalizare CHIMCOMPLEX SA - BORZEȘTI. Debitul minim zilnic de ape uzate este de 0,7 - 0,9 metri cubi pe zi.

Zona Bistrița, unde activează compania ELECTROPLAST, nu este una cu risc de apă sau stres hidric ridicat, motivele pentru care compania nu are în prezent un plan de acțiuni legat de resursele de apă.

EVOLOR nu operează într-o zonă cu risc de apă sau stres hidric, conform unui studiu de risc realizat de o terță parte. Nu există o listă a principalelor acțiuni pentru anul de raportare sau pentru viitor, până în prezent, în ceea ce privește resursele de apă..

O analiză a infrastructurii de apă din județul Vâlcea indică faptul că resursele de apă sunt gestionate eficient, iar accesul la apă potabilă este asigurat prin rețele publice extinse.

În plus, proiectele de modernizare și reabilitare a infrastructurii de alimentare cu apă și apă uzată ajută la atenuarea riscurilor asociate accesibilității și calității apei.

Deși există unele riscuri legate de climă, cum ar fi modificările modelelor de precipitații și potențialele inundații în anumite zone, acestea nu au un impact semnificativ asupra operațiunilor EVOLOR.

Astfel, compania nu este expusă la stres hidric semnificativ sau riscuri critice legate de disponibilitatea și calitatea apei.

5.2 Indicatori și ținte

E3-3 – Ținte legate de resursele de apă și cele marine

La nivelul ROCA INDUSTRY nu am stabilit încă obiective specifice legate de apă.

Conform ESRS DR E3-3, paragraful 23(b), compania nu a stabilit încă obiective măsurabile sau pași detaliați pentru a atenua riscurile sau a valorifica oportunitățile identificate. Cu toate acestea, recunoaștem importanța abordării acestor probleme și intenționăm să încorporăm inițiative legate de gestionarea riscurilor și sustenabilitate în strategiile noastre viitoare. În conformitate cu ESRS DR E3-3, paragraful 28(c), compania evaluează în prezent potențialele domenii pentru acțiuni viitoare, ceea ce poate implica

stabilirea de obiective, definirea indicatorilor-cheie de performanță (KPIs) și crearea de planuri de acțiune. Dezvoltăm activ aceste inițiative și ne propunem să le implementăm până la sfârșitul anului 2026.

EVOLOR nu a stabilit obiective specifice pentru resursele de apă; în schimb, respectă un debit estimat prevăzut în autorizația de gospodărire a apelor. Conform acestei autorizații, debitul zilnic maxim este de 53,6 metri cubi pe zi, ceea ce înseamnă un total anual de 13,51 mii de metri cubi.

Celelalte companii nu au definit obiective specifice legate de resursele de apă.

E3-4 – Consumul de apă

La EVOLOR, apa este obținută în mod fiabil printr-un sistem dual care cuprinde un puț adânc pe amplasament și o rețea utilități existentă la nivel local, asigurând o disponibilitate constantă pentru nevoile operaționale. Unitatea utilizează pompe specializate pentru extragerea apei și menține o rețea extinsă de distribuție care distribuie apă către zonele de producție, facilități sociale precum vestiare și spații de luat masa și clădiri administrative pentru o utilizare eficientă. Apa servește mai multor scopuri; este inclusiv o componentă critică în procesele de producție, acționează ca agent de răcire pentru a regla temperaturile echipamentelor și alimentează facilitățile sociale. Apele uzate din aceste instalații sunt colectate în fose septice, care sunt golite periodic de un contractor specializat pentru a asigura eliminarea corectă în conformitate cu standardele de mediu. În producție, apa este utilizată în producția produselor precum vopsele și grunduri și pentru răcire. În plus, apa provenită curățarea vasele de preparare este colectată și reutilizată în loturile de producție ulterioare pentru a minimiza deșeurile. Deversările de apă tehnologică și de răcire sunt direcționate într-un râu din apropiere, în conformitate cu standardele NTPA 001/2005. Apa de ploaie este gestionată printr-un sistem de drenaj din beton cu bazine de decantare pentru a îndepărta sedimentele. EVOLOR pune accentul pe conformitate și sustenabilitate, asigurându-se că toată apa evacuată respectă standardele de mediu și prin reutilizarea apei de spălare pentru a reduce consumul de apă dulce.

Consumul total de apă al DIAL este de 4.346 m³, deoarece a existat și o defecțiune a rețelei care a generat un consum mai mare într-o lună. Volumul de apă asociat cu problema a fost de 2.067 m³. Consumul de apă al companiei nu include apa reciclată sau reutilizată. Apa rezultată din procesul de tratare chimică din Departamentul de Plastificare este supusă unui tratament amănunțit la Stația de Tratare a Apei. În urma acestui proces, este transformat în var pentru a se asigura că nu reprezintă o amenințare toxică pentru mediu.

Deșeurile rezultate sunt ulterior transferate către o companie certificată autorizată să manipuleze astfel de materiale, asigurând eliminarea corectă și responsabilă.

Informații 2024	Unitatea de măsură	ROCA INDUSTRY
Consumul total de apă	Mc	37.930

Informații 2024	Unitatea de măsură	ROCA INDUSTRY
Consumul total de apă în zonele cu risc de apă, inclusiv în zonele cu stres hidric ridicat	Mc	-
Cantitatea totală de apă reciclată și reutilizată	Mc	1.300*
Cantitatea totală de apă stocată	Mc	60
Modificări în stocare	Mc	NA
Intensitatea consumului de apă (consumul total de apă în operațiunile proprii, în metri cubi pe venit net în RON)	%	0,0000633
Consumul de apă defalcat pe sectoare/segmente	Mc	3.949
Rate de intensitate suplimentare	%	NA
Extrageri totale de apă (sursă de suprafață și sursă de apă subterană)	Mc	4.627
Evacuări totale de apă (ape uzate tehnologice)	Mc	11.841*

*include valori estimate

E3-5 – Efectele financiare anticipate ale riscurilor și oportunităților legate de resursele de apă și de cele marine

ROCA INDUSTRY nu a identificat efectele financiare anticipate ale impactului, riscurilor și oportunităților legate de apă și resurse marine. ROCA INDUSTRY intenționează să efectueze evaluarea în viitor, în următorul an de raportare, pentru respectarea deplină a cerințelor ESRS.

6. Biodiversitate și ecosisteme

ESRS E4

6.1 Strategie și impact, managementul riscurilor și oportunităților

ESRS 2 SBM 3, IRO-1

Activitatea companiilor noastre poate afecta biodiversitatea și ecosistemele mai ales în faza de implementare a proiectelor de dezvoltare (la construirea de noi amplasamente). În momentul implementării unui proiect, scopul este de a se asigura că impactul asupra biodiversității este minim. ROCA INDUSTRY nu are amplasamente situate în sau în apropierea zonelor sensibile din punct de vedere al biodiversității, la distanță de zonele protejate. Acest aspect este evidențiat și în autorizațiile de mediu ale companiilor noastre. Facilitățile noastre nu sunt situate în zone protejate sau situri Natura 2000. De asemenea, impactul nostru este legat de lanțul valoric, în special în timpul mineritului sau obținerii de materii prime (exploatarea minereurilor și mineralelor, extracția petrolului, defrișări etc.). Nu au fost realizate consultări cu comunitatea în afara celor necesare în procedurile de obținere a autorizațiilor de mediu. În perioada de raportare, ROCA INDUSTRY nu a efectuat nicio consultare formală sau informală cu comunitățile afectate.

ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS, în calitate de companii producătoare care utilizează lemn și MDF, ne bazăm pe o aprovizionare constantă cu materiale de calitate. Este important să evaluăm furnizorii existenți și să creăm un plan de diversificare pentru a reduce riscul de întreruperi ale lanțului de aprovizionare. Strategiile de aprovizionare din surse certificate FSC (Forest Stewardship Council) cresc reziliența pe termen lung prin protejarea ecosistemelor și a resurselor. Prin utilizarea lemnului certificat, ne asigurăm că un organism de certificare evaluează impactul materiilor prime asupra mediului, astfel încât să putem asigura respectarea reglementărilor de mediu.

Ca parte a procesului de dublă materialitate, am analizat amplasamentele și activitățile noastre comerciale. Această evaluare cuprinzătoare a avut ca scop identificarea și înțelegerea tuturor efectelor negative potențiale ale activităților desfășurate. ROCA INDUSTRY se angajează să implementeze toate măsurile de protejare a biodiversității și a ecosistemelor în fiecare etapă a operațiunilor sale.

Pentru informații privind IRO-urile, vă rugăm să consultați tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, care începe de la pagina 41.

E4-1 – Planul de tranziție și luarea în considerare a biodiversității și a ecosistemelor în cadrul strategiei și al modelului de afaceri

În prezent, ROCA INDUSTRY nu a dezvoltat un plan de tranziție și nu a luat în considerare biodiversitatea și ecosistemele în strategia și modelul său de afaceri.

E4-2 – Politici legate de biodiversitate și ecosisteme

ROCA INDUSTRY nu a elaborat nicio politică în conformitate cu ESRS 2 MDR-P, pentru a acoperi biodiversitatea și ecosistemele. ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS au abordat în mod specific acest subiect în timpul evaluării lor de dublă materialitate, deoarece utilizează produse din lemn în procesele lor de fabricație.

În prezent, nicio companie nu are o politică adoptată pentru gestionarea impactului, riscurilor, dependențelor și oportunităților semnificative legate de biodiversitate și ecosisteme.

Companiile folosesc materiale alternative (lemn reciclat, MDF din surse secundare) sau integrează materiale reciclabile în producție pentru a reduce dependența de resursele naturale și a minimiza impactul asupra ecosistemelor. De asemenea, cele două companii folosesc deșeuri de lemn pentru încălzirea amplasamentelor, contribuind astfel la reducerea consumului de energie și, implicit, la un impact redus asupra mediului.

E4-3 – Acțiuni și resurse legate de biodiversitate și ecosisteme

ROCA INDUSTRY nu a stabilit acțiuni în ceea ce privește biodiversitatea și ecosistemele în conformitate cu cerințele minime de informare definite în ESRS 2 MDR-A. În conformitate cu ESRS DR E4-3, paragraful 28(b), compania nu a stabilit încă obiective măsurabile sau pași concreți pentru a atenua riscurile sau a valorifica oportunitățile identificate. Cu toate acestea, recunoaștem importanța abordării acestor probleme și intenționăm să integrăm acțiuni legate de gestionarea riscurilor și sustenabilitate în strategiile noastre viitoare.

Conform ESRS DR E4-3, paragraful 28(c), compania este în proces de revizuire a potențialelor domenii pentru acțiuni viitoare, care ar putea include stabilirea de obiective, definirea indicatorilor-cheie de performanță (KPIs) și dezvoltarea de planuri de acțiune. În prezent, dezvoltăm aceste inițiative și planificăm să le implementăm până la sfârșitul anului 2026.

ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS explorează opțiuni pentru noi furnizori sau alternative durabile pentru lemn și MDF pentru a reduce dependența de un singur furnizor sau regiune. Lemnul este principala materie primă utilizată, servind mai multor scopuri, iar cantitatea de deșeuri rezultate din procesul de producție este redusă la aproape zero, deoarece folosim biomasa reziduală pentru încălzirea instalațiilor noastre.

Implementarea unui plan eficient de gestionare a deșeurilor, cum ar fi reutilizarea resturilor de lemn și MDF, oferă beneficii ecologice și financiare, contribuind la reducerea costurilor și la consolidarea sustenabilității companiei. Automatizarea proceselor de producție și implementarea echipamentelor care optimizează eficiența sunt esențiale pentru a satisface cererea crescută și a reduce costurile pe termen lung. Analizarea oportunităților de optimizare a proceselor de tăiere a materialelor poate reduce deșeurile și costurile.

6.2 Indicatori și ținte

E4-4 – Ținte legate de biodiversitate și ecosisteme

ROCA INDUSTRY nu a definit ținte legate de biodiversitate și ecosisteme pentru niciuna dintre companiile noastre.

E4-5 Indicatori de impact legați de biodiversitate și de schimbările ecosistemelor

ROCA INDUSTRY nu a definit indicatori de impact legați de biodiversitate și schimbările ecosistemelor pentru niciuna dintre companiile noastre.

E4-6 – Efectele financiare anticipate ale riscurilor și oportunităților legate de biodiversitate și ecosisteme

ROCA INDUSTRY nu a identificat efectele financiare anticipate ale impactului, riscurilor și oportunităților legate de biodiversitate și ecosisteme. ROCA INDUSTRY intenționează să efectueze evaluarea în viitor, în următorul an de raportare, pentru respectarea deplină a cerințelor ESRS.

7 Utilizarea resurselor și economia circulară

ESRS E5

7.1 Gestionarea impactului, a riscurilor și a oportunităților

ESRS 2 IRO-1

Managementul resurselor implică gestionarea eficientă a resurselor existente prin utilizarea de instrumente și instrumente avansate pentru monitorizarea, măsurarea și anticiparea nevoilor. Această abordare permite conștientizarea consumului curent și stabilirea strategiilor de optimizare a proceselor, reducând astfel impactul asupra mediului și societății. Managementul eficient al resurselor este crucial pentru ROCA INDUSTRY și companiile sale, deoarece ajută la reducerea impactului asupra mediului și la optimizarea operațiunilor. Prin monitorizarea și anticiparea nevoilor, companiile noastre pot identifica oportunități de economisire a resurselor și de îmbunătățire a sustenabilității pe termen lung.

Ca parte a procesului de dublă materialitate, am analizat amplasamentele și activitățile noastre comerciale. Această evaluare a avut ca scop identificarea și înțelegerea tuturor efectelor negative potențiale ale activităților desfășurate. ROCA INDUSTRY se angajează să implementeze toate măsurile pentru a îmbunătăți și a încorpora principiile de economie circulară de prevenire și reducere a poluării în fiecare etapă a operațiunilor sale.

Pentru informații privind IRO-urile, vă rugăm să consultați tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, care începe de la pagina 41.

E5-1 – Politici legate de utilizarea resurselor și economia circulară

ROCA INDUSTRY nu a elaborat nicio politică în conformitate cu ESRS 2 MDR-P, pentru a acoperi utilizarea resurselor și economia circulară.

Cu toate acestea, există politici și proceduri interne specifice, cum ar fi politicile de mediu dedicate sau politicile privind calitatea, mediul, sănătatea și siguranța la locul de muncă asociate cu certificările ISO (ISO 9001, 14001 și 45001 pentru BICO INDUSTRIES, EVOLOR, ELECTROPLAST, ECO EURO DOORS, ISO 9001 pentru DIAL și WORKSHOP DOORS). Astfel de documentații includ aspecte legate de aspectele de mediu, inclusiv urmărirea producției, a consumului, a materiilor prime, a materialelor, urmărirea stocurilor de materii prime și a produselor finite. ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS intenționează să adopte politici de economie circulară până în 2026. Pentru ELECTROPLAST, aceste politici nu au fost încă stabilite oficial, dar principiile planificării resurselor și ale circulării sunt luate în considerare în mod continuu de către conducere. EVOLOR intenționează, de asemenea, să încorporeze principiile economiei circulare, care nu fac încă parte din politica sa.

E5-2 – Acțiuni și resurse legate de utilizarea resurselor și economia circulară

ROCA INDUSTRY nu a stabilit acțiuni în ceea ce privește utilizarea resurselor și economia circulară în conformitate cu cerințele minime de informare definite în ESRS 2 MDR-A.

Cu toate acestea, am definit diverse acțiuni specifice fiecărei companii noastre.

BICO a inițiat mai multe proiecte de sustenabilitate care vizează reducerea deșeurilor și reutilizarea resurselor. Am depus o cerere de finanțare în cadrul Planul Național de Redresare și Reziliență al României pentru o nouă instalație de reciclare a deșeurilor din fibră de sticlă, care este în prezent în curs de evaluare. BICO lucrează, de asemenea, la recuperarea energiei termice din procesul tehnologic de dimensionare și la reutilizarea materiilor prime neconforme prin mărunțirea firelor de fibră de sticlă pentru a fi utilizate ca armături în diverse produse. Vindem "piese finale" din plasă din fibră de sticlă care îndeplinesc cerințele funcționale, în ciuda faptului că nu îndeplinesc specificațiile de dimensiune. În timp ce BICO proiectează produse durabile și minimizează deșeurile de producție, nu folosește materii prime critice și nu abordează prevenirea deșeurilor în lanțul lor valoric. Deșeurile sunt raportate prin coduri, iar deșeurile reciclabile sunt gestionate de o companie specializată.

În cazul companiilor ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS, majoritatea deșeurilor sunt reutilizate. Rumegușul este utilizat pentru producția de brichete. Resturile de lemn sunt utilizate pentru încălzirea halelor de producție și a clădirilor de birouri. Prin achiziționarea de cherestea de înaltă calitate, ECO EURO DOORS și WOEKSHOP DOORS își propune să reducă cantitatea de deșeuri generate.

ELECTROPLAST: În industria cablurilor, gestionarea utilizării resurselor și adoptarea principiilor economiei circulare sunt esențiale pentru reducerea impactului asupra mediului și optimizarea costurilor. Cablurile conțin materiale valoroase, cum ar fi cupru, aluminiu și polimeri plastici, care, dacă sunt gestionate eficient, pot fi reutilizate și reciclate, reducând astfel nevoia de noi resurse naturale și reducând emisiile de carbon. La ELECTROPLAST, acțiunile și resursele specifice sunt dedicate acestor obiective. Compania se concentrează pe reciclarea materialelor metalice și a polimerilor prin recuperarea cuprului și aluminiului din deșeurile de cabluri și resturile de polimeri plastici din procesele de izolare. Pentru a susține aceste eforturi, ELECTROPLAST a achiziționat echipamente de separare și granulare, inclusiv o mașină de dezizolat cabluri și un sistem de granulare pentru separarea eficientă a materialelor. În plus, compania își propune să reducă deșeurile de producție prin optimizarea proceselor, minimizând deșeurile prin reducerea numărului de setări și minimizarea pierderilor de granule în timpul configurărilor. ELECTROPLAST a investit în software de planificare performant pentru a realiza aceste optimizări. Compania colaborează, de asemenea, cu furnizori care respectă standarde stricte de sustenabilitate. În plus, ELECTROPLAST reutilizează tamburi din lemn pentru mai multe cicluri de livrare pentru a reduce deșeurile și impactul asupra mediului, limitând nevoia de tamburi noi și gestionând în mod responsabil tamburii uzați. Aceasta implică recondiționarea și reutilizarea tamburilor, cu personal dedicat alocat pentru evaluare și reparații.

6.2 Indicatori și ținte

E5-3 – Ținte legate de utilizarea resurselor și economia circulară

ROCA INDUSTRY nu a stabilit ținte aliniate cu cerințele de raportare definite în ESRS 2 MDR-T pentru gestionarea impactului, riscurilor și oportunităților semnificative legate de utilizarea resurselor și economia circulară.

De exemplu, ELECTROPLAST nu poate stabili obiective legate de utilizarea resurselor și economia circulară, deoarece în industria cablurilor sunt utilizate doar materii prime virgine.

În producția de cabluri electrice, principiile economiei circulare sunt integrate în mai multe moduri. Materialele utilizate în cablurile electrice sunt concepute pentru circularitate, catozii de cupru și aluminiu reciclați fiind foarte reciclabili și păstrându-și proprietățile prin mai multe cicluri de reciclare, reducând astfel extracția resurselor naturale. Izolațiile fabricate din materiale reciclabile, cum ar fi PVC, PE (polietilenă) și XLPE (polietilenă reticulată) sunt concepute pentru a permite separarea ușoară și reciclarea ulterioară. Principiile circulare sunt, de asemenea, integrate în proiectare și producție, asigurându-se că cablurile sunt proiectate pentru separarea ușoară a componentelor, cum ar fi conductorii, izolația și armătura. ELECTROPLAST colaborează cu centrele de reciclare pentru colectarea materialelor rezultate ca deșeuri din procesul de fabricație. Utilizarea este optimizată prin proiectarea cablurilor cu durată de viață extinsă și performanță constantă, reducând nevoia de înlocuire frecventă. În plus, ELECTROPLAST implementează modele circulare pentru materiale, asigurând returnarea și reutilizarea tamburilor pentru mai multe cicluri de fabricație.

E5-4 – Intrări de resurse

Companiile noastre utilizează o gamă variată de materii prime în procesele de fabricație pentru a crea produsele caracteristice. Materialele cheie diferă în funcție de specificul fiecărei companii, de la cupru și aluminiu la lemn, fibră de sticlă și solvenți. În plus, compania folosește materiale de ambalare pentru ambalarea primară, secundară și terțiară, inclusiv carton, plastic și lemn.

ROCA INDUSTRY – Intrările de resurse

TOTAL materii prime + ambalaje (cu excepția MDF, HDF, PAL, lemn)	54.556,35 tone
MDF, HDF, PAL, lemn*	13.328,91 m ³
Alte materiale biologice utilizate în producție sau ambalare (plăci din fagure, carton pentru ambalare, etichete, paleti, tamburi din lemn etc.) (calculat din totalul materiilor prime și al ambalajelor)	1.839,44 tone

**Volumul total de MDF, HDF, PAL și lemn este raportat în metri cubi, deoarece densitatea acestor materiale este necunoscută.*

Întreaga cantitate de MDF, HDF, PAL și lemn provine din surse certificate FSC (lemnul provine 100% din surse certificate FSC). Placa tip fagure este 100% din surse reciclate FSC.

ROCA INDUSTRY nu dispune de informații privind sursa celorlalte materiale biologice utilizate în producție sau ambalare.

În prezent, ROCA INDUSTRY nu este în măsură să furnizeze greutatea totală a materialelor reciclate utilizate în producție.

Tabelele de mai jos prezintă o imagine de ansamblu a fluxurilor de resurse, inclusiv date despre principalele materii prime utilizate pentru fabricarea produselor companiilor în perioada de raportare, măsurate în m3 sau kilograme.

Intrări de resurse – BICO (include BICO INDUSTRIES; BICO MOLDOVA ȘI BICO LITUANIA)

Materie primă + ambalaj	Cantitate	Unitatea de măsură
Fibră de sticlă	15.620.181	kg
Alte materii prime	6.768.236.54	kg
Ambalaje	1.089.981	kg

Intrări de resurse ECO EURO DOORS

Materie primă + ambalaj	Cantitate	Unitatea de măsură
MDF, HDF, PAL, cherestea	5.942	m3
alte materii prime	374.292	kg
ambalaje	93.40572	kg

Intrări de resurse WORKSHOP DOORS

Materie primă + ambalaj	Cantitate	Unitatea de măsură
MDF, HDF, cherestea	7.387	m3
alte materii prime	510.321	kg
ambalaje	54.780	kg

Intrări de resurse EVOLOR

Materie primă + ambalaj	Cantitate	Unitatea de măsură
Carbonat de calciu	10.686.724	kg
Rășini	2.133.317	kg
Solvenți	704.527	kg
Alte materii prime	763.163	kg

Intrări de resurse DIAL

Materie primă + ambalaj	Cantitate	Unitatea de măsură
sârmă zincată moale	2.000.073	kg
sârmă zincată tare	7.932.533	kg
alte materii prime	656.399	kg

Intrări de resurse ELECTROPLAST

Materie primă + ambalaj	Cantitate	Unitatea de măsură
-------------------------	-----------	--------------------

Cupru	2.408.053	kg
Aluminiu	518.083	kg
Granule de PVC, PE, XLPE	1.545.802,88	kg
Alte materii prime	336.892,01	kg
Ambalaje	359.591	kg

E5-5 – leșiri de resurse

Sucursalele ROCA INDUSTRY sunt implicate în fabricarea materialelor de construcție, cum ar fi uși de interior, plasă și panouri de gard, vopsele și tencuieli, plasă din fibră de sticlă și cabluri electrice. În ceea ce privește durabilitatea, produsele fabricate de WORKSHOP DOORS și ECO EURO DOORS sunt proiectate să reziste până la 10 ani. Deoarece sunt fabricate din lemn sau derivate din lemn, aceste produse au un potențial ridicat de reparare și recondiționare. În plus, între 30% și 40% din produse sunt reciclabile.

ROCA INDUSTRY – valori consolidate		Cantitate	Unitate de măsură
Total produse fabricate		53.406.414	kg
ELECTROPLAST	Cabluri electrice din cupru izolat + cabluri electrice din aluminiu izolate	4.931.590	kg
WORKSHOP DOORS	Uși interioare	135.011,00	kg
	Accesorii pentru uși	110.201	kg
	Riflaje din lemn	25.264	kg
ECO EURO DOORS	Uși interioare	2.499.390,80	kg
	Pervazuri	982.544,00	kg
DIAL	DIAPLAS (plasă de sârmă zincată pentru gard)	1.394.957	kg
	DIAROL (plasă pentru gard)	394.927	kg
	PANODI (panouri pentru gard)	7.281.147	kg
	Stâlpi pentru gard	423.846	kg
	DIAFOR (panouri pentru gard)	41.258	kg
EVOLOR	Vopsele și grunduri lavabile	11.200.615	kg
	Gleturi	9.097.410	kg
	Lacuri și emailuri	1.722.863	kg
	Produse complementare	210.978	kg
BICO	Plasă din fibră de sticlă pentru construcții din propria producție	6.030.244	kg
	Plasă din fibră de sticlă pentru construcții - bunuri	4.910.640	kg
	Plasă tratată din propria producție	607.146	kg
	Colțuri din propria producție	790.520	kg
	Textil tehnic (Plasă tratată, TWIN)	615.864	kg

Pentru ROCA INDUSTRY și subsidiarele sale, cantitățile totale de deșeuri generate, cantitatea totală și procentul de deșeuri nereciclate, precum și cantitatea totală de deșeuri periculoase

generate sunt prezentate în tabelele de mai jos. În cadrul companiilor noastre, deșeurile de ambalare sunt recuperate de operatori autorizați, pe baza unui contract pe care proprietarul este obligat să îl dețină. Monitorizarea deșeurilor nepericuloase și periculoase implică păstrarea unor evidențe ale cantităților, caracteristicilor, conform cerințelor legale, și raportarea acestora la Agenția de Protecție a Mediului aferentă fiecărui amplasament. Dacă din activitatea de producție rezultă alte categorii de deșeuri decât cele menționate în autorizația de mediu, deținătorul are obligația de a le gestiona în conformitate cu legislația specifică în vigoare.

Cantitatea totală de deșeuri generate [t]	1.970,58					
Cantitatea totală de deșeuri pentru care s-a evitat eliminarea [t]	Deșeuri periculoase deviate de la eliminare [t]			Deșeuri nepericuloase deviate de la eliminare [t]		
	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare
895,38	5,59	5,59	0,28	0,00	542,36	346,24
Cantitatea totală de deșeuri destinate eliminării [t]	Cantitatea totală de deșeuri periculoase direcționare către eliminare [t]			Cantitatea totală de deșeuri nepericuloase direcționare către eliminare [t]		
	32,03			409,78		
	Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor			Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor		
	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare
468,65	1,08	29,85	0,00	40,77	301,65	95,30
Cantitatea totală de deșeuri nereciclate [t]	Cantitatea totală [t]			Procentul din totalul deșeurilor (%)		
	805,09			41,41%		

Tabelele de mai jos prezintă deșeurile generate de entitate.

Deșeuri generate – BICO (include BICO INDUSTRIES, BICO Moldova și BICO Lituania)

Cantitatea totală de deșeuri generate [t]	1.195,39	
Cantitatea totală de	Deșeuri periculoase deviate de la eliminare [t]	Deșeuri nepericuloase deviate de la eliminare [t]

deșeuri pentru care s-a evitat eliminarea [t]	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare
383,06	0	0	0	0	48,12	334,94
Cantitatea totală de deșeuri destinate eliminării [t]	Cantitatea totală de deșeuri periculoase direcționare către eliminare [t]			Cantitatea totală de deșeuri nepericuloase direcționare către eliminare [t]		
	0			184,87		
	Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor			Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor		
	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare
184,87	0	0	0	0	172,62	12,25
Cantitatea totală de deșeuri nereciclate [t]	Cantitatea totală [t]			Procentul din totalul deșeurilor (%)		
	519,81			43,48%		

Deșeuri generate – ECO EURO DOORS

Cantitatea totală de deșeuri generate [t]	75,931					
Cantitatea totală de deșeuri pentru care s-a evitat eliminarea [t]	Deșeuri periculoase deviate de la eliminare [t]			Deșeuri nepericuloase deviate de la eliminare [t]		
	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare
1,37	0	0	0	0	0	1,37
Cantitatea totală de deșeuri destinate eliminării [t]	Cantitatea totală de deșeuri periculoase direcționare către eliminare [t]			Cantitatea totală de deșeuri nepericuloase direcționare către eliminare [t]		
	1.10			0.27		
	Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor			Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor		
	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare
73,79	0	0	0	0	73,794	0
Cantitatea totală de deșeuri nereciclate [t]	Cantitatea totală [t]			Procentul din totalul deșeurilor (%)		
	75,16			2,46%		

Deșeuri generate – WORKSHOP DOORS

Cantitatea totală de deșeuri generate [t]	24,24					
Cantitatea totală de deșeuri pentru care s-a evitat eliminarea [t]	Deșeuri periculoase deviate de la eliminare [t]			Deșeuri nepericuloase deviate de la eliminare [t]		
	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare
0,13	0	0	0	0	0	0,13
Cantitatea totală de deșeuri destinate eliminării [t]	Cantitatea totală de deșeuri periculoase direcționare către eliminare [t]			Cantitatea totală de deșeuri nepericuloase direcționare către eliminare [t]		
	10,67			13,57		
	Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor			Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor		
	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare
24,24	0	10,67	0	0	13,57	0
Cantitatea totală de deșeuri nereciclate [t]	Cantitatea totală [t]			Procentul din totalul deșeurilor (%)		
	24,37			99,48%		

Deșeuri generate – EVOLOR

Cantitatea totală de deșeuri generate [t]	234,92					
Cantitatea totală de deșeuri pentru care s-a evitat eliminarea [t]	Deșeuri periculoase deviate de la eliminare [t]			Deșeuri nepericuloase deviate de la eliminare [t]		
	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare
134,23	5,59	5,59	0	0	127,73	0
Cantitatea totală de deșeuri	Cantitatea totală de deșeuri periculoase direcționare către eliminare [t]			Cantitatea totală de deșeuri nepericuloase direcționare către eliminare [t]		
	19,18			128,64		

destinate eliminării [t]	Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor			Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor		
	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare
102,23	0	19,18	0	0	0	83,05
Cantitatea totală de deșeuri nereciclate [t]	Cantitatea totală [t]			Procentul din totalul deșeurilor (%)		
	102,23			43,52%		

Deșeuri generate – DIAL

Cantitatea totală de deșeuri generate [t]	103,96					
Cantitatea totală de deșeuri pentru care s-a evitat eliminarea [t]	Deșeuri periculoase deviate de la eliminare [t]			Deșeuri nepericuloase deviate de la eliminare [t]		
	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare
87,75	0	0	0,28	0	77,66	9,81
Cantitatea totală de deșeuri destinate eliminării [t]	Cantitatea totală de deșeuri periculoase direcționare către eliminare [t]			Cantitatea totală de deșeuri nepericuloase direcționare către eliminare [t]		
	1,08			30,37		
	Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor			Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor		
	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare
31,45	1,08	0	0	9,20	21,17	0
Cantitatea totală de deșeuri nereciclate [t]	Cantitatea totală [t]			Procentul din totalul deșeurilor (%)		
	31,45			30,25%		

Deșeuri generate – ELECTROPLAST

Cantitatea totală de deșeuri generate [t]	336,13
--	--------

Cantitatea totală de deșeuri pentru care s-a evitat eliminarea [t]	Deșeuri periculoase deviate de la eliminare [t]			Deșeuri nepericuloase deviate de la eliminare [t]		
	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare	Pregătire pentru reutilizare	Reciclare	Alte operațiuni de valorificare
288,85	0	0	0	0	288,85	0
Cantitatea totală de deșeuri destinate eliminării [t]	Cantitatea totală de deșeuri periculoase direcționare către eliminare [t]			Cantitatea totală de deșeuri nepericuloase direcționare către eliminare [t]		
	0			52,07		
	Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor			Defalcare după operațiunea de eliminare a deșeurilor		
	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare	Incinerare	Depozit de deșeuri	Alte operațiuni de eliminare
52,07	0	0	0	31,57	20,50	0
Cantitatea totală de deșeuri nereciclate [t]	Cantitatea totală [t]			Procentul din totalul deșeurilor (%)		
	52,07			15,49%		

E5-6 – Efectele financiare anticipate ale utilizării resurselor și ale riscurilor și oportunităților legate de economia circulară

ROCA INDUSTRY nu a identificat efectele financiare anticipate ale utilizării resurselor și impactul, riscurile și oportunitățile legate de economia circulară. ROCA INDUSTRY intenționează să efectueze evaluarea în viitor, în următorul an de raportare, pentru respectarea deplină a cerințelor ESRS.

8 Forța de muncă proprie

ESRS S1

8.1 Strategie și managementul impactului, riscurilor și oportunităților

ESRS 2 SBM-2 Interesele și punctele de vedere ale părților interesate

Forța noastră de muncă este un grup cheie în rândul părților interesate influențate de activitățile noastre de afaceri. Bunăstarea angajaților noștri joacă un rol important în modelarea strategiei și modelului nostru de afaceri. Când angajații sunt sănătoși, motivați și mulțumiți, productivitatea lor crește, ceea ce duce la rezultate financiare pozitive pentru ROCA INDUSTRY și subsidiarele sale. Prin urmare, este esențial să creăm un mediu de lucru plăcut, productiv și sigur. Ne concentrăm pe asigurarea sănătății și siguranței angajaților, asigurarea condițiilor optime de muncă și promovarea dezvoltării profesionale. Acest lucru implică nu numai prevenirea incidentelor nedorite, ci și promovarea unui echilibru sănătos între viața profesională și cea privată, astfel încât angajații să poată fi în cea mai bună formă pentru a-și îndeplini sarcinile. Operațiunile noastre respectă legile naționale și europene privind managementul forței de muncă și nu suntem expuși unui risc semnificativ de incidente care implică muncă forțată sau obligatorie.

Pentru a aborda impactul semnificativ asupra forței noastre de muncă, ROCA INDUSTRY și subsidiarele sale adoptă o abordare proactivă pentru integrarea intereselor forței de muncă în strategiile de afaceri prin dialog și implicare continuă.

Interesele angajaților sunt încorporate în strategia de afaceri ROCA INDUSTRY prin acțiuni precum:

- Procese regulate de consultare care implică întâlniri lunare între conducere și angajați atât la nivel de grup, cât și la nivel de companii.
- Implicarea fiecărui angajat în conversații continue despre performanță și dezvoltarea carierei asigură că obiectivele și interesele personale se potrivesc cu obiectivele organizației. Această abordare duce la o strategie cuprinzătoare și la un model de afaceri care abordează nevoile reale ale echipei. Evaluările sunt efectuate anual sau după cum este necesar.

La BICO, inițiative precum feedback, formare și dezvoltare profesională, împreună cu o cultură organizațională înrădăcinată în colaborare, asigură că interesele și punctele de vedere ale angajaților se aliniază cu obiectivele generale ale companiei, contribuind la crearea unui mediu de lucru echilibrat și productiv.

ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS colaborează cu forța de muncă prin consultări periodice și sondaje de opinie, comitete de sănătate și securitate în muncă (SSM) și programe de dezvoltare profesională.

La ELECTROPLAST, întâlnirile și discuțiile transparente au dus la numeroase idei de optimizare în domenii precum organizarea fluxului de activități, perioada de integrare și suport pentru noii angajați, raportarea datelor în sistem, planificarea concediilor, nevoia de piese de schimb pentru mașini și soluții pentru probleme tehnice minore și recurente.

La EVOLOR, angajații sunt consultați în mod regulat prin discuții deschise, interviuri semi-

structurate și chestionare standardizate ca parte a analizei culturii și climatului organizațional. În plus, opiniile lor sunt luate în considerare în cadrul reuniunilor cu reprezentantul SSM și în timpul reuniunilor Comitetului pentru sănătate și securitate la locul de muncă.

La DIAL, prin colectarea și analizarea constantă a feedback-ului de la fiecare departament, ne asigurăm că interesele și nevoile angajaților noștri sunt încorporate în deciziile strategice. Această abordare ne ajută să promovăm un mediu de lucru dinamic și motivant, care susține creșterea personală și profesională a fiecărui angajat, îmbunătățind în același timp performanța și sustenabilitatea pe termen lung a organizației.

ESRS 2 SBM-3 Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri

Impactul actual și potențial asupra forței de muncă proprii identificat în timpul evaluării dublei materialități este legat de modelul de afaceri și contribuie la adaptarea strategiei noastre. De asemenea, am subliniat modul în care relația dintre riscurile și oportunitățile materiale, care decurg din impactul și dependența de forța noastră de muncă, se aliniază cu strategia și modelul de afaceri.

În ceea ce privește impactul material, riscurile și oportunitățile, prezentările de informații cuprind toate persoanele din forța noastră de muncă care ar putea fi afectate în mod semnificativ de activitățile de business, acoperind atât operațiunile noastre, cât și lanțul valoric.

După cum se evidențiază în fișele postului, riscurile și oportunitățile legate de forța de muncă pot varia în funcție de locația activității, fie în amplasamentele operaționale, fie în birouri. Forța de muncă afectată semnificativ include toți angajații care lucrează cu utilaje grele și substanțe periculoase, inclusiv angajații, persoanele care desfășoară activități independente și personalul furnizat de terți, angajat în principal în activități de muncă. Pentru anumite proiecte sau operațiuni de specialitate, ROCA INDUSTRY și subsidiarele colaborează cu subcontractanții care sunt obligați să respecte prevederile legate de forța de muncă prezentate în contractele de prestări servicii.

În cazul impacturilor negative semnificative, am specificat dacă acestea sunt (i) generalizate sau sistemice în contextele în care ne desfășurăm activitatea (cum ar fi munca copiilor sau munca forțată în anumite țări sau regiuni din afara UE) sau (ii) legate de incidente individuale (cum ar fi un accident industrial sau o scurgere de petrol).

Pentru a descrie principalele grupuri de oameni din forța de muncă proprie care sunt sau ar putea fi afectați negativ, am dezvoltat informații despre modul în care operarea utilajelor cu piese în mișcare și expunerea la medii periculoase (cum ar fi aerul poluat cu particule) ne poate afecta angajații și colaboratorii externi, în special cei care lucrează în contexte specifice care pot prezenta riscuri mai mari. Recunoaștem că industria de producție a materialelor de construcții poate prezenta riscuri mai mari pentru angajați prin expunerea la anumite substanțe periculoase sau procese de producție care implică utilaje grele. În consecință, acordăm prioritate siguranței angajaților prin implementarea unor măsuri de protecție cuprinzătoare.

Anumite riscuri și oportunități legate de impactul și dependențele asupra forței noastre de muncă sunt unice pentru grupuri specifice, mai degrabă decât pentru întreaga forță de muncă, cum ar fi

retenția personalului și îmbunătățirea competențelor. Unele riscuri sunt deosebit de relevante pentru angajații implicați în activități tehnice specializate și, pentru a le aborda, oferim programe de formare tuturor membrilor forței de muncă proprii. În plus, planurile de tranziție către operațiuni mai ecologice pot necesita ca forța de muncă să treacă prin recalificare și să se adapteze la noi procese durabile.

Impacturile, riscurile și oportunitățile asociate forței de muncă proprii au fost identificate și evaluate în cadrul procesului de analiză a dublei materialități, în cadrul unui workshop intern, a unui set de interviuri cu top managementul, consultarea părților interesate externe, precum și prin consultarea altor surse de literatură. Rezultatele sunt sintetizate în tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, începând de la pagina 41.

S1-1 – Politici legate de forța de muncă proprie

Toate companiile ROCA INDUSTRY sunt dedicate prevenirii discriminării și promovării incluziunii sociale. Deși în prezent nu există o politică ce cuprinde aspecte sociale și de ocupare a forței de muncă la nivel de Grup, principiile drepturilor omului sunt încorporate în documentele interne aprobate, cum ar fi Regulamentul Intern al ROCA INDUSTRY sau ale subsidiarelor sau Contractele Colective de Muncă ale subsidiarelor și alte documente conexe. Toate aceste documente au primit aprobarea Consiliului de Administrație al companiilor noastre, ceea ce înseamnă cel mai înalt nivel de aprobare. Subsidiarele noastre sunt acoperite de următoarele certificări ISO: ISO 9001, 14001 și 45001 pentru BICO INDUSTRIES, EVOLOR, ELECTROPLAST, ECO EURO DOORS, ISO 9001 pentru DIAL și WORKSHOP

Ne demonstrăm angajamentul prin respectarea cerințelor ISO 45001 sau 9001 care asigură că fiecare angajat lucrează în condiții de siguranță și că toate drepturile angajaților sunt respectate, susținând astfel drepturile omului, inclusiv drepturile lucrătorilor, în cadrul forței de muncă proprii. Acest angajament este consolidat și mai mult prin contracte de muncă care asigură respectarea drepturilor omului ale forței de muncă proprii. Prezentăm în continuare mecanismele de implicare și detaliile acestora. În plus, compania colaborează activ cu angajații pentru a menține un dialog deschis și pentru a identifica potențialele probleme legate de drepturile omului.

La **BICO**, compania a adoptat politici de anti-mită și anti-sclavie modernă, pentru a gestiona impactul asupra forței de muncă. Acestea urmăresc să reducă riscurile de discriminare și să asigure un mediu de lucru sigur și echitabil, creând în același timp oportunități de dezvoltare și retenție a angajaților.

DIAL implementează anual măsuri de îmbunătățire continuă pentru a dezvolta politici formale eficiente pentru gestionarea impactului semnificativ asupra forței de muncă, precum și a riscurilor și oportunităților asociate. Deși este posibil ca unele obiective să nu fie atinse pe deplin într-un interval de timp stabilit, compania își menține angajamentul de a optimiza domenii cheie precum sănătatea și securitatea în muncă, dezvoltarea profesională, retenția talentelor și îmbunătățirea condițiilor de muncă. Prin această abordare, ne propunem să consolidăm un mediu de lucru sigur, motivant și orientat spre excelență.

EVOLOR se angajează ferm să respecte și să protejeze drepturile omului, inclusiv drepturile

angajaților, și a adoptat politici care reflectă această responsabilitate. Politicile noastre sunt aliniate cu Principiile directe ale ONU privind afacerile și drepturile omului, Declarația OIM cu privire la principiile și drepturile fundamentale la locul de muncă și Orientările OCDE pentru întreprinderile multinaționale.

Politica noastră de sănătate și securitate în muncă (SSM) - Politica noastră în materie de SSM, , este dedicată asigurării unui mediu de lucru sigur și sănătos pentru toți angajații. Aceasta include măsuri de prevenire a accidentelor, protocoale de gestionare a situațiilor de urgență și instruire continuă în domeniul siguranței la locul de muncă.

Politica de resurse umane și bunăstarea angajaților - Această politică stabilește principiile pentru asigurarea unui mediu de lucru incluziv, respectuos și care promovează bunăstarea angajaților. Accentul este pus pe echilibrul dintre viața profesională și cea privată, programele de sănătate mintală și sprijinul pentru dezvoltarea profesională.

Cod de etică și conduită - Acest document include politici privind conduita etică, nediscriminarea și respectarea drepturilor angajaților. Codul de etică promovează un mediu de lucru lipsit de discriminare, hărțuire sau abuz și asigură transparență și responsabilitate în toate activitățile companiei.

Politica de sustenabilitate - Politica de sustenabilitate acoperă angajamentele companiei față de impactul său social, economic și de mediu, inclusiv propriile practici de forță de muncă. Promovează inițiative care contribuie la obiectivele de dezvoltare durabilă, cum ar fi reducerea impactului asupra mediului și îmbunătățirea calității vieții angajaților.

Politica anti-discriminare și anti-hărțuire - Politica noastră anti-discriminare interzice cu strictețe orice formă de discriminare sau hărțuire bazată pe criterii precum sexul, rasa, religia, originea etnică, orientarea sexuală, dizabilitatea, vârsta sau alte caracteristici protejate. Politica promovează tratamentul echitabil al tuturor angajaților și subliniază toleranța zero pentru comportamentele care încalcă aceste principii.

Politica de promovare a egalității de șanse - Această politică asigură că toate deciziile de angajare, promovare, formare și compensare se bazează pe merit, competență și performanță, fără nicio formă de părtinire. Ne asigurăm că fiecare angajat are acces la oportunități egale de dezvoltare și avansare profesională.

Politica noastră de diversitate și incluziune promovează un mediu de lucru care prețuiește și respectă diferențele individuale, contribuind astfel la inovație și succes organizațional. Aceasta include inițiative pentru a atrage și păstra o forță de muncă diversă și pentru a se asigura că toți angajații se simt incluși și apreciați.

La **ELECTROPLAST**, pentru a gestiona impactul semnificativ asupra forței de muncă, se adoptă următoarele:

- Politica privind diversitatea și incluziunea
- Politica de dezvoltare profesională și formare
- Politica de sănătate și securitate la locul de muncă c (evaluări ale riscurilor specifice locului de muncă, monitorizarea sănătății angajaților etc.)
- Politica echitabilă de remunerare și beneficii prin stabilirea unui sistem de evaluare și compensare bazat pe performanță, analizarea și ajustarea periodică a salariilor în funcție

de piață și oferirea de beneficii suplimentare (cum ar fi abonament medical, tichete de masă); transparența în procesul de evaluare și promovare a performanței.

- Politica de implicare și comunicare a angajaților prin organizarea de sesiuni regulate de feedback și inițiative de recunoaștere a meritului; încurajarea transparenței în comunicarea cu privire la schimbările sau deciziile organizaționale.

Toate politicile și măsurile enumerate mai sus sunt, de asemenea, incluse și prelucrate în documente mai ample, cum ar fi: Regulamentul intern, Ghidul privind combaterea hărțuirii pe criterii de sex, precum și hărțuirea morală la locul de muncă, Codul de etică, Ghidul de formare, Procedura de formare.

Politicile sociale și de ocupare a forței de muncă ale ELECTROPLAST abordează în mod explicit identitatea de gen, religia, vârsta și situația economică, precum și următoarele forme de discriminare conform reglementărilor Uniunii Europene și de legislația națională, cum ar fi rasismul și egalitatea de gen. În plus, nu ne-am asumat angajamente specifice legate de incluziune sau acțiuni pozitive pentru persoanele din grupuri cu risc deosebit de vulnerabilitate în cadrul propriei forțe de muncă.

S1-2 – Procese pentru colaborarea cu lucrătorii proprii și cu reprezentanții lucrătorilor cu privire la impacturi

Luăm în considerare opinia angajaților noștri prin organizarea de întâlniri regulate și prin furnizarea de canale dedicate în care angajații pot discuta liber problemele și pot contribui la îmbunătățirea mediului de lucru. Această abordare asigură că opiniile lor ne influențează în mod activ deciziile și ne ghidează eforturile de a gestiona atât impactul actual, cât și cel potențial asupra forței noastre de muncă. Implicarea include interacțiuni față în față și feedback prin canale dedicate, care au loc de câte ori este necesar. Evaluăm eficacitatea acestui angajament prin discuții directe cu angajații, ceea ce duce la îmbunătățiri continue ale mediului de lucru.

Încercăm să înțelegem perspectivele persoanelor din cadrul forței de muncă proprii, în special ale celor care pot fi marginalizați (cum ar fi femeile, migranții și persoanele cu dizabilități).

La DIAL, compania sprijină persoanele vulnerabile prin promovarea unui mediu incluziv, oferind instruire anti-discriminare, consultații dedicate, politici de sprijin social, oportunități de recalificare și sprijin psihologic, asigurând un loc de muncă echitabil pentru toți.

ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS au implementat diverse măsuri, inclusiv sondaje de opinie, feedback specific, focus grupuri cu membri ai grupurilor vulnerabile pentru a discuta provocările și instruire de conștientizare. ELECTROPLAST nu are angajați care sunt supuși marginalizării. La EVOLOR, există evaluări periodice pentru a identifica nevoile specifice ale grupurilor vulnerabile și canale de comunicare deschise cu conducerea pentru ca angajații să transmită direct nevoile și preocupările.

La BICO, CEO-ul supraveghează colaborarea departamentală și asigură alinierea la strategia companiei. Performanța angajaților este evaluată prin KPI, feedback regulat și verificări lunare ale productivității, cu contracte de muncă care includ clauze de evaluare a contribuțiilor la obiectivele companiei. Rezultatele evaluării sunt utilizate pentru a îmbunătăți procesele și a sprijini dezvoltarea personalului. Compania organizează, de asemenea, întâlniri și focus grupuri pentru

a înțelege perspectivele angajaților vulnerabili și poate colabora cu organizații externe pentru a dezvolta politici incluzive.

În EVOLOR, CEO-ul este cea mai înaltă autoritate, însărcinată să asigure o colaborare eficientă cu angajații și să abordeze impactul identificat. CEO-ul dezvoltă cadre strategice și politici de colaborare, coordonează dialogul continuu cu personalul și integrează rezultatele în strategia companiei pentru a aborda problemele și oportunitățile forței de muncă în mod eficient și durabil.

S1-3 – Procese de remediere a impacturilor negative și canalele prin care lucrătorii proprii își pot exprima preocupările

ROCA INDUSTRY se angajează să desfășoare activitățile afaceri cu corectitudine, onestitate și integritate. Această dedicare implică respectarea strictă a tuturor legilor și reglementărilor aplicabile.

Atunci când am provocat sau am contribuit la un impact negativ semnificativ asupra condițiilor de muncă, implementăm contramăsuri și evaluăm eficacitatea acestora prin întâlniri periodice cu echipa de resurse umane și managementul. Aceste întâlniri au ca scop discutarea și abordarea preocupărilor angajaților prin facilitarea interacțiunilor regulate între angajați, reprezentanții acestora și echipa de management. Oferim angajaților noștri oportunități de a-și exprima direct preocupările și de a le aborda prin întâlniri față în față și canale dedicate, care sunt stabilite independent de fiecare companie.

La momentul raportării, nu există un mecanism specific pentru gestionarea plângerilor legate de problemele angajaților la nivelul ROCA INDUSTRY. Cu toate acestea, orice probleme care sunt semnalate și abordate sunt urmărite și monitorizate de echipele de resurse umane. Acestea oferă soluții și măsuri de sprijin pentru rezolvarea situațiilor raportate, asigurând astfel eficiența canalelor de comunicare.

De exemplu, BICO evaluează cunoștințele și încrederea angajaților în structurile și procesele sale de remediere folosind mai multe măsuri. Acesta colectează feedback direct prin sesiuni de focus grup și întâlniri individuale pentru a evalua percepțiile angajaților despre utilitatea și eficiența acestor structuri. În plus, BICO monitorizează utilizarea mecanismelor de remediere prin urmărirea cazurilor raportate și rezolvate, deși nu au fost înregistrate cazuri până acum.

S1-4 – Adoptarea de măsuri privind impacturile semnificative asupra forței de muncă proprii și abordări pentru atenuarea riscurilor semnificative și pentru urmărirea oportunităților semnificative legate de forța de muncă proprie, precum și eficacitatea acestor acțiuni

Dat fiind că acesta este primul an în care compania raportează în conformitate cu standardele ESRS, compania recunoaște că nu a abordat încă în totalitate toate aspectele cerinței de dezvăluire E4-3 referitoare la gestionarea impacturilor materiale, riscurilor și oportunităților legate de propria forță de muncă. Deși unele acțiuni și inițiative sunt în curs de desfășurare pentru a aborda aceste domenii, compania nu a implementat încă planuri de acțiune cuprinzătoare și nu a monitorizat eficacitatea acestora la nivelul cerut de cadrul ESRS. ROCA INDUSTRY este dedicată

dezvoltării și îmbunătățirii abordării sale în aceste privințe în perioadele de raportare viitoare și își propune să-și alinieze practicile cu standardele ESRS în mod progresiv până la sfârșitul anului 2026.

. cu toate acestea, am implementat o varietate de măsuri, cum ar fi:

- Inițiative care promovează un echilibru sănătos între viața profesională și cea privată
- Salarii adecvate
- Sănătate și siguranță
- Egalitatea
- Programe de mentorat și coaching
- Training
- Evaluarea performanței.

8.2 Indicatori și ținte

S1-5 – Ținte legate de gestionarea impacturilor negative semnificative, de promovarea impacturilor pozitive și de gestionarea riscurilor și a oportunităților semnificative

Nu am stabilit obiective aliniate cu cerințele de raportare definite în ESRS 2 MDR-T pentru gestionarea impacturilor, riscurilor și oportunităților semnificative legate de propria forță de muncă la nivelul ROCA INDUSTRY.

Pe termen scurt, BICO intenționează să reducă accidentele de muncă și problemele de sănătate prin îmbunătățirea măsurilor de sănătate și siguranță, însoțite de monitorizarea continuă a progresului. Pe termen mediu, planul este de a crește retenția și satisfacția angajaților prin dezvoltarea de programe de formare și inițiative de bunăstare. Pe termen lung, BICO își propune să încorporeze pe deplin riscurile și oportunitățile forței de muncă în cadrul general de management al riscurilor, asigurând o abordare durabilă și echitabilă pentru toți angajații. Cu toate acestea, în prezent, aceste măsuri și planuri nu sunt clar stabilite sau definite."

Deși DIAL nu a stabilit încă obiective specifice, intenționează să stabilească obiective clare pe termen scurt, mediu și lung pentru minimizarea impactului negativ, îmbunătățirea rezultatelor pozitive și gestionarea riscurilor forței de muncă, toate în conformitate cu nevoile în evoluție ale angajaților până în 2026. Deși compania nu are un proces formal de stabilire a obiectivelor în prezent, scopul este de a colabora cu forța de muncă și reprezentanții angajaților în viitor pentru a stabili obiective clare, a monitoriza performanța și a identifica îmbunătățiri pe baza feedback-ului și a rezultatelor.

EVOLOR a stabilit o serie de obiective pe termen scurt, mediu și lung pentru a minimiza impactul negativ, a spori efectele pozitive asupra forței de muncă și a gestiona riscurile și oportunitățile aferente. Aceste obiective sunt revizuite în mod regulat, încorporând feedback-ul din consultările cu angajații și evaluările performanței organizaționale.

Pe termen scurt	<u>Sănătate și siguranță</u>: obiectivul de "zero accidente de muncă" este o prioritate, susținută de formarea periodică în materie de SSM și de evaluări proactive ale riscurilor. <u>Climatul organizațional</u>: EVOLOR efectuează o evaluare anuală a climatului și culturii organizaționale. Am început acest proces în 2024 pentru anul 2023 și vom continua în 2025 pentru anul 2024. După fiecare evaluare, se iau măsuri pentru a îmbunătăți mediul de lucru, pentru a alinia practicile de HR cu nevoile angajaților și pentru a consolida o cultură organizațională care susține performanța și bunăstarea.
Pe termen mediu	<u>Promovarea diversității și a egalității de șanse</u>: EVOLOR se angajează să crească diversitatea în toate departamentele, asigurând o reprezentare echitabilă prin politici de recrutare și dezvoltare profesională. Scopul nostru este de a crea un loc de muncă incluziv în care perspectivele diverse contribuie la inovație și creștere. Deși nu avem o țintă numerică fixă, monitorizăm și ajustăm continuu strategiile noastre pentru a spori reprezentarea și egalitatea de șanse la toate nivelurile. <u>Dezvoltarea profesională</u>: Scopul este de a integra toți angajații noi folosind modelul de dezvoltare 70-20-10, care include 70% învățare experiențială, 20% învățare socială și 10% învățare formală. Un program pilot a fost inițiat în sectoarele de producție și vânzări selectate după o analiză a nevoilor de formare. Dacă va avea succes, programul va fi extins la toți angajații în următorii trei ani pentru a promova învățarea continuă și dezvoltarea carierei.
Pe termen lung	<u>Investiții în comunitate</u>: EVOLOR își propune să devină un partener strategic pentru comunitățile locale prin susținerea inițiativelor educaționale și de sănătate. Activitățile desfășurate sunt măsurate prin impactul lor asupra beneficiarilor, creșterea gradului de conștientizare și integrarea sustenabilității în comunități. <u>Adaptabilitate și sustenabilitate</u>: EVOLOR se angajează să promoveze o cultură organizațională rezilientă și adaptabilă ca răspuns la schimbările tehnologice și de mediu, oferind formare continuă în competențe digitale și sustenabilitate. Accentul inițial este pus pe formarea structurată pentru grupurile cheie de angajați în transformarea digitală și responsabilitatea față de mediu. Succesul va fi măsurat prin participarea angajaților, evaluări de îmbunătățire a abilităților și integrarea practicilor durabile. Aceste obiective strategice sunt susținute de planuri de acțiune concrete pentru un impact pe termen lung.

La ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS, companiile au stabilit o serie de obiective pe termen scurt, mediu și lung menite să reducă impactul negativ asociat cu propria forță de muncă. Vom asigura stabilirea unor obiective pentru promovarea impactului pozitiv până la sfârșitul anului 2026.

	reducerea impactului negativ	promovarea impactului pozitiv
Pe termen scurt	Reducerea numărului de incidente de sănătate și siguranță Instruire și conștientizare a riscurilor	Creșterea satisfacției angajaților Extinderea programelor de wellness
Pe termen mediu	Îmbunătățirea evaluărilor riscurilor Reducerea absențelor cauzate de sănătate	Promovarea diversității și incluziunii Dezvoltare profesională
Pe termen lung	În 2024, rata accidentelor de muncă a fost de 0%.la ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS Cu toate acestea, ne menținem angajamentul de a menține un mediu de lucru sigur prin furnizarea tuturor resurselor necesare pentru prevenirea accidentelor. Aceasta include furnizarea de echipamente de protecție, desfășurarea de sesiuni regulate de instruire și organizarea de întâlniri	Cultura organizațională centrată pe angajați Sustenabilitate și responsabilitate socială

	trimestriale de sănătate și securitate ocupațională.	
--	--	--

Pentru celelalte companii din cadrul grupului nu au fost încă stabilite obiective pe termen scurt, mediu și lung, care vor fi stabilite până la sfârșitul anului 2026.

S1-6 – Caracteristicile angajaților întreprinderii

Tabelul următor oferă o defalcare cuprinzătoare a numărului total de angajați, clasificați în funcție de gen, companie și țară. Pentru următorii indicatori, am luat în considerare angajații subsidiarelor noastre, precum și angajații ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.

Numărul de angajați este numărul total de angajați, indiferent de tipul de contract. Numărul de angajați se bazează pe numărul de angajați la 31 decembrie 2024, așa cum este înregistrat în sistemele de resurse umane.

Angajații în funcție de țară sunt determinați de locațiile unităților noastre de producție și includ forța noastră de muncă din România, Republica Moldova și Lituania.

Genul – angajații noștri sunt clasificați ca bărbați sau femei, așa cum sunt specificați de angajații înșiși (și conform documentelor lor). Nu a fost declarată nicio "altă" categorie sau "nedeclarată",

Contracte pe durată nedeterminată: acestea sunt contracte fără o dată de încheiere specificată și rămân valabile până când angajatul sau angajatorul decide să le rezilieze.

Contracte temporare: Aceste contracte au o durată fixă.

Ore negarantate: Acestea se referă la angajații plătiți cu ora – nu au fost raportate astfel de contracte.

Defalcarea angajaților în funcție de gen, pe țări

Gen	România	Republica Moldova	Lituania		Total
Feminin	343	103	3		449
Masculin	535	115	19		669
Altul	0	0	0		0
Nedeclarat	0	0	0		0
Total	878	218	22		1.118

Următorul tabel ilustrează numărul total de angajați pentru categoriile următoare, oferind o defalcare în funcție de gen, ca angajați permanenți, angajați temporari, angajați cu program de lucru negarantat.

Defalcarea angajaților (tipuri de contracte).

ROCA INDUSTRY

Perioada de raportare [01.01.2024 – 31.12.2024]				
FEMININ	MASCULIN	ALTELE*	NEDECLARAT	TOTAL
Numărul total de angajați				
449	669	0	0	1.118
Numărul de angajați cu contract permanent				
434	658	0	0	1.092
Numărul de angajați cu contract temporar				
15	11	0	0	26
Numărul de angajați fără ore garantate				
0	0	0	0	0
Numărul de angajați cu normă întreagă				
444	663	0	0	1.107
Numărul de angajați cu fracțiune de normă				
5	6	0	0	11

*Genul specificat de angajații înșiși.

Un total de 336 dintre angajații noștri au părăsit ROCA INDUSTRY în perioada de raportare. Rata de fluctuație a angajaților pentru perioada de raportare a fost de 30,05%.

Rata de fluctuație a angajaților se calculează prin împărțirea numărului de angajați care au plecat în 2024 la numărul de angajați, apoi se înmulțește cu 100 pentru a obține fluctuația de personal exprimată în procente.

S1-7 – Caracteristicile lucrătorilor nesalariați din cadrul forței de muncă proprii a întreprinderii

Numărul total de lucrători nesalariați din forța de muncă proprie se ridică la 9 persoane.

BICO colaborează cu șase persoane care nu sunt angajate direct, dar sunt implicate prin contracte de servicii în România. Acești lucrători independenți desfășoară diverse activități în cadrul unei relații contractuale cu compania. Avem două contracte de mandat pentru Consiliul de Administrație (Piatra Neamț), un contract de achiziții (Piatra Neamț), un contract de întreținere (Vaslui) și două contracte de întreținere pentru TERRA. La DIAL, există doi lucrători nesalariați care lucrează fără plată în baza contractelor de brokeraj. Aceștia servesc ca manageri de vânzări în sectorul comercial, în timp ce managerul de zonă financiară supraveghează dezvoltarea strategiilor financiare, asigurându-se că resursele sunt gestionate eficient pentru a îndeplini obiectivele comerciale și financiare ale companiei.

La ECO EURO DOORS & WORKSHOP DOORS, avem un lucrător nesalariat care a fost contractat pentru a ajuta la implementarea sistemului Enterprise Resource Planning (ERP). Nu există lucrători nesalariați la ELECTROPLAST și EVOLOR, deoarece aceste companii nu angajează o astfel de forță de muncă.

S1-8 – Acoperirea negocierilor colective și dialogul social

Contractele colective de muncă (CCM) sunt determinate prin însumarea numărului de angajați acoperiți de un CCM la sfârșitul anului 2024. Aceste acorduri, formate între angajatori și angajați sau organizații/grupuri reprezentative ale angajaților, stabilesc termenii și condițiile care guvernează relația lor. Datele provin din sistemele de resurse umane.

Dialogul social implică reprezentanți ai lucrătorilor, cum ar fi reprezentanții pentru sănătate și siguranță în muncă și reprezentanții sindicatelor, după cum a raportat echipa de resurse umane locală.

Procentul total de angajați acoperiți de contracte colective de muncă

Total - ROCA INDUSTRY	România (SEE)	Republica Moldova (non-SEE)	Lituania (SEE)
57,07%	72,67%	Fără contracte colective de muncă	Fără contracte colective de muncă

**fără CCM pentru angajații ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A. și ELECTROPLAST. Doar 50% din BICO INDUSTRIES sunt acoperite de CCM*

Procentul total de angajați acoperiți de reprezentanții lucrătorilor

ROCA INDUSTRY total	România (SEE)	Republica Moldova (non-SEE)	Lituania (SEE)
67,35%	85,31%*	Niciun angajat acoperit de reprezentanții lucrătorilor	Niciun angajat acoperit de reprezentanții lucrătorilor

**nu există reprezentanți ai lucrătorilor pentru ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A. Doar 50% din BICO INDUSTRIES sunt acoperite de reprezentanții lucrătorilor*

	Acoperirea negocierilor colective		Dialogul social
Rata de acoperire	Angajați – SEE (pentru țările cu >50 angajați reprezentând >10% din totalul angajaților)	Angajați – din afara SEE (estimare pentru regiunile cu >50 angajați reprezentând >10% din totalul angajaților)	Reprezentarea la locul de muncă (numai SEE) (pentru țările cu >50 angajați reprezentând >10% din totalul angajaților)
0-19%		Republica Moldova	
20-39%			
40-59%			
60-79%			
80-100%	România		România

S1-9 – Indicatori privind diversitate

La ROCA INDUSTRY, apreciem foarte mult contribuțiile angajaților noștri, atât în cadrul companiei, cât și în comunitatea mai largă.

Ne-am angajat să promovăm un loc de muncă divers și incluziv, recunoscându-l ca fiind crucial pentru succesul nostru. Recrutăm pentru a valorifica și onora contribuțiile unice ale fiecărui membru al echipei. Nu au fost raportate incidente de discriminare în 2024 în cadrul Grupului.

EVOLOR și-a revizuit regulamentele interne și a stabilit proceduri pentru a menține un mediu de lucru fără discriminare și hărțuire.

BICO este dedicat promovării unei culturi organizaționale respectuoase și încurajează în mod activ prevenirea și rezolvarea oricăror incidente de discriminare.

ECO EURO DOORS se concentrează pe promovarea angajaților din interior și dezvoltarea abilităților acestora într-o atmosferă construită pe respect și acceptare reciprocă.

ELECTROPLAST subliniază rolul critic al diversității în stimularea inovației și îmbunătățirea mediului de lucru. Compania acordă prioritate acceptării și aprecierii diferențelor pentru a cultiva o cultură organizațională incluzivă și orientată spre viitor.

Distribuția de gen și vârstă (număr și procentaj) la nivel de conducere

	Valoare numerică	% valoare
Vârstă		
< 30	0	0%
30 - 50	21	70%
> 50	9	30%
Gen		
Feminin	10	33,33%
Mascul	20	66,67%
Diversitate	0	0%
Total	30	100%

Distribuția pe categorii de vârstă (număr și procentaj) la nivelul ROCA INDUSTRY

	Valoare numerică	% valoare
Vârstă		
< 30	115	10,29%
30 - 50	627	56,08%
> 50	376	33,63%
Total	1.118	100%

Nivel de top management: CEO, CFO și director executiv selectat

Datele privind distribuția în funcție de vârstă sunt calculate ca număr de angajați la 31 decembrie 2024, așa cum sunt înregistrate în sistemele de resurse umane.

S1-10 – Salarii adecvate

La ROCA INDUSTRY, oferim compensații competitive și ajustăm periodic salariile în conformitate cu tendințele pieței pentru a asigura corectitudinea. Toate salariile și beneficiile sunt peste cerințele salariului minim stabilite de legislația națională sau de contractul colectiv de muncă aplicabil. Pentru angajații care nu sunt acoperiți de un CCM, monitorizăm îndeaproape tendințele pieței și ajustăm salariile în mod regulat și în consecință. Cadrul nostru de compensare și liniile directoare de resurse umane garantează o remunerație echitabilă, indiferent de rasă, sex, etnie sau orientare sexuală.

Țară	Procentul angajaților care câștigă sub nivelul de referință	Procentul de angajați care primesc un salariu adecvat
România	0%	100%
Republica Moldova	0%	100%
Lituania	0%	100%

Pentru lucrătorii nesalariați nu există salarii regulate, aceștia sunt plătiți printr-un contract de prestare de servicii pe perioadă nedeterminată. Plățile se obțin prin facturi fiscale.

S1-11 – Protecție socială

Angajații noștri beneficiază de protecție socială, pachete de beneficii, protecție împotriva pierderii de venituri în timpul bolii, accidentelor de muncă și concediului parental- cele cerute de legislația în domeniu. În perioada de raportare nu au fost implementate măsuri suplimentare de protecție socială.

	România	Republica Moldova	Lituania
Evenimente majore din viață	Tipul de angajat care nu beneficiază de protecție socială		
Protecție socială în caz de îmbolnăvire	Toți angajații beneficiază de protecție socială în caz de evenimente majore		
Șomaj			
Accidente de muncă și dizabilități dobândite			
Concediu pentru creșterea copilului			
Pensionare			

S1-12 – Persoane cu dizabilități

La nivel de ROCA INDUSTRY au existat 7 angajați cu dizabilități, dintre care 5 femei și 2 bărbați.

Gen	Numărul de angajați cu dizabilități	%
Feminin	5	0,45%
Masculin	2	0,18%
Diversitate	0	0%
TOTAL	7	0,63%

S1-13 – Indicatori de formare și de dezvoltare a competențelor

Recunoaștem că succesul nostru pe termen lung se bazează pe abilitățile și dezvoltarea profesională a angajaților noștri. Pe o piață dinamică și competitivă, este esențial să investim continuu în instruirea și formarea echipelor noastre pentru a ne menține avantajul competitiv. La ROCA INDUSTRY, oferim programe personalizate de formare și dezvoltare adaptate nevoilor specifice ale fiecărui departament și angajat. Aceste programe includ sesiuni practice la locul de muncă și cursuri teoretice organizate pentru aprofundarea cunoștințelor.

EVOLOR a pus un accent deosebit pe programele de formare internă menite să îmbunătățească sau să specializeze competențele profesionale ale angajaților deja calificați. Aceste programe urmăresc să dezvolte noi abilități în cadrul aceleiași calificări sau să ofere noi abilități în domenii conexe.

La BICO, angajații participă la sesiuni de formare prin rotație, concepute pentru a-i dota cu cunoștințele și abilitățile necesare pentru rolurile lor. Durata acestor programe de formare variază în funcție de strategii și obiective specifice, variind de la câteva ore pe zi până la programe mai cuprinzătoare.

ECO EURO DOORS și WORKSHOP DOORS își propun să stabilească un proces mai structurat de identificare a nevoilor de formare ale angajaților prin evaluări periodice ale personalului. Această abordare va permite companiilor să răspundă rapid și eficient nevoilor de dezvoltare, asigurându-se că angajații primesc instruirea necesară pentru a excela în rolurile lor.

La ELECTROPLAST, instruirea angajaților este structurată conform Planului anual de instruire, fiecare departament stabilind temele și numărul de ore/participanți. Un accent deosebit este pus pe lecțiile One Point, care optimizează performanța la locul de muncă. Noii angajați beneficiază de instruire succesivă și sprijin informațional de la operatori cu experiență în perioada de integrare. În plus, sesiuni periodice de instruire privind activitățile de prevenire și protecție sunt organizate lunar, trimestrial și semestrial.

- Indicatori de formare și dezvoltare a competențelor

ROCA INDUSTRY

Angajații care au participat la evaluări periodice ale performanței și evoluției carierei			
Gen	Număr	%	Numărul de ore de formare
Masculin	179	16,01%	6.039
Feminin	86	7,69%	2.324
Diversitate	0	0%	0
Total	265	23,70%	8.363

S1-14 – Indicatori de sănătate și siguranță

Suntem dedicați îmbunătățirii măsurilor de siguranță la locul de muncă pentru a minimiza accidentele și pentru a menține politica noastră "zero accidente". La ROCA INDUSTRY, respectăm legile naționale privind sănătatea și securitatea în muncă și ne recunoaștem pe deplin responsabilitatea de a asigura cel mai sigur mediu posibil pentru angajații noștri.

ROCA INDUSTRY

	Angajați	
	Număr	%
Procentul de persoane din propria forță de muncă care sunt acoperite	1.118	100%

de sistemul de management al sănătății și securității al întreprinderii*		
Numărul de decese ca urmare a accidentelor de muncă și a bolilor profesionale	0	-
Numărul și rata accidentelor de muncă care pot fi înregistrate	8	0,72%
Numărul de cazuri de probleme de sănătate profesionale care pot fi înregistrate	311	-
Numărul de zile pierdute din cauza accidentelor de muncă și a deceselor cauzate de accidente de muncă	520	-

* Rata accidentelor de muncă înregistrabile este calculată astfel: $(\text{Numărul de incidente înregistrabile} \times 200.000) / \text{Total ore lucrate}$, unde am considerat o medie de 2.000 de ore lucrate pe angajat.

S1-15 – Echilibrul dintre viața profesională și cea privată

În continuare, în tabelul următor s-a prezentat procentul de angajați care au dreptul la concediu din motive familiale și procentul de angajați îndreptățiți care au beneficiat de concediu din motive familiale, precum și o defalcare în funcție de gen.

Total ROCA INDUSTRY

Gen	Procentul de angajați care au dreptul la concediu din motive familiale		Procentul de angajați îndreptățiți care și-au luat concediu din motive familiale	
	număr	%	număr	%
Feminin	346	30,95%	28	2,50%
Masculin	554	49,55%	26	2,33%
Divers	0	0	0	0%
Total	900	80,50%	54	4,83%

S1-16 – Indicatori privind remunerația (diferența de remunerare și remunerația totală)

Am evidențiat diferența de remunerare între femei și bărbați la nivel de companie, definită ca diferența dintre nivelurile medii de salarizare dintre angajații de sex feminin și cel de sex masculin, exprimată ca procent din nivelul mediu de salarizare al angajaților de sex masculin, fără a lua în considerare țara, responsabilitățile și experiența profesională. Rata anuală a remunerației totale reprezintă raportul dintre persoana fizică cel mai bine plătită și remunerația totală anuală mediană pentru toți angajații (excluzând persoana cea mai bine plătită). Aceste informații sunt prezentate în tabelul următor, de fiecare companie.

Diferența de remunerare între femei și bărbați	ROCA INDUSTRY HOLDINROCK1	ELECTROPLAST	DIAL	ECO EURO DOORS	WORKSHOP DOORS	EVOLOR	BICO
Diferența de remunerare între femei și bărbați	3,05%	-63,29%	23,87%	18%	17%	10,41%	14,32%
Raportul anual de remunerare totală al persoanei cu cel mai bine plătit față de remunerația totală anuală mediană pentru toți angajații	1,6	4,54	5	2,00	2,00	6,22	4,66

S-a făcut o estimare a remunerației anuale pornind de la salariile existente în contractele individuale de muncă: cel mai mare salariu, respectiv cel care are valoarea mediană (nu salariul mediu) din luna de raportare.

S1-17 – Incidente, plângeri și probleme și incidente grave privind drepturile omului

Nu a fost raportat niciun incident de discriminare, inclusiv hărțuire, în perioada de raportare și nici plângeri depuse prin canale prin care oamenii din forța de muncă proprie companiilor să își exprime îngrijorările.

	Stare
Numărul total de incidente de discriminare, inclusiv hărțuire	0
Numărul de plângeri depuse prin canale pentru ca persoanele din forța de muncă a întreprinderii să își exprime îngrijorarea	0
Valoarea totală a amenzilor, penalităților și despăgubirilor pentru daune ca urmare a incidentelor	0
Măsuri de remediere	0

	Stare
Numărul de incidente grave legate de drepturile omului legate de forța de muncă a întreprinderii	0
<i>Inclusiv cele care rezultă din nerespectarea Principiilor directoare ale ONU, Principiile privind afacerile și drepturile omului, Declarația OIM privind Principiile și drepturile fundamentale la locul de muncă sau Orientările OCDE pentru întreprinderile multinaționale</i>	0
Valoarea totală a amenzilor, penalităților și despăgubirilor pentru daune pentru incidente	0

9 Lucrători în lanțul valoric

ESRS S2

9.1 Strategie și impact, managementul riscurilor și oportunităților

ESRS 2 SBM-2 Interesele și punctele de vedere ale părților interesate

Colaborăm cu diverse grupuri din lanțul valoric, inclusiv furnizori de materii prime, echipamente și ambalaje, precum și companii de transport și comercianți cu amănuntul care distribuie produsele noastre utilizatorilor finali. ROCA INDUSTRY menține o abordare structurată și etică în colaborările noastre, promovând practici sustenabile și responsabile. Luăm în considerare rolul pe care strategia noastră îl poate juca în crearea, exacerbară sau atenuarea impactului material semnificativ asupra lucrătorilor din lanțul valoric prin stabilirea condițiilor obligatorii de colaborare cu potențialii furnizori. În lanțul valoric al Grupului există mai mulți furnizori de produse și servicii din România sau din străinătate. În prezent, nu toate companiile noastre acordă aceeași importanță lucrătorilor din lanțul valoric, dar acest lucru depinde și de sectorul industrial sau de sistemele de management existente. ROCA INDUSTRY intenționează să actualizeze strategia de afaceri și să ia în considerare interesul și opiniile părților interesate din toate subsidiarele noastre.

ELECTROPLAST colaborează cu furnizori europeni care se concentrează și pe probleme de sustenabilitate. În industria cuprului, anumite regiuni geografice prezintă un risc semnificativ mai mare de muncă a copiilor și de muncă forțată, în special în cadrul lanțului de aprovizionare. Industria aluminiului se confruntă cu riscuri similare. Furnizorul nostru își evaluează furnizorii pe baza standardelor de mediu și a riscului reputațional, ceea ce include verificarea oricăror potențiale probleme legale sau conflicte care implică furnizorul. Având în vedere interesul nostru comun cu furnizorii în chestiuni legate de drepturile angajaților, ne propunem să dezvoltăm un proces până la sfârșitul anului 2025 pentru evaluarea și selectarea furnizorilor pe baza criteriilor ESG. Acest proces se va concentra în special pe condițiile de muncă, oportunitățile și asigurarea egalității de tratament pentru toți.

Pentru celelalte subsidiare, ne propunem să dezvoltăm până la sfârșitul anului 2025 un proces de evaluare și selecție a furnizorilor pe baza criteriilor ESG.

ESRS 2 SBM-3 Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri

Deoarece lucrătorii din lanțul nostru valoric ar putea fi afectați semnificativ de activitățile noastre, îi percepem ca pe un grup cheie al părților interesate afectate. Prin urmare, interesele, opiniile și drepturile lor au un impact semnificativ asupra modelului nostru de afaceri, influențând lanțul nostru de aprovizionare sau livrarea produselor noastre către clienții noștri.

Impactul, riscurile și oportunitățile asociate forței de muncă în lanțul nostru valoric sunt identificate și evaluate ca parte a procesului de analiză a dublei materialități, în cadrul unui atelier intern, a unui set de interviuri cu top managementul, consultarea părților interesate externe, precum și prin consultarea altor surse de literatură și sunt rezumate în tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi

materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, începând de la pagina 426.:

S2-1 – Politici privind lucrătorii din lanțul valoric

Deoarece acesta este primul an de raportare conform ESRS, nu am elaborat nicio politică în conformitate cu ESRS 2 MDR-P, pentru a acoperi toți lucrătorii din lanțul valoric. În afară de serviciile furnizate de terți, în general nu există politici specifice pentru a aborda sau proteja interesele angajaților companiilor care furnizează materii prime și materiale sau ale companiilor client. Condițiile noastre contractuale standard sunt aplicate în procesul de achiziție.

Cu toate acestea, ca parte a sistemelor de management implementate în unele dintre companiile noastre, cum ar fi DIAL, aspectele legate de colaborarea cu angajații din lanțul valoric sunt documentate intern prin politici și proceduri clare și sunt comunicate atât echipelor noastre interne, cât și partenerilor noștri pentru a asigura alinierea la valorile noastre privind condițiile de muncă și responsabilitatea socială.

EVOLOR are o politică de sustenabilitate care abordează aspectele lanțului valoric, încorporând interesele și protecția lucrătorilor din lanțul valoric în modelul său de afaceri și în strategiile de sustenabilitate. Angajamentele cheie includ respectarea drepturilor omului în cadrul lanțului de aprovizionare, punerea în aplicare a diligenței necesare pentru a preveni munca forțată și traficul de persoane și solicitarea furnizorilor de a respecta standardele etice de muncă.

S2-2 – Procese de colaborare cu lucrătorii din lanțul valoric cu privire la impacturi

La nivelul ROCA INDUSTRY nu au fost adoptate procese/planuri generale pentru implicarea angajaților din lanțul valoric cu privire la impact.

S2-3 – Procese de remediere a impacturilor negative și canalele prin care lucrătorii din lanțul valoric își pot exprima preocupările

La nivelul ROCA INDUSTRY nu au fost adoptate procese/planuri generale de remediere a impactului negativ și nici canale de raportare.

În cazul EVOLOR, există canale prin care angajații și partenerii pot raporta abuzuri sau practici lipsite de etică. Procedurile de raportare asigură confidențialitatea și sprijinul avertizorilor pentru a încuraja raportarea încălcărilor drepturilor omului. Nu au fost înregistrate cereri de despăgubire în anul de raportare.

S2-4 – Adoptarea de măsuri privind impacturile semnificative asupra lucrătorilor din lanțul valoric și abordări pentru gestionarea riscurilor semnificative și pentru urmărirea oportunităților semnificative legate de lucrătorii din lanțul valoric, precum și eficacitatea acestor acțiuni

La nivelul ROCA INDUSTRY nu au fost adoptate acțiuni specifice privind impactul material asupra lucrătorilor din lanțul valoric cu privire la impact.

9.2 Indicatori și ținte

S2-5 – Ținte legate de gestionarea impacturilor negative semnificative, de promovarea impacturilor pozitive și de gestionarea riscurilor și a oportunităților semnificative

La nivelul ROCA INDUSTRY nu au fost stabilite ținte legate de gestionarea impactului negativ semnificativ, promovarea impactului pozitiv și gestionarea riscurilor și oportunităților materiale.

Cu toate acestea, ca parte a strategiei sale de sustenabilitate, EVOLOR își propune să auditeze 30% dintre furnizori pentru cerințele ESG până în 2030, asigurându-se că interesele și protecția angajaților furnizorilor sunt aliniate la standardele interne de sustenabilitate ale companiei.

10 Comunități afectate

ESRS S3

10 Strategie și impact, managementul riscurilor și oportunităților

ESRS 2 SBM-2 Interesele și punctele de vedere ale părților interesate

Recunoaștem importanța implicării comunităților afectate pentru a înțelege și aborda impactul real și potențial asupra lor. ROCA INDUSTRY, împreună cu fiecare dintre subsidiarele sale, identifică impactul potențial asupra comunităților din apropiere, în special asupra celor care locuiesc sau lucrează în apropierea unităților sale de producție. Adoptăm o abordare proactivă pentru a înțelege și minimiza riscurile care pot afecta aceste comunități, inclusiv grupurile vulnerabile. Prin urmare, interesele, opiniile și drepturile lor au un impact semnificativ asupra modelului nostru de afaceri. Abordarea principală adoptată este de a angaja rezidenți locali ori de câte ori este posibil și de a promova parteneriate cu furnizorii locali, sprijinind astfel dezvoltarea economică a zonei. Unitățile noastre de producție respectă reglementările locale și naționale pentru a proteja angajații, contractorii, rezidenții și mediul, cu controale interne stricte din partea autorităților locale sau a autorităților de reglementare internaționale.

Conformarea cu standardele ISO (ISO 9001, 14001 și 45001 pentru BICO INDUSTRIES, EVOLOR, ELECTROPLAST, ECO EURO DOORS, ISO 9001 pentru și WORKSHOP DOORS), indică respectarea reperelor internaționale de calitate, siguranță și eficiență. Respectarea standardelor ISO implică adesea implementarea de procese care nu doar asigură calitatea și siguranța produselor, ci iau în considerare și bunăstarea comunităților afectate prin promovarea practicilor durabile și minimizarea impactului asupra mediului.

ESRS 2 SBM-3 Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri

Impactul negativ potențial asupra comunităților afectate include poluarea aerului sau a apei, zgomotul crescut și posibilele proteste legate de impactul activităților industriale asupra mediului. De asemenea, avem un impact pozitiv asupra comunităților locale prin crearea de locuri de muncă, sprijinirea economiei locale și chiar participarea la inițiative sociale.

Impactul real și potențial asupra comunităților afectate, precum și riscurile și oportunitățile reale și potențiale pe care le-am identificat în cursul evaluării materialității sunt prezentate în tabelul de tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, începând de la pagina 41”.

S3-1 – Politici legate de comunitățile afectate

La momentul raportării, nu am elaborat nicio politică în conformitate cu ESRS 2 MDR-P, care să acopere aspectele legate de comunitățile afectate.

În cazul EVOLOR, compania a adoptat mai multe politici legate de drepturile omului, care contribuie la protecția comunităților afectate și la aderarea la standardele internaționale. Acestea includ un cod de etică pentru combaterea exploatării, regulamente interne pentru prevenirea discriminării și hărțuirii și un ghid de prevenire a hărțuirii pentru a asigura un loc de muncă sigur și respectuos. În plus, procedura de gestionare a riscurilor climatice încurajează colaborarea cu comunitățile care se confruntă cu riscuri de mediu.

S3-2 – Procese de colaborare cu comunitățile afectate cu privire la impacturi

La nivelul ROCA INDUSTRY nu au fost adoptate procese generale pentru implicarea comunităților afectate cu privire la impact.

Se ține cont de respectarea cerințelor legale și a cerințelor specificate în documentele de reglementare emise de autorități. Consultările cu comunitatea locală au loc la finalizarea procedurii de obținere a autorizațiilor de mediu. Membrii comunității participă la dezbateri publice în cadrul procedurilor de obținere a autorizațiilor de reglementare, indiferent de sex, vârstă etc. Toate observațiile sunt luate în considerare în deciziile din cadrul proceselor de autorizare.

La EVOLOR, procedura de management al riscului climatic include mecanisme de consultare și cooperare cu comunitățile afectate de riscurile de mediu, asigurând o abordare incluzivă și responsabilă a nevoilor și siguranței acestor grupuri.

S3-3 – Procese de remediere a impacturilor negative și canalele prin care comunitățile afectate își pot exprima preocupările

La nivelul ROCA INDUSTRY nu au fost adoptate procese generale de remediere a impactului negativ și canale pentru comunitățile afectate pentru a-și exprima îngrijorările.

La BICO, există un canal de comunicare deschis stabilit cu comunitățile afectate prin intermediul site-ului companiei, precum și o comunicare directă cu agenții companiei BICO. Orice neconformități raportate legate de mediu sunt abordate cu responsabilitate. Aceste probleme sunt gestionate prin întâlniri regulate, care oferă comunității oportunități de a-și exprima preocupările și nevoile.

EVOLOR a stabilit procese pentru a atenua impactul negativ asupra comunităților și le oferă canale pentru a-și exprima îngrijorările. Elementele cheie includ strategii de management al riscului conduse de directorul general și echipa de comunicare, care se consultă cu comunitățile pentru a găsi soluții optime. Există canale de comunicare pentru feedback-ul comunității, asigurând transparența. Monitorizarea și evaluarea implică revizuire periodice pentru a evalua eficacitatea măsurilor, responsabil pentru evaluarea continuă a riscurilor și raportarea progreselor.

S3-4 – Adoptarea de măsuri privind impacturile semnificative asupra comunităților afectate și abordări pentru gestionarea riscurilor semnificative și pentru urmărirea oportunităților semnificative legate de comunitățile afectate, precum și eficacitatea acestor acțiuni

La nivelul ROCA INDUSTRY nu au fost luate măsuri generale privind impactul material asupra comunităților afectate și abordări pentru gestionarea riscurilor materiale și urmărirea oportunităților materiale legate de comunitățile afectate și eficacitatea acestor acțiuni. Comunitățile afectate au acces la canale de comunicare prin care își pot exprima îngrijorările și feedback-ul. Canalele sunt publice pe site-ul nostru, secțiunea: <https://rocaindustry.ro/contact>

Companiile noastre recunosc importanța înțelegerii intereselor și opiniilor comunităților afectate și se angajează să integreze aceste aspecte în strategia și modelul lor de afaceri. Ca urmare, respectăm cerințele legale în vigoare cerute de autoritățile de mediu sau sistemele de management.

La BICO, produsul pe care îl comercializăm face parte din sistemul de izolare termică, asigurând o îmbunătățire semnificativă a eficienței energetice. Încurajăm în mod constant comunitățile să-și izoleze casele și instituțiile locale. Campania "Atenție la tencuiala care cade!" a crescut gradul de conștientizare în rândul comunităților cu privire la potențialele pericole. O măsură eficientă ar fi creșterea volumului comenzilor, ceea ce ar reduce costurile de transport și ar reduce poluarea din emisiile de combustibili fosili de către transportatori.

EVOLOR implementează măsuri pentru a gestiona impactul semnificativ asupra comunităților prin efectuarea de evaluări regulate ale riscurilor și aplicarea de acțiuni corective pentru a spori reziliența comunității. Strategiile de prevenire și atenuare includ analize cost-beneficiu pentru a identifica măsuri eficiente, cum ar fi măsuri comunitare, cum ar fi afișe informative, semnalizare și bariere și sisteme de monitorizare. Pentru a promova impactul pozitiv, EVOLOR se angajează într-un dialog deschis cu comunitățile, încorporând feedback pentru a adapta soluțiile prin abordarea tuturor reclamațiilor și reclamațiilor.

Monitorizarea continuă printr-un mecanism structurat de reclamații permite ajustări continue pentru a se asigura că măsurile rămân eficiente și receptive la nevoile comunității.

10.2 Indicatori și ținte

S3-5 – Ținte legate de gestionarea impacturilor negative semnificative, de promovarea impacturilor pozitive și de gestionarea riscurilor și a oportunităților semnificative

La nivelul ROCA INDUSTRY nu am stabilit ținte specifice pentru gestionarea impactului negativ semnificativ, îmbunătățirea impactului pozitiv sau abordarea riscurilor și oportunităților materiale legate de comunitățile afectate și eficacitatea acestor acțiuni.

EVOLOR a stabilit obiective pentru a-și gestiona impactul asupra comunităților afectate. Acestea includ reducerea emisiilor de CO₂ din operațiuni cu 5% pe tonă de produs până în 2027 și cu 10% pe tonă până în 2030 pentru a reduce impactul asupra mediului și al comunității. Compania

își propune, de asemenea, să dezvolte două produse durabile până în 2030 pentru a oferi beneficii economice și de sănătate. În plus, EVOLOR instalează panouri fotovoltaice pentru a acoperi 70% din necesarul său de energie de producție, astfel încât energia este introdusă în rețeaua națională pentru uz comunitar. În viitor vor fi efectuate consultări regulate cu comunitățile pentru a explora noi oportunități de dezvoltare, demonstrând un angajament față de operațiuni responsabile și colaborative.

11 Consumatori și utilizatori finali

ESRS S4

11.1 Strategie și managementul impactului, riscurilor și oportunităților

ESRS 2 SBM-2 Interesele și punctele de vedere ale părților interesate

Consumatorii și utilizatorii finali reprezintă un grup important de părți interesate pentru ROCA INDUSTRY. Impactul real și potențial asupra consumatorilor rezultă din deciziile strategice ale companiilor, cum ar fi politica de prețuri, calitatea produselor și serviciilor și canalele de distribuție. Produsele fabricate de EVOLOR, ECO EURO DOORS, WORKSHOP DOORS și BICO sunt concepute pentru a ajuta la atenuarea schimbărilor climatice prin îmbunătățirea eficienței energetice a clădirilor. Drepturile consumatorilor (dreptul la informare, alegere și siguranță) sunt fundamentale pentru dezvoltarea produselor noastre. Produsele noastre sunt distribuite atât la nivel național, cât și internațional, ajungând la companii implicate în proiecte de infrastructură, precum și fiind disponibile prin lanțuri de magazine de bricolaj și diverși retaileri și distribuitori specializați.

ROCA INDUSTRY consideră că interesele, opiniile și drepturile consumatorilor sau utilizatorilor finali, inclusiv respectarea drepturilor omului, sunt esențiale pentru strategia și modelul nostru de afaceri. Toate părțile interesate ne pot contacta vizitând site-ul ROCA INDUSTRY sau site-urile subsidiarelor noastre: <https://rocaindustry.ro/contact>.

- **Controlul tehnic al calității:** Asigură că produsele existente respectă standardele de calitate și performanță.

Aceste componente colaborează pentru a stimula inovația, menținând în același timp siguranța, durabilitatea și fiabilitatea produselor. Aceasta implică o varietate de proceduri și analize tehnice pentru a evalua performanța produselor comercializate de EVOLOR.

- Funcția de cercetare folosește metode sistematice și riguroase pentru a dobândi noi cunoștințe, inovații și soluții tehnologice.
- Prin planul de control al calității, toate aspectele materiilor prime, semifabricatelor, produselor finite și articolelor ambalate sunt verificate folosind instrumente calibrate și personal calificat, asigurând verificarea calității și îmbunătățirea continuă a proceselor de fabricație.

Produsele oferite trebuie să respecte numeroase cerințe și reglementări tehnice, cum ar fi:

- Certificări și respectarea standardelor
- Compoziție chimică
- Siguranța utilizatorilor, inclusiv etichetarea și instrucțiunile de aplicare
- Caracteristici tehnice și de performanță
- Impactul asupra mediului
- Testare și certificare

Aceste standarde sunt stabilite pentru a garanta atât performanța produsului, cât și siguranța utilizatorului și a mediului, cu variații în funcție de tipul produsului, domeniul de aplicare și reglementările locale sau internaționale relevante.

ESRS 2 SBM-3 Impacturile, riscurile și oportunitățile semnificative și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri

Companiile noastre oferă informații despre riscurile legate de produsele lor prin instrucțiuni de depozitare și utilizare în siguranță. Pentru informații privind IRO-urile, vă rugăm să consultați tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, începând de la pagina 31.

S4-1 – Politici privind consumatorii și utilizatorii finali

La momentul raportării, nu am elaborat nicio politică în conformitate cu ESRS 2 MDR-P, care să acopere aspectele legate de consumatori și utilizatorii finali.

S4-2 – Procese de colaborare cu consumatorii și utilizatorii finali cu privire la impacturi

La nivelul ROCA INDUSTRY nu au fost adoptate procese generale pentru interacțiunea cu consumatorii și utilizatorii finali cu privire la impact.

La BICO, partenerii noștri servesc ca intermediari între companie și utilizatorii finali. Acordăm o atenție deosebită tuturor cerințelor și nevoilor exprimate atât de partenerii noștri, cât și de utilizatorii finali. Agenții BICO ne vizitează partenerii cel puțin o dată la două săptămâni. Aceștia trimit un raport săptămânal de activitate care poate evidenția orice impact negativ care apare pe piață de la consumatorii finali. Reclamațiile sunt tratate cât mai rapid și responsabil de către angajații noștri.

S4-3 – Procese de remediere a impacturilor negative și canale prin care consumatorii și utilizatorii finali își pot exprima preocupările

La nivelul ROCA INDUSTRY nu au fost adoptate procese generale de remediere a impactului negativ și canale pentru consumatorii și utilizatorii finali pentru a exprima îngrijorări.

ELECTROPLAST lucrează îndeaproape cu clienții săi, comunicarea fiind gestionată de Departamentul Comercial. Acest departament organizează, de asemenea, întâlniri ad-hoc între clienți și Departamentul Tehnic. CCO are sarcina de a asigura realizarea acestei colaborări. Compania nu evaluează eficacitatea colaborării sale cu utilizatorii finali.

La BICO, consumatorii pot trimite întrebări și reclamații la: agenții BICO (direct), pe site-ul BICO INDUSTRIES sau prin e-mail, la office@BICOindustries.com.

La EVOLOR, există o procedură de monitorizare și soluționare a reclamațiilor.

S4-4 – Adoptarea de măsuri cu privire la impacturile semnificative asupra consumatorilor și utilizatorilor finali și abordări pentru gestionarea riscurilor semnificative și urmărirea oportunităților semnificative legate de consumatori și utilizatori finali, precum și eficacitatea acestor măsuri

La nivelul ROCA INDUSTRY nu au fost stabilite sau planificate acțiuni speciale în perioada de raportare, iar pregătirea prezentei declarații de sustenabilitate pentru a aborda riscurile sau oportunitățile care au fost considerate semnificative în procesul de materialitate, astfel de acțiuni specifice urmează să fie stabilite în 2025.

Companiile noastre sunt dedicate gestionării riscurilor și valorificării oportunităților semnificative care decurg din impactul și dependența de consumatori și utilizatorii finali. Pentru a aborda impactul asupra consumatorilor și utilizatorilor finali, companiile noastre utilizează o varietate de măsuri strategice și operaționale, cum ar fi măsuri de prevenire sau atenuare a impactului negativ (de exemplu, evaluări periodice ale produselor pentru a identifica riscurile potențiale și a implementa măsuri de siguranță, integrarea principiilor durabile și ecologice în procesele de proiectare și fabricație), acțiuni de remediere pentru impacturi semnificative (de exemplu, sistem de asistență pentru clienți, rechemări de produse), monitorizarea și evaluarea eficacității (de exemplu, stabilirea KPI-urilor, colectarea și analiza feedback-ului continuu al consumatorilor).

Ne asigurăm că produsele noastre sunt corect etichetate, prioritizăm sănătatea și siguranța consumatorilor și utilizatorilor finali și supraveghem întregul proces operațional pentru a garanta că produsele finale respectă standardele de calitate și siguranță. Facem eforturi continue pentru a informa corect consumatorii prin actualizarea constantă a etichetelor, documentelor tehnice, site-urilor web și prin diseminarea informațiilor către publicul relevant.

Mai mult, ELECTROPLAST dispune de un laborator de testare acreditat de RENAR și testează cablurile înainte de livrare. De asemenea, compania a asigurat o poliță de răspundere a producătorului care include: • Asigurare de răspundere civilă generală față de terți, care acoperă daunele (atât vătămările corporale, cât și pierderile materiale) cauzate de asigurat terților. Aceasta include daunele cauzate accidental prin neglijență pentru care asiguratul este responsabil din punct de vedere legal. • Asigurare de răspundere a producătorului, care acoperă daunele provocate de asigurat clienților săi din cauza unor acte neglijente, neglijențe sau omisiuni legate de activitățile specifice desfășurate de asigurat. Asiguratul este responsabil legal pentru aceste acțiuni.

EVOLOR - activitățile laboratorului sunt centrate pe două funcții principale: • Cercetare și Dezvoltare: Se concentrează pe analiza și dezvoltarea de noi produse și procese. • Control Tehnic al Calității: Asigură că produsele existente respectă standardele de calitate și performanță.

În afară de aspectele generale menționate mai sus, nu au fost întreprinse acțiuni suplimentare în perioada de raportare.

11.2 Indicatori și ținte

S4-5 – Ținte legate de gestionarea impacturilor negative semnificative, de promovarea impacturilor pozitive și de gestionarea riscurilor și a oportunităților semnificative

La nivelul ROCA INDUSTRY nu am definit niciun obiectiv legat de gestionarea impactului negativ semnificativ, promovarea impactului pozitiv și gestionarea riscurilor și oportunităților materiale.

12 Conduita profesională

ESRS G1

12.1 Guvernanță

ESRS 2 GOV-1 – Rolul organelor de administrație, de supraveghere și de conducere

ROCA INDUSTRY include un anumit număr de subsidiare, așa cum sunt definite în ESRS 2 BP-1 – Baza generală pentru pregătirea declarațiilor de sustenabilitate.

Consiliul de Administrație acționează ca autoritate de decizie în toate problemele majore care privesc Grupul, cu excepția acelor chestiuni rezervate legal adunării generale a acționarilor. În cadrul ROCA INDUSTRY, CA are rolul de a ghida strategic holdingul prin stabilirea de politici și obiective pe termen scurt, mediu și lung.

Această orientare strategică include, de asemenea, asigurarea respectării și implementării celor mai înalte standarde de conduită profesională. Consiliul de Administrație este, de asemenea, responsabil pentru stabilirea principiilor și politicilor etice și de integritate la nivel organizațional, monitorizarea conformității cu reglementările relevante și promovarea unei culturi corporative bazate pe valori puternice. Politica de etică și conduită profesională la ROCA INDUSTRY este în proces de finalizare și urmează să fie implementată în subsidiarele Grupului în perioada de raportare și în pregătirea acestei declarații de sustenabilitate. Până la finalizarea și implementarea acestui cod în prima jumătate a anului 2025, ne bazăm pe Regulamentele de Ordine Interioară (ROI) din cadrul fiecărei companii, care includ și prevederi specifice legate de Codul Intern de Conduită.

Mai mult, prin Consiliul de Administrație al ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 SA și consiliile/administratorii subsidiarelor sale, Grupul urmărește să identifice și să gestioneze riscurile asociate comportamentului profesional în cadrul fiecărei companii prin efectuarea și revizuirea evaluării dublei materialități, asigurându-se că angajații se aliniază la principiile de etică și integritate ale companiei-mamă prin stabilirea politicilor și monitorizarea performanței. În februarie 2025, a fost aprobată o procedură de gestionare a riscurilor pe teme de guvernanță, care va fi implementată în subsidiarii în 2025.

Consiliul de Administrație al ROCA INDUSTRY este format din persoane cu experiență și angajați în funcționarea eficientă a Grupului. Obiectivele acestora includ supravegherea Grupului, cu respectarea regulilor de conduită profesională și oferirea de consultanță de specialitate cu privire la activități specifice. Datorită expertizei lor profesionale, membrii Consiliului sunt pregătiți să evalueze și să implementeze politici eficiente privind conduita profesională și să se adapteze la schimbările continue ale cerințelor de reglementare și ale cerințelor pieței.

În 2024, Consiliul de Administrație a fost implicat activ în inițiative de sustenabilitate, inclusiv în actualizarea strategiei ESG, procesul de implementare a acesteia la nivel de Grup a fost în desfășurare în perioada de raportare și pregătirea acestei Declarații de Sustenabilitate.

12.2 Managementul impactului, riscului și oportunităților

ESRS 2 IRO-1 – Descrierea proceselor de identificare și de evaluare a impacturilor, a riscurilor și a oportunităților semnificative

ROCA INDUSTRY a implementat o abordare structurată și sistematică pentru identificarea și evaluarea impacturilor, riscurilor și oportunităților asociate comportamentului profesional, în special în ceea ce privește activitatea de prevenire și combatere a spălării banilor și finanțării actelor de terorism.

ROCA INDUSTRY evaluează riscurile în ceea ce privește Combaterea Spălării Banilor / Combaterea Finanțării Terorismului, prin utilizarea metodologiei de evaluare a riscurilor de Spălare a Banilor / Finanțare a Terorismului cu scopul de a identifica vulnerabilități și oportunități de îmbunătățire a procedurilor și proceselor interne în acest domeniu. Riscurile pot fi scăzute, medii sau mari. Pentru expunerile la riscuri mari și medii, Structura de Conformitate propune măsuri corective pentru atenuarea riscului inerent, ținând cont de toleranța la risc acceptată. Pe baza profilului de risc și prin stabilirea tipului de strategie, se întocmește un Plan de Implementare a Măsurilor de Control (Plan de Acțiune), legat de riscurile semnificative/strategice din cadrul companiei.

Ca parte a procesului de evaluare a dublei materialități, impacturile, riscurile și oportunitățile asociate cu conduita de afaceri au fost identificate și sunt detaliate în tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, începând de la pagina 41.

G1-1– Cultura corporativă și politicile privind conduita profesională și cultura corporativă

ROCA INDUSTRY este listată la Bursa de Valori București (BVB) din 2022. În acest sens, s-a angajat să respecte legislația pieței de capital și să adere la Codul de Guvernanță Corporativă al BVB. ROCA INDUSTRY se angajează să asigure un mediu de lucru în conformitate cu legislația, bazat pe etică și transparență. În acest sens, politica de etică și conduită profesională la nivelul ROCA INDUSTRY este în curs de finalizare în prima jumătate a anului 2025, urmând ca ulterior să fie implementată în subsidiare. De asemenea, intenționăm să dezvoltăm și să implementăm o politică anticorupție la nivel de Grup până la finalul anului 2025.

Până în prezent, companiile din cadrul Grupului au respectat toate prevederile legale aplicabile fără a implementa o procedură dedicată în acest sens, având în vedere că nu există amenzi sau istoric de litigii legate de conduita noastră în afaceri. Fiecare companie are propriile regulamente interne (ROI) care includ prevederi specifice legate de etica corporativă. Cu toate acestea, chiar dacă acest proces nu are un cadru dedicat, ne concentrăm constant pe respectarea legislației aplicabile și pe menținerea unor standarde înalte de conduită. Comportamentele neconforme sunt identificate prin observații directe de către conducere și echipele implicate în activitățile curente, precum și prin raportarea proactivă a potențialelor abateri de către angajați sau parteneri.

Angajamentul ROCA INDUSTRY față de conformitate necesită o procedură specializată menită

să gestioneze și să atenueze riscurile de spălare a banilor și finanțare a terorismului. Acest lucru este determinat de imperativul de a minimiza aceste riscuri și de a reduce șansele ca Grupul să fie exploatat pentru activități ilicite. ROCA INDUSTRY efectuează o evaluare bazată pe risc pentru a identifica și a atenua categoriile cu risc mai ridicat legate de clienți, produse, servicii, tranzacții, canale de distribuție și zone geografice. Procedura are ca scop definirea nivelului de risc acceptabil, identificarea riscurilor asociate cu produsele și serviciile oferite, stabilirea unei strategii de acceptare a clienților și schițarea măsurilor generale de reducere a riscurilor de spălare a banilor și finanțare a terorismului.

Interacțiunile cu autoritățile sau instituțiile statului sunt limitate atât la nivel de holding, cât și la nivel de subsidiare. Cu excepția ELECTROPLAST, care interacționează indirect cu autoritățile din cauza contractelor cu anumite entități care gestionează proiecte de infrastructură, celelalte companii se angajează cu autoritățile în principal pentru autorizații obligatorii și inspecții recurente. În consecință, rолurile expuse riscurilor de corupție sunt, de asemenea, limitate, de obicei în cadrul managementului și departamentelor financiare și de achiziții.

Cu toate acestea, avem în vedere o abordare consolidată la nivel de Grup; concentrarea exclusiv pe ROCA INDUSTRY este insuficientă dacă nu o implementăm în companiile noastre. Chiar și fără o politică explicită, abordăm fiecare caz în mod individual.

G1-2 – Gestionarea relațiilor cu furnizorii

În ceea ce privește managementul aprovizionării, ROCA INDUSTRY a aprobat o politică operațională în 2024 și intenționează să o implementeze în companiile sale în 2025. Politica va fi adaptată la specificul fiecărei companii în primul trimestru al anului 2025, urmând implementarea mai târziu în acel an.

Politica de management al furnizorilor include:

- Segmentarea furnizorilor în funcție de importanța și impactul acestora asupra business-ului. Managerul de Achiziții va efectua o analiză ABC bazată pe principiul Pareto (80/20). Furnizorii vor fi sortați și segmentați în trei categorii pe baza valorilor anuale contractate de la fiecare: Furnizori de Categoria A (strategici), Furnizori de Categoria B (importanță medie) și Furnizori de categoria C (importanță scăzută). Fiecare produs sau serviciu achiziționat de la un furnizor strategic va avea cel puțin un furnizor de rezervă și un furnizor potențial alocat. Managerul de Achiziții este responsabil să se asigure că Lista Furnizorilor pentru Categoriile A și B este aprobată în scris sau electronic cel puțin o dată pe an de către Consiliul de Administrație al fiecărei companii.
- Precalificarea și selecția furnizorilor - COO trebuie să stabilească criterii clare pentru precalificarea și selectarea furnizorilor, concentrându-se pe calitate, cost, fiabilitate și durabilitate pentru a asigura evaluări consecvente și un lanț de aprovizionare robust. Ori de câte ori este posibil, ar trebui utilizate contracte-cadru. Înainte de semnarea unor noi contracte, Managerul de Achiziții trebuie să verifice acordurile-cadru existente. Dacă nu este utilizată, este necesară o justificare scrisă aprobată de COO.
- Aprovizionare unică de la furnizori nominalizați - un furnizor desemnat este solicitat în mod specific de către beneficiar pentru anumite bunuri sau servicii, limitând potențial

concurența și prezentând riscuri de conflict de interese. Achizițiile care depășesc anumite valori necesită aprobare scrisă a COO, justificată de lipsa de alternative, de opțiuni existente nefavorabile sau de motive strategice.

- Procesul de achiziții - Departamentul de achiziții va asigura oferte de la furnizorul unic și va verifica plauzibilitatea acestora cu analize de piață. Furnizorii nominalizați sunt marcați pe lista de furnizori pentru aprobarea anuală a Consiliului de Administrație.
- Planificarea achizițiilor – sunt luate în considerare următorul nivel de achiziții: plan de afaceri pe 5 ani, buget anual, previziune trimestrială (actualizată lunar) și plan săptămânal.
- Procesul de achiziții - include cereri de achiziție, cotații, evaluări de oferte, negocieri, decizii interne, comenzi de achiziție, monitorizarea livrărilor și soluționarea reclamațiilor. Toate activitățile trebuie să fie documentate pentru trasabilitate, de preferință într-un ERP sau un sistem online securizat.
- Limitele de competență sunt specificate și pentru semnarea contractelor sau emiterea comenzilor de cumpărare fără contract.

Managerul de Achizitii va asigura dezvoltarea sau actualizarea procedurilor interne de achizitii.

În prezent, nu ne selectăm furnizorii pe criterii sociale și de mediu. Cu toate acestea, ne vom asigura că pentru furnizorii din categoria A (prag de materialitate considerabil), aceste criterii vor fi încorporate în procedura noastră de selecție. În proiectele de contracte cu furnizorii, vom include aceste criterii, așa cum sunt subliniate în standardele ESRS.

În momentul de față, nu avem o politică de prevenire a întârzierilor la plată, dar lucrăm la dezvoltarea uneia în 2025. De asemenea, nu există o procedură de achiziție în prezent, dar ne propunem să implementăm proceduri de achiziție în 2025 în companiile noastre pe baza politicii operaționale, în urma unui proces de achiziție care include următoarele subprocesse principale:

- Cerere de achiziție sau estimări din Planificarea achizițiilor
- Trimiterea cererilor de oferte
- Evaluarea ofertei
- Negociere
- Decizie internă
- Semnarea comenzii/contractului
- Monitorizarea livrării și confirmarea plății
- Rezolvarea reclamației.

G1-3 – Prevenirea și depistarea corupției și a dării sau luării de mită

La ROCA INDUSTRY, dezvoltăm în prezent o politică anticorupție pe care intenționăm să o implementăm la nivelul subsidiarelor în 2025. Politica va include, de asemenea, angajamentul nostru de a organiza programe anuale de instruire cu echipele subsidiarelor pentru a ne asigura

că politica este accesibilă și că toată lumea înțelege implicațiile acesteia.

Pe parcursul anului 2024, în cadrul ședințelor interne trimestriale, ROCA INDUSTRY a prezentat echipelor de conducere ale subsidiarelor sale standardele privind protecția avertizorilor de interes public, precum și procedura aplicabilă în conformitate cu legislația de transpunere a Directivei (UE) 2019/1937 a Parlamentului European și a Consiliului. Toate companiile relevante sunt în proces de implementare a acestor proceduri și de stabilire a sistemelor interne de raportare adecvate.

Pentru 2025, obiectivul ROCA INDUSTRY este de a îmbunătăți mecanismele interne prin introducerea de canale dedicate pentru raportare și metode clare pentru investigare, protecția avertizorilor de integritate și comunicarea rezultatelor.

Procedura privind protecția avertizorilor care este în prezent implementată la nivelul fiecărei subsidiare, asigurându-se că toate companiile din cadrul Grupului au un sistem de raportare intern consistent, care respectă legislația în vigoare.

În 2024, a fost organizat un workshop pentru a introduce procedura de avertizare de integritate managementului companiei. Implementarea procedurii de avertizare include utilizarea unor adrese de email specifice pentru depunerea reclamațiilor.

12.3 Indicatori și ținte

G1-4 – Cazuri confirmate de corupție sau dare sau luare de mită

În perioada de raportare, nu au fost identificate incidente confirmate de corupție sau luare de mită în cadrul ROCA INDUSTRY sau al subsidiarelor sale. În acest sens, nu au fost necesare acțiuni specifice pentru a aborda încălcările procedurilor și standardelor legate de combaterea corupției și a mitei în această perioadă.

Numărul total și natura incidentelor confirmate de corupție sau dare sau luare de mită	0
Numărul de incidente confirmate în care proprii angajați au fost concediați sau cercetați disciplinar pentru incidente legate de corupție sau dare sau luare de mită	0
Numărul de incidente confirmate referitoare la contractele cu partenerii de afaceri care au fost reziliate sau nu au fost reînnoite din cauza încălcărilor legate de corupție sau dare sau luare de mită	0

G1-6 Practici de plată

În conformitate cu prevederile contractuale privind termenele de plată, plățile către furnizorii ROCA INDUSTRY se efectuează în funcție de tipul de furnizor, contract sau filială.

Nu au existat proceduri judiciare pentru întârzieri la plăți la nivelul ROCA INDUSTRY sau al subsidiarelor.

	Timpul mediu pe care întreprinderea îl ia pentru a plăti o factură de la data când termenul contractual sau legal de plată începe să fie calculat, în număr de zile	O descriere a termenilor standard de plată ai întreprinderii în număr de zile, pe principalele categorii de furnizori, și procentul plăților sale aliniate cu acești termeni standard	Numărul de proceduri legale aflate în desfășurare pentru plăți întârziate	Informații complementare necesare pentru a oferi un context suficient.
BICO	Termenul de plată este cuprins între 0 și 60 de zile	- Furnizori de materii prime: 20% avans, 80% la livrare - Furnizori de servicii: 30 - 90 de zile - Furnizori de bunuri: până la 60 de zile - Furnizori de mărfuri: 120 de zile	0	Metoda termenilor contractuali g a fost folosită pentru a estima numărul mediu de zile pe care o companie îl ia pentru a plăti o factură, începând de la data când termenul contractual sau legal de plată începe să fie calculat.
DIAL	Termenul de plată este cuprins între 0 și 60 de zile	- Termenii contractuali standard de plată sunt de 60 de zile de la data facturii pentru furnizorii de materii prime, care reprezintă aproximativ 70% din valoarea facturilor anuale. - Furnizori de servicii și consumabile: termen mediu de plată de 15 zile. - Furnizori de utilități: 30 de zile, reprezentând aproximativ 5% din totalul facturilor.	0	
ECO EURO DOORS	Termenul de plată este cuprins între 0 și 60 de zile	- Furnizori de servicii și aprovizionare: între 7-15 zile. - Furnizori de materii prime: între 0-60 de zile. - Furnizori de utilități: între 15-30 de zile. - Transportatori: între 0-30 de zile.		
WORKSHOP DOORS	Termenul de plată este cuprins între 0 și 60 de zile	Furnizori de servicii și aprovizionare: între 7-15 zile.		

		- Furnizori de materii prime: între 0-60 de zile. - Furnizori de utilități: între 15-30 de zile. - Transportatori: între 0-30 de zile.		
ELECTROPLAST	Termenul de plată este cuprins între 0 și 115 zile	- Furnizori mici: între 0 și 30 de zile - Furnizori de servicii și consumabile: între 0 și 30 de zile - Furnizori de utilități: 15 zile - Transportatori: între 30 și 90 de zile - Furnizori de materii prime: între 0 și 115 zile	0	
EVOLOR	Termenul mediu de plată pentru anul 2024 a fost de 180 zile	- Minimum 90 de zile – aplicabil furnizorilor care reprezintă 80% din totalul achizițiilor, atât ca valoare, cât și volum. 60 de zile – destinat furnizorilor mai mici (ca volum/valoare), reprezentând restul de 20% din achiziții. 30 de zile sau plată în avans – pentru furnizorii de bunuri accizabile.	0	
ROCA INDUSTRY				

ROCA INDUSTRY a stabilit indicatori de performanță pentru a monitoriza respectarea termenelor de plată. Ca urmare, nu au existat întârzieri majore în îndeplinirea termenilor contractuali conveniți în 2024.

De exemplu, EVOLOR aderă la termenele de plată negociate anual cu furnizorii, dar uneori se confruntă cu întârzieri la plăți din cauza întârzierii încasării creanțelor. Pentru a atenua acest lucru, compania a obținut împrumuturi pentru capital de lucru pentru a-și gestiona mai eficient fluxul de numerar.

13 Securitate cibernetică

Topic adițional

ESR2 IRO-1 – Descrierea proceselor de identificare și evaluare a impacturilor materiale, riscurilor și oportunităților

Gestionarea ineficientă a securității cibernetică poate duce la pierderea datelor companiei, clienților și angajaților. Pentru a preveni aceste riscuri, este esențial să reevaluăm și să actualizăm în mod constant procesele noastre de securitate ca răspuns la noile amenințări cibernetică. Asigurarea securității și integrității informațiilor pe care le gestionăm este esențială. Prin urmare, suntem foarte atenți la toate datele pe care le gestionăm, fie că este vorba de informații interne sau date provenite de la clienți și parteneri.

Pentru informații privind IRO-urile, vă rugăm să consultați tabelul din secțiunea „SBM-3 – Impacturi materiale, riscuri și oportunități și interacțiunea acestora cu strategia și modelul de afaceri”, începând de la pagina 41. :

Politici legate de securitatea cibernetică

La momentul raportării, nu există o politică de securitate cibernetică la nivelul ROCA INDUSTRY, dar există proceduri de răspuns în situații de urgență gestionate prin sisteme hardware și software care includ politici de securitate încorporate. Intenționăm să efectuăm un audit cibernetic până la sfârșitul anului 2026, care va ajuta la implementarea politicilor de securitate în toate companiile din Grup. În ultimul trimestru al anului 2024, am inițiat o evaluare internă a riscului de securitate cibernetică și am identificat cu succes riscurile cibernetică primare la care holdingul este vulnerabil. Vom continua acest proces în 2025 prin implementarea unui plan de diminuare a riscului cibernetic, care presupune dezvoltarea și aplicarea măsurilor preventive pentru fiecare tip de risc.

Acțiuni și resurse legate de prevenirea și detectarea riscurilor de securitate cibernetică

În următorii 2 ani, ROCA INDUSTRY își propune să sporească gradul de conștientizare a securității cibernetică prin desfășurarea de sesiuni de instruire pentru angajați, cum ar fi cursuri de formare în domeniul securității cibernetică și exerciții de simulare a atacurilor cibernetică. Ne vom concentra, de asemenea, pe scanarea vulnerabilităților și pe implementarea de remedieri, inclusiv teste de penetrare. În plus, ne vom adapta în mod continuu sistemele de securitate pentru a se alinia nevoilor noastre de afaceri și a fi la curent cu cele mai recente evoluții din industrie.

În cadrul Grupului, nu toate companiile au implementate acțiuni măsurabile, dar sunt de remarcat următoarele măsuri existente:

- Monitorizare zilnică cu suport de rezervă pentru firewall-uri și dispozitive utilizate de angajați, împreună cu configurarea filtrelor de protecție folosind soluții avansate de detectare a malware-ului și instrumente specifice pentru evaluarea vulnerabilităților.

- Protecția comunicațiilor și a accesului la internet folosind firewall-uri de ultimă generație și adoptarea unei soluții cloud securizate pentru e-mail, conferințe video și partajare de documente, inclusiv platforme precum SharePoint Cloud. Acest lucru asigură accesul securizat și granular la datele companiei, cu virtualizarea serverului (ERP, documente) și un sistem de supraveghere video continuă.

Ca măsuri de remediere pentru un impact real semnificativ putem aminti:

- Soluții de stocare și backup criptate: a fost achiziționat un dispozitiv de stocare disponibil în rețea pentru stocarea datelor curente, implementând un plan de backup care include replicarea datelor criptate într-un mediu cloud situat în Europa.
- Protecție prin virtualizare și redundanță: ROCA INDUSTRY a implementat virtualizarea serverelor, backup-uri pentru baze de date, hard disk-uri în oglindă și backup-uri atât în cloud, cât și offline pentru protecție și redundanță îmbunătățite a datelor.

Gestionăm riscurile de securitate cibernetică pe două niveluri:

- Nivel pasiv – aceasta reduce intervalul de impact al atacurilor potențiale printr-un control atent al accesului utilizatorilor (folosind VPN pentru acces extern, respectiv IAM pentru roluri și permisiuni)
- Nivel activ – asigură monitorizarea și/sau intervenția activă pentru evenimente și jurnalele cu potențial distructiv.

Incidente confirmate de securitate cibernetică

Pentru 2024, nu au fost identificate incidente de securitate cibernetică în cadrul ROCA INDUSTRY.

14 Lista punctelor de date

Standardul	Transversal / Topic	Nr.	Domeniul de raportare	De desemnarea cerințelor de dezvoltare (DR)	Nr. DR
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	BP-1	General	Baza generală de pregătire a Declarației de Sustenabilitate	5 (a) 5 (b) i. 5 (c) 5 (d)
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	BP-2	General	Baza generală de pregătire a Declarației de Sustenabilitate	9 (a) 9 (b) 10 (a) 10 (b) 10 (c) 10 (d) 11 (a) 11 (b) i. 11 (b) ii. 16
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	GOV-1	General	Guvernanță	21 (a) 21 (b) 21 (c) 21 (d) 21 (e) 22 (a) 22 (b) 22 (c) i. 22 (c) ii. 22 (c) iii. 22 (d) 23 (a) 23 (b)
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	GOV-2	General	Guvernanță	26 (a) 26 (b) 26 (c)
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	GOV-3	General	Guvernanță	29 (a) 29 (b) 29 (c) 29 (d) 29 (e)
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	GOV-4	General	Guvernanță	32
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	GOV-5	General	Guvernanță	36 (a) 36 (b) 36 (c) 36 (d) 36 (e)
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	SBM-1	General	Strategie	40 (a) i. 40 (a) ii. 40 (a) iii. 40 (a) iv. 40 (e) 40 (f) 40 (g) 41 42 (a) 42 (b) 42 (c)

ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	de cu	SBM-2	General	Strategie	45 (a) i. 45 (a) ii. 45 (a) iii. 45 (a) iv. 45 (a) v. 45 (b) 45 (c) i. 45 (c) ii. 45 (c) iii. 45 (d)
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	de cu	SBM-3	General	Strategie	48 (a) 48 (b) 48 (c) i. 48 (c) ii. 48 (c) iii. 48 (c) iv. 48 (d) 48 (f) 48 (g) 48 (h)
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	de cu	IRO-1	General	Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	53 (a) 53 (b) i. 53 (b) ii. 53 (b) iii. 53 (b) iv. 53 (c) i. 53 (c) ii. 53 (c) iii. 53 (d) 53 (e) 53 (f) 53 (g) 53 (h)
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	de cu	IRO-2	General	Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	56 57 59
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	de cu		General		62
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	de cu	MDR-P	General	Cerința minimă de prezentare a politicilor și acțiunilor	65 (a) 65 (b) 65 (c) 65 (d) 65 (e) 65 (f)
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	de cu	MDR-A	General	Cerința minimă de prezentare a politicilor și acțiunilor	68 (a) 68 (b) 68 (c) 68 (d) 68 (e) 69 (a) 69 (b) 69 (c)
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	de cu		General	Cerința minimă de prezentare a politicilor și acțiunilor	72
ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	de cu	MDR-M	General	Indicatori și Ținte	75 76 77 (a) 77 (b) 77 (c)

ESRS 2	Prezentări de informații caracter general	MDR-T	General	Indicatori și Ținte	80 (a) 80 (b) 80 (c) 80 (d) 80 (e) 80 (f) 80 (g) 80 (h) 80 (i) 80 (j) 81 (b) i. 81 (b) ii.
ESRS E1	Schimbările climatice	GOV-3	Mediu	Guvernare	13
ESRS E1	Schimbările climatice	E1-1		Strategie	16 (a) 16 (b) 16 (c) 16 (d) 16 (e) 16 (f) 16 (g) 16 (h) 16 (i) 16 (j) 17 AR 4 AR 5
ESRS E1	Schimbările climatice	SBM-3		Strategie	19 (a) 19 (b) 19 (c) AR 6 AR 7 (a) AR 7 (b) AR 7 (c) AR 8 (a) AR 8 (b)
ESRS E1	Schimbările climatice	IRO-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	20 (a) 20 (b) i. 20 (b) ii. 20 (c) i. 20 (c) ii. 21 AR 9 (a) AR 9 (b) AR 11 (a) AR 11 (b) AR 11 (c) AR 11 (d) AR 12 (a) AR 12 (b) AR 12 (c) AR 12 (d) AR 13 (a) AR 13 (b) AR 13 (c) AR 13 (d) AR 15
ESRS E1	Schimbările climatice	E1-2		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	24 25 (a) 25 (b) 25 (c) 25 (d) 25 (e)
ESRS E1	Schimbările climatice	E1-3		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	29 (a) 29 (b) 29 (c) i. 29 (c) ii. 29 (c) iii.

					AR 21 AR 22
ESRS E1	Schimbările climatice	E1-4		Indicatori și Ținte	32 33 34 (b) 34 (c) 34 (d) 34 (e) 34 (f) AR 24 AR 25 (a) AR 25 (b) AR 25 (c) AR 25 (d) AR 26 AR 29 AR 30 (a) AR 30 (b) AR 30 (c)
ESRS E1	Schimbările climatice	E1-5		Indicatori și Ținte	37 (a) 37 (b) 37 (c) i. 37 (c) ii. 37 (c) iii. 38 (a) 38 (b) 38 (c) 38 (d) 38 (e) 39 40 42 43 AR 32 (h) AR 32 (i) AR 33
ESRS E1	Schimbările climatice	E1-6		Indicatori și Ținte	46 47 48 (a) 48 (b) 49 (a) 49 (b) 50 (a) 50 (b) 51 53 54 55 AR 39 (b) AR 39 (c) AR 41 AR 43 (c) AR 44 (b) AR 45 (b) AR 45 (d) AR 45 (e) AR 46 (d) AR 46 (f) AR 46 (g) AR 46 (h) i. AR 46 (h) ii. AR 46 (h) iii. AR 46 (i) AR 46 (j) AR 47 (b) AR 48

					AR 51 AR 53 (c)
ESRS E1	Schimbările climatice	E1-7		Indicatori și Ținte	58 (a) 58 (b) 59 (a) 59 (b) 60 61 (a) 61 (b) 61 (c) AR 56 AR 57 (a) AR 57 (b) AR 57 (c) AR 57 (d) AR 58 (c) AR 58 (d) AR 58 (e) AR 58 (g) AR 59 AR 62 (a) AR 62 (b) AR 62 (c) AR 62 (d) AR 62 (e) AR 63 (b)
ESRS E1	Schimbările climatice	E1-8		Indicatori și Ținte	63 (a) 63 (b) 63 (c) 63 (d)
ESRS E2	Poluarea	IRO-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	11 (a) 11 (b)
ESRS E2	Poluarea	E2-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	14 15 (a) 15 (b) 15 (c) AR 11
ESRS E2	Poluarea	E2-2		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	18 AR 13
ESRS E2	Poluarea	E2-3		Indicatori și Ținte	22 23 (a) 23 (b) 23 (c) 25
ESRS E2	Poluarea	E2-4		Indicatori și Ținte	28 (a) 28 (b) 29 30 (a) 30 (b) 30 (c) 31 AR 20
ESRS E2	Poluarea	E2-5		Indicatori și Ținte	34
ESRS E3	Apa și Resursele marine	IRO-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	8 (a) 8 (b)

ESRS E3	Apa și Resursele marine	E3-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	11 12 (a) i. 12 (a) ii. 12 (a) iii. 12 (b) 12 (c) 13 14
ESRS E3	Apa și Resursele marine	E3-2		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	19
ESRS E3	Apa și Resursele marine	E3-3		Indicatori și Ținte	22 23 (a) 23 (b) 23 (c) 25
ESRS E3	Apa și Resursele marine	E3-4		Indicatori și Ținte	28 (a) 28 (b) 28 (c) 28 (d) 28 (e) 29 AR 28 AR 29
ESRS E4	Biodiversitatea și ecosistemele	E4-1		Strategie	13 (a) 13 (b) 13 (c) 13 (d) 13 (e) 13 (f)
ESRS E4	Biodiversitatea și ecosistemele	SBM-3		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	16 (a) i. 16 (a) ii. 16 (a) iii. 16 (b) 16 (c)
ESRS E4	Biodiversitatea și ecosistemele	IRO-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	17 (a) 17 (b) 17 (c) 17 (d) 17 (e) i. 17 (e) ii. 17 (e) iii. 19 (a) 19 (b)
ESRS E4	Biodiversitatea și ecosistemele	E4-2		Indicatori și Ținte	22 23 (a) 23 (b) 23 (c) 23 (d) 23 (e) 23 (f) 24 (a) 24 (b) 24 (c) 24 (d)
ESRS E4	Biodiversitatea și ecosistemele	E4-3		Indicatori și Ținte	27 28 (b) i. 28 (b) ii. 28 (b) iii. 28 (c)
ESRS E4	Biodiversitatea și ecosistemele	E4-4		Indicatori și Ținte	32 (a) i. 32 (a) ii. 32 (a) iii. 32 (b) 32 (c) 32 (d) 32 (e) 32 (f)

ESRS E4	Biodiversitatea și ecosistemele	E4-5		Indicatori și Ținte	AR 28
ESRS E5	Utilizarea resurselor și economia circulară	IRO-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	11 (a) 11 (b)
ESRS E5	Utilizarea resurselor și economia circulară	E5-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	14 15 (a) 15 (b) 16
ESRS E5	Utilizarea resurselor și economia circulară	E5-3		Indicatori și Ținte	23 24 (a) 24 (b) 24 (c) 24 (d) 24 (e) 24 (f) 25 27 AR 18
ESRS E5	Utilizarea resurselor și economia circulară	E5-4		Indicatori și Ținte	30 31 (a) 31 (b) 31 (c) 32 AR 25
ESRS E5	Utilizarea resurselor și economia circulară	E5-5		Indicatori și Ținte	35 36 (a) 36 (b) 36 (c) 37 (a) 37 (b) i. 37 (b) ii. 37 (b) iii. 37 (c) i. 37 (c) ii. 37 (c) iii. 37 (d) 38 (a) 38 (b) 39 40
ESRS S1	Forța de muncă proprie	SBM-2	Social	Strategie	12
ESRS S1	Forța de muncă proprie	SBM-3		Strategie	13 (a) 13 (b) 14 (a) 14 (b) 14 (c) 14 (d) 14 (e) . 15 16
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	19 20 (a) 20 (b) 20 (c) 21 23 24 (a)

					24 (b) 24 (c) 24 (d) AR 11 AR 13
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-2		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	27 (a) 27 (b) 27 (c) 27 (d) 27 (e) 28 29
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-3		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	32 (a) 32 (b) 32 (c) 32 (d) 32 (e) 33 34
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-4		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	37 38 (a) 38 (b) 38 (c) 38 (d) 39 40 (a) 40 (b) 41 43 AR 43
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-5		Indicatori și Ținte	46 47 (a) 47 (b) 47 (c)
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-6		Indicatori și Ținte	50 (a) 50 (b) i. 50 (b) ii. 50 (b) iii. 50 (c) 50 (d) i. 50 (d) ii. 50 (e) 50 (f) AR 55
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-7		Indicatori și Ținte	55 (a) 55 (b) i. 55 (b) ii. 55 (c) 57
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-8		Indicatori și Ținte	60 (a) 60 (b) 60 (c) 63 (a) 63 (b) AR 69 AR 70
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-9		Indicatori și Ținte	66 (a) 66 (b)
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-10		Indicatori și Ținte	69 70

ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-11		Indicatori și Ținte	74 (a) 74 (b) 74 (c) 74 (d) 74 (e) 75
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-12		Indicatori și Ținte	79 AR 76
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-13		Indicatori și Ținte	83 (a) 83 (b) AR 79
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-14		Indicatori și Ținte	88 (a) 88 (b) 88 (c) 88 (d) 88 (e) AR 91 AR 92
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-15		Indicatori și Ținte	93 (a) 93 (b)
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-16		Indicatori și Ținte	97 (a) 97 (b) 97 (c) 99 AR 99 AR 100 AR 101 (a)
ESRS S1	Forța de muncă proprie	S1-17		Indicatori și Ținte	102 103 (a) 103 (b) 103 (c) 103 (d)
ESRS S2	Lucrătorii din lanțul valoric	SBM-2		Strategie	9
ESRS S2	Lucrătorii din lanțul valoric	SBM-3		Strategie	10 (a) i. 10 (a) ii. 10 (b) 11 (a) i. 11 (a) ii. 11 (a) iii. 11 (a) iv. 11 (a) v. 11 (b) 11 (c) 11 (d) 11 (e) 12 13
ESRS S2	Lucrătorii din lanțul valoric	S2-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	16 17 (a) 17 (b) 17 (c) 18 19 AR 13 AR 15

ESRS S2	Lucrătorii din lanțul valoric	S2-2		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	22 (a) 22 (b) 22 (c) 22 (d) 22 (e) 23 24
ESRS S2	Lucrătorii din lanțul valoric	S2-3		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	27 (a) 27 (b) 27 (c) 27 (d) 28 29
ESRS S2	Lucrătorii din lanțul valoric	S2-4		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	32 (a) 32 (b) 32 (c) 32 (d) 33 (a) 33 (b) 33 (c) 34 (a) 34 (b) 35 36 38
ESRS S2	Lucrătorii din lanțul valoric	S2-5		Indicatori și Ținte	41 42 (a) 42 (b) 42 (c)
ESRS S3	Comunitățile afectate	SBM-2		Strategie	7
ESRS S3	Comunitățile afectate	SBM-3		Strategie	8 (a) 8 (b) 9 (a) i. 9 (a) ii. 9 (a) iii. 9 (b) i 9 (b) ii 9 (c) 9 (d) 10 11
ESRS S3	Comunitățile afectate	S3-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	14 16 (b) 16 (c) 18 AR 9
ESRS S3	Comunitățile afectate	S3-2		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	21 (a) 21 (b) 21 (c) 21 (d) 22 24
ESRS S3	Comunitățile afectate	S3-3		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	27 (a) 27 (b) 27 (c) 27 (d) 28 29
ESRS S3	Comunitățile afectate	S3-4		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	32 (a) 32 (b) 32 (c) 32 (d) 33 (a) 33 (b) 33 (c)

					34 (a) 34 (b) 35 36 38
ESRS S3	Comunitățile afectate	S3-5		Indicatori și Ținte	41 42 (a) 42 (b) 42 (c)
ESRS S4	Consumatorii și utilizatorii finali	SBM-2		Strategie	8 AR3
ESRS S4	Consumatorii și utilizatorii finali	SBM-3		Strategie	9 (a) 9 (b) 10 (a) i. 10 (a) ii. 10 (a) iii. 10 (a) iv. 10 (b) 10 (c) 10 (d) 11 12
ESRS S4	Consumatorii și utilizatorii finali	S4-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	15 16 (a) 16 (b) 16 (c) 17 AR 9 AR 10
ESRS S4	Consumatorii și utilizatorii finali	S4-2		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	20 (a) 20 (b) 20 (c) 20 (d) 21 22
ESRS S4	Consumatorii și utilizatorii finali	S4-3		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	25 (a) 25 (b) 25 (c) 25 (d) 26 27
ESRS S4	Consumatorii și utilizatorii finali	S4-4		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	30 31 (a) 31 (b) 31 (c) 31 (d) 32 (a) 32 (b) 32 (c) 33 (a) 33 (b) 34 35 37 AR35
ESRS S4	Consumatorii și utilizatorii finali	S4-5		Indicatori și Ținte	40 41 (a) 41 (b) 41 (c)
ESRS G1	Conduita profesională	GOV-1	Guvernanță	Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	5 (a) 5 (b)

ESRS G1	Conduita profesională	IRO-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	6
ESRS G1	Conduita profesională	G1-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	9 10 (a) 10 (b) 10 (c) i. 10 (c) ii. 10 (d) 10 (e) 10 (g) 10 (h)
ESRS G1	Conduita profesională	G1-2		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	14 15 (a) 15 (b)
ESRS G1	Conduita profesională	G1-3		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	18 (a) 18 (b) 18 (c) 19 20 21 (a) 21 (b) 21 (c)
ESRS G1	Conduita profesională	G1-4		Indicatori și Ținte	24 (a) 24 (b)
ESRS G1	Conduita profesională	G1-5		Indicatori și Ținte	
ESRS G1	Conduita profesională	G1-6		Indicatori și Ținte	33 (a) 33 (b) 33 (c) 33 (d) AR16
Temă adițională	Securitatea cibernetică	IRO-1		Managementul impacturilor, riscurilor și oportunităților	11 (a) 11 (b)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.

**SITUAȚII FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA
31 DECEMBRIE 2024**

**ÎNTOCMITE ÎN CONFORMITATE CU OMFP NR. 2844/2016 ȘI
STANDARDELE INTERNAȚIONALE DE RAPORTARE FINANCIARĂ
ADOPTATE DE UNIUNEA EUROPEANĂ, REVIZUITE**

CUPRINS

SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A REZULTATULUI GLOBAL	4
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A POZIȚIEI FINANCIARE	5
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A MODIFICĂRILOR CAPITALULUI PROPRIU	6
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A FLUXURILOR DE NUMERAR	7
1. INFORMAȚII GENERALE	8
2. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE	10
3. UTILIZAREA RAȚIONAMENTELOR PROFESIONALE ȘI A ESTIMĂRILOR	12
4. RAPORTARE PE SEGMENTE	13
5. VENITURI	17
6. ALTE VENITURI DIN EXPLOATARE	18
7. CHELTUIELI CU BENEFICIILE ANGAJAȚILOR	18
8. CHELTUIELI CU PRESTARILE DE SERVICII ȘI UTILITĂȚI	19
9. ALTE CĂȘTIGURI/(PIERDERI) - NETE	19
10. VENITURI FINANCIARE ȘI CHELTUIELI FINANCIARE	19
11. IMPOZIT PE VENIT	20
12. REZULTATE PE ACȚIUNE	20
13. COMBINĂRI DE ÎNTREPRINDERI	21
14. FOND COMERCIAL	25
15. ALTE IMOBILIZĂRI NECORPORALE	29
16. IMOBILIZARI CORPORALE	30
17. INVESTIȚIE ÎNTR-O ENTITATE ASOCIATĂ	31
18. STOCURI	31
19. CREANȚE COMERCIALE	32
20. ALTE ACTIVE CURENTE	32
21. NUMERAR ȘI ECHIVALENTE DE NUMERAR	32
22. CAPITAL SOCIAL ȘI REZERVE	33
23. INTERESE CARE NU CONTROLEAZĂ	34
24. ÎMPRUMUTURI	37
25. CONTRACTE DE LEASING	40
26. DATORII COMERCIALE ȘI ALTE DATORII	41
27. SUBVENȚII GUVERNAMENTALE	42
28. IMPOZIT AMÂNAT	42
29. INSTRUMENTE FINANCIARE - MANAGEMENTUL RISCURILOR	44
30. MANAGEMENTUL CAPITALULUI	50
31. PĂRȚI AFILATE	51
32. MODIFICĂRI ALE DATORIILOR REZULTATE DIN ACTIVITĂȚI DE FINANȚARE	52
33. ANGAJAMENTE ȘI CONTINGENȚE	53
34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE	54
35. EVENIMENTE ULTERIOARE PERIOADEI DE RAPORTARE	69

ROCA INDUSTRY HOLDING ROCK1 S.A.
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A REZULTATULUI GLOBAL
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

	Note	2024	2023
Venituri din contracte cu clienții	5	599.182.219	425.863.799
Alte venituri din exploatare	6	1.777.099	1.392.430
Variația stocurilor de produse finite și a producției în curs		14.950.984	(15.147.448)
		(396.636.33	(270.521.86
Cheltuieli cu materiile prime, consumabilele și mărfurile		1)	0)
	15,1	(30.613.323)	
Depreciere și amortizare	6,25		(22.918.628)
Cheltuieli cu beneficiile angajaților	7	(95.823.794)	(68.188.370)
Costuri de marketing și publicitate		(9.789.385)	(7.654.757)
Cheltuieli cu prestările de servicii și utilitățile	8	(53.460.780)	(41.593.451)
Alte câștiguri/(pierderi) – net	9	2.819.256	(3.558.212)
Pierdere din derecunoașterea investițiilor în societăți asociate	17	-	(705.018)
Pierdere provenită din entitatea lichidată		-	(17.047)
Profit/(Pierdere) din exploatare		32.405.945	(3.048.562)
Venituri financiare	10	307.234	699.530
Cheltuieli financiare	10	(25.224.951)	(18.446.653)
		(24.917.717	)
Rezultat financiar net		)	(17.747.123)
Cotă-parte din pierderea netă a entității asociate, contabilizate prin metoda punerii în echivalență	17	-	(206.065)
Profit/(Pierdere) înainte de impozitare		7.488.228	(21.001.750)
Cheltuieli cu impozitul pe profit	11	(1.611.596)	(128.838)
Profit/(Pierdere) netă din activități continue		5.876.632	(21.130.588)
Alte elemente ale rezultatului global:			
Elemente care pot fi reclasificate în contul de profit sau pierdere:			
Diferențe de curs valutar		(114.749)	887.098
Elemente care nu pot fi reclasificate în contul de profit sau pierdere:			
Reevaluarea imobilizărilor corporale		2.821.362	18.305.263
Impozit amânat aferent reevaluării imobilizărilor corporale		(451.418)	(2.926.767)
Alte elemente ale rezultatului global pentru perioadă, nete		2.255.195	16.265.594
Total rezultat global aferent exercițiului financiar		8.131.827	(4.864.994)
Total rezultat atribuibil către:			
- Societatea-mamă		1.520.816	(19.394.198)
- Interese care nu controlează		4.355.816	(1.736.390)
		5.876.632	(21.130.588)
Total rezultat global din perioada este atribuibil către:			
- Societatea-mamă		3.821.911	(4.757.864)
- Interese care nu controlează		4.309.916	(107.130)
		8.131.827	(4.864.994)
Rezultat pe acțiune - de bază și diluat		0,01	(0,11)

*) În cursul lunii decembrie 2024, acționarii ROC1 au aprobat procesul de reducere a valorii nominale a acțiunilor (de la 10 RON/pe acțiune

Notele explicative anexate sunt parte integrantă a prezentelor situații financiare consolidate.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A REZULTATULUI GLOBAL
PENTRU EXERCIȚIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

la 1 RON/pe acțiune). În urma acestui proces, pentru comparabilitate, calculul rezultatului pe acțiune a fost actualizat cu noua structură a acțiunilor ROC1, inclusiv rezultatul exercițiului financiar încheiat la 31 decembrie 2023.

Aceste situații financiare consolidate au fost aprobate și semnate astăzi, 25 Martie 2025.

Aprobat,

Nume și prenume: **Ioan-Adrian Bindea**
Funcție: **Președinte Consiliul de Administrație**

Semnătură _____

Nume și prenume: **Valentin Albu**
Funcție: **CFO**

Semnătură _____

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A POZIȚIEI FINANCIARE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu se specifică altfel)

	Note	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
ACTIVE			
Active imobilizate			
Fond comercial	14	94.134.182	84.923.483
Alte imobilizări necorporale	15	117.388.500	110.840.590
Imobilizări corporale	16	238.928.232	206.439.728
Active aferente drepturilor de utilizare	25	11.087.779	14.654.827
Alte active imobilizate		722.785	34.800
Total active imobilizate		462.261.478	416.893.428
Active curente			
Stocuri	18	113.373.491	89.411.631
Creanțe comerciale	19	93.823.107	75.517.971
Alte active curente	20	12.885.757	4.157.089
Cheltuieli în avans		1.415.056	1.291.575
Numerar și echivalente de numerar	21	33.335.995	38.501.727
Total active curente		254.833.406	208.879.993
TOTAL ACTIVE		717.094.884	625.773.421
CAPITALURI PROPRII ȘI DATORII			
Capital și rezerve			
Capital social		248.672.220	176.945.730
Prime de emisiune		44	38
Rezervă de reevaluare		18.822.243	16.452.299
Alte rezerve		334.872	403.721
Rezultat reportat		(57.063.967)	(32.782.295)
Total capitaluri proprii atribuibile Societății-Mama	22	210.765.412	161.019.493
Interese care nu controlează	23	24.042.654	22.579.427
Total capitaluri proprii		234.808.066	183.598.920
Datorii pe termen lung			
Împrumuturi	24	161.980.142	158.599.061
Datorii din contracte de leasing	25	6.016.509	8.577.857
Subvenții guvernamentale	27	2.003.796	2.699.312
Datorii privind impozitul pe profit amânat	28	23.982.909	20.159.077
Total datorii pe termen lung		193.983.356	190.035.307
Datorii curente			
Împrumuturi	24	126.731.691	109.550.643
Datorii din contracte de leasing	25	3.233.709	2.902.105
Datorii aferente achizițiilor de filiale	13	37.305.750	68.758.901
Datorii comerciale și alte datorii	26	109.382.283	62.051.101
Beneficiile angajaților – curente		6.843.919	5.582.265
Datorii privind impozitul curent	28	1.719.138	804.398
Subvenții guvernamentale	27	3.086.972	2.489.781
Total datorii curente		288.303.462	252.139.194
Total datorii		482.286.818	442.174.501
TOTAL CAPITALURI PROPRII ȘI DATORII		717.094.884	625.773.421

Aceste situații financiare consolidate au fost aprobate și semnate astăzi, 25 Martie 2025.

Aprobat,

Nume și prenume: **Ioan-Adrian Bindea**
 Funcție: **Președinte Consiliul de Administrație**

Nume și prenume: **Valentin Albu**
 Funcție: **CFO**

Notele explicative anexate sunt parte integrantă a prezentelor situații financiare consolidate.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A POZIȚIEI FINANCIARE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în RON, dacă nu se specifică altfel)

Semnătură _____

Semnătură _____

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A MODIFICĂRILOR CAPITALURILOR PROPRII
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBER 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

	Capital social	Prime de emisiune	Rezerve din reevaluare	Alte rezerve	Rezultat reportat	Total capital atribuibil acționarilor Companiei	Interese care nu controlează	Total capital propriu
Sold la 31 decembrie 2022	176.945.730	38	2.348.223	(128.537)	(18.246.667)	160.918.787	17.732.186	178.650.973
Rezultatul exercițiului financiar	-	-	-	-	(19.394.198)	(19.394.198)	(1.736.390)	(21.130.588)
Alte elemente ale rezultatului global	-	-	14.104.076	532.258	-	14.636.334	1.629.260	16.265.594
Total rezultat global al exercițiului financiar	-	-	14.104.076	532.258	(19.394.198)	(4.757.864)	(107.130)	(4.864.994)
Tranzacții cu acționarii în calitate lor de acționari:								
Costuri de tranzacție cu emisiunea de acțiuni	-	-	-	-	(182.978)	(182.978)	-	(182.978)
Interese care nu controlează la achiziția de filiale (nota 13)	-	-	-	-	-	-	(545.970)	(545.970)
Tranzacții cu interese care nu controlează (nota 13)	-	-	-	-	5.041.548	5.041.548	5.500.341	10.541.889
Sold la 31 decembrie 2023	176.945.730	38	16.452.299	403.721	(32.782.295)	161.019.493	22.579.427	183.598.920
Rezultatul exercițiului financiar	-	-	-	-	1.520.816	1.520.816	4.355.816	5.876.632
Alte elemente ale rezultatului global	-	-	2.369.944	(68.849)	-	2.301.095	(45.900)	2.255.195
Total rezultat global al exercițiului financiar	-	-	2.369.944	(68.849)	1.520.816	3.821.911	4.309.916	8.131.827
Tranzacții cu acționarii în calitatea lor de acționari:								
Majorare capital social	71.726.490	6	-	-	-	71.726.496	-	71.726.496
Costuri de tranzacție cu emisiunea de acțiuni	-	-	-	-	(203.495)	(203.495)	-	(203.495)
Interese care nu controlează la achiziția de filiale (nota 13)	-	-	-	-	-	-	8.910.330	8.910.330
Tranzacții cu interese care nu controlează (nota 13)	-	-	-	-	(25.598.993)	(25.598.993)	(11.757.019)	(37.356.012)
Sold la 31 decembrie 2024	248.672.220	44	18.822.243	334.872	(57.063.967)	210.765.412	24.042.654	234.808.066

Aceste situații financiare consolidate au fost aprobate și semnate astăzi, 25 Martie 2025.

Aprobat,

Nume și prenume: **Ioan-Adrian Bindea**

Nume și prenume: **Valentin Albu**

Notele explicative anexate sunt parte integrantă a prezentelor situații financiare consolidate.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A MODIFICĂRILOR CAPITALURILOR PROPRII
PENTRU EXERCIȚIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBER 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Funcție: **Președinte Consiliul de Administrație**

Semnătură _____

Funcție: **CFO**

Semnătură _____

Notele explicative anexate sunt parte integrantă a prezentelor situații financiare consolidate.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A FLUXURILOR DE NUMERAR
PENTRU EXERCICIUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

	2024	2023
Rezultat înainte de impozitare	7.488.228	(21.001.750)
Ajustări pentru:		
Cheltuieli cu amortizarea și deprecierea	30.613.323	22.918.628
Amortizarea subvențiilor guvernamentale (nota 27)	(1.151.995)	(996.881)
Modificări ale provizionului pentru pierderi de credit așteptate	(156.301)	(78.890)
(Reluarea ajustărilor)/Ajustări de valoare pentru activele circulante	(1.407.992)	176.894
Cota-parte din rezultatul entităților asociate (nota 17)	)	206.065
Pierdere din derecunoasterea investițiilor în societăți asociate	-	705.018
Venituri din dobânzi	(300.959)	(689.255)
Cheltuieli cu dobânzile	21.889.391	16.400.494
Pierderi nerealizate din cursul valutar	(97.408)	829.982
(Câștig)/pierdere netă din vânzarea de active imobilizate	(530.255)	571.400
Variația activelor și datoriilor din exploatare, netă de efectele achiziției entității controlate:		
Creșterea creanțelor comerciale și a altor creanțe	(20.831.425)	(7.573.404)
(Creșterea)/ Scăderea stocurilor	(14.482.868)	24.752.870
Creșterea/(Scăderea) datoriilor comerciale și altor datorii	32.086.894	(7.871.200)
(Creșterea)/ Scăderea altor active imobilizate	(687.985)	23.808
	52.430.648	28.373.779
Fluxuri de numerar din activități de exploatare	8	9
Impozitul pe profit plătit	(1.473.526)	(2.182.054)
	50.957.12	26.191.72
Numerar net generat din activități de exploatare	2	6
Fluxuri de numerar din activități de investiții:		
Plata pentru achiziționarea unei filiale, netă de fluxuri de numerar (nota 13)	(40.757.387)	(23.087.863)
Plata pentru achiziția imobilizărilor corporale	(23.218.673)	(28.588.560)
Plăți pentru achiziția imobilizărilor necorporale	(62.061)	(97.882)
Încasarea de subvenții guvernamentale	1.053.670	603.525
Dobândă primită	300.959	689.255
Încasări din vânzarea imobilizărilor corporale	1.194.699	574.363
	(61.488.793)	(49.907.162)
Numerar net utilizat în activități de investiții	3)	62)
Fluxuri de numerar din activități de finanțare:		
Încasări din împrumuturi (nota 32)	130.574.790	75.240.273
Rambursarea de împrumuturi (nota 32)	(115.284.673)	(47.095.915)
Dobândă plătită	(20.437.577)	(14.920.176)
Costuri de tranzacție aferente creditelor și împrumuturilor	-	(198.622)
Tranzacții cu interese care nu controlează	-	10.541.890
Rambursări de datorii din contracte de leasing	(4.482.077)	(4.488.967)

Notele explicative anexate sunt parte integrantă a prezentelor situații financiare consolidate.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
SITUAȚIA CONSOLIDATĂ A FLUXURILOR DE NUMERAR
PENTRU EXERCITIUL ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

	15.313.72	
Încasări din majorarea de capital (Nota 17)	0	
Costuri de tranzacție din emisiunea de acțiuni	(203.495)	(182.978)
		18.895.50
Numerar net generat din activități de finanțare	5.480.688	6
	(5.050.983	(4.819.93
Scăderea netă a numerarului și a echivalentelor de numerar	)	0)
	38.501.72	42.434.56
Numerar și echivalente de numerar la începutul exercițiului financiar	7	0
Efectele variațiilor cursului de schimb asupra numerarului și echivalentelor de numerar	(114.749)	887.097
	33.335.99	38.501.72
Numerar și echivalente de numerar la finalul exercițiului financiar	5	7

Aceste situații financiare consolidate au fost aprobate și semnate astăzi, 25 Martie 2025.

Aprobat,

Nume și prenume: **Ioan-Adrian Bindea**

Funcție: **Președinte Consiliul de Administrație**

Semnătură _____

Nume și prenume: **Valentin Albu**

Funcție: **CFO**

Semnătură _____

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

1. INFORMAȚII GENERALE

Roca Industry Holdingrock1 S.A. (denumită în continuare „Societatea”, „Societatea-mamă” sau „Roca Industry”) este o societate românească, înființată în septembrie 2021, cu sediul social în strada Gara Herăstrău nr. 4, corp A, etaj 3, sector 2, București. Societatea este înregistrată la Registrul Comerțului sub numărul J40 / 16918/2021 și are Codul Unic de Înregistrare (CUI) 44987869.

Roca Industry este primul proiect strategic al SOCIETATII DE INVESTITII ALTERNATIVE CU CAPITAL PRIVAT ROCA INVESTMENTS SA („ROCA INVESTMENTS SA”), care grupează sub umbrela unui holding specializat companii românești producătoare de materiale de construcții. Scopul proiectului este de a dezvolta și dimensiona branduri locale puternice și sustenabile, atât pe baza unei strategii comune, cât și prin sinergiile generate de activitatea acestora. Într-o economie globală fragmentată, Roca Industry își construiește o structură capabilă să se adapteze rapid la schimbări multiple și imprevizibile.

Filiarele companiei activează în domeniul materialelor de construcții, respectiv în producția de fibră de sticlă și armături din fibră de sticlă (BICO, TERRA, EUROPLAS, IRANGA), și producția de lacuri, vopseluri, și tencuieli decorative (EVOLOR), producția de uși pentru clădiri rezidențiale (VELTADOORS – după procesul de fuziune care a avut în luna decembrie 2024, când Workshop Doors – achiziționat în cursul anului 2024 – a absorbit ECO EURO DOORS), producția de panouri bordurate și garduri de plasă (DIAL), precum și producția de cabluri electrice de joasă tensiune de cupru și aluminiu (ELECTROPLAST). Mai multe informații cu privire la structura Grupului sunt furnizate la *Nota 1 Filiale*, iar informații privind alte relații cu părțile afiliate ale Grupului sunt furnizate în *Nota 31 - Părți afiliate*.

BICO Industries SA este o companie înființată în anul 2006, identificată pe piață sub brandul BICO, fiind primul și cel mai mare producător național de plasă din fibră de sticlă și singurul producător național de armături din fibră de sticlă. Își desfășoară activitatea în 2 unități de producție din România (Piatra Neamț și Vaslui), în două din Republica Moldova, prin TERRA IMPEX S.R.L. („Terra”), companie achiziționată integral în martie 2022 și EUROPLAS LUX S.R.L. („Europlas”), achiziționată integral în 2023 și una din Lituania, prin Iranga Technologijos („Iranga”), de asemenea achiziționată integral în cursul anului 2023. În octombrie 2022, Bico a inițiat procesul de achiziție a 55% din capitalul social al Europlas, semnând astfel două tranzacții, prin care achiziționarea pachetului de 50% a fost deja finalizată, în timp ce achiziționarea pachetului de 5% din capitalul social a fost finalizată în prima parte a anului 2023. În mai 2023, Bico a achiziționat integral Iranga Technologijos, iar în octombrie 2023, Bico a finalizat procesul de achiziție a 100% din capitalul social al Europlas Lux.

EVOLOR SRL („EVOLOR”) este o societate înființată în 1993, axată pe producția de vopsele, grunduri, lacuri, diluanți, produse lavabile, adezivi, tencuieli decorative și coloranți. EVOLOR își comercializează produsele proprii sub mărcile Sticky și Coral, adresându-se atât pieței de produse cu preț redus, cât și celei de produse premium, oferind o gamă de 380 de produse atât în lanțurile Dedeman și Leroy Merlin, și într-o rețea extinsă de distribuitori locali, acoperind peste 31 de județe.

ECO EURO DOORS SRL („EED”) este cel mai mare producător român de uși destinate clădirilor rezidențiale, cu o experiență de 27 de ani pe piață. Compania oferă o gamă largă de produse, răspunzând atât nevoilor clienților pentru produse standard, cât și nevoilor celor care caută dimensiuni non-standard. La sfârșitul anului 2023, Roca Industry deținea 100% din capitalul social al EED.

DIAL S.R.L. („Dial”) este o companie cu o experiență de peste 20 de ani, specializată în producția de panouri bordurate, plasă de gard, plasă Rabitz, stâlpi dreptunghiulari și multe altele. Activitatea companiei se desfășoară în fabrica sa din Hârșova. Roca Industry Holdingrock1 a achiziționat Dial în 2022.

ELECTROPLAST SA („Electroplast”), cu o experiență de peste 30 de ani în fabricarea cablurilor electrice de joasă tensiune din cupru și aluminiu, este o companie înființată în anul 1993, cu sediul în Bistrița, județul Bistrița-Năsăud. Compania a fost achiziționată în iunie 2023.

VELTADOORS S.R.L., („Veltadoors”, fosta WORKSHOP DOORS S.R.L.) o companie activă din 2009 pe piața ușilor de interior din regiune, a fost achiziționată în februarie 2024 de Roca Industry Holdingrock1 SA. În decembrie 2024, compania a absorbit ECO EURO DOORS în urma procesului de fuziune.

Pentru mai multe informații vă rugăm să consultați *Nota 13 – Combinări de întreprinderi*.

Aceste situații financiare consolidate sunt prezentate în RON. Tranzacțiile efectuate în străinătate sunt incluse în conformitate cu politicile stabilite în *Nota 34 - Politici contabile semnificative*.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

1. INFORMAȚII GENERALE (continuare)

Filiale

Situațiile financiare consolidate ale Grupului includ:

Denumirea filialei	Activități principale	Sediu social	Procent deținut de Grup		Procent deținut de interesele care nu controlează	
			31.12.2024	31.12.2023	31.12.2024	31.12.2023
Evolor S.R.L. ('Evolor')	Lacuri, vopseluri și tencuieli decorative	România	100%	100%	-	-
Bico Industries S.A. ('Bico')	Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă	România	60%	60%	40%	40%
<i>Terra Impex Termoizolare S.R.L.*</i>	<i>Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă</i>	<i>România</i>	-	60%	-	40%
<i>Terra Impex S.R.L. ('TI', 'Terra')</i>	<i>Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă</i>	<i>Republica Moldova</i>	60%	60%	40%	40%
<i>Investitii Real Estate S.R.L. ('II', 'Terra')**</i>	<i>Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă</i>	<i>Republica Moldova</i>	-	60%	-	40%
<i>Iranga Technologijos UAB ('Iranga')</i>	<i>Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă</i>	<i>Lituania</i>	60%	60%	40%	40%
<i>Europlas Lux S.R.L. ('Europlas')**</i>	<i>Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă</i>	<i>Republica Moldova</i>	-	60%	-	40%
Eco Euro Doors S.R.L. ('EED')	Uși pentru clădiri rezidențiale	România	-	100%	-	-
Dial S.R.L. ('Dial')	Panouri bordurate și garduri de plasă	România	100%	100%	-	-
Electroplast S.A. ('Electroplast')	Cabluri electrice din cupru și aluminiu	România	99,999975%	99,999975%	0,000025%	0,000025%
VeltaDoors S.R.L. ('Veltadoors')***	Uși pentru clădiri rezidențiale	România	100%	-	-	-

* Terra Impex Termoizolare a fost lichidată la data de 15 februarie 2024

** În octombrie 2024, II a fuzionat cu Europlas și TI; TI a fost compania absorbantă

*** Workshop a fost achiziționată în 2 etape în cursul anului 2024 – 70% în februarie 2024 și pachetul rămas de 30% în octombrie 2024. La finalul anului 2024, Workshop Doors a fuzionat cu EED, când Workshop Doors a fost compania absorbantă și și-a modificat denumirea în VeltaDoors SRL.

La 31 decembrie 2024, Grupul deține direct 60% din Bico Industries (31 decembrie 2023: 60%) și indirect 60% (31 decembrie 2023: 60%) din Terra, Iranga și Europlas, prin intermediul Bico Industries, care deține integral aceste filiale.

Accionar majoritar

Accionarul majoritar al holdingului este is SOCIETATEA DE INVESTITII ALTERNATIVE CU CAPITAL PRIVAT ROCA INVESTMENTS SA ('Roca Investments S.A.'), care deține 66% (2023: 61%) din acțiunile sale ordinare, cu sediul în România.

Entități asociate

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

La 31 decembrie 2024, Grupul nu deține nicio investiție în entități asociate. În cursul anului 2023, Grupul a dobândit controlul în Europlas Lux SRL. Pentru detalii suplimentare, a se vedea *Nota 17 - Investiție într-o entitate asociată*.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCICIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

1. INFORMAȚII GENERALE (continuare)

Conducerea Grupului

Conducerea grupului este formată din Consiliul de Administrație al fiecărei companii, împreună cu conducerea executivă.

La nivelul Roca Industry, Consiliul de Administrație este format din: Ioan Adrian Bindea – Președintele CA, Roca Management SRL – prin reprezentantul legal Rudolf Paul Vizental, Alexandru Savin, Victorița Șter-Chelba și Vasile Sandu.

Conducerea executivă a Roca Industry este formată din: Valentin Albu —Director financiar, Miruna Munteanu — Marketing manager, Alexandru Fogarasi —Director comercial, Stefan Szitas —Director operațional.

Remunerația conducerii este prezentată în *Nota 31 - Părți afiliate*.

2. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE

2.1 Bazele contabilității

Conformitatea cu standardele IFRS

Aceste situații financiare sunt situațiile financiare consolidate ale grupului format din Roca Industry Holdingrock1 S.A. („Societatea” sau „Roca Industry” sau „Societatea-mamă”) și filialele sale, împreună „Grupul Roca Industry” sau „Grupul”, întocmite în conformitate cu OMFP 2844 /2016 și cu Standardele Internaționale de Raportare Financiară adoptate de Uniunea Europeană, așa cum au fost revizuite, („IFRS”).

Situațiile financiare consolidate au fost autorizate pentru publicare de către Consiliul de Administrație la 25 martie 2025 și vor fi supuse aprobării acționarilor în cadrul adunării programate pentru 29 aprilie 2024.

De asemenea, Societatea emite o versiune originală a situațiilor financiare consolidate întocmite în conformitate cu OMFP 2844 /2016 și IFRS-EU în limba engleza, care va fi utilizată pentru depunerea la Bursa de Valori București.

Convenția privind costul istoric

Situațiile financiare consolidate au fost întocmite pe baza costului istoric, cu excepția anumitor categorii de imobilizări corporale măsurate la valoarea reevaluată (valoare justă).

Continuitatea activității

La 31 decembrie 2024, Grupul și filialele sale au înregistrat un câștig net de 5,88 milioane RON. Capacitatea Societății de a continua activitatea depinde de îndeplinirea cu succes a obiectivelor sale, de capacitatea Grupului de a genera suficiente fluxuri de numerar viitoare și de sprijinul financiar din partea acționarilor. În acest sens, Roca Investments, în calitate de acționar majoritar al Roca Industry, și-a exprimat intenția de a oferi sprijin financiar în cazul unor dificultăți financiare în viitor, prin furnizarea unei scrisori de sprijin.

La momentul aprobării situațiilor financiare consolidate, managementul companiei are o așteptare rezonabilă că Grupul dispune de resurse adecvate pentru a-și continua activitatea operațională în viitorul apropiat. Prin urmare, la întocmirea acestor situații financiare consolidate, conducerea continuă să adopte principiul contabilității continuității activității.

2. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

2.2 Standarde noi și modificate adoptate de Grup

Grupul a aplicat pentru prima dată anumite standarde și modificări, care sunt în vigoare pentru perioadele anuale care intră în vigoare la 1 ianuarie 2024 sau ulterior (dacă nu se specifică altfel) :

Acorduri de finanțare a furnizorilor – Amendamente la IAS 7 și IFRS 7

În mai 2023, IASB a publicat amendamente la *IAS 7 Situația fluxurilor de trezorerie* și *IFRS 7 Instrumente financiare: Prezentări de informații* pentru a clarifica caracteristicile mecanismelor de finanțare a furnizorilor și pentru a solicita prezentarea suplimentară a acestor dispoziții. Dispozițiile privind prezentarea de informații din amendamente sunt menite să ajute utilizatorii situațiilor financiare să înțeleagă efectele acordurilor de finanțare a furnizorilor asupra datoriilor, fluxurilor de trezorerie și expunerii la riscul de lichiditate ale unei entități.

Normele tranzitorii clarifică faptul că o entitate nu este obligată să prezinte informații în nicio perioadă interimară din anul aplicării inițiale a modificărilor. Astfel, modificările nu au avut niciun impact asupra situațiilor financiare interimare consolidate simplificate ale Grupului.

Amendamente la IFRS 16: Datoria care decurge din contractul de leasing în cadrul unei vânzări și leaseback

În septembrie 2022, IASB a emis amendamente la IFRS 16 pentru a specifica dispozițiile pe care un vânzător-locatar le utilizează la evaluarea datoriei care decurge dintr-o tranzacție de vânzare și leaseback, pentru a se asigura că vânzătorul-locatar nu recunoaște nicio valoare a câștigului sau pierderii care se referă la dreptul de utilizare pe care îl păstrează. Modificările nu au avut niciun impact asupra situațiilor financiare interimare consolidate simplificate ale Grupului.

Amendamente la IAS 1: Clasificarea datoriilor drept datorii pe termen scurt sau pe termen lung

În ianuarie 2020 și octombrie 2022, IASB a emis amendamente la paragrafele 69-76 din IAS 1 pentru a specifica dispozițiile pentru clasificarea datoriilor ca datorii curente sau pe termen lung. Modificările clarifică:

- Ce se înțelege prin dreptul de a amâna decontarea;
- Că trebuie să existe un drept de amânare la sfârșitul perioadei de raportare;
- Această clasificare nu este afectată de probabilitatea ca o entitate să își exercite dreptul de amânare;
- Numai dacă un instrument derivat încorporat într-o datorie convertibilă este el însuși un instrument de capitaluri proprii, termenii unei datorii nu ar avea impact asupra clasificării sale.

Adițional, a fost introdusă o dispoziție conform căreia o entitate trebuie să prezinte informații atunci când o datorie care rezultă dintr-un contract de împrumut este clasificată drept imobilizată și dreptul entității de a amâna decontarea este condiționat de respectarea acordurilor viitoare în termen de douăsprezece luni.

Modificările enumerate mai sus nu au avut niciun impact semnificativ asupra sumelor recunoscute în perioadele anterioare și nu se preconizează că vor afecta semnificativ perioadele curente sau viitoare.

2.3 Standarde și amendamente la standardele existente emise de IASB, dar care nu au intrat încă în vigoare

Următoarele standarde modificate sunt în vigoare pentru perioadele anuale care încep după 1 ianuarie 2024 și se permite aplicarea lor anterior acestei date:

- Lipsa convertibilității (Amendamente la IAS 21) - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2025 sau ulterior acestei date;*
- Modificări ale clasificării și evaluării instrumentelor financiare (Amendamente la IFRS 9 și IFRS 7) - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2026 sau ulterior acestei date;*

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCICIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

- Contracte care fac referire la energia electrică dependentă de condițiile naturale (Amendamente la IFRS 9 și IFRS 7) - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2026 sau ulterior acestei date;*

- IFRS 18 Prezentarea și descrierea informațiilor în situațiile financiare - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2027 sau ulterior acestei date;*
- IFRS 19 - Filiale fără responsabilitate publică: prezentări de informații - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2027 sau ulterior acestei date;*
- Îmbunătățiri anuale ale standardelor IFRS - volumul 11 - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2027 sau ulterior acestei date.*

Grupul nu a adoptat de curând niciunul dintre aceste standarde modificate și nu se așteaptă ca acestea să aibă un impact semnificativ asupra situațiilor financiare consolidate atunci când intră în vigoare.

2.4 Standarde noi și amendamente la standardele existente emise de IASB, dar care nu au fost încă adoptate de UE

La data aprobării acestor situații financiare consolidate, următoarele standarde și amendamente la standardele existente emise IASB nu au fost aprobate de Uniunea Europeană la 20 ianuarie 2025:

- Lipsa convertibilității (Amendamente la IAS 21) - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2026 sau ulterior acestei date;*
- Modificări ale clasificării și evaluării instrumentelor financiare (Amendamente la IFRS 9 și IFRS 7) - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2026 sau ulterior acestei date;*
- Contracte care fac referire la energia electrică dependentă de condițiile naturale (Amendamente la IFRS 9 și IFRS 7) - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2026 sau ulterior acestei date;*
- IFRS 18 Prezentarea și descrierea informațiilor în situațiile financiare - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2027 sau ulterior acestei date;*
- IFRS 19 - Filiale fără responsabilitate publică: prezentări de informații - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2027 sau ulterior acestei date;*
- Îmbunătățiri anuale ale standardelor IFRS - volumul 11 - *aplicabile pentru perioadele anuale de raportare care încep la 1 ianuarie 2026 sau ulterior acestei date.*

Grupul nu a adoptat de curând niciunul dintre aceste standarde modificate și nu se așteaptă ca acestea să aibă un impact semnificativ asupra situațiilor financiare consolidate atunci când intră în vigoare.

3. UTILIZAREA RAȚIONAMENTELOR PROFESIONALE ȘI A ESTIMĂRILOR CONTABILE

Întocmirea acestor situații financiare consolidate în conformitate cu IFRS adoptate de Uniunea Europeană impune conducerii Grupului să utilizeze estimări și ipoteze care afectează aplicarea politicilor contabile, precum și valoarea raportată a activelor și datoriilor. Estimările și raționamente aferente se bazează pe date istorice și pe alți factori considerați relevanți în circumstanțele date, iar rezultatul acestor factori constituie baza aprecierilor utilizate pentru determinarea valorii contabile a activelor și a datoriilor pentru care nu există alte surse de evaluare disponibile. Rezultatele efective pot diferi de valorile estimate.

Estimările și raționamentele sunt revizuite în permanență. Revizuirile estimărilor contabile sunt recunoscute în perioada în care este revizuită estimarea, dacă revizuirea afectează doar acea perioadă, sau în perioada curentă și în perioadele viitoare, dacă revizuirea afectează atât perioada curentă, cât și perioadele viitoare.

Estimările și raționamentele sunt utilizate în principal în:

- *Testarea deprecierei fondului comercial și a altor active necorporale (a se vedea Nota 14 – Fond comercial pentru mai multe informații);*

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCIȚIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

- *Determinarea valorii juste în combinările de întreprinderi.* Conducerea utilizează un specialist în evaluare pentru a evalua toate companiile la data achiziției și pentru a alocă prețul de achiziție imobilizărilor corporale și necorporale identificabile (pentru mai multe detalii, a se vedea *Nota 13 Combinări de întreprinderi*);
- *Determinarea valorii juste a imobilizărilor corporale.* Conducerea a utilizat un specialist în evaluare pentru a evalua toate *Imobilizările corporale* la 31 decembrie 2023;
- *Provizionul recunoscut pentru pierderile de credit preconizate pentru creanțele comerciale* - Cu excepția creanțelor care sunt provizionate, Grupul nu are probleme cu încasarea creanțelor. Principalii clienți ai Grupului sunt mari comercianți cu amănuntul și distribuitori pe care conducerea îi consideră ca având un risc scăzut de neplată. (pentru mai multe detalii, a se vedea *Nota 19 Creanțe comerciale* și *Nota 29 ii) - Instrumente financiare - Gestionarea riscurilor*);
- *Contabilizarea tranzacțiilor sub control comun .*

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

4. RAPORTARE PE SEGMENTE

a) Informații despre segmentele raportabile

2024	Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă	Lacuri, vopseluri și tencuieli decorative	Uși pentru clădiri rezidențiale	Panouri bordurate și garduri de plasă	Cabluri electrice	Total segment raportabil
Venituri						
Clienți externi	164.602.011	101.969.987	98.608.996	66.475.618	167.525.607	599.182.219
Alte venituri din exploatare	741.794	136.484	678.725	94.027	124.985	1.776.015
Variația stocurilor de produse finite și a producției în curs	8.264.954	509.274	382.407	2.187.736	3.606.613	14.950.984
Cheltuieli cu materiile prime, consumabilele și mărfurile	(98.649.408)	(61.440.094)	(49.865.453)	(47.749.764)	(138.831.623)	(396.536.342)
Depreciere și amortizare	(10.240.753)	(4.027.730)	(8.721.157)	(2.783.449)	(4.671.627)	(30.444.716)
					(13.100.821)	
Cheltuieli cu beneficiile angajaților	(34.181.248)	(16.127.641)	(21.156.254)	(7.756.229)	1	(92.322.193)
Costuri de marketing și publicitate	(1.461.195)	(5.811.019)	(936.730)	(285.608)	(493.695)	(8.988.247)
Cheltuieli cu serviciile prestate și utilitățile	(18.982.478)	(7.374.126)	(10.444.609)	(5.877.261)	(7.578.343)	(50.256.817)
Alte câștiguri/(pierderi) – net	(291.057)	118.268	3.227.890	(100.734)	(135.336)	2.819.031
<i>Pierdere din reevaluare</i>	-	-	(46.427)	-	-	(46.427)
<i>Pierdere netă din cursul valutar</i>	(201.752)	(14.784)	(42.911)	(482.799)	(177.419)	(919.665)
<i>Câștig la ieșirea imobilizărilor corporale</i>	10.106	28.848	104.962	376.589	9.748	530.253
<i>Pierdere de credit așteptată la creanțe comerciale</i>	(150.790)	51.655	6.123	5.476	32.335	(55.201)
<i>Reluări ale ajustărilor de valoare ale activelor curente</i>	4.913	-	3.127.324	-	-	3.132.237
<i>Altele</i>	46.466	52.549	78.819	-	-	177.834
EBITDA ajustată*	20.235.019	11.967.069	20.479.348	7.093.995	11.285.058	71.060.489
Venituri financiare	698	20.405	15.454	207.658	7	244.222
Cheltuielis financiare	(4.873.620)	(4.605.523)	(5.672.433)	(3.142.195)	(5.100.074)	(23.393.845)
Profitul segmentului înainte de impozitare	4.929.698	3.368.285	6.116.836	1.269.799	1.345.693	17.030.311
					145.384.27	
Total active	175.412.242	132.539.870	179.724.374	82.255.045	6	715.315.807
Total datorii	90.516.035	85.513.794	98.543.099	53.377.481	90.061.942	418.012.351

Alte prezentări:

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Cheltuieli de capital	6.381.418	9.079.582	533.304	629.538	6.562.960	23.186.802
-----------------------	-----------	-----------	---------	---------	-----------	------------

**EBITDA ajustată (Profitul înainte de dobânzi, impozitare, amortizare și depreciere sau EBITDA) pentru segmentele operaționale este definită și calculată pornind de la profitul/(pierderea) înainte de impozitare pentru un segment operațional ajustat(ă) cu i) amortizarea și deprecierea/reluarea deprecierei imobilizărilor corporale și necorporale aferente segmentului operațional și ii) rezultatul financiar aferent segmentului operațional. EBITDA nu este un indicator IFRS și nu trebuie tratat ca o alternativă la indicatorii IFRS. Mai mult, EBITDA nu este definită în mod unitar. Metoda de calcul a EBITDA utilizată de alte societăți poate fi semnificativ diferită față de cea utilizată de Grup. În consecință, EBITDA prezentată în această notă nu poate fi utilizată, ca atare, în scopul comparației cu EBITDA altor societăți.*

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

4. RAPORTARE PE SEGMENTE (continuare)

a) Informații despre segmentele raportabile (continuare)

	Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă	Lacuri, vopseli și tencuieli decorative	Uși pentru clădiri rezidențiale	Panouri bordurate și garduri de plasă	Cabluri electrice	Total segment raportabil
2023						
Venituri						
Clienți externi	144.963.007	96.209.238	55.479.732	50.696.545	78.515.277	425.863.799
Alte venituri din exploatare	654.431	4.726	611.635	47.806	72.745	1.391.343
Variația stocurilor de produse finite și a producției în curs	(16.847.068)	510.081	1.691.651	(891.707)	389.595	(15.147.448)
Cheltuieli cu materiile prime, consumabilele și mărfurile	(77.736.315)	(59.179.893)	(33.974.796)	(35.365.268)	9)	(270.442.391)
Depreciere și amortizare	(8.246.153)	(3.631.167)	(6.125.312)	(2.649.523)	(2.052.310)	(22.704.465)
Cheltuieli cu beneficiile angajaților	(25.828.493)	(12.943.786)	(14.391.826)	(6.349.632)	(5.745.513)	(65.259.250)
Costuri de marketing și publicitate	(2.362.997)	(3.004.682)	(701.032)	(387.090)	(303.033)	(6.758.834)
Cheltuieli cu serviciile prestate și utilitățile	(17.894.391)	(6.880.830)	(6.130.874)	(4.870.652)	(3.383.044)	(39.159.791)
Alte câștiguri/(pierderi) – net	(342.921)	(312.089)	(1.159.525)	(1.934.446)	(22.223)	(3.771.204)
<i>Pierdere din reevaluare</i>	<i>(26.913)</i>	<i>(36.886)</i>	<i>(3.003)</i>	<i>(1.424.886)</i>	-	<i>(1.491.688)</i>
<i>Pierdere netă din cursul valutar</i>	<i>(56.665)</i>	<i>(371.620)</i>	<i>(497.069)</i>	<i>(583.208)</i>	<i>(96.375)</i>	<i>(1.604.937)</i>
<i>Câștig/(pierdere) la ieșirea imobilizărilor corporale</i>	<i>(688.358)</i>	<i>40.367</i>	-	<i>74.617</i>	-	<i>(573.374)</i>
<i>Pierdere de credit așteptată la creanțe comerciale</i>	<i>(204)</i>	<i>(35.348)</i>	-	-	-	<i>(35.552)</i>
<i>Ajustări de valoare ale activelor curente</i>	<i>408.407</i>	-	<i>(659.453)</i>	-	<i>74.152</i>	<i>(176.894)</i>
<i>Altele</i>	<i>20.812</i>	<i>91.398</i>	-	<i>(970)</i>	-	<i>111.240</i>
Cota-parte din rezultatul unei entități asociate	(206.065)	-	-	-	-	(206.065)
Pierdere din derecunoașterea entităților asociate	(705.018)	-	-	-	-	(705.018)
Pierdere din entitatea lichidată	(17.047)	-	-	-	-	(17.047)
EBITDA ajustată*	5.377.189	14.770.904	1.925.037	2.879.033	5.434.060	30.386.223
Venituri financiare	9.643	94.840	348.321	65.988	3	518.795
Cheltuieli financiare	(4.501.834)	(3.077.650)	(4.715.537)	(2.964.087)	(2.551.036)	(17.810.144)
Profitul/(pierdere) segmentului înainte de impozitare	(9.061.221)	7.788.788	(9.067.563)	(4.602.066)	734.342	(14.207.720)
					130.375.34	
Total active	168.960.347	129.176.056	113.505.645	82.603.158	5	624.620.551
Total datorii	83.348.483	84.539.437	77.836.883	52.763.242	73.184.179	371.672.224

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Alte prezentări:

Cheltuieli de capital	10.255.659	13.979.572	4.998.471	1.618.845	5.453.765	36.306.312
-----------------------	------------	------------	-----------	-----------	-----------	------------

**EBITDA ajustată (Profitul înainte de dobânzi, impozitare, amortizare și deprecieri sau EBITDA) pentru segmentele operaționale este definită și calculată pornind de la profitul/(pierderea) înainte de impozitare pentru un segment operațional ajustat(ă) cu i) amortizarea și deprecierea/reluarea deprecierei imobilizărilor corporale și necorporale aferente segmentului operațional și ii) rezultatul financiar aferent segmentului operațional. EBITDA nu este un indicator IFRS și nu trebuie tratat ca o alternativă la indicatorii IFRS. Mai mult, EBITDA nu este definită în mod unitar. Metoda de calcul a EBITDA utilizată de alte societăți poate fi semnificativ diferită față de cea utilizată de Grup. În consecință, EBITDA prezentată în această notă nu poate fi utilizată, ca atare, în scopul comparației cu EBITDA altor societăți.*

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

4. RAPORTARE PE SEGMENTE (continuare)

a) Informații despre segmentele raportabile (continuare)

Tabelul de mai jos reprezintă o reconciliere a EBITDA ajustată pentru fiecare segment:

2024	Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă	Lacuri, vopseluri și tencuieli decorative	Uși pentru clădiri rezidențiale	Panouri bordurate și garduri de plasă	Cabluri electric e	Total segment raportabil
Rezultat operațional**	9.802.620	7.953.403	11.773.815	4.204.336	6.445.760	40.179.934
Deprecierea și amortizarea	10.240.753	4.027.730	8.721.157	2.783.449	4.671.627	30.444.716
Pierdere din reevaluare	-	-	46.427	-	-	46.427
Câștig din cedarea imobilizărilor corporale, net	(10.106)	(28.848)	(104.962)	(376.589)	(9.748)	(530.253)
Câștiguri/(pierderi) nete din diferențe de curs valutar	201.752	14.784	42.911	482.799	177.419	919.665
EBITDA ajustată	20.235.019	11.967.069	20.479.348	7.093.995	11.285.058	71.060.489
2023	Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă	Lacuri, vopseluri și tencuieli decorative	Uși pentru clădiri rezidențiale	Panouri bordurate și garduri de plasă	Cabluri electric e	Total segment raportabil
Rezultat operațional**	(4.569.030)	10.771.598	(4.700.347)	(1.703.967)	3.285.375	3.083.629
Deprecierea și amortizarea	8.246.153	3.631.167	6.125.312	2.649.523	2.052.310	22.704.465
Pierdere din reevaluare	26.913	36.886	3.003	1.424.886	-	1.491.688
Câștig din cedarea imobilizărilor corporale, net	688.358	(40.367)	-	(74.617)	-	573.374
Câștiguri/(pierderi) nete din diferențe de curs valutar	56.665	371.620	497.069	583.208	96.375	1.604.937
Cota de profit/(pierdere) a unei entități asociate	206.065	-	-	-	-	206.065
Pierdere din derecunoașterea unei entități asociate	705.018	-	-	-	-	705.018
Pierdere din lichidarea unei filiale	17.047	-	-	-	-	17.047
EBITDA ajustată	5.377.189	14.770.904	1.925.037	2.879.033	5.434.060	30.386.223

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

***Rezultatul operațional nu conține sume nealocate pentru Roca Industry Holdingrock1, din Pierdere din derecunoașterea unei entități asociate și pierdere din entitatea lichidată.*

	2024	2023
EBITDA ajustată	71.060.489	30.386.223
Nealocat:		
EBITDA ajustată aferentă Societății-mamă	(7.605.607)	(6.334.621)
TOTAL EBITDA ajustată	63.454.882	24.051.602

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

4. RAPORTARE PE SEGMENTE (continuare)

b) Baza pentru segmentare

Următorul rezumat descrie operațiunile fiecărui segment raportabil:

Segmente raportabile	Operațiuni
Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă	Producția de plasă din fibră de sticlă prin unitățile din Piatra Neamț, Vaslui, Republica Moldova și Lituania
Lacuri, vopseluri și tencuieli decorative	Producția de vopseluri, grunduri, lacuri, diluanți, produse lavabile, adezivi, tencuieli decorative și vopseluri
Uși pentru clădiri rezidențiale	Producția de uși destinate clădirilor rezidențiale
Panouri bordurate și garduri de plasă	Producția de panouri bordurate de gard, plasă de gard, plasă Rabitz, stâlpi dreptunghiulari și alte produse similare
Cabluri electrice din cupru și aluminiu	Producția de cabluri electrice de joasă tensiune din cupru și aluminiu

Consiliul de Administrație monitorizează separat rezultatele operaționale ale segmentelor operaționale în scopul luării deciziilor privind alocarea resurselor și evaluarea performanțelor. Rezultatul pe segmente înainte de dobânzi, impozite, deprecieri și amortizare ("EBITDA") este utilizat pentru a măsura performanța, deoarece conducerea consideră că acesta informație este una dintre cele mai relevante pentru evaluarea rezultatelor segmentelor.

Toate activele și datoriile sunt alocate segmentelor raportabile.

Reconcilierea contului de profit/(pierdere)	2024	2023
Profitul/(pierderea) segmentului înainte de impozitare	17.030.311	(14.207.720)
Impozit pe venit	(1.608.593)	(134.825)
Rezultatul segmentului după impozitare	15.421.718	(14.342.545)
Nealocat:		
Cheltuieli de exploatare ale Societății-mamă	(9.545.086)	(6.788.043)
Rezultatul după impozitare din operațiuni continue	5.876.632	(21.130.588)
	31	31
	decembrie	decembrie
Reconcilierea activelor	2024	2023
Activele segmentelor operaționale	715.315.807	624.620.551
Nealocat:		
Activele Societății-mamă (în principal numerar și active cu drept de utilizare)	1.779.077	1.152.870
Total active	717.094.884	625.773.421
Reconcilierea datoriilor		
Datoriile segmentelor operaționale	418.012.351	371.672.224
Nealocat:		

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Datoriile Societății-mamă	64.274.467	70.502.277
Total datorii	482.286.818	442.174.501

4. RAPORTARE PE SEGMENTE (continuare)

b) Baza pentru segmentare (continuare)

	Active imobilizate*	
	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Romania	347.520.510	311.263.324
Republica Moldova	13.234.307	12.708.798
Lituania	6.649.694	7.963.023

* Activele fixe în acest scop constau în active corporale, active aferente drepturilor de utilizare și imobilizări necorporale.

5. VENITURI

	2024	2023
Venituri pe linii de produse		
Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă	164.602.01	144.963.0
Lacuri, vopseluri și tencuieli decorative	1	07
Uși pentru clădiri rezidențiale	101.969.98	96.209.23
Panouri bordurate și garduri de plasă	7	8
Cabluri electrice	55.479.73	2
	98.608.996	50.696.54
	66.475.618	5
	167.525.60	78.515.27
	7	7
	599.182.21	425.863.7
	9	99
Venituri în funcție de momentul în care se realizează veniturile	2024	2023

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Bunuri transferate la un moment in timp	599.056.82	423.708.5
	8	52
Servicii transferate pe măsura prestării lor	125.391	2.155.247
	599.182.21	425.863.7
	9	99

Nu există obligații neonorate sau parțial onorate la 31 decembrie 2024 or 31 decembrie 2023.

Informații geografice

		2024 Venituri de la clienți externi si interni				
Țara	Total	Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă	Lacuri, vopseluri și tencuieli decorative	Uși pentru clădiri rezidențiale	Panouri bordurate și garduri de plasă	Cabluri electrice
România	468.512	59.076.75	100.602.91	82.446.		161.620.
	.143	4	6	376	64.765.110	987
	39.464.	38.201.83				1.263.16
Italia	993	3		-	-	0
Germania	19.827.	19.747.11				80.129
	247	8		-	-	
Ungaria	18.378.			15.637.		1.336.80
	903	1.404.658		440	-	5
Polonia	9.787.1	9.787.112		-	-	-
	12					
Grecia	8.936.4	8.936.442		-	-	-
	42					
Bulgaria	9.835.8					-
	82	9.729.524		106.358	-	
Croația	2.978.9	2.891.673		-	-	87.268
	41					
Portugalia	4.124.0	4.124.094		-	-	-
	94					
Franta	2.601.1	890.645		-	1.710.508	-
	53					
	14.735.					3.137.25
Altele	309	9.812.158	1.367.071	418.822	-	8
	599.182	164.602.	101.969.98	98.608.		167.525
	.219	011	7	996	66.475.618	.607

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

5. VENITURI (continuare)

Țara	Total	2023 Venituri de la clienți externi și interni				
		Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă	Lacuri, vopseluri și tencuieli decorative	Uși pentru clădiri rezidențiale	Panouri bordurate și garduri de plasă	Cabluri electrice
România	335.232.062	59.129.090	95.834.136	54.790.080	48.197.443	77.281.313
Italia	40.135.584	40.135.584	-	-	-	-
Germania	9.581.593	9.380.790	-	-	-	200.803
Bulgaria	6.461.500	6.461.500	-	-	-	-
Grecia	6.026.087	6.026.087	-	-	-	-
Croația	3.705.645	3.416.219	-	-	-	289.426
Portugalia	3.505.310	3.505.310	-	-	-	-
Polonia	3.348.223	3.348.223	-	-	-	-
Ungaria	2.673.313	2.263.594	-	219.875	-	189.844
Franta	3.337.799	960.389	-	-	2.318.915	58.495
Altele	11.856.683	10.336.221	375.102	469.777	180.187	495.396
	425.863.799	144.963.007	96.209.238	55.479.732	50.696.545	78.515.277

Informații cu privire la principalii clienți/repartizarea veniturilor

Venituri de aproximativ 124,6 milioane lei (2023: 125,7 milioane lei) din toate segmentele de venituri, provin din vânzările către cel mai mare client al Grupului, care este unul dintre cei mai expansivi retaileri de materiale de construcții de pe piața locală.

Niciun alt client, din punct de vedere individual, nu a contribuit cu 10% sau mai mult la veniturile grupului în 2024, respectiv 2023. Toți ceilalți clienți reprezintă mai puțin de 5% din totalul veniturilor individuale. Principalii clienți ai Grupului sunt marii distribuitori și comercianții cu amănuntul.

6. ALTE VENITURI DIN EXPLOATARE

	2024	2023
Amortizarea subvențiilor guvernamentale pentru achiziția imobilizărilor corporale	1.151.995	996.881
Venituri din dividende provenite din instrumente de capital propriu	66.830	69.300
Alte venituri	558.274	326.249
	1.777.099	1.392.430

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

7. CHELTUIELI CU BENEFICIILE ANGAJAȚILOR

	2024	2023
	(93.894.2	
Salarii și indemnizații	99)	(66.744.657)
	(1.929.49	
Contribuții de asigurări sociale	5)	(1.443.713)
	(95.823.7	
	94)	(68.188.370)

8. CHELTUIELI CU PRESTĂRILE DE SERVICII ȘI UTILITĂȚI

	2024	2023
	(16.809.9	(10.703.17
Cheltuieli de transport	32)	9)
	(10.189.6	
Energie și apă	95)	(9.867.729)
	(9.419.89	
Cheltuieli cu serviciile prestate de terți	2)	(7.133.139)
	(3.655.56	
Cheltuieli aferente taxelor	9)	(2.625.495)
	(2.040.62	
Costuri de reparații și întreținere	5)	(1.294.773)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

	2024	2023
Servicii de audit	(1.688.74 3)	(1.173.228)
Cheltuieli de asigurare	(1.307.44 0)	(1.030.300)
Onorarii de management și consultanță	(1.191.24 8)	(2.004.370)
Chirie	(1.113.89 2)	(428.094)
Servicii de protecția mediului și împotriva incendiilor	(1.001.79 6)	(733.548)
Servicii IT	(881.855)	(402.900)
Servicii de recrutare	(776.320)	(495.499)
Servicii de protecția muncii	(678.076)	(767.668)
Consiliere juridică și contabilitate	(630.469)	(1.498.862)
Cheltuieli cu rapoarte de evaluare	(329.518)	(250.895)
Comisioane	(164.139)	(142.429)
	(1.581.57)	
Alte cheltuieli	1)	(1.041.343)
	(53.460.7 80)	(41.593.45 1)

9. ALTE CÂȘTIGURI/(PIERDERI) - NETE

	2024	2023
Pierderi nete din diferențe de curs valutar	(919.442)	(1,396,383)
Pierderi de credit așteptate cu privire la creanțele comerciale	(55.202)	(35,551)
Pierderi din reevaluarea imobilizărilor corporale		(1,491,688)
	(46.426)	
Câștig din cedarea imobilizărilor corporale, net	530.255	(571,400)
Reluarea ajustărilor/(Ajustări) de valoare pentru activele curente	1.407.992	(176,894)
Alte câștiguri	1.902.079	113,704
	2.819.256	(3,558,212)

10. VENITURI FINANCIARE ȘI CHELTUIELI FINANCIARE

	2024	2023
Cheltuieli financiare		
	(21.286.01 0)	(16.033.699)
Cheltuieli cu dobânzile aferente împrumuturilor		
Comisioane bancare	(979.934)	(659.420)
Cheltuieli cu dobânzile pentru datoriile din contractele de leasing	(603.381)	(366.795)
Sconturi financiare acordate	(567.271)	(764.250)
Alte costuri financiare	(1.788.355)	(622.489)
	(25.224.95 1)	(18.446.653)

Venituri financiare

2024	2023
-------------	-------------

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Venituri din dobânzi	300.959	689.255
Alte venituri financiare	6.275	10.275
	307.234	699.530

11. IMPOZIT PE VENIT

	2024	2023
Impozit curent	(2.388.268)	(1.344.620)
Impozit amânat (a se vedea Nota 28 – Impozit amânat)	776.672	1.215.782
Cheltuieli cu impozitul pe profit	(1.611.596)	(128.838)

Cheltuiala pentru anul respectiv poate fi reconciliată cu profitul înainte de impozitare după cum urmează:

	2024	2023
Profit înainte de impozitare privind operațiunile continue	7.488.228	(21.001.750)

Impozit la cota de impozit pe profit din România de 16 % (2023: 16 %)	(1.198.116)	(3.360.280)
---	-------------	-------------

Efectul fiscal al cheltuielilor care nu sunt deductibile la determinarea profitului impozabil:

Depreciere	472.900	1.035.171
Angajamente	-	161.873
Sponsorizare	28.073	1.404
Cheltuieli de protocol	145.419	40.493
Altele	1.403.776	1.153.639

Efectul fiscal al veniturilor neimpozabile în determinarea profitului impozabil:

Venituri din dividende	10.693	(11.088)
Reversarea ajustărilor de valoare	-	(54.654)
Altele	(366.493)	(5.724)

Active privind impozitul amânat nerecunoscute	1.460.421	2.039.235
Efectul diferitelor rate de impozitare a filialelor care operează în alte jurisdicții	57.751	(34.693)
Efectul unui regim fiscal diferit	(205.321)	-
Credite fiscale	(3.227.168)	(658.504)
Reduceri ale impozitului pe profit	-	(138.263)
Profit reinvestit	-	(46.918)
Alte efecte fiscale	(193.531)	7.147

Cheltuieli cu impozitul pentru exercitiul financiar	(1.611.596)	128.838
--	--------------------	----------------

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Grupul are pierderi fiscale care au apărut în România și sunt disponibile timp de 5 ani (termen aplicabil pentru cele recunoscute începând cu anul 2024) și 7 ani (termen aplicabil pentru cele care au apărut până în 2023), pentru compensarea cu profiturile impozabile viitoare ale societăților în care au apărut pierderile. Pierderile fiscale vor expira până în 2029.

Activele privind impozitul amânat nu au fost recunoscute în legătură cu aceste pierderi, deoarece acestea nu pot fi utilizate pentru a compensa profiturile impozabile în altă parte în cadrul Grupului și nu există alte oportunități de planificare fiscală sau alte dovezi ale recuperabilității în viitorul apropiat.

12. REZULTATE PE ACȚIUNE

EPS de bază se calculează prin împărțirea profitului după impozitare pentru anul respectiv, atribuibil acționarilor ordinari ai Societății-mamă prin numărul mediu ponderat de acțiuni ordinare în circulație în cursul anului. Nu există instrumente financiare cu efect de diluție, iar EPS diluat este egal cu EPS de bază.

	2024	2023
Profit/(pierdere) după impozitare atribuibil/(ă) acționarilor Societății-mamă:	1.520.816	(19.394.198)
	242.695.01	176.945.73
Numărul mediu ponderat de acțiuni ordinare pentru EPS de bază	3	0*
Profit/(pierdere) după impozitare atribuibil/(ă) acționarilor ordinari ai Societății-mamă	0.006	(0.11)

13. COMBINĂRI DE ÎNTREPRINDERI

Strategia Grupului este de a dezvolta și de a extinde mărci naționale puternice, active în domeniul materialelor de construcții, atât în cadrul unei strategii comune, cât și prin sinergiile generate de activitatea acestora. Astfel, pentru a pune în aplicare această strategie, Grupul urmărește să își atingă obiectivele, atât prin creștere organică - prin creșterea și dezvoltarea companiilor din cadrul holdingului - cât și prin consolidări M&A cu alte companii complementare din același sector de activitate, care ar trebui să permită generarea de sinergii.

Grupul a achiziționat două dintre filialele sale (Bico în 2021 și Electroplast în 2023) de la Societatea-mamă, Roca Investments. Grupul a decis să contabilizeze tranzacțiile sub control comun în conformitate cu prevederile *IFRS 3 - Combinări de întreprinderi*, potrivit cărora cumpărătorul este o entitate separată în sine și nu trebuie confundat cu Grupul economic în ansamblul său. Politica contabilă a fost aplicată în mod consecvent în ambele achiziții.

Grupul a contractat un evaluator extern pentru a determina valoarea justă a activelor achiziționate, datoriilor asumate precum și prețul de achiziție pentru entitatea achiziționată. Prețul de achiziție a fost alocat între activele achiziționate și datoriile asumate identificabile la valoarea lor justă determinată la data achiziției, iar valoarea reziduală a fost recunoscută ca fond comercial.

Evaluarea activelor achiziționate și datoriilor asumate a avut la baza fluxuri de numerar viitoare actualizate, pentru care principalele ipoteze au inclus: ratele de creștere, costurile operaționale, marjele operaționale brute și nete, cerințele de capital circulant, cheltuielile de capital și ratele de actualizare, precum și ipoteze economice, cum ar fi evoluția salariilor și a costului materiilor prime în contextul economiei și inflației.

Achiziții în 2024

Achiziția Workshop Doors S.R.L. ("Workshop")

În data 8 februarie 2024, Grupul a finalizat achiziția a 70% din capitalul social al Workshop, o companie activă din 2009 pe piața ușilor de interior din regiune, cu două unități de producție, în Reghin și Petelea. Prețul de achiziție pentru pachetul de 70% din acțiuni s-a ridicat la 30,0 milioane RON, plătit în două tranșe. Prima tranșă, în valoare de 22,5 milioane RON, a fost plătită la finalizarea tranzacției, iar diferența de 7,5 milioane RON a fost plătită într-o perioadă de 6 luni, în urma îndeplinirii anumitor condiții.

În octombrie 2024, Grupul a achiziționat diferența de 30% pentru o contravaloare suplimentară de 37,4 milioane RON, cu termen de plată până în septembrie 2025.

Achiziții în 2023

Acquisition of IRANGA Technologijos UAB ("Irange")

La data de 2 mai 2023, Grupul a achiziționat Irange, o companie nelistată la bursă cu sediul în Lituania și specializată în producția de fibră de sticlă și materiale compozite din fibră de sticlă. Valoarea tranzacției s-a ridicat la 1,6 milioane de euro, 0,45 milioane de euro pentru achiziția acțiunilor și 1,1 milioane de euro pentru achiziția unui împrumut al acționarului. Achiziția Irange este în concordanță cu strategia de dezvoltare a Grupului, astfel noua companie achiziționată va sprijini diversificarea piețelor pe care Grupul este prezent, contribuind la crearea de valoare adăugată prin sinergii în cadrul segmentului de fibră de sticlă al Grupului.

Costurile legate de achiziție în valoare de 891.372 RON sunt incluse în cheltuielile de exploatare în contul de profit sau pierdere și în fluxurile de numerar din exploatare în situația fluxurilor de numerar pregătite pentru anul 2023.

Achiziția ELECTROPLAST SA ("Electroplast")

În iunie 2023, Grupul a achiziționat 99,99997 % din capitalul social al Electroplast, o companie deținută de acționarul principal al Grupului, Roca Investments S.A. ("Roca Investments"), pentru o sumă egală cu 45.750.988 RON. Valoarea contravalorii a fost stabilită pe baza unui raport de evaluare întocmit de un evaluator independent autorizat de ANEVAR.

Achiziția EUROPLAS Lux SRL ("Europlas")

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

În octombrie 2023, Bico a achiziționat restul acțiunilor și a devenit acționarul unic al Europlas. Prețul de achiziție plătit de Bico pentru restul de 45% s-a ridicat la 120.000 EUR. Costurile legate de achiziție, în valoare de 19.317 RON, sunt incluse în cheltuielile de exploatare în contul de profit și pierdere și în fluxurile de numerar din exploatare în contul de fluxuri de numerar pregătite pentru 2023.

13.COMBINĂRI DE ÎNTREPRINDERI (continuare)

Datorii aferente achizițiilor de participații

	31 decembr ie 2024	31 decembr ie 2023
EVOLOR	-	12.346.12 5
ELECTROPLAST	-	56.412.77 6
VELTADOORS (fosta WORKSHOP DOORS)	37.305.7 50	-
Total datorii aferente achizițiilor de participații	37.305.7 50	68.758.90 1

Suma de 56.412.775,6 RON reprezentând o datorie la 31 decembrie 2023, către Societatea de Investiții Alternative cu Capital Privat Roca Investments S.A. („Roca Investments”) a fost convertită la începutul anului 2024 în capital propriu (a se vedea Nota 22 - Capital social și rezerve).

Achiziții în 2024 - Active și obligații preluate

Valorile juste ale activelor și datoriilor identificabile la data achiziției sunt prezentate în tabelul de mai jos. Evaluările la valoarea justă au fost efectuate de un evaluator independent ANEVAR.

WORKSHOP	Valoarea justă recunoscută la achiziție
Contracte cu clienții	13.568.866
Licențe și alte imobilizări necorporale	-
Imobilizări corporale	26.596.632
Active aferente drepturilor de utilizare	-
Stocuri	8.071.000
Creanțe comerciale și alte creanțe	4.350.000
Cheltuieli în avans	46.000
Numerar și echivalente de numerar	1.639.000
Total active	54.271.498
Împrumuturi	(5.371.000)
Datorii din contracte de leasing	-
Datorii comerciale	(2.811.000)
Alte datorii	(12.241.388)
Datorii privind impozitul pe profit amânat	(4.149.386)
Total datorii	(24.572.774)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

WORKSHOP	Valoarea justă recunoscută la achiziție
Total active nete identificabile la valoarea justă	29.698.724
Interese care nu controlează	(8.909.618)
Fond comercial care apare la achiziție	9.210.894
Contravaloare achiziție	30.000.000
Contravaloarea achiziției — ieșire de numerar	
Contravaloarea achiziției transferate	30.000.000
Mai puțin: solduri la achiziție	
Numerar	(1.639.000)
Datorii	-
Flux numerar net de ieșire — Activități de investiție	28.361.000

13. COMBINĂRI DE ÎNTREPRINDERI (continuare)

Achiziții în 2023 - Active și obligații preluate

Valorile juste ale activelor și datoriilor identificabile la data achiziției sunt prezentate în tabelul de mai jos. Evaluările la valoarea justă au fost efectuate de un evaluator independent ANEVAR.

	IRANGA	ELECTROPL AST	EUROPLAS	TOTAL
Mărci înregistrate	-	14.423.620	-	14.423.620
Contracte cu clienții	-	5.774.352	-	5.774.352
Licențe și alte imobilizări necorporale	-	942.830	5.954	948.784
Imobilizări corporale	6.988.583	37.069.074	959.908	45.017.565
Active aferente drepturilor de utilizare	1.679.845	2.230.840	1.576.120	5.486.805
Active financiare	-	17.400	-	17.400
Stocuri	1.453.545	10.747.450	1.113.924	13.314.919
Creanțe comerciale și alte creanțe	1.079.313	44.683.907	41.473	45.804.693
Numerar și echivalente de numerar	274.916	1.796.484	625.833	2.697.233
				133.485.37
Total active	11.476.202	117.685.957	4.323.212	1
				(55.129.635)
Împrumuturi	(3.127.658)	(51.046.858)	(955.119)	)
Datorii din contracte de leasing	(1.679.845)	(2.023.697)	(1.576.120)	(5.279.662)
				(35.869.824)
Datorii comerciale	(4.398.418)	(31.309.570)	(161.836)	)
Alte datorii	(370.906)	(1.065.999)	(1.114.851)	(2.551.756)
Datorii privind impozitul pe profit amânat	(1.350.982)	(310.290)	(31.873)	(1.693.145)
				(100.524.02
Total datorii	(10.927.809)	(85.756.414)	(3.839.799)	2)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Total active nete identificabile la valoarea justă	548.393	31.929.543	483.413	32.961.349
Interese care nu controlează	500.897	3	45.070	545.970
Valoare justă a intereselor deținute anterior în entități asociate	-	-	(159.526)	(159.526)
Fond comercial care apare la achiziție	1.168.760	13.821.443	227.131	15.217.334
Contravaloare achiziție	2.218.050	45.750.989	596.088	48.565.127
Contravaloarea achiziției — ieșire de numerar				
Contravaloarea achiziției transferate	2.218.050	45.750.989	596.088	48.565.127
Datorii acționari preluate	3.127.658	11.574.797	1.218.506	15.920.961
Mai puțin: solduri în numerar achiziționate	(274.916)	(1.796.484)	(625.833)	(2.697.233)
				(56.412.776)
Mai puțin: datorii – 31 decembrie 2023	-	(56.412.776)	-	)
Flux numerar net de ieșire — Activități de investiție	5.070.792	(883.474)	1.188.761	5.376.079

Fluxurile de numerar rezultate din achiziția de filiale au fost prezentate în situația consolidată a fluxurilor de numerar, luând în considerare, de asemenea, modificările datoriilor legate de achiziția de filiale, prezentate la nota 13.

În cazul Electroplast, la data achiziției, se înregistrau împrumuturi constând în datorii la instituții de credit și un împrumut de aprox. 11 mil. lei de la foștii acționari, care după preluare au fost transferate noului acționar, Roca Industry.

În ceea ce privește fondul comercial pentru Electroplast, cei mai importanți contributory la fondul comercial al Electroplast au fost considerați sinergiile pe care entitatea le va genera în cadrul Grupului. Fondul comercial pentru Iranga și Europlas a fost considerat nesemnificativ.

13. COMBINĂRI DE ÎNTREPRINDERI (continuare)

Achiziții în 2023 - Active și obligații preluate (continuare)

Reconcilierea fluxurilor de numerar utilizate pentru achiziția de filiale:

	2024	2023
Plăți pentru achiziția de filiale (nete de soldul numerar achiziționat), din care:	(40.757.387)	(23.087.863)
Fluxuri de numerar utilizate în activități de investiții	28.361.000	5.376.079
Modificările din datoriile nete legate de achiziția de filiale	12.346.125	17.711.784

Fluxurile de numerar utilizate pentru achiziția de filiale au fost prezentate în situația consolidată a fluxurilor de numerar, luând în considerare și modificările datoriilor legate de achiziția de filiale, prezentate mai sus în această notă.

Pentru a determina valoarea de piață a mărcilor comerciale în combinațiile de întreprinderi, au aplicat metoda scutirii de redevențe pentru mărcile comerciale, după cum se menționează mai jos.

Metoda beneficiilor economice excedentare a determinat valoarea listelor de clienți ca fiind valoarea actualizată a fluxurilor de numerar care pot fi atribuite imobilizării necorporale, după deducerea fluxurilor de numerar care pot fi atribuite altor active.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Testarea deprecierii - mărci comerciale și listele de clienți

Mai jos sunt prezentate principalele ipoteze și sensibilități pentru mărcile comerciale și listele de clienți la data evaluării. Conducerea nu a identificat niciun indicator de depreciere în ceea ce privește mărcile comerciale sau listele de clienți la 31 decembrie 2024, respectiv 31 decembrie 2023.

Mărci înregistrate	Tehnica evaluare - aplicarea metodei evitării plății de redevență — Nivel 3
	În analiza valorii recuperabile a mărcii, a fost utilizată rata redevențelor de 2,5%. Rata de actualizare de 15,40%, rata de creștere de 2,5%.
EED și WS DOORS	Estimarea valorii recuperabile a relațiilor cu clienții a fost realizată prin utilizarea previziunilor actuale referitoare la activele care contribuie, și anume CGU, împreună cu rata de actualizare actuală de 17,9%, rate de creștere de la 0% până la 26% și rate adecvate de retenție a clienților de la 65% până la 7% (în funcție de an). În analiza valorii recuperabile a mărcii, pentru a estima rata redevențelor, a fost utilizată valoarea mediană a eșantionului, respectiv 1,10%. Rata de actualizare 13,90%, rata de creștere 2,5%.
ELP	Estimarea valorii recuperabile a relațiilor cu clienții a fost realizată prin utilizarea previziunilor actuale referitoare la activele care contribuie, și anume CGU, împreună cu rata de actualizare actuală de 16,4%, rate de creștere de la 0% până la 12% și rate adecvate de retenție a clienților de la 65% până la 7% (în funcție de an). În analiza valorii recuperabile a mărcii, pentru a estima rata redevențelor, a fost utilizată valoarea mediană a eșantionului, respectiv 3,10%, pentru mărcile Bico și Hitrom. Rata de actualizare 13,27%, rata de creștere 2,5%. O rată modestă a redevențelor de 0,25% a fost estimată pentru marca Bico Industries, brandul dome, cu aceeași rată de actualizare și rată de creștere.
BICO	Estimarea valorii recuperabile a relațiilor cu clienții a fost realizată prin utilizarea previziunilor actuale referitoare la activele care contribuie, și anume CGU, împreună cu rata de actualizare actuală de 16,27%, rate de creștere de la 0% până la 25% și rate adecvate de retenție a clienților de la 65% până la 7% (în funcție de an). Mărcile Sticky și Coral: Pentru a estima valoarea recuperabilă a mărcii, a fost utilizată o rată de redevență de 3,3%. Rata de actualizare 12,92%, rata de creștere perpetuă 2,5%.
EVOLOR	Estimarea valorii recuperabile a relațiilor cu clienții a fost realizată prin utilizarea previziunilor actuale referitoare la activele care contribuie, și anume CGU, împreună cu rata de actualizare actuală de 15,42%, rate de creștere de la 0% până la 15% și rate adecvate de retenție a clienților de la 64% până la 7%.
DIAL	Estimarea valorii recuperabile a relațiilor cu clienții a fost realizată prin utilizarea previziunilor actuale referitoare la activele care contribuie, și anume CGU, împreună cu rata de actualizare actuală de 17,82%, rate de creștere de la 0% până la 10% și rate adecvate de retenție a clienților de la 86% până la 16% (în funcție de an).

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

13.COMBINĂRI DE ÎNTREPRINDERI (continuare)

Valoarea recuperabilă a mărcilor, estimată pe baza ipotezelor de mai sus, depășește valoarea contabilă cu 50.270 mii RON, iar valoarea recuperabilă totală a relațiilor cu clienții depășește valoarea contabilă cu 19.129 mii RON.

Pe baza celor de mai sus, nu a fost identificată nicio depreciere în ceea ce privește alte imobilizări necorporale - mărci comerciale și liste de clienți.

Imobilizări corporale — Nivel 2

Proprietățile imobiliare au fost evaluate folosind metoda capitalizării venitului. Alocarea valorii între terenuri și clădiri a fost realizată prin evaluarea terenului folosind abordarea de piață, metoda comparației directe.

Bunurile mobile specifice activității au fost evaluate prin metoda costului de înlocuire net (metoda indirectă).

Alte active si datorii – în general a fost considerat ca valorile contabile sunt similare valorilor juste. Unde a fost necesar au fost constituite ajustări suplimentare pentru deprecierea activelor (ex: stocuri, creanțe).

14. FOND COMERCIAL

Fondul comercial este monitorizat de către conducere la nivelul celor cinci segmente operaționale identificate în *Nota 4 – Raportare pe segmente*. Un rezumat la nivel de segment al alocării fondului comercial este prezentat mai jos:

	31 decembri e 2024	31 decembri e 2023
Lacuri, vopseluri și tencuieli decorative	35.389.46	35.389.46
	7	7
Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă	18.846.75	18.846.94
	2	7
Uși pentru clădiri rezidențiale	19.941.77	10.730.88
	9	5
Panouri bordurate și garduri de plasă	6.134.741	6.134.741
	13.821.44	13.821.44
Cabluri electrice	3	3
	94.134.18	84.923.48
	2	3
		RON
Cost		79.561.2
La 1 ianuarie 2023		86
		15.217.3
Recunoscut la achiziționarea unor filiale		34
Alte modificări		-
		94.778.6
La 31 decembrie 2023		20
		9.210.69
Recunoscut la achiziționarea unor filiale		9
Alte modificări		-
		103.989.
La 31 decembrie 2024		319

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCIȚIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Pierderi din deprecieri acumulate

	(9.855.13
La 1 ianuarie 2023	7)
Pierderi din deprecieri pentru exercițiul financiar	-
	(9.855.13
La 31 decembrie 2023	7)
Pierderi din deprecieri pentru exercițiul financiar	-
	(9.855.13
La 31 decembrie 2024	7)
Valoare netă contabilă	
	94.134.1
La 31 decembrie 2024	82
	84.923.4
La 31 decembrie 2023	83

14. FOND COMERCIAL (continuare)

Testarea deprecierii pentru UGN care conțin fond comercial

Fondul comercial apare într-o combinație de întreprinderi și reprezintă excedentul contravalorii transferate pentru achiziționarea unei companii față de valoarea justă a activelor nete identificate dobândite. Acest fond comercial este testat anual pentru depreciere sau ori de câte ori există indicatori de depreciere și este înregistrat la cost minus pierderile de valoare acumulate.

Ca urmare a evaluării efectuate de managementul Companiei, ținând cont de faptul că strategia Grupului pentru filialele sale este de a achiziționa, transforma, consolida, extinde operațiunile și de a nu mai avea datorii și, prin urmare, după achiziția de noi afaceri, la începutul acestui proces există o perioadă de transformare, consolidare, care este intensivă din punct de vedere al costurilor.

Conducerea Societății a analizat valoarea recuperabilă a UMC/segmentelor raportabile, pe baza rapoartelor de evaluare întocmite la sfârșitul anului de către un evaluator independent autorizat de ANEVAR.

În urma unei combinații de întreprinderi, fondul comercial este alocat unei unități generatoare de numerar sau unui grup de unități generatoare de numerar care se așteaptă să beneficieze, printre altele, de sinergiile combinării de întreprinderi.

Unitățile generatoare de numerar (UGN) ale grupului sunt definite pe baza tipului de produse pe care le produc și le vând. În scopul testării deprecierii, unitățile generatoare de numerar ale Grupului sunt agregate într-un segment operațional, care este nivelul analizat de directorul financiar al Grupului (adică principalul factor de decizie financiară). Rata de actualizare este determinată de un evaluator independent.

Conducerea a utilizat abordarea valorii de utilizare pentru a calcula valoarea recuperabilă a unității generatoare de numerar. Valoarea recuperabilă agregată a segmentului operațional este apoi comparată cu valoarea sa contabilă agregată. O pierdere din depreciere este recunoscută dacă valoarea contabilă agregată a segmentului operațional depășește valoarea sa recuperabilă agregată. Valoarea de utilizare este determinată pe baza fluxurilor de numerar viitoare actualizate utilizând costul mediu ponderat al capitalului (WACC). Rata de actualizare reflectă evaluarea curentă a valorii în timp a banilor și a riscurilor specifice UGN.

Proiecțiile fluxurilor de trezorerie se bazează, în general, pe o perioadă de planificare financiară de cinci ani, utilizând planuri de afaceri aprobate de conducere. Planurile de afaceri includ, printre altele, punctul de vedere actual al conducerii privind creșterea pieței, prețurile și costurile, precum și ipoteze economice, cum ar fi evoluția costurilor și salariilor în contextul economiei și inflației. În orice caz, rata de creștere utilizată pentru extrapolarea proiecțiilor fluxurilor de numerar

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

dincolo de perioada de planificare nu depășește rata medie de creștere pe termen lung a pieței relevante pentru produsele și țara în care funcționează unitatea generatoare de numerar.

O scădere a costurilor de exploatare odată ce segmentele sunt pe deplin integrate în grup, ca urmare a sinergiilor create între segmente și în cadrul aceluiași segment.

Conducerea a determinat valorile atribuite fiecăreia dintre ipotezele cheie de mai sus, după cum urmează:

Ipoteză	Abordarea utilizată în determinarea valorilor
Volumul vânzărilor	Rata medie anuală de creștere pe parcursul perioadei de prognoză de cinci ani; pe baza performanțelor anterioare și a așteptărilor conducerii cu privire la evoluția pieței. Rata medie de creștere pentru volumul vânzărilor este de aproximativ 14%.
Prețul de vânzare	Se estimează că prețurile de vânzare au crescut în funcție de inflație și de ratele de creștere specifice industriei; creșterile au ținut cont de strategia de gestionare și de așteptările privind variațiile de preț ca urmare a variației CAGR pentru fiecare segment. Creșterea medie a valorii vânzărilor este de aproximativ 10%.
Marja EBITDA prevăzută în buget	Pe baza performanțelor anterioare ale fiecărui segment și a așteptărilor de îmbunătățire a costurilor operaționale ca urmare a sinergiilor la nivel de grup.
Alte costuri de exploatare	Costurile fixe ale unităților generatoare de numerar, care nu variază semnificativ în funcție de volumele de vânzări sau de prețuri. Conducerea estimează aceste costuri pe baza structurii actuale a activității, ajustând pentru creșterile inflaționiste, dar fără a reflecta viitoarele restructurări sau măsuri de reducere a costurilor. Sumele prezentate mai sus reprezintă costurile medii de exploatare pentru perioada de prognoză de cinci ani.
Cheltuieli anuale de capital	Costurile în numerar preconizate în CGU. Aceasta se bazează pe experiența istorică a conducerii și pe cheltuielile de renovare planificate. În modelul valorii de utilizare nu se presupun venituri suplimentare sau economii de costuri ca urmare a acestor cheltuieli.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

14. FOND COMERCIAL (continuare)

Ipoteză	Abordarea utilizată în determinarea valorilor
	Aceasta este rata medie ponderată de creștere utilizată pentru extrapolarea fluxurilor de numerar dincolo de perioada bugetară. Pentru a calcula rata de actualizare, Grupul a utilizat costul mediu ponderat al capitalului ("WACC"), care reflectă structura optimă de finanțare aplicată fluxurilor în ordine numerică. WACC (nominal) = $KE * (E / (E + D)) + KD * (D / (E + D)) * (1 - t)$ Principalele componente în calculul WACC sunt costul capitalului propriu (Ke) și costul capitalului împrumutat (Kd): - Costul capitalului propriu (Ke) se calculează după cum urmează: $Ke = (Rf + \beta * MRP) + \alpha$ - Rata fără risc (Rf) utilizată în estimare este derivată din rata obligațiunilor de stat și denumită în lege la data scadenței și publicată de BCE. - Factorul Beta reflectă costul sistemului de capitaluri proprii și se măsoară prin coeficientul și coeficientul dintre creșterea capitalului propriu și creșterea capitalului social. Prin aplicarea formulei de calcul: $\beta * [1 + D/E * (1 - taxă)]$ se calculează factorul Beta ajustat și se aplică la calculul costului capitalului propriu. - Prima de risc (EquityRiskPremium, ERP) este diferența dintre prima de risc medie și prima de risc totală așteptată. ERP a fost estimată pe baza studiilor publicate de Damodaran.
Rata de creștere pe termen lung	
Ratele de actualizare înainte de impozitare	Reflectă riscurile specifice legate de segmentele relevante și de țară.
Rata de creștere pe termen lung	Rata de creștere pe termen lung utilizată pentru testarea deprecierii este de 2,5% (2023: 2,6%) pentru toate filialele. Rata de creștere pe termen lung a fost determinată de un evaluator independent la 31 decembrie 2024, respectiv 31 decembrie 2023.

A fost efectuată o analiză de sensibilitate cu privire la ratele de actualizare și la variația EBITDA pentru valoarea finală la nivelul unităților generatoare de numerar în scopul deprecierii fondului comercial.

Segmente operaționale (2024)	Valoarea contabilă fond comercial	WACC înainte de impozitare	Ratele de creștere pe termen lung	Marja EBITDA ajustată Valoarea finală
Fibră de sticlă și armătură din fibră de sticlă (BICO)	18.846.752	13,27%	2,5%	15,3%
Panouri cu margini și plasă de gard (DIAL)	6.134.741	12,82%	2,5%	16,3%
Lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR)	35.389.467	12,92%	2,5%	20,0%
	13.821.44			
Cabluri electrice (ELECTROPLAST)	3	13,90%	2,5%	9,2%
Uși pentru clădiri rezidențiale (VELTADOORS)	19.941.779	15,40%	2,5%	28,4%

Segmente operaționale (2023)	Valoarea contabilă fond comercial	WACC înainte de impozitare	Ratele de creștere pe termen lung	Marja EBITDA ajustată Valoarea finală
-------------------------------------	--	-----------------------------------	--	--

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Fibră de sticlă și armătură din fibră de sticlă (BICO)	18.846.947	14,37%	2,6%	15,4%
Panouri cu margini și plasă de gard (DIAL)	6.134.741	13,85%	2,6%	20,3%
Lacuri, vopsele și tencuieli decorative (EVOLOR)	35.389.467	18,44%	2,6%	15,5%
	13.821.44			
Cabluri electrice (ELECTROPLAST)	3	16,96%	2,6%	8,5%
Uși pentru clădiri rezidențiale (VELTADOORS)	10.730.885	15,62%	2,6%	18,9%

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCIȚIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

14. FOND COMERCIAL (continuare)

Fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă segment

Valoarea recuperabilă a U.G.C. a segmentului de fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă în valoare de 188.088 mii RON (2023: 156.681 mii RON) a fost determinată pe baza unui calcul al valorii de utilizare folosind proiecții ale fluxurilor de numerar din bugetele financiare aprobate de conducerea superioară care acoperă o perioadă de cinci ani. Rata de actualizare înainte de impozitare aplicată proiecțiilor fluxurilor de numerar este de 16,27% (2023: 14,37%) și fluxurile de numerar dincolo de perioada de cinci ani sunt extrapolate folosind o rată de creștere de 2,50% (2023: 2,60%). Ca urmare a analizei, există o marjă de manevră de 50.135 mii RON (2023: 3.426 mii RON) și conducerea nu a identificat o depreciere pentru această CGU în 2024, respectiv în 2023.

Lacuri, vopseluri și tencuieli decorative

Valoarea recuperabilă a U.G.C. a segmentului de lacuri decorative, vopseluri și tencuieli de 137.982 mii RON (2023: 109.188 mii RON) a fost determinată pe baza unui calcul al valorii de utilizare folosind proiecții ale fluxurilor de numerar din bugetele financiare aprobate de conducerea superioară care acoperă o perioadă de cinci ani. Rata de actualizare înainte de impozitare aplicată proiecțiilor fluxurilor de numerar este de 15,42% (2023: 18,44%) și fluxurile de numerar dincolo de perioada de cinci ani sunt extrapolate folosind o rată de creștere de 2,50% (2023: 2,60%). Ca urmare a analizei, există o marjă de manevră de 27.852 mii RON (2023: 8.493 mii RON) și conducerea nu a identificat o depreciere pentru această UGC nici în 2024, nici în 2023.

Uși pentru clădiri rezidențiale

Valoarea recuperabilă a U.G.C. a segmentului de uși pentru clădiri rezidențiale de 239.904 mii RON (2023: RON 69.851 mii RON) a fost determinată pe baza unui calcul al valorii de utilizare folosind proiecții ale fluxurilor de numerar din bugetele financiare aprobate de conducerea superioară care acoperă o perioadă de cinci ani. Rata de actualizare înainte de impozitare aplicată proiecțiilor fluxurilor de numerar este de 17,90% (2023: 15,62%) și fluxurile de numerar dincolo de perioada de cinci ani sunt extrapolate folosind o rată de creștere de 2,50% (2023: 2,60%). Ca urmare a analizei, există o marjă de manevră de 92.988 mii RON (2023: 5.158 mii RON) și conducerea nu a identificat o depreciere pentru această UGC în 2024, respectiv în 2023.

Panouri bordurate și garduri de plasă

Valoarea recuperabilă a U.G.C. Panouri bordurate și grădini de plasă în valoare de 76.802 mii RON (2023: 100.752 mii RON) a fost determinată pe baza unui calcul al valorii de utilizare folosind proiecțiile fluxurilor de numerar din bugetele financiare aprobate de conducerea superioară care acoperă o perioadă de cinci ani. Rata de actualizare înainte de impozitare aplicată proiecțiilor fluxurilor de numerar este de 17,82% (2023: 13,85%), iar fluxurile de numerar dincolo de perioada de cinci ani sunt extrapolate folosind o rată de creștere de 2,50% (2023: 2,60%). Ca urmare a analizei, există o marjă de manevră de 20.609 mii RON (2023: 3.118 mii RON) și conducerea nu a identificat o depreciere pentru această UGC în 2024, respectiv în 2023.

Cabluri electrice

Valoarea recuperabilă a U.G.C. de cabluri electrice de 142.010 mii RON (2023: 112.269 mii RON) a fost determinată pe baza unui calcul al valorii de utilizare folosind proiecții ale fluxurilor de numerar din bugetele financiare aprobate de conducerea superioară care acoperă o perioadă de cinci ani. Rata de actualizare înainte de impozitare aplicată proiecțiilor fluxurilor de numerar este de 16,40% (2023: 16,96%) și fluxurile de numerar dincolo de perioada de cinci ani sunt extrapolate folosind o rată de creștere de 2,50% (2023: 2,60%). Ca urmare a analizei, există o marjă de manevră de 33.150 mii RON (2023: 6.077 mii RON) și conducerea nu a identificat o depreciere pentru această UGC în 2024, respectiv în 2023.

Conducerea a identificat că o modificare rezonabilă a unor ipoteze cheie ar putea face ca valoarea contabilă să depășească valoarea recuperabilă.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

15. ALTE IMOBILIZĂRI NECORPORALE

	Mărci înregistra te	Contracte cu clienții	Licențe și alte imobilizări necorporale	Total
Cost				
	60.259.68			99.440.7
La 31 decembrie 2022	1	38.502.077	679.029	87
	14.423.62			21.147.3
Achiziția unei filiale	0	5.774.352	949.402	74
Intrări	-	-	97.882	97.882
Transfer	-	-	-	-
leșiri	-	-	(1.360)	(1.360)
	74.683.30			120.684.
La 31 decembrie 2023	1	44.276.429	1.724.953	683
		13.568.866		13.568.8
Achiziția unei filiale	-	-	-	66
Intrări	-	-	62.061	62.061
Transfer	-	-	-	-
leșiri	-	-	-	-
	74.683.30			134.315.
La 31 decembrie 2024	1	57.845.295	1.787.014	610
Amortizarea și deprecierea acumulată				
	(2.652.89			(4.197.8
La 31 decembrie 2022	1)	(1.436.113)	(108.864)	68)
Achiziția unei filiale	-	-	-	-
	(3.373.57			(5.646.9
Amortizare	5)	(2.092.316)	(181.075)	66)
Ajustare de valoare	-	-	-	-
leșiri	-	-	741	741
	(6.026.46			(9.844.0
La 31 decembrie 2023	6)	(3.528.429)	(289.198)	93)
Achiziția unei filiale	-	-	-	-
	(3.734.16			(7.083.0
Amortizare	5)	(2.835.728)	(513.124)	17)
Ajustare de valoare	-	-	-	-
leșiri	-	-	-	-
	(9.760.63			(16.927.
La 31 decembrie 2024	1)	(6.364.157)	(802.322)	110)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Valoare netă contabilă	64.922.67			117.388.
La 31 decembrie 2024	0	51.481.138	984.692	500
	68.656.83			110.840.
La 31 decembrie 2023	5	40.748.000	1.435.755	590

Ca parte a testelor de depreciere, Grupul a evaluat recuperabilitatea activelor necorporale care au valori contabile semnificative în cadrul acelor unități generatoare de numerar la 31 decembrie 2024.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

16. IMOBILIZĂRI CORPORALE

	Teren și clădiri	Echipamen te și utilaje	Instalații și accesorii	Imobilizări corporale în curs de execuție	Total
Cost sau evaluare					
Sold la 31 decembrie 2022	65.985.011	59.085.136	1.132.703	12.279.720	138.482.570
Achiziția unei filiale	28.531.633	10.599.874	253.579	5.632.479	45.017.565
Reevaluare recunoscută în alte elemente ale rezultatului global	6.228.338	11.856.792	220.133	-	18.305.263
Reevaluare recunoscută în contul de profit sau pierdere	(1.438.541)	-	(53.147)	-	(1.491.688)
Valoarea contabilă brută compensată cu amortizarea acumulată la reevaluare	(4.189.437)	(16.823.152)	(675.418)	-	(21.688.007)
Intrări	2.712.424	10.309.069	490.632	16.678.582	30.190.707
Transfer	11.915.054	16.672.701	4.783	(28.702.999)	(110.461)
Ieșiri	(413.478)	(1.807.148)	(45.595)	-	(2.266.221)
Sold la 31 decembrie 2023	109.331.004	89.893.272	1.327.670	5.887.782	206.439.728
Achiziția unei filiale	22.544.186	5.003.740	125.465	-	27.673.391
Reevaluare recunoscută în alte elemente ale rezultatului global	1.358.505	1.298.005	164.852	-	2.821.362
Valoarea contabilă brută compensată cu amortizarea acumulată la reevaluare	(1.436.817)	(4.274.100)	(889.782)	-	(6.600.699)
Intrări	114.918	6.672.231	463.583	15.967.941	23.218.673
Transfer	8.423.020	(714.217)	425.106	(8.133.909)	-
Ieșiri	-	(1.842.257)	(180.663)	-	(2.022.920)
Sold la 31 decembrie 2024	140.334.816	96.036.674	1.436.231	13.721.814	251.529.535
Amortizarea acumulată și deprecierea					
Sold la 31 decembrie 2022	(1.167.703)	(6.605.407)	(247.181)	-	(8.020.291)
Cheltuieli cu amortizarea	(3.058.408)	(11.282.129)	(469.900)	-	(14.810.437)
Ajustări de valoare	35.777	(13.514)	-	-	22.263
Reducerea amortizării aferente ieșirilor	897	1.077.898	41.663	-	1.120.458
Valoarea contabilă brută compensată cu amortizarea acumulată la reevaluare	4.189.437	16.823.152	675.418	-	21.688.007
Sold la 31 decembrie 2023	-	-	-	-	-
Cheltuieli cu amortizarea	(3.790.264)	(15.728.965)	(510.994)	-	(20.030.223)
Reducerea amortizării aferente ieșirilor	-	719.541	108.680	-	828.221

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Valoarea contabilă brută compensată cu amortizarea acumulată la reevaluare	1.436.817	4.274.100	889.782	-	6.600.699
Sold la 31 decembrie 2024	(2.353.447)	(10.735.324)	487.468	-	(12.601.303)
Valoarea neta contabilă					
Sold la 31 decembrie 2024	137.981.369	85.301.350	1.923.699	13.721.814	238.928.232
Sold la 31 decembrie 2023	109.331.004	89.893.272	1.327.670	5.887.781	206.439.728

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

16. IMOBILIZĂRI CORPORALE (continuare)

Soldul la 31 decembrie 2024 al imobilizărilor corporale a crescut în principal ca urmare a achiziției Workshop Doors.

La sfârșitul anului 2023, toate filialele au apelat la serviciile unui evaluator independent autorizat de ANEVAR pentru a reevalua toate activele corporale existente la sfârșitul exercițiului financiar. Astfel, a fost aplicată o abordare uniformă la nivelul Grupului.

La sfârșitul anului 2024, societatea nou achiziționată VELTADOORS (fosta Workshop Doors), împreună cu societatea absorbită ca urmare a fuziunii din decembrie 2024 (ECO EURO DOORS), au fost supuse procesului de reevaluare a imobilizărilor corporale pentru a se alinia la politica contabilă a grupului.

Conform rapoartelor de reevaluare, valoarea justă a activelor a fost estimată prin aplicarea următoarelor metode:

- abordarea bazată pe venit, metoda capitalizării veniturilor din chirii (MCV) - pentru proprietățile imobiliare;
- abordarea bazată pe costuri, metoda costului net de înlocuire (NRC) - pentru bunurile care nu au o piață activă, adică echipamente specializate;
- abordarea de piață, metoda comparației directe (DCM) - pentru bunurile mobile cu o piață activă și pentru terenurile aferente amplasamentelor.

Din cauza reevaluărilor succesive și a istoricului societăților achiziționate în 2023 și 2024, nu a fost posibilă determinarea valorii contabile la nivelul activelor imobilizate.

17. INVESTIȚIE ÎNTR-O ENTITATE ASOCIATĂ

În octombrie 2022, Grupul a achiziționat o participație de 35 % în Europlas Lux SRL ("Europlas"), care este implicată în producția de fibră de sticlă și armături de fibră de sticlă în Republica Moldova.

În octombrie 2023, Grupul a preluat controlul asupra Europlas prin achiziționarea unei participații suplimentare de 25%, ceea ce a dus la o participație de 60% (participație efectivă indirectă prin intermediul filialei sale Bico). Pentru detalii legate de prețul de achiziție și valorile juste ale activelor și datoriilor identificabile la data achiziției, vă rugăm să consultați *Nota 13 Combinări de întreprinderi*.

Pierdere din derecunoașterea investiției în entitatea asociată:

	RON
Valoare netă contabilă a filialei la 31 decembrie 2022	1.070.610
Cota-parte din rezultatul obținut în 2023 până la achiziția controlului	(206.065)
Valoarea contabilă netă a intereselor într-o entitate asociată înainte de obținerea controlului	864.545
Valoarea justă la data obținerii controlului	159.526
Valoarea contabilă netă a intereselor într-o entitate asociată înainte de obținerea controlului de achiziție	(864.545)
	(705.019)
Pierdere din derecunoașterea investiției în entitatea asociată:	

18. STOCURI

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Materii prime și consumabile	46.965.644	40.792.766
Produse finite	44.666.007	32.700.193
Mărfuri	6.970.990	5.958.539
Ambalaje	4.510.446	3.705.091
Avansuri plătite pentru achiziții de materii prime	2.939.103	2.344.418

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Producție în curs de desfășurare	2.290.172	637.285
Alte stocuri	5.031.129	3.273.339
	113.373.49	
	1	89.411.631
Din care, ajustări de valoare pentru deprecierea stocurilor	(1.967.780)	(3.408.101)

19. CREANȚE COMERCIALE

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Creanțe comerciale din contracte cu clienții	94.980.647	76.831.812
Ajustări pentru deprecierea creanțelor comerciale	(1.157.540)	(1.313.841)
	93.823.107	75.517.971
<i>Mișcările cu privire la ajustări pentru deprecierea creanțelor:</i>	2024	2023
Sold inițial ajustări de valoare la 1 ianuarie	(1.313.841)	(1.301.696)
Ajustări pentru deprecierea creanțelor recunoscute în contul de profit sau pierdere în cursul anului	(806.113)	(93.509)
		172.399
Reversări ale ajustărilor pentru deprecierea creanțelor	962.414	
Solduri din achiziția unei filiale	-	(91.035)
Sold ajustări de valoare la 31 decembrie	(1.157.540)	(1.313.841)
Creanțe anulate în cursul anului ca fiind nerecuperabile	243.838	114.441
Mișcări din cursul anului	156.301	78.890
Efectul net în contul de profit sau pierdere în cursul anului	87.537	35.551

20. ALTE ACTIVE CURENTE

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Alte creanțe	10.984.409	2.892.396
Ajustări de valoare pentru alte creanțe	(246.834)	(640.087)
Active financiare la cost	10.737.575	2.252.309
Avansuri plătite pentru servicii	41.770	259.150
Creanțe fiscale curente	1.813.908	-
TVA de încasat	292.504	1.645.630
TOTAL ALTE ACTIVE CURENTE	12.885.757	4.157.089

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

21. NUMERAR ȘI ECHIVALENTE DE NUMERAR

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Numerar la bancă și în casă	20.372.384	30.335.976
Depozite la vedere	12.963.611	8.165.751
TOTAL NUMERAR NERESTRICȚIONAT	33.335.995	38.501.727

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

22. CAPITAL SOCIAL ȘI REZERVE

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
	Număr	Număr	RON	RON
Capital social				
Acțiuni ordinare				
autorizate	248.672.220	17.694.573	248.672.220	176.945.730

Valoarea nominală a acțiunilor este de 1 RON/acțiune (31 decembrie 2023 10RON/acțiune).

În 2024, societatea a solicitat aprobarea acționarilor pentru diminuarea valorii nominale a acțiunilor (de la 10 RON pe acțiune la 1 RON pe acțiune). Procesul a fost finalizat în decembrie 2024, iar fiecare investitor deține, în urma divizării, 10 acțiuni noi pentru fiecare acțiune deținută înainte de momentul finalizării procesului. Scopul divizării a fost diversificarea bazei de investitori, printr-o mai mare flexibilitate în strategia de investiții și îmbunătățirea lichidității acțiunilor ROC1.

Capitalul subscris vărsat este compus din: 121,3 milioane lei (31 decembrie 2023: 105,9 milioane lei), reprezentând capitalul subscris vărsat, 71 milioane lei (31 decembrie 2023: 71 milioane lei) reprezentând aportul în natură a 60% din acțiunile Bico Industries SA și 56,4 milioane lei (31 decembrie 2023: zero) reprezentând aportul în natură a 99,999975% din acțiunile Electroplast SRL.

Structura acționarului:	Sold la 31 decembrie 2024			Sold la 31 decembrie 2023		
	Nr. de acțiuni	Sumă în RON	% to tal	Nr. de acțiuni	Sumă în RON	% tot al
Roca	163.988.	163.988.3	66	10.757.55	107.575.5	61
Investments SA	340	40	%	7	70	%
	84.683.8	84.683.88	34		69.370.16	39
Altele	80	0	%	6.937.016	0	%
			10			10
	248.672.	248.672.2	0	17.694.57	176.945.7	0
Total	220	20	%	3	30	%

La 11 ianuarie 2024, Consiliul de administrație a aprobat următoarele:

- ca un număr de până la 8.431.851 Acțiuni Noi rămase nesubscrise după prima etapă a Majorării Capitalului Social să fie oferite spre subscriere în schimbul unor aporturi în numerar în cadrul etapei de plasament privat a Majorării Capitalului Social, oferta fiind adresată către anumite persoane din Uniunea Europeană în baza excepțiilor permise de la publicarea unui prospect, inclusiv cele prevăzute la articolul 1 alineat (4), literele (a) și (b) din Regulamentul (UE) 2017/1129 al Parlamentului European și al Consiliului din 14 iunie 2017 privind prospectul care trebuie publicat în cazul unei oferte publice de valori mobiliare sau al admiterii de valori mobiliare la tranzacționare pe o piață reglementată, și de abrogare a Directivei 2003/71/CE („Regulamentul privind Prospectul”) și/sau investitori cărora le pot fi adresate și direcționate asemenea plasamente private în mod legal, în conformitate cu excepțiile de la Regulamentul S („Regulamentul S”) din Legea Privind Valorile Mobiliare din 1933 din Statele Unite ale Americii („Legea privind Valorile Mobiliare”) și fără să existe o obligație de conformare cu orice alte formalități conform vreunei legi aplicabile, în măsura în care și doar dacă o investiție în Acțiunile Noi nu constituie o încălcare a oricărei legi aplicabile de către un asemenea investitor.
- ca un număr de 5.641.277 Acțiuni Noi rămase nesubscrise după prima etapă a Majorării de Capital să fie emise în etapa de plasament privat a Majorării de Capital, în vederea compensării creanțelor certe, lichide și exigibile, în valoare totală de 56.412.775,6 RON, deținute de Societatea de Investiții Alternative cu Capital Privat Roca Investments S.A. („Roca Investments”), în calitate de creditor, împotriva Societății, în calitate de debitor.

Rezervă	Descriere și scop
---------	-------------------

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Prime de emisiune	Suma subscrisă pentru capitalul social peste valoarea nominală.
Rezervă de reevaluare	Câștiguri/pierderi rezultate din reevaluarea proprietăților Grupului (altele decât investițiile imobiliare)
Alte rezerve	Rezultatul rezervei de conversie din diferențele de curs valutar la activele și datoriile societăților nerezidente.
Rezultat reportat	Toate celelalte câștiguri și pierderi nete și tranzacții cu proprietarii (de exemplu, dividende) nerecunoscute în altă parte.

22. CAPITAL SOCIAL ȘI REZERVE (continuare)

	Rezerve din reevaluare
La 31 decembrie 2022	2.348.223
Reevaluări – brut	18.305.263
Impozit amânat	(2.926.767)
Surplus din reevaluare recunoscut în alte elemente de capitaluri proprii, înainte de impozitare	15.378.496
Cotă parte interese care nu controlează (NCI) în reevaluări – brut	(1.516.179)
Impozit amânat	241.759
Câștig din reevaluare atribuibil acționarilor Societății-mamă, înainte de impozitare	14.104.076
La 31 decembrie 2023	16.452.299
Reevaluări – brut	2.821.362
Impozit amânat	(451.418)
Surplus din reevaluare recunoscut în alte elemente de capitaluri proprii, înainte de impozitare	2.369.944
Cotă parte interese care nu controlează (NCI) în reevaluări – brut	-
Impozit amânat	-
Câștig din reevaluare atribuibil acționarilor Societății-mamă, înainte de impozitare	2.369.944
La 31 decembrie 2024	18.822.243

La sfârșitul anului 2023, toate filialele au angajat un evaluator independent autorizat de ANEVAR pentru a reevalua toate imobilizările corporale și imobilizările necorporale existente la sfârșitul exercițiului financiar. Astfel, a fost aplicată o abordare uniformă la nivelul Grupului.

La sfârșitul anului 2024, societatea nou achiziționată VELTADOORS (fosta Workshop Doors), împreună cu societatea absorbită ca urmare a fuziunii din decembrie 2024 (Eco Euro Doors), au fost supuse procesului de reevaluare a imobilizărilor corporale. Pentru celelalte filiale, un evaluator independent a evaluat, de asemenea, activele deținute de aceste societăți și a concluzionat că în cursul exercițiului financiar încheiat la 31 decembrie 2024 nu au avut loc modificări semnificative.

23. INTERESE CARE NU CONTROLEAZĂ

Informațiile financiare ale filialelor cu interese care nu controlează sunt prezentate mai jos:

Proporția de participare la capitalul propriu deținută de interese care nu controlează (a se vedea Nota 1 – Filiale pentru informații detaliate):

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

	2024	2023
BICO INDUSTRIES SA	40%	40%
TERRA IMPEX TERMOIZOLARE SRL	-	40%
TERRA IMPEX S.R.L.	40%	40%
INVESTITI IMOBILIARE SRL	-	40%
IRANGA	40%	40%
EUROPLAS	-	40%
ELECTROPLAST	0,000025%	0,000025%

Solduri cumulate pentru interese care nu controlează:

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
BICO INDUSTRIES	25.298.697	23.631.345
TERRA	(376.280)	(560.307)
IRANGA	89.734	(147.378)
EUROPLAS (până la fuziunea cu TERRA)	(969.494)	(344.230)
ELECTROPLAST	(3)	(3)
	24.042.654	22.579.427

23. INTERESE CARE NU CONTROLEAZĂ (continuare)

Sold la 1 ianuarie 2023	17.732.186
Interese care nu controlează care apar la achiziție	(545.970)
Cota-parte din rezultatul exercițiului financiar	(1.736.390)
Cota-parte a altor elemente ale rezultatului global	1.629.260
Interese care nu controlează achiziționate	5.500.341
Plată de dividende	-
Sold la 31 decembrie 2023	22.579.427
Interese care nu controlează care apar la achiziție	8.910.330
Cota-parte din rezultatul exercițiului financiar	4.355.816
Cota-parte a altor elemente ale rezultatului global	(45.900)
Interese care nu controlează achiziționate	(11.757.019)
Plată de dividende	-
Sold la 31 decembrie 2024	24.042.654

Tranzacții cu interese care nu controlează:

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Valoare netă contabilă de interese care nu controlează (sold)/achiziționată	11.757.019	(5.500.341)
Contravaloarea primită/(plătită) pentru interese care nu controlează	(37.356.012)	10.541.889
Excesul de contraprestație (plătită)/încasată recunoscută în rezerva tranzacții cu interese care nu controlează în cadrul capitalului propriu	(25.598.993)	5.041.548

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Structura acționariatului Bico s-a schimbat la sfârșitul lunii iulie 2023, când a avut loc o majorare de capital social în valoare totală de 10,5 milioane de lei. În urma acesteia, dar și a modului în care a fost adus, acționarul minoritar și-a majorat participația până la 40% din capitalul social, în timp ce participația ROCA Industry a fost redusă de la 70% la 60%.

Interese care nu controlează semnificative:

Informațiile financiare sumarizate ale acestor filiale sunt prezentate mai jos. Sumele prezentate pentru fiecare filială sunt înainte de eliminările între companii.

Următoarele informații se referă la poziția financiară și performanța companiei Bico:

Bilanț sumarizat

	BICO	
	31 decembri e 2024	31 decembri e 2023
Active curente	55.693.62 1	48.189.90 6
Active imobilizate	94.717.25 2	99.575.95 0
Datorii curente	58.709.58 2	60.481.01 1
Datorii pe termen lung	28.454.54 8	28.206.48 2
Capitaluri proprii atribuibile Societății-mamă	63.246.74 3	59.078.36 3
Interese care nu controlează	25.298.69 7	23.631.34 5

23. INTERESE CARE NU CONTROLEAZĂ (continuare)

Situația sumarizată a rezultatului global

	BICO	
	31 decembri e 2024	31 decembri e 2023
Venituri	151.688.1 89	143.991.0 18
Cheltuieli	(144.336.9 91)	(147.025.2 85)
Profit/(Pierdere) pentru exercițiul financiar	6.341.847	(3.034.267)
Alte elemente ale rezultatului global	-	-
Total rezultat global	6.341.847	(3.034.267)
Profit/(Pierdere) alocat intereselor care nu controlează	2.536.739	(1.017.097)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Dividende plătite către interese care nu controlează

-

-

Fluxuri de numerar sintetizate

BICO

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Fluxuri de numerar generate din activități de exploatare	7.213.739	17.250.174
Fluxuri de numerar utilizate în activități de investiții	(2.234.185)	(14.825.328)
Fluxuri de numerar (utilizate în)/generate din activități de finanțare	(10.312.509)	3.420.900
(Scăderea)/Creșterea netă în numerar și echivalente de numerar	(5.332.955)	5.845.746

Următoarele informații se referă la poziția financiară și performanța companiei Terra:

Bilanț sumarizat

TERRA și EUROPLAS

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Active curente	6.280.137	4.513.348
Active imobilizate	9.535.284	7.100.601
Datorii curente	6.207.595	9.411.911
Datorii pe termen lung	872.387	3.861.048
Capitaluri proprii atribuibile Societății-mamă	(3.365.345)	(1.659.010)
Interese care nu controlează	(1.346.138)	(560.306)

Situația sumarizată a rezultatului global

TERRA și EUROPLAS

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Venituri	47.961.868	41.178.643
Cheltuieli	(47.274.682)	(40.703.127)
Profit pentru exercițiul financiar	582.741	377.827
Alte elemente ale rezultatului global	-	-
Total rezultat global	582.741	377.827
Profit alocat intereselor care nu controlează	233.096	65.831
Dividende plătite către interese care nu controlează	-	-

Fluxuri de numerar sintetizate

TERRA și EUROPLAS

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Fluxuri de numerar (utilizate în)/generate din activități de exploatare	(3.783.801)	4.344.577
Fluxuri de numerar generate din/(utilizate în) activități de investiții	588.031	(3.701.767)
Fluxuri de numerar generate din/(utilizate în) activități de finanțare	2.719.200	(1.323.290)
Scăderea netă în numerar și echivalente de numerar	(476.570)	(680.480)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024

(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

24. ÎMPRUMUTURI

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Împrumuturi garantate la costul amortizat		
	242.578.05	218.573.69
Împrumuturi bancare	4	0
Descoperiri bancare	25.898.934	34.647.132
Împrumuturi negarantate la costul amortizat		
Împrumuturi de la părți afiliate	20.234.845	14.928.882
	288.711.83	268.149.70
	3	4
	161.980.14	158.599.06
Pe termen lung (> 1 an)	2	1
	126.731.69	109.550.64
Pe termen scurt (<1 an)	1	3

Active gajate ca garanții

Valoarea contabilă netă a activelor gajate ca garanție pentru împrumuturi curente și pe termen lung este următoarea:

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Creanțe comerciale	92.528.468	82.859.601
Stocuri	107.494.273	86.398.425
Numerar și echivalente de numerar	28.959.634	27.958.506
Total active curente girate ca garanții	228.982.375	197.216.532
Imobilizări corporale	210.832.433	176.595.353
Total active imobilizate girate ca garanții	210.832.433	176.595.353
Total active girate ca garanții	439.814.808	373.811.885

În plus, acțiunile Evolor, Veltadoors (preluate de la Eco Euro Doors ca urmare a fuziunii) și Dial sunt gajate ca garanție în favoarea băncilor care au acordat împrumuturile.

Respectarea clauzelor de împrumut

La sfârșitul anului 2024, doar o filială, Dial, nu a respectat clauzele financiare stipulate în contracte de credit de tip LBO (cum ar fi gradul de îndatorare și DSCR) și a obținut derogări bancare pentru că nu a respectat indicatorii bancari.

Societățile din cadrul grupului au respectat clauzele financiare ale facilităților sale de împrumut în perioada de raportare 2024.

În conformitate cu condițiile contractuale, în funcție de gradul de nerespectare a clauzelor financiare, banca solicită blocarea anumitor sume într-un cont la dispoziția băncii, care vor fi deblocate atunci când societatea va îndeplini indicatorii bancari; nu se declanșează rambursarea la cerere.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCICIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

24. ÎMPRUMUTURI (continuare)

ÎMPRUMUTURI PE TERMEN SCURT

Filiala	Contrapartidă	Rata dobânzii	Scadență	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
EVOLOR S.R.L.	BANCA TRANSILVANIA	2.75% + EURIBOR 3M	26.05.2029	6.823.295	5.202.870
EVOLOR S.R.L.	BANCA TRANSILVANIA	2% + ROBOR 3M	26.05.2029	2.087.034	1.177.500
BICO INDUSTRIES S.A.	BANCA TRANSILVANIA	2.2% + ROBOR 6M	02.08.2024	-	317.334
BICO INDUSTRIES S.A.	BANCA TRANSILVANIA	2% + ROBOR 6M	10.08.2026	504.000	504.000
BICO INDUSTRIES S.A.	BANCA TRANSILVANIA	2,5% + ROBOR 3M	17.08.2024	-	1.098.243
BICO INDUSTRIES S.A.	BANCA TRANSILVANIA	2% + ROBOR 3M	10.08.2027	356.129	356.129
BICO INDUSTRIES S.A.	UNICREDIT BANK	2.5% + ROBOR 3M	07.11.2024	1.820.524	1.820.524
BICO INDUSTRIES S.A.	UNICREDIT BANK	2.5% + EURIBOR 3M	07.11.2024	16.165.825	16.167.450
BICO INDUSTRIES S.A.	UNICREDIT BANK	2.5% + ROBOR 3M	26.10.2027	453.094	453.094
BICO INDUSTRIES S.A.	UNICREDIT BANK	2.6% + EURIBOR 3M	07.11.2024	-	9.934.598
BICO INDUSTRIES S.A.	CREDIT EUROPE BANK	2.75% + ROBOR 3M	16.12.2024	-	2.360.144
BICO INDUSTRIES S.A.	CREDIT EUROPE BANK	2.25% + ROBOR 3M	15.09.2026	-	293.543
BICO INDUSTRIES S.A.	FIRST BANK	2.65% + EURIBOR 3M	02.11.2028	1.277.440	1.277.440
BICO INDUSTRIES S.A.	BRD	2% + ROBOR 3M	15.11.2025	3.378.432	3.002.271
BICO INDUSTRIES S.A.	BRD	1.6% + EURIBOR 3M	15.11.2025	3.561.917	-
BICO INDUSTRIES S.A.	BRD	2% + ROBOR 3M	18.11.2026	306.087	-
BICO INDUSTRIES S.A.	BRD	2.5% + EURIBOR 3M	18.11.2029	1.996.000	-
BICO INDUSTRIES S.A.	MIHAI BIRLIBA	3.5% + EURIBOR 1M	30.04.2025	-	2.984.760
TERRA IMPEX S.R.L.	VICTORIA BANK SA	6.25%	08.02.2030	526.432	438.929
	MOLDOVA-				
TERRA IMPEX S.R.L.	AGROINDBANK	6.93%	20.11.2024	-	2.175.890
	MOLDOVA-				
TERRA IMPEX S.R.L.	AGROINDBANK	6.68%	19.09.2025	2.058.909	1.706.288
	MOLDOVA-			5.322.645	
TERRA IMPEX S.R.L.	AGROINDBANK	6.68%	20.12.2025		-
	MOLDOVA-			205.925	
TERRA IMPEX S.R.L.*	AGROINDBANK	6%	20.01.2026		-
	MOLDOVA-			463.336	
TERRA IMPEX S.R.L.*	AGROINDBANK	6%	20.01.2026		-
VELTADOORS S.R.L.**	RAIFFEISEN BANK	2.2% + EURIBOR 3M	17.05.2029	6.804.002	6.807.800
VELTADOORS S.R.L.**	RAIFFEISEN BANK	1.9% + EURIBOR 3M	31.07.2025	2.887.693	-
VELTADOORS S.R.L.**	RAIFFEISEN BANK	2.2% + ROBOR 1M	31.07.2028	607.301	-
DIAL SRL	BANCA TRANSILVANIA	3% + EURIBOR 3M	20.09.2030	3.303.520	3.432.474

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCICIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

DIAL SRL	BANCA TRANSILVANIA	2.75% + EURIBOR 3M	20.09.2030	1.387.627	1.259.145
ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 SA	ROCA INVESTMENTS	3% + EURIBOR 1M	03.04.2025	4.974.100	4.974.600
ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 SA	ROCA INVESTMENTS	3,2% + EURIBOR 1M	31.08.2024	-	5.969.520
ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 SA	ROCA INVESTMENTS	3,2% + EURIBOR 1M	12.04.2025	8.290.025	-
ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 SA	ROCA INVESTMENTS	3,2% + EURIBOR 1M	31.07.2025	1.000.000	1.000.000
ELECTROPLAST S.A.	CEC BANK	1,35% + ROBOR 1M	11.07.2025	34.719.426	32.061.420
ELECTROPLAST S.A.	CEC BANK	2,75% + ROBOR 3M	11.07.2025	6.037.618	-
ELECTROPLAST S.A.	CEC BANK	3,0% + EURIBOR 3M	12.07.2025	-	1.362.145
ELECTROPLAST S.A.	CEC BANK	3,0% + EURIBOR 3M	12.07.2028	797.425	755.604
ELECTROPLAST S.A.	CEC BANK	3,0% + EURIBOR 6M	13.09.2030	670.259	523.858
ELECTROPLAST S.A.	BRD	3,0% + EURIBOR 3M	01.04.2026	972.236	-
ELECTROPLAST S.A.	HP	11%	01.04.2026	73.981	133.070
VELTADOORS S.R.L***	FIRST BANK	2,40% + ROBOR 3M	07.10.2029	2.346.667	-
VELTADOORS S.R.L***	FIRST BANK	2,50% + ROBOR 3M	07.10.2025	2.086.120	-
VELTADOORS S.R.L***	FIRST BANK	2,20% + ROBOR 3M	07.10.2027	2.466.667	-
Total				126.731.691	109.550.643

ÎMPRUMUTURI PE TERMEN LUNG

Filiala	Contrapartidă	Rata dobânzii	Scadență	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
EVOLOR S.R.L.	BANCA TRANSILVANIA	2.75% + EURIBOR 3M	26.05.2029	37.938.484	36.988.512
EVOLOR S.R.L.	BANCA TRANSILVANIA	2% + ROBOR 3M	26.05.2029	8.293.864	7.054.637
BICO INDUSTRIES S.A.	BANCA TRANSILVANIA	2% + ROBOR 6M	10.08.2026	336.000	840.000
BICO INDUSTRIES S.A.	BANCA TRANSILVANIA	2% + ROBOR 3M	10.08.2027	593.548	949.677
BICO INDUSTRIES S.A.	UNICREDIT BANK	1.8% + ROBOR 3M	26.10.2027	830.680	1.283.774
BICO INDUSTRIES S.A.	CREDIT EUROPE BANK	2.25% + ROBOR 3M	15.09.2026	-	589.966
BICO INDUSTRIES S.A.	BRD	2% + ROBOR 3M	18.11.2026	333.913	-
BICO INDUSTRIES S.A.	BRD	2.5% + EURIBOR 3M	18.11.2029	7.786.397	-
BICO INDUSTRIES	FIRST BANK	2,65% + EURIBOR 3M	02.11.2028	3.709.925	4.983.923
TERRA IMPEX S.R.L.	VICTORIA BANK SA	6.25%	08.02.2030	2.261.998	4.438.936
TERRA IMPEX S.R.L.*	MOLDOVA- AGROINDBANK	6%	20.01.2026	38.611	-
TERRA IMPEX S.R.L.*	MOLDOVA- AGROINDBANK	6%	20.01.2026	51.481	-
VELTADOORS S.R.L***	RAIFFEISEN BANK	2.2% + EURIBOR 3M	31.07.2029	40.001.253	46.850.076
VELTADOORS S.R.L***	RAIFFEISEN BANK	2,2% + ROBOR 1M	31.07.2028	1.568.860	2.552.437

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCİIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

DIAL SRL	BANCA TRANSILVANIA	3% + EURIBOR 3M	20.09.2030	26.106.858	30.034.148
DIAL SRL	BANCA TRANSILVANIA	2.75% + EURIBOR 3M	20.09.2030	6.938.133	7.730.860
ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 SA	ROCA INVESTMENTS SA	3,2% + EURIBOR 1M	30.08.2027	5.970.720	-
ELECTROPLAST S.A.	CEC BANK	2,75% + ROBOR 3M	12.07.2025	-	8.186.711
ELECTROPLAST S.A.	CEC BANK	3,0% + EURIBOR 3M	12.07.2028	2.061.801	2.859.513
ELECTROPLAST S.A.	CEC BANK	3,0% + EURIBOR 6M	13.09.2030	3.183.727	3.094.929
ELECTROPLAST S.A.	HP	11%	01.04.2026	9.444	160.962
VELTADOORS S.R.L***	FIRST BANK	2,4% + ROBOR 3M	07.10.2029	9.236.667	-
VELTADOORS S.R.L***	FIRST BANK	2,2% + ROBOR 3M	07.10.2027	4.727.778	-
Total				161.980.142	158.599.061

** Il a fuzionat cu Europlas și TI în octombrie 2024; TI a fost entitatea absorbantă*

*** La sfârșitul anului 2024, Workshop Doors a fuzionat cu EED, când Workshop Doors a fost entitatea absorbantă și a fost redenumită VeltaDoors SRL.*

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

25. CONTRACTE DE LEASING

Sume recunoscute în situația consolidată a poziției financiare:

Active cu drept de utilizare

	Drepturile de utilizare: Teren	Drepturile de utilizare: Clădiri	Drepturile de utilizare: Echipament e	Drepturile de utilizare: Vehicule	Total
Cost					
La 31 decembrie 2022	622.713	490.699	3.194.539	3.697.684	8.005.635
Intrări	-	256.178	3.117.847	2.778.398	6.152.423
Achiziționarea unei filiale	-	3.255.965	1.837.663	393.177	5.486.805
Ieșiri	-	(84.080)	(187.900)	(787.224)	(1.059.204)
La 31 decembrie 2023	622.713	3.918.762	7.962.149	6.082.035	18.585.659
Intrări	-	353.640	162.366	1.734.746	2.250.752
Achiziționarea unei filiale	-	-	-	-	-
Ieșiri	-	(286.114)	-	(2.803.531)	(3.089.645)
La 31 decembrie 2024	622.713	3.986.288	8.124.515	5.013.250	17.746.766
Amortizarea cumulată					
La 31 decembrie 2022	(37.513)	(198.347)	(244.842)	(895.507)	(1.376.209)
Achiziționarea unei filiale	-	-	-	-	-
Cheltuială în cursul anului	(45.016)	(749.201)	(1.000.679)	(1.192.155)	(2.987.051)
Eliminat la ieșire	-	66.956	148.507	216.965	432.428
La 31 decembrie 2023	(82.529)	(880.592)	(1.097.014)	(1.870.697)	(3.930.832)
Achiziționarea unei filiale	-	-	-	-	-
Cheltuială în cursul anului	(45.016)	(1.137.752)	(844.989)	(2.016.484)	(4.044.241)
Eliminat la ieșire	-	86.030	-	1.230.056	1.316.086
La 31 decembrie 2024	(127.545)	(1.932.314)	(1.942.003)	(2.657.125)	(6.658.987)
Valoarea contabilă					
La 31 decembrie 2024	495.168	2.053.974	6.182.512	2.356.125	11.087.779
	540.184	3.038.170	6.865.135	4.211.338	14.654.827

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

La 31 decembrie 2023

Durata medie a contractelor de leasing este de 4 ani (2023: 4 ani)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

25. CONTRACTE DE LEASING (continuare)

Datorii de leasing

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Analiza scadenței:		
Valoarea actualizată a datoriilor de leasing	10.147.113	12.745.534
<i>Din care:</i>		
în termen de cel mult 3 luni	1.133.298	1.106.016
mai târziu de 3 luni și nu mai târziu de 1 an	3.176.837	3.099.232
mai târziu de 1 an și nu mai târziu de 5 ani	5.517.367	8.166.619
mai târziu de 5 ani	319.611	373.667
Mai puțin: dobânzi neîncasate	(896.895)	(1.265.572)
Total	9.250.218	11.479.962
<i>Se analizează după cum urmează:</i>		
- Curent	6.016.509	2.902.105
- Non-curent	3.233.709	8.577.857

Sume recunoscute în contul de profit și pierdere

	2024	2023
Cheltuieli cu amortizarea activelor cu drept de utilizare	(4.044.241)	(2.987.051)
Cheltuieli cu dobânzile aferente datoriilor de leasing	(603.381)	(366.795)
Cheltuieli privind plățile de leasing variabile	(438.849)	(223.786)
Cheltuieli aferente contractelor de leasing pe termen scurt și de valoare redusă	(675.043)	(437.945)

26. DATORII COMERCIALE ȘI ALTE DATORII

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Datorii comerciale	90.404.961	52.789.135
Cheltuieli în avans	3.648.966	2.404.983
Dobânda datorată pentru împrumuturile primite de la părțile afiliate	2.099.707	759.412
Dobânda datorată	1.208.381	1.096.862
Alte datorii	10.736.835	2.490.031
Datorii comerciale și alte datorii	108.098.850	59.554.443
Plăți în avans primite de la clienți	707.027	2.208.854
TVA de plătit	3.331	-
Alte taxe la bugetul de stat	573.075	287.804
	109.382.283	62.051.101

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCICIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

27. SUBVENȚII GUVERNAMENTALE

	2024	2023
La 1 ianuarie	5.189.093	5.582.449
Încasate în cursul anului	1.053.670	603.525
Recunoscute în contul de profit sau pierdere	(1.151.995)	(996.881)
La 31 decembrie	5.090.768	5.189.093
- non-curent	2.003.796	2.699.312
- curent	3.086.972	2.489.781

Subvențiile guvernamentale și/sau ale Uniunii Europene sunt utilizate pentru achiziționarea de active corporale. Aceste subvenții nu sunt însoțite de condiții neîndeplinite și nici de situații neprevăzute.

28. IMPOZIT AMÂNAT

Active fiscale amânate

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
<i>Soldul cuprinde diferențe temporare care pot fi atribuite la:</i>		
Imobilizări corporale	-	256.347
Creanțe comerciale și alte creanțe	127.951	277.617
Stocuri	284.782	332.211
Datorii comerciale și alte datorii	495.743	580.794
Datorii din contracte de leasing	1.230.797	1.468.737
Total active privind impozitul amânat	2.139.273	2.915.706

Datorii fiscale amânate

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
<i>Soldul cuprinde diferențe temporare care pot fi atribuite la:</i>		
Imobilizări corporale	5.088.703	2.926.767
Imobilizări necorporale	18.631.922	17.515.742
Împrumuturi	1.259.115	1.489.832
Active cu drept de utilizare	1.142.442	1.142.442
Total datorii fiscale amânate	26.122.182	23.074.783
Compensarea datoriilor privind impozitul amânat în conformitate cu reglementările privind compensarea	(2.139.273)	(2.915.706)
Datorii fiscale amânate nete	23.982.909	20.159.077

Cotele de impozitare aplicate diferă, în funcție de țara de reședință, România, Republica Moldova și Lituania. În România, rata de impozitare este de 16%, în Rep. Moldova rata de impozitare este de 12%, iar în Lituania este de 15%.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

28. IMPOZIT AMÂNAT (continuare)

<i>Reconciliere (DTL)/DTA, netă</i>	2024	2023
La 1 ianuarie	(20.159.077)	(16.754.947)
Venituri/(cheltuieli) fiscale recunoscute în contul de profit sau pierdere	776.973	1.215.782
Venituri/(cheltuieli) fiscale recunoscute în alte elemente ale rezultatului global	(451.418)	(2.926.767)
Achiziționarea unei filiale	(4.149.387)	(1.693.145)
La 31 decembrie	(23.982.909)	(20.159.077)

Mișcări	Alte creanțe comerciale	Stocuri	Datorii comerciale și alte datorii	Datorii de leasing	Imobilizări corporale	Total
La 1 ianuarie 2023	195.138	440.387	341.130	478.234	-	1.454.889
(Perceput)/creditat						
- în profit sau pierdere	67.913	(178.680)	239.664	225.600	(2.372.699)	(2.018.202)
- în alte elemente ale rezultatului global	-	-	-	-	-	-
Achiziția unei filiale	14.566	70.504	-	764.903	2.629.046	3.479.019
La 31 decembrie 2023	277.617	332.211	580.794	1.468.737	256.347	2.915.706
(Perceput)/creditat						
- în profit sau pierdere	(189.159)	(47.429)	(85.051)	(237.940)	(256.347)	(815.926)
- în alte elemente ale rezultatului global	-	-	-	-	-	-
Achiziția unei filiale	39.493	-	-	-	-	39.493
La 31 decembrie 2023	127.951	284.782	495.743	1.230.797	-	2.139.273

Mișcări	Imobilizări corporale	Imobilizări necorporale	Active cu drept de utilizare	Împrumuturi	Total
La 1 ianuarie 2023	(2.573.954)	(15.158.610)	(477.272)	-	(18.209.836)
(Perceput)/creditat					
- în profit sau pierdere	2.573.954	874.544	(214.514)	-	3.233.984
- la alte elemente ale rezultatului global	(2.926.767)	-	-	-	(2.926.767)
Achiziționarea unei filiale	-	(3.231.676)	(798.046)	(1.142.442)	(5.172.164)
La 31 decembrie 2023	(2.926.767)	(17.515.742)	(1.489.832)	(1.142.442)	(23.074.783)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

(Perceput)/creditat					
- în profit sau pierdere	307.343	1.054.839	230.717	-	1.592.899
- la alte elemente ale rezultatului global	(451.418)	-	-	-	(451.418)
Achiziționarea unei filiale	(2.017.861)	(2.171.019)	-	-	(4.188.880)
				(1.142.442)	(26.122.182)
La 31 decembrie 2024	(5.088.703)	(18.631.922)	(1.259.115)	2)	82)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

29. INSTRUMENTE FINANCIARE - MANAGEMENTUL RISCURILOR

Cadrul general de gestionare a riscurilor

Consiliul de administrație al societății-mamă are responsabilitatea generală de a stabili și de a supraveghea cadrul de gestionare a riscurilor la nivelul fiecărei societăți din grup. Politicile de gestionare a riscurilor Grupului sunt definite astfel încât să asigure identificarea și analiza riscurilor cu care se confruntă Grupul, stabilirea unor limite și controale adecvate, precum și monitorizarea riscurilor și respectarea limitelor stabilite. Politicile și sistemele de gestionare a riscurilor sunt revizuite în mod regulat pentru a reflecta modificările condițiilor de piață și ale activităților Grupului.

Consiliul de administrație oferă principii scrise pentru gestionarea generală a riscurilor, precum și politici care acoperă domenii specifice, cum ar fi riscul valutar, riscul ratei dobânzii, riscul de credit, utilizarea instrumentelor financiare derivate și a instrumentelor financiare nederivate, precum și investirea lichidităților excedentare.

Principalele instrumente financiare

Principalele instrumente financiare utilizate de către Grup, în funcție de riscul instrumentului financiar, sunt următoarele:

- Împrumuturi bancare cu rată variabilă;
- Datorii din achiziția de filiale;
- Datorii comerciale și alte datorii;
- Creanțe comerciale;
- Numerar și echivalente de numerar.

Instrumente financiare pe categorii

Active	31 decembrie	31 decembrie
	2024	2023
	<i>RON</i>	<i>RON</i>
Active financiare pe termen lung	722.785	34.800
Numerar și echivalente de numerar	93.823.107	75.517.971
Creanțe comerciale	12.885.757	4.157.089
Alte active financiare curente	33.335.995	38.501.727
	140.767.644	118.211.587
Datorii	31 decembrie	31 decembrie
	2024	2023
	<i>RON</i>	<i>RON</i>
Împrumuturi	288.711.833	268.149.704
Datorii din contracte leasing	9.250.218	11.479.962
Datorii din achiziția de filiale	37.305.750	68.758.901
Datorii comerciale și alte datorii	109.382.283	62.051.101
Beneficiile angajaților – porțiunea curentă	6.843.919	5.582.265
	451.494.003	416.021.933

Toate activele și datoriile financiare sunt evaluate la costul amortizat.

Datorită naturii pe termen scurt, valoarea contabilă a numerarului și a echivalentelor de numerar, a creanțelor comerciale și a altor creanțe, precum și a datoriilor comerciale și a altor datorii, este apropiată de valoarea lor justă.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Conducerea Societății a estimat că valoarea contabilă a împrumutului este apropiată de valoarea justă, deoarece 90% din împrumuturile bancare au fost obținute la o rată variabilă a dobânzii.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

29. INSTRUMENTE FINANCIARE - MANAGEMENTUL RISCURILOR (continuare)

Managementul riscului

i) Riscul de piață

a. Gestionarea riscului valutar

Grupul este expus la riscul valutar din cauza faptului că majoritatea împrumuturilor sunt în euro. Grupul monitorizează și gestionează în mod constant expunerea la variațiile cursului de schimb. Filialele Roca Industry și-au mărit vânzările la export începând cu anul 2022, astfel încât o parte din creanțele comerciale sunt legate de EUR, ceea ce reprezintă o acoperire naturală. Valoarea contabilă a activelor și datoriilor monetare ale Grupului denumite în valută la data raportării a fost următoarea:

Datorii	31 decembrie 2024				
	RON	EUR	USD	MDL	Total
	105.475.674	183.236.159			288.711.833
Împrumuturi			-	-	
Datorii din achiziția de filiale	-	37.305.750	-	-	37.305.750
	19.769	9.230.449			9.250.218
Leasing financiar			-	-	
Datorii comerciale și alte datorii	23.962.782	77.294.579	10.134.805	4.834.036	116.226.202
	129.458.225	307.066.937	10.134.805	4.834.036	451.494.003
Active	31 decembrie 2024				
	RON	EUR	USD	MDL	Total
Numerar și echivalente de numerar	22.695.365	8.022.567	1.949.830	668.233	33.335.995
	84.573.595	9.249.512			93.823.107
Creanțe comerciale			-	-	
	13.075.539	214.876			13.608.542
Alte active financiare curente			-	318.127	
	120.344.499	17.486.955	1.949.830	986.360	140.767.644
Soldul net al activelor/(datoriilor)	(9.113.726)	(289.579.982)	(8.184.975)	(3.847.676)	(310.726.359)
Datorii	31 decembrie 2023				
	RON	EUR	USD	MDL	Total
Împrumuturi	111.032.132	157.117.572	-		268.149.704

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Datorii din achiziția de filiale	56.412.776	12.346.125	-		68.758.901
Leasing financiar	29.624	11.383.442	-	66.896	11.479.962
Datorii comerciale și alte datorii	15.520.769	41.219.705	8.482.887	2.410.005	67.633.366
	182.995.301	222.066.844	8.482.887	2.476.901	416.021.933
Active	31 decembrie 2023				
	RON	EUR	USD	MDL	Total
Numerar și echivalente de numerar	16.229.254	21.894.118	156.924	221.431	38.501.727
Creanțe comerciale	70.473.520	5.044.451	-	-	75.517.971
Alte active financiare curente	3.710.515	3.233	-	478.141	4.191.889
	90.413.289	26.941.802	156.924	699.572	118.211.587
Soldul net al activelor/(datoriilor)	(92.582.012)	(195.125.042)	(8.325.963)	(1.777.329)	(297.810.346)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

29. INSTRUMENTE FINANCIARE - MANAGEMENTUL RISCURILOR (continuare)

i) Riscul de piață (continuare)

a. Gestionarea riscului valutar (continuare)

Câștigurile/pierderile nete agregate din diferențele de curs valutar recunoscute în profit sau pierdere au fost:

	2024	2023
Câștiguri/(pierderi) nete din diferențe de curs valutar	(919.442)	(1.396.383)

Analiza sensibilității cursului de schimb

O apreciere/(depreciere) a EUR în comparație cu RON ar crește/(diminua) profitul sau pierderea cu sumele prezentate mai jos:

	2024			
	10 %	-10 %	10 %	-10 %
	EUR	EUR	USD	USD
Datorii	(30.706.076)	30.706.076	(1.013.523)	1.013.523
Mai puțin: Impozitul pe profit	(4.912.972)	4.912.972	(162.164)	162.164
Profit sau pierdere	(25.793.104)	25.793.104	(851.359)	851.359
Active	1.748.660	(1.748.660)	194.991	(194.991)
Mai puțin: Impozitul pe profit	279.786	(279.786)	31.199	(31.199)
Profit sau pierdere	1.468.874	(1.468.874)	163.792	(163.792)
Profit net/(pierdere netă)	(24.324.230)	24.324.230	(687.567)	687.567

	2023			
	10 %	-10 %	10 %	-10 %
	EUR	EUR	USD	USD
Datorii	(22.208.470)	22.208.470	(848.326)	848.326
Mai puțin: Impozitul pe profit	(3.553.355)	3.553.355	(135.732)	135.732
Profit sau pierdere	(18.655.115)	18.655.115	(712.594)	712.594
Active	2.694.397	(2.694.397)	15.693	(15.693)
Mai puțin: Impozitul pe profit	431.103	(431.103)	2.511	(2.511)
Profit sau pierdere	2.263.294	(2.263.294)	13.182	(13.182)
Profit net/(pierdere netă)	(16.391.821)	16.391.821	(699.412)	699.412

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

29. INSTRUMENTE FINANCIARE - MANAGEMENTUL RISCURILOR (continuare)

i) Riscul de piață (continuare)

b. Gestionarea riscului ratei dobânzii

Riscul ratei dobânzii este riscul ca valoarea justă sau fluxurile de numerar viitoare ale unui instrument financiar să fluctueze din cauza modificărilor ratelor dobânzilor de pe piață. Principalul risc de rată a dobânzii al Grupului provine din împrumuturile pe termen lung cu rate variabile, care expun Grupul la riscul ratei dobânzii fluxurilor de numerar.

Expunerea împrumuturilor Grupului la modificările ratei dobânzii și datele contractuale de reevaluare a prețului împrumuturilor la sfârșitul perioadei de raportare sunt următoarele:

	31 decembrie 2024	% din totalul împrumuturi lor	31 decembrie 2023	% din totalul împrumuturi lor
Împrumuturi cu rată variabilă	277.699.071	96%	256.110.869	95%
Împrumuturi cu rată fixă - date de reevaluare sau de scadență:				
Mai puțin de 1 an	8.651.228	3%	7.438.937	3%
1 - 5 ani	2.361.534	1%	4.599.898	2%
Peste 5 ani	-		-	
	288.711.833	100%	268.149.704	100 %

Analiza sensibilității ratei dobânzii

Următorul tabel demonstrează sensibilitatea la o posibilă modificare rezonabilă a ratelor dobânzii. Cu toate celelalte variabile menținute constante, profitul înainte de impozitare al Grupului este afectat prin impactul asupra împrumuturilor cu rată variabilă, după cum urmează:

	Efectul asupra profitului înainte de impozitare	
	2024	2023
Ratele dobânzilor - creștere cu 70 de puncte de bază	(2.008.645)	(1.792.776)
Ratele dobânzii - scădere cu 70 de puncte de bază	2.008.645	1.792.776

c. Riscul de preț

Riscul de preț este riscul ca veniturile viitoare ale grupului să fie afectate negativ de modificările prețului de achiziție a materiilor prime și a materialelor necesare pentru producție. Grupul analizează în mod constant evoluția prețurilor de achiziție și ia măsuri pentru a se asigura că există o ofertă suficientă și pentru a acoperi costurile prin prețurile de vânzare.

ii) Gestionarea riscului de credit

Riscul de credit constă în posibilitatea ca părțile contractante să-și încalce obligațiile contractuale, ceea ce duce la pierderi financiare pentru Grup. Grupul este expus riscului de credit care rezultă din activitatea sa operațională, în principal din colectarea creanțelor comerciale. În ceea ce privește numerarul și echivalentele de numerar, Grupul a analizat riscul de credit și a stabilit că acesta nu este semnificativ.

Creanțe

Creanțele comerciale provin, în principal, de la marile conturi, respectiv marile lanțuri de magazine de materiale de construcții din România și din străinătate. Expunerea la riscul de credit este controlată prin monitorizarea permanentă a fiecărui debitor.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE EXPLICATIVE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, cu excepția cazului în care se specifică altfel)

Grupul își evaluează în mod constant riscul de credit, luând în considerare performanța financiară, istoricul plăților și, atunci când este necesar, solicită o asigurare de risc de neplată.

Soldul creanțelor este monitorizat la sfârșitul fiecărei luni și se analizează orice întârziere majoră față de un client.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

29. INSTRUMENTE FINANCIARE - MANAGEMENTUL RISCURILOR (continuare)

ii) Gestionarea riscului de credit (continuare)

Profilul de risc de credit al creanțelor comerciale este prezentat în funcție de scadența acestora, conform matricei de amortizare a pierderilor. Această matrice se bazează inițial pe ratele istorice de neplată observate ale Grupului, ajustate cu factori prospectivi specifici debitorilor și mediului economic, atunci când este cazul. Creanțele comerciale nu sunt purtătoare de dobândă și au, în general, termene de plată care variază între plata în avans și 100 de zile.

Metodologia utilizată de Grup pentru evaluarea pierderilor preconizate ale creanțelor comerciale poate fi descrisă după cum urmează:

- determinarea unei perioade de supraveghere adecvate pentru urmărirea ratei istorice a pierderilor. Grupul a selectat 2 perioade anterioare pentru colectarea datelor;
- colectarea de date privind creanțele comerciale și gruparea acestora în funcție de stadiul de scadență în fiecare perioadă analizată și pe activități principale;
- analiza evoluției acestor solduri pe o perioadă de 12 luni și determinarea sumelor neplătite din fiecare grupă de solduri pentru a determina proporția de solduri din fiecare categorie de datorie care nu a fost colectată în final;
- determinarea ratei medii ponderate a pierderilor (%) în funcție de statutul de scadență pentru cele 2 perioade analizate;
- aplicarea ratei de pierdere astfel determinate pentru creanțele comerciale la 31 decembrie 2024, respectiv 31 decembrie 2023.

Următorul tabel prezintă profilul de risc al creanțelor comerciale și al altor creanțe pe baza matricei de alocare a pierderilor Grupului.

La 31 decembrie 2024

	Valoarea brută	Ajustări de valoare pentru creanțe incerte	Creanțe comerciale nete
Neajunse la scadență	73.862.928	-	73.862.928
Cu scadență depășită între 1-30 zile	16.380.900	-	16.380.900
Cu scadență depășită între 31-60 de zile	1.593.006	-	1.593.006
Cu scadență depășită între 61-90 de zile	582.453	-	582.453
Cu scadență depășită între 91-180 de zile	901.880	-	901.880
Cu scadență depășită între 181-360 de zile	725.374	(229.006)	496.368
Cu scadență depășită cu mai mult de 361 de zile	934.106	(928.534)	5.572
Total creanțe comerciale	94.980.647	(1.157.540)	93.823.107

La 31 decembrie 2023

	Valoarea brută	Ajustări de valoare pentru creanțe incerte	Creanțe comerciale nete
Neajunse la scadență	64.439.328	-	64.439.328
Cu scadență depășită între 1-30 zile	8.700.925	-	8.700.925
Cu scadență depășită între 31-60 de zile	906.008	-	906.008
Cu scadență depășită între 61-90 de zile	629.839	(2.182)	627.657
Cu scadență depășită între 91-180 de zile	446.206	(7.630)	438.576

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Cu scadență depășită între 181-360 de zile	140.588	(11.930)	128.658
Cu scadență depășită cu mai mult de 361 de zile	1.568.918	(1.292.099)	276.819
Total creanțe comerciale	76.831.812	(1.313.841)	75.517.971

Pentru reconcilierea variației dintre soldul de deschidere și soldul de închidere al reducerilor pentru pierderi aferente creanțelor comerciale, a se vedea *nota 19 – Creanțe comerciale*.

29. INSTRUMENTE FINANCIARE - MANAGEMENTUL RISCURILOR (continuare)

iii) Gestionarea riscului de lichiditate

Riscul de lichiditate este riscul ca Grupul să nu-și poată îndeplini obligațiile financiare la scadență.

Abordarea Grupului față de riscul de lichiditate este de a se asigura, pe cât posibil, că dispune de lichidități suficiente pentru a-și plăti datoriile la scadență. Pentru a contracara acest factor de risc, conducerea a aplicat politici restrictive pentru livrarea de produse către clienții incerti, a solicitat în anumite cazuri plata în avans a produselor livrate și a făcut o selecție atentă a noilor clienți pe baza solvabilității și a disciplinei financiare a acestora.

Creanțele și datoriile comerciale și alte datorii curente nu sunt purtătoare de dobândă, prin urmare, valoarea lor contabilă este similară cu valoarea lor contractuală. Situația activelor și creanțelor în funcție de scadență este prezentată mai jos:

	Mai puțin de 3 luni	De la 3 luni la 1 an	1-5 ani	> 5 ani	Valoarea contractuală totală
31-Dec-24					
<i>Datorii</i>					
Împrumuturi	-	126.731.6 91	161.980.1 42	-	288.711.833
	37.305.7				37.305.750
Alte datorii pe termen lung	50	-	-	-	
	116.226.				116.226.202
Datorii comerciale și alte datorii	202	-	-	-	
	1.133.29				10.147.113
Datorii din contracte leasing	8	3.176.837	5.517.367	319.611	
	154.665.	129.908.5	167.497.5		
Total	250	28	09	319.611	452.390.898
<i>Active</i>					
Numerar și echivalente de numerar	33.335.9 95	-	-	-	33.335.995
Creanțe comerciale și alte creanțe	106.708. 864	-	-	-	106.708.864
	140.044.				
Total	859	-	-	-	140.044.859
Active/(Datorii) nete	(14.620.3 91)	(129.908.5 28)	(167.497.5 09)	(319.61 1)	(312.346.039)
31-Dec-23	Mai puțin de 3 luni	De la 3 luni la 1 an	1-5 ani	> 5 ani	Valoarea contractuală totală

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Datorii

		109.550.64	67.464.86	91.134.	
Împrumuturi	-	3	7	194	268.149.704
	68.758.9				
Datorii din achiziția de filiale	01	-	-	-	68.758.901
	67.633.3				
Datorii comerciale și alte datorii	66	-	-	-	67.633.366
	1.106.01				
Datorii din contracte leasing	6	3.099.232	8.166.619	373.667	12.745.534

	137.498.	112.649.87	75.631.48	91.507.	
Total	283	5	6	861	417.287.505

Active

Numerar și echivalente de numerar	38.501.7				
	27	-	-	-	38.501.727
Creanțe comerciale și alte creanțe	79.675.0				
	60	-	-	-	79.675.060

	118.176.				
Total	787	-	-	-	118.176.787

	(19.321.4	(112.649.8	(75.631.48	(91.507.	
Active/(Datorii) nete	96)	75)	6)	861)	(299.110.718)

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

29. INSTRUMENTE FINANCIARE - MANAGEMENTUL RISCURILOR (continuare)

iii) Gestionarea riscului de lichiditate (continuare)

La începutul anului 2024, Societatea a finalizat majorarea capitalului social, convertind în acțiuni datoria pe care Roca Industry o avea față de Roca Investments în valoare de 56.412.770 RON. Această sumă este prezentată la 31 decembrie 2023 în Situația poziției financiare, la rubrica *Datorii din achiziția de filiale* (pentru mai multe detalii, vă rugăm să consultați și Nota 13 *Combinări de întreprinderi*). În plus, tot în cadrul procesului de majorare a capitalului social, Societatea a primit 15.313.720 RON ca urmare a noilor acțiuni emise. Aceste aspecte, precum și cele legate de activitatea operațională a societăților, prin care conducerea se așteaptă la o optimizare a fluxului de numerar demonstrează că își va îndeplini angajamentele în perioada următoare. De asemenea, din valoarea împrumuturilor, suma de 14.928.880 lei este aferentă Roca Investment (11.944.120 lei) și NCI (Mihai Birliba - 2.984.760 lei). Roca Industry beneficiază de sprijinul financiar al societății-mamă Roca Investments. Roca Industry beneficiază de sprijinul financiar al societății-mamă Roca Investments.

Pentru planurile viitoare ale Grupului, vă rugăm să consultați *Nota 2.1 – Going concern* și *Nota 35 Evenimente ulterioare*.

30. MANAGEMENTUL CAPITALULUI

Obiectivul Grupului în ceea ce privește managementul capitalului se referă la menținerea capacității de a-și continua activitatea cu scopul de a oferi compensații acționarilor și beneficii altor părți interesate și de a menține o structură optimă a capitalului.

Grupul monitorizează capitalul pe baza gradului de îndatorare, calculat ca datorie netă împărțită la capitalul total.

Datoria netă = totalul împrumuturilor (împrumuturi curente și pe termen lung) minus numerarul și echivalentele de numerar.

Capital total = capital propriu plus datorie netă.

Raport

		31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Numerar și echivalente de numerar	1,	33.335.995	38.501.727
Împrumuturi	2,	288.711.833	268.149.704
Datorii din contracte de leasing	3,	9.250.218	11.479.962
	4=2+3-		
Datorie netă/(activ)	1	264.626.056	241.127.939
Total capitaluri proprii	5,	234.808.066	183.598.920
	4/5*10		
Raportul datorie netă/capital propriu	0	113%	131%

Contracte de împrumut

În conformitate cu termenii principalelor facilități de împrumut, societățile din cadrul grupului trebuie să respecte mai multe clauze financiare. Grupul a respectat aceste clauze pe parcursul perioadei de raportare.

Dividende

Nu au fost distribuite dividende către acționarii Societății-mamă în cursul perioadelor de raportare.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

31. PĂRȚI AFILIATE

Entitatea mamă:

Grupul este controlat de:

Nume	Tip	Locul de constituire	Interesul de proprietate	
			31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
Roca Investments SA	Entitatea-mamă imediată	România	66%	61 %

Filiale:

Participațiile în filiale sunt prezentate la *Nota 1 – Informații generale*.

Remunerarea personalului-cheie de conducere:

	2024	2023
Beneficii pe termen scurt pentru angajați	13.943.127	12.739.395

Nu se acordă alte tipuri de compensații personalului-cheie de conducere.

Împrumuturi de la părți afiliate

Împrumuturi de la Societatea-mamă

	2024	2023
Sold inițial	11.944.120	4.947.400
Împrumuturi primite	8.289.658	11.879.980
Impactul valutar	1.067	(4.938.200)
Rambursarea împrumuturilor	-	54.940
Sold final	20.234.845	11.944.120

Împrumuturi de la alte părți afiliate (Mihai Birliba – fostul acționar majoritar Bico)

	2024	2023
Sold inițial	2.984.760	4.947.400
Împrumuturi primite	2.950.000	5.824.060
Impactul valutar	745	-
Rambursări de împrumuturi	(5.935.505)	(7.786.700)
Sold final	-	2.984.760

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Dobânda datorată	2024	2023
Sold inițial	740.471	171.397
Cheltuieli cu dobânzile	1.359.566	566.914
Impactul valutar	(330)	2.160
Dobânda plătită	-	-
Sold final	2.099.707	740.471

31. PĂRȚI AFILIATE (continuare)

Alte solduri cu părți afiliate

	31 decembrie 2024	31 decembrie 2023
DIAL - BP Support Services	32.326	25.523
EVOLOR - Poiana Fermecată	47.373	-
ELP - Roca Management SRL	5.921	-
ELP - Electroplast Investment SRL	5.920	-
ELP - Dismark Services SRL	29.694	-
ELP - Adidana SRL	28.644	-

Alte tranzacții cu părți afiliate

	2024	2023
Dial - BP Support Services	316.807	25.523
EVOLOR - Poiana Fermecată	596.926	-
EVOLOR - Poiana Fermecată	3.313	-
ELP - Roca Management SRL	71.047	-
ELP - Electroplast Investment SRL	74.088	-
ELP - Dismark Services SRL	427.947	-
ELP - Adidana SRL	208.613	-

32. MODIFICĂRI ALE DATORIILOR REZULTATE DIN ACTIVITĂȚI DE FINANȚARE

	Modificări non-cash					
	1 ian-24	Fluxuri numerar din finanțare	Achiziția unei filiale	Noi contrac te de leasing	Alte modifi cări	Impac tul valuta r
						31-dec- 24
Împrumuturi bancare (nota 24)	253.220 .822	9.985.96 6	5.371.0 00	-	-	(100. 800)
Împrumuturi de la părți afiliate (nota 31)	14.928. 880	5.304.15 3	-	-	-	1.812
Datorii din contracte de leasing (nota 25)	11.479. 962	(4.482.07 7)	-	2.250. 752	-	1.581

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Total datorii din activități de finanțare	279.629.664	10.808.042	5.371.000	2.250.752	-	(97.407)	297.962.051
--	--------------------	-------------------	------------------	------------------	----------	-----------------	--------------------

	Modificări non-cash						31-dec-23
	1 ian-23	Fluxuri numerar din finanțare	Achiziția unei filiale	Noi contracte de leasing	Alte modificări	Impactul valutar	
Împrumuturi bancare (nota 24)	190.382.104	23.164.816	38.898.463	-	-	775.440	253.220.822
Împrumuturi de la părți afiliate (nota 31)	9.894.800	4.979.540	-	-	-	54.542	14.928.882
Datorii din contracte de leasing (nota 25)	5.300.388	(4.488.967)	-	10.580.024	-	88.517	11.479.962
Total datorii din activități de finanțare	205.577.292	23.655.389	38.898.463	10.580.024	-	918.499	279.629.666

33. ANGAJAMENTE ȘI CONTINGENȚE

Angajamente

Majoritatea angajamentelor sunt la nivelul filialelor Roca Industry:

- Dial, Veltadoors (după absorbția EED în urma procesului de fuziune) și Evolor să respecte clauzele financiare, cum ar fi gradul de îndatorare și DSCR;
- La 31.12.2024, Dial a obținut scutiri bancare pentru neîndeplinirea indicatorilor bancari.

La data de 31 decembrie 2023, Roca Industry a emis o garanție corporativă către First Bank pentru creditul acordat filialei sale, Bico Industries, în valoare de 1.280.000 RON.

La data de 25 octombrie 2024, Roca Industry a emis o garanție corporativă către First Bank pentru facilitățile de credit acordate filialei sale, Bico Industries, în valoare de 21.400.000 RON.

Impozitare

Toate sumele datorate statului pentru impozite au fost plătite sau înregistrate la data situației consolidate a poziției financiare. Sistemul fiscal din România este în curs de consolidare și armonizare cu legislația europeană și pot exista interpretări diferite ale autorităților fiscale în legătură cu legislația fiscală care pot da naștere la impozite și penalități suplimentare. În cazurile în care autoritățile statului identifică neconformități sau încălcări ale legislației românești, pot apărea următoarele: confiscarea sumelor în cauză, impunerea de obligații fiscale suplimentare, amenzi, penalități de întârziere (aplicate la sumele rămase de plată). Prin urmare, sancțiunile fiscale care decurg din încălcări ale legii pot conduce la sume semnificative de plătit către stat.

Societățile din cadrul grupului consideră că au plătit toate taxele, impozitele, penalitățile și dobânzile penalizatoare la timp și în întregime, în măsura în care acestea erau aplicabile.

În România, perioadele fiscale sunt deschise pentru auditare pe o perioadă de 5 ani.

Tensiuni geopolitice

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Inviaza Ucrainei de către Federația Rusă și dezvoltarea conflictului cu impact global ar putea avea un impact semnificativ asupra companiilor cu operațiuni fizice în Ucraina, Rusia și Belarus, precum și asupra entităților cu interese indirecte (de exemplu, cele care au clienți și furnizori, investiții și creditori cu operațiuni în aceste țări). De asemenea, sancțiunile impuse guvernului rus, entităților rusești și persoanelor fizice rusești în multe jurisdicții ar putea afecta companiile, de exemplu prin pierderea accesului la resurse financiare și la comerț, dar și prin efectele secundare ale sancțiunilor asupra prețurilor globale (de exemplu, petrol, gaze naturale și alte produse petroliere). Efectele conflictului sunt extinse și evoluează rapid. Companiile care nu au operațiuni în Rusia și Ucraina ar putea fi totuși afectate de conflict, efectele incluzând, dar fără a se limita la:

- Sancțiuni impuse clienților unei companii, care pot afecta capacitatea acestora de a vinde bunuri și servicii și de a colecta creanțe;
- Sancțiunile impuse furnizorilor unei societăți, care pot avea un impact asupra capacității acestora de a obține materii prime, bunuri și servicii sau care pot crește indirect costurile de obținere a acestor elemente din surse alternative;
- Schimbări în abordarea clienților și a consumatorilor față de companiile legate de Rusia, Belarus sau alte jurisdicții legate de Federația Rusă, care ar putea reduce cererea de produse ale acestor companii;
- Modificări ale apetitului pentru risc, care pot duce la situația în care creditorii și investitorii își retrag sprijinul financiar pentru societățile care au legături cu Rusia, ceea ce duce la o creștere a riscului de lichiditate și/sau la îndoeli cu privire la continuitatea activității acestor societăți;
- Volatilitatea prețurilor instrumentelor financiare și a mărfurilor, inclusiv a petrolului, a gazelor naturale, a altor produse petroliere și minerale, dar și volatilitatea cursului de schimb valutar.

Cu toate acestea, pe baza informațiilor disponibile la momentul întocmirii prezentului raport, conducerea societății nu a identificat niciun risc potențial concret legat de conflictul dintre Rusia și Ucraina, astfel încât nu se estimează niciun impact semnificativ asupra desfășurării curente a operațiunilor. Expunerea directă a Societății față de partenerii de afaceri afectați de sancțiunile impuse de la începutul conflictului (clienți, furnizori, instituții bancare cu care Societatea colaborează, care au fost direct afectați de sancțiuni, precum și riscurile legate de volatilitatea viitoare a prețurilor materiilor prime sau a cursurilor de schimb) este dificil de cuantificat. La data aprobării prezentelor situații financiare, conducerea Societății nu are semnale ce pot avea impact semnificativ asupra activității Societății.

33. ANGAJAMENTE ȘI CONTINGENȚE (continuare)

Litigii

Conducerea Grupului consideră că litigiile în care sunt implicate societățile din cadrul Grupului nu vor avea un impact semnificativ asupra operațiunilor și poziției financiare a Grupului.

Angajamente

Pentru subvențiile primite, a fost obligată să păstreze activele fixe pentru o perioadă medie de 3 ani, care a fost respectată pentru toate activele fixe achiziționate.

Aspecte legate de mediu

La 31 decembrie 2024 și la 31 decembrie 2023, Grupul nu a înregistrat costuri suplimentare provenite din planurile de remediere legate de aspectele de mediu. Includem, fără a ne limita la, costuri anticipate, onorariile juridice și de consultanță, costuri de proiectare și implementare. Conducerea Grupului nu consideră că există costuri semnificative asociate cu probleme de mediu legate de activitățile sale de afaceri.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE

a) Baza de consolidare

Situațiile financiare consolidate cuprind situațiile financiare ale Societății și ale filialelor sale la 31 decembrie 2024 și 31 decembrie 2023. Controlul este obținut atunci când Grupul este expus sau are drepturi la randamente variabile din implicarea sa în entitatea în care a investit și are capacitatea de a afecta aceste randamente prin puterea sa asupra entității în care a investit. Mai exact, Grupul controlează o entitate în care a investit dacă și numai dacă Grupul are:

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

- ✓ Puterea asupra entității în care s-a investit (și anume, drepturile existente care îi conferă capacitatea de a conduce activitățile relevante ale entității în care s-a investit);
- ✓ Expunerea la sau drepturile la profiturile obținute în urma implicării sale în entitatea în care a investit;
- ✓ Capacitatea de a-și folosi puterea asupra entității în care a investit pentru a influența rentabilitatea acesteia,

În general, există prezumția că entitatea ce deține majoritate drepturilor de vot determină controlul. Pentru a susține această prezumție și atunci când Grupul deține mai puțin de majoritatea drepturilor de vot sau a drepturilor similare ale unei entități în care a investit, Grupul ia în considerare toate circumstanțele relevante pentru a evalua dacă are controlul asupra entității în care a investit, inclusiv:

- ✓ Aranjamentul (aranjamentele) contractual (contractuale) cu ceilalți acționari ai entității în care s-a investit;
- ✓ Drepturile care decurg din alte înțelegeri contractuale;
- ✓ Drepturile de vot și drepturile de vot potențiale ale Grupului,

Grupul reevaluează dacă controlează sau nu o entitate în care deține o investiție în cazul în care faptele și circumstanțele indică faptul că există modificări ale unuia sau mai multora dintre cele trei elemente de control. Consolidarea unei filiale începe atunci când Grupul obține controlul asupra filialei și încetează atunci când Grupul pierde controlul asupra filialei. Activele, datoriile, veniturile și cheltuielile unei filiale dobândite sau cedate în cursul anului sunt incluse în situațiile financiare consolidate de la data la care Grupul obține controlul până la data la care Grupul încetează să mai controleze filiala.

Profitul sau pierderea și orice altă componentă a rezultatului global sunt atribuite deținătorilor de capitaluri proprii ai societății-mamă a grupului și a acționarilor minoritar, chiar dacă rezultatul este negativ. Atunci când este necesar, se fac ajustări la situațiile financiare ale filialelor pentru a alinia politicile contabile ale acestora la politicile contabile ale Grupului. Toate activele și datoriile intragrup, capitalurile proprii, veniturile, cheltuielile și fluxurile de numerar aferente tranzacțiilor dintre membrii Grupului sunt eliminate integral în momentul consolidării.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

a) Baza de consolidare (continuare)

O modificare a cotei de proprietate a unei filiale, fără pierderea controlului, este contabilizată ca o tranzacție de capitaluri proprii.

În cazul în care Grupul pierde controlul asupra unei filiale, acesta derecunoaște activele aferente (inclusiv fondul comercial), datoriile, participația minoritară și alte componente ale capitalurilor proprii, iar orice câștig sau pierdere rezultată este recunoscută în profit sau pierdere. Orice investiție păstrată este recunoscută la valoarea justă.

b) Combinări de întreprinderi și fond comercial

Combinările de întreprinderi sunt contabilizate prin metoda achiziției. Costul unei achiziții este măsurat ca suma totală a contravalorii transferate, care este evaluată la valoarea justă de la data achiziției, și valoarea intereselor care nu controlează în entitatea dobândită. Pentru fiecare combinație de întreprinderi, Grupul alege dacă să evalueze interesele care nu controlează în entitatea dobândită la valoarea justă sau la cota proporțională a activului net al entității dobândite. Costurile legate de achiziție sunt trecute la cheltuieli pe măsură ce sunt suportate și sunt incluse în cheltuielile administrative.

Grupul stabilește că a achiziționat o afacere atunci când setul de activități și active achiziționate include un input și un proces substanțial care, împreună, contribuie în mod semnificativ la capacitatea de a crea rezultate. Procesul achiziționat este considerat substanțial dacă este esențial pentru capacitatea de a continua să producă rezultate, iar intrările achiziționate includ o forță de muncă organizată cu abilitățile, cunoștințele sau experiența necesare pentru a realiza acel proces sau dacă acesta contribuie în mod semnificativ la capacitatea de a continua să producă rezultate și este considerat unic sau rar sau nu poate fi înlocuit fără costuri, eforturi sau întârzieri semnificative în ceea ce privește capacitatea de a continua să producă rezultate.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Atunci când Grupul achiziționează o afacere, acesta evaluează activele și datoriile financiare asumate în vederea clasificării și desemnării adecvate în conformitate cu termenii contractuali, circumstanțele economice și condițiile relevante la data achiziției. Aceasta include separarea instrumentelor derivate încorporate în contractele gazdă de către entitatea achiziționată.

Orice contraprestație contingentă care urmează să fie transferată de către dobânditor va fi recunoscută la valoarea justă la data achiziției. Contraprestația contingentă clasificată drept capitaluri proprii nu este reevaluată, iar decontarea ulterioară a acesteia este contabilizată în cadrul capitalurilor proprii. Contravaloarea contingentă clasificată ca activ sau pasiv care este un instrument financiar și care intră în domeniul de aplicare al IFRS 9 Instrumente financiare este evaluată la valoarea justă, iar modificările valorii juste sunt recunoscute în situația profitului sau pierderii în conformitate cu IFRS 9. Alte contraprestații contingente care nu intră în sfera de aplicare a IFRS 9 sunt evaluate la valoarea justă la fiecare dată de raportare, iar modificările valorii juste sunt recunoscute în contul de profit și pierdere.

Fondul comercial este evaluat inițial la cost (reprezentând excedentul dintre valoarea totală a contravalorii transferate și valoarea recunoscută pentru interesele minoritare și orice interes anterior deținut și activele nete identificabile achiziționate și datoriile asumate). În cazul în care valoarea justă a activelor nete achiziționate depășește valoarea totală a contraprestației transferate, Grupul reevaluează dacă a identificat corect toate activele achiziționate și toate datoriile asumate și revizuește procedurile utilizate pentru a evalua sumele care trebuie recunoscute la data achiziției. În cazul în care reevaluarea are în continuare ca rezultat o depășire a valorii juste a activelor nete achiziționate față de contravaloarea totală transferată, atunci câștigul/ pierderea este recunoscut în profit / pierdere.

După recunoașterea inițială, fondul comercial este evaluat la cost minus costul cu deprecierea acumulată. În scopul testului de depreciere, fondul comercial dobândit în cadrul unei fuziuni sau achiziții, de la data achiziției, alocat fiecărei unități generatoare de numerar a Grupului care se preconizează că va beneficia de pe urma fuziunii sau achiziției, indiferent dacă alte active sau datorii ale entității dobândite sunt alocate acelor unități.

În cazul în care fondul comercial a fost alocat unei unități generatoare de numerar (CGU), iar o parte a operațiunii din cadrul acelei unități este cedată, fondul comercial asociat operațiunii cedate este inclus în valoarea contabilă a operațiunii atunci când se determină câștigul sau pierderea din cedare. Fondul comercial cedat în aceste circumstanțe este evaluat pe baza valorilor relative ale operațiunii cedate și ale părții din unitatea generatoare de numerar păstrate.

Grupul a ales să contabilizeze achizițiile de întreprinderi sub control comun pe baza valorilor juste, aplicând IFRS 3 - Combinări de întreprinderi.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

c) Investiție într-o entitate asociată

O entitate asociată este o entitate asupra căreia Grupul are o influență semnificativă. Influența semnificativă este puterea de a participa la deciziile de politică financiară și operațională ale entității în care s-a investit, dar nu reprezintă controlul asupra acestor politici. Acesta este, în general, cazul în care Grupul deține între 20% și 50% din drepturile de vot.

Considerentele pentru a determina influența semnificativă sunt similare celor necesare pentru a determina controlul asupra filialelor. Investiția Grupului în asociatul său este contabilizată prin metoda punerii în echivalență.

Conform metodei de contabilizare prin punere în echivalență, investițiile sunt recunoscute inițial la cost și ajustate ulterior pentru a recunoaște cota-parte a Grupului din profiturile sau pierderile post achiziție ale entității în care s-a investit în profit sau pierdere și cota-parte a Grupului din mișcările în alte elemente ale rezultatului global ale entității în alte elemente ale rezultatului global. Dividendele primite sau de primit de la entitățile asociate sunt recunoscute ca o reducere a valorii contabile a investiției.

Fondul comercial aferent asocierii este inclus în valoarea contabilă a investiției și nu este testat separat pentru depreciere.

În cazul în care cota-parte a Grupului din pierderile unei investiții contabilizate prin punere în echivalență este egală sau mai mare decât participația sa în entitate, inclusiv orice alte creanțe negarantate pe termen lung, grupul nu recunoaște alte pierderi, cu excepția cazului în care a contractat obligații sau a efectuat plăți în numele celeilalte entități.

Câștigurile și pierderile nerealizate care rezultă din tranzacțiile dintre Grup și entitatea asociată sunt eliminate în limita participației în entitatea asociată.

ROCA INDUSTRY HOLDING ROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Cota agregată a profitului sau a pierderii Grupului din profitul sau pierderea unei entități asociate este prezentată în contul de profit sau pierdere în afara profitului din exploatare și reprezintă profitul sau pierderea după impozitare și interesele necontrolabile în filialele entității asociate.

Situațiile financiare ale societății asociate sunt întocmite pentru aceeași perioadă de raportare ca și cele ale Grupului. Atunci când este necesar, se fac ajustări pentru a alinia politicile contabile la cele ale Grupului.

După aplicarea metodei punerii în echivalență, Grupul determină dacă este necesar să recunoască o pierdere din deprecierea asupra investiției sale. La fiecare dată de raportare, Grupul determină dacă există dovezi obiective că investiția în întreprinderea asociată este depreciată. În cazul în care există astfel de dovezi, Grupul calculează valoarea deprecierei ca diferență între valoarea recuperabilă a entității asociate și valoarea contabilă a acesteia, iar apoi recunoaște pierderea la „Cota de profit a unei entități asociate” în situația profitului sau a pierderii.

La pierderea influenței semnificative asupra asocierii, Grupul evaluează și recunoaște orice investiție reținută la valoarea sa justă. Orice diferență între valoarea contabilă a asocierii în momentul pierderii influenței semnificative și valoarea justă a investiției reținute și încasările din cedare sunt recunoscute în profit sau pierdere.

d) Venituri din contracte cu clienții

Grupul produce și comercializează o gamă de materiale de construcții: fibre de sticlă și armături din fibră de sticlă, lacuri, vopsele și tencuieli decorative, uși pentru clădiri rezidențiale, precum și panouri de frontieră și plase pentru garduri.

Veniturile din contractele cu clienții sunt recunoscute atunci când controlul asupra bunurilor este transferat clientului (adică în momentul în care produsele sunt livrate clientului) la o valoare care reflectă contraprestația la care grupul se așteaptă să aibă dreptul în schimbul bunurilor, livrarea are loc atunci când produsele au fost expediate la locația specificată, riscul de pierdere a fost transferat clientului și fie clientul a acceptat produsele în conformitate cu contractul de vânzare, fie clauzele de acceptare au expirat, fie grupul are dovezi obiective că toate criteriile de acceptare au fost îndeplinite. O creanță este recunoscută atunci când bunurile sunt livrate, adică atunci când contraprestația este necondiționată, deoarece este necesar doar să treacă timpul până la plata datorată.

Grupul a concluzionat că este principalul în acordurile sale de venit, deoarece controlează bunurile înainte de a le transfera clientului.

Veniturile din vânzarea de materiale de construcții sunt recunoscute atunci când controlul activului este transferat clientului, în general la livrarea materialelor de construcții la locația clientului. Perioada normală de creditare începe cu plăți în avans și ajunge la 100 de zile după livrare.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

c) Venituri din contracte cu clienții (continuare)

La determinarea prețului de tranzacție pentru vânzarea de materiale de construcții, grupul ia în considerare efectele contraprestației variabile, existența unei componente semnificative de finanțare, contraprestația fără numerar și contraprestația plătită clientului (dacă este cazul).

Contravaloare variabilă

În cazul în care contraprestația unui contract include o valoare variabilă, Grupul estimează valoarea contraprestației la care va avea dreptul în schimbul transferului de bunuri către client. Contraprestația variabilă este estimată la începutul contractului și este limitată până când este foarte probabil să nu se producă o inversare semnificativă a valorii veniturilor cumulate recunoscute, atunci când incertitudinea asociată cu contraprestația variabilă este rezolvată ulterior. Unele contracte de vânzare de materiale de construcții oferă clienților dreptul de a returna bunurile într-o anumită perioadă. Drepturile de returnare dau naștere la o contraprestație variabilă.

➤ **Drepturi de returnare**

În conformitate cu termenii contractuali standard ai Grupului și în conformitate cu dispozițiile legale, se acordă drepturi de returnare pentru produsele care nu îndeplinesc caracteristicile asumate în contract; cu toate acestea, în general, returnările sunt rare și nesemnificative ca valoare,

Grupul nu acordă reduceri retrospective de volum atunci când cantitatea de materiale de construcții achiziționate în perioada respectivă depășește un anumit prag.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Creditarea semnificativă a clienților

Se consideră că nu există un element semnificativ de finanțare, deoarece vânzările sunt efectuate cu un termen de creditare de 30 de zile, ceea ce este în conformitate cu practicile pieței.

e) Imobilizări necorporale

Imobilizările necorporale achiziționate individual sunt evaluate inițial la cost. Costul imobilizărilor necorporale achiziționate în cadrul unei combinări de întreprinderi este valoarea lor justă la data achiziției. După recunoașterea inițială, imobilizările necorporale sunt contabilizate la cost minus amortizarea acumulată și pierderile din depreciere acumulate. Activele necorporale generate intern, cu excepția costurilor de dezvoltare capitalizate, nu sunt capitalizate, iar cheltuielile aferente sunt reflectate în profit sau pierdere în perioada în care sunt suportate.

Durata de viață a imobilizărilor necorporale este evaluată ca fiind fie determinată, fie nedeterminată.

Imobilizările necorporale cu durată de viață determinată sunt amortizate pe durata de viață economică și sunt reevaluate ori de câte ori există indicii că acesta s-a deteriorat suplimentar. Perioada de amortizare și metoda de amortizare pentru o imobilizare necorporală cu o durată de viață determinată sunt revizuite cel puțin la sfârșitul fiecărei perioade de raportare. Modificările în durata de viață așteptată sau în modelul de consum al beneficiilor economice viitoare asumate în activ determină modificarea perioadei sau a metodei de amortizare, după caz. Schimbările au impact direct estimările contabile. Cheltuiala de amortizare a imobilizărilor necorporale cu durată de viață determinată este recunoscută în contul de profit și pierdere în categoria de cheltuieli care este în concordanță cu funcția imobilizărilor necorporale.

Imobilizările necorporale cu o durată de viață utilă nedeterminată nu sunt amortizate, dar sunt testate anual pentru depreciere, fie individual, fie la nivelul unității generatoare de numerar. Evaluarea duratei de viață nedeterminate este revizuită anual pentru a determina dacă durata de viață nedeterminată continuă să fie sustenabilă. În caz contrar, modificarea duratei de viață utilă din nedeterminată în finită se face în mod prospectiv.

O imobilizare necorporală este derecunoscută la cedare (adică la data la care beneficiarul obține controlul) sau atunci când nu se așteaptă beneficii economice viitoare din utilizarea sau cedarea acesteia. Orice câștig sau pierdere care apare la derecunoașterea activului (calculată ca diferență între încasările nete din cedare și valoarea contabilă a activului) este inclusă în contul de profit și pierdere.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

d) Imobilizări necorporale (continuare)

Mărci comerciale, licențe și contracte cu clienții

Mărcile comerciale și licențele achiziționate separat sunt prezentate la costul istoric. Mărcile comerciale, licențele și contractele cu clienții achiziționate în cadrul unei combinări de întreprinderi sunt recunoscute la valoarea justă la data achiziției. Acestea au o durată de viață utilă finită și sunt ulterior contabilizate la cost minus amortizarea acumulată și pierderile din depreciere.

Durata de viață utilă

Grupul amortizează imobilizările necorporale cu o durată de viață utilă limitată, utilizând metoda liniară pe următoarele perioade:

- ✓ Mărci înregistrate: 20 de ani
- ✓ Contracte cu clienții: 20 de ani
- ✓ Licențe: 4 ani
- ✓ Software: 3 ani

f) Imobilizări corporale

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Terenurile și clădirile deținute pentru a fi utilizate în producția sau furnizarea de bunuri sau servicii sau în scopuri administrative sunt prezentate în situația poziției financiare la valorile lor reevaluate, care reprezintă valoarea justă la data reevaluării, minus orice amortizare acumulată și orice pierderi din depreciere acumulate. Reevaluările sunt efectuate cu suficientă regularitate, astfel încât valoarea contabilă să nu difere în mod semnificativ de cea care ar fi fost determinată folosind valorile juste la data raportării.

Orice creștere din reevaluare rezultată în urma reevaluării acestor terenuri și clădiri este creditată la rezerva din reevaluarea proprietăților, cu excepția cazului în care aceasta anulează o scădere din reevaluare pentru același activ recunoscută anterior ca o cheltuială, caz în care creșterea este creditată în profit sau pierdere în măsura în care scăderea a fost trecută anterior pe cheltuieli. O scădere a valorii contabile care apare la reevaluarea unui astfel de teren și clădiri este înregistrată ca o cheltuială în măsura în care depășește soldul, dacă există, deținut în rezerva de reevaluare a proprietăților în legătură cu o reevaluare anterioară a activului respectiv.

Amortizarea clădirilor reevaluate este recunoscută în profit sau pierdere. La vânzarea sau retragerea ulterioară a unui imobil reevaluat, surplusul din reevaluare atribuit care rămâne în rezerva din reevaluarea proprietăților este transferat direct în rezultatul reportat.

Imobilizările corporale, altele decât clădirile și terenurile, sunt evaluate la cost minus amortizarea acumulată și pierderile din depreciere. Costul include prețul de achiziție, taxele de import, impozitele și taxele de achiziție nerambursabile, precum și orice costuri direct atribuibile pentru aducerea activului în stare de funcționare și la locul unde urmează să fie utilizat. Amortizarea acestor active, determinată pe aceeași bază ca și în cazul altor active imobiliare, începe în momentul în care activele sunt pregătite pentru utilizarea lor preconizată.

Terenurile și activele în construcție nu sunt amortizate.

Amortizarea este recunoscută astfel încât să se amortizeze costul sau evaluarea activelor (altele decât terenurile în proprietate gratuită și proprietățile în construcție) minus valorile reziduale ale acestora pe durata lor de viață utilă, folosind metoda liniară. Amortizarea este calculată pe baza valorii imobilizărilor corporale, în mod liniar, până la valoarea reziduală estimată a activelor. Construcțiile în curs de execuție și imobilizările corporale în curs nu sunt amortizate.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

e) Imobilizări corporale (continuare)

Metodele de amortizare și durata de viață utilă sunt reevaluate la fiecare dată de raportare, iar efectul oricărei modificări de estimare este contabilizat în mod prospectiv. Perioadele de amortizare, care se apropie de durata de viață economică utilă estimată a activelor respective, sunt următoarele:

	Perioada (ani)
Clădiri	10 - 48
Instalații și echipamente	3 - 15
Vehicule și mijloace de transport	5

Un element de imobilizări corporale este derecunoscut în momentul cedării sau atunci când nu se așteaptă să apară beneficii economice viitoare din utilizarea continuă a activului. Câștigul sau pierderea care rezultă din cedarea sau scoaterea din uz a unui activ se determină ca diferență între încasările din vânzări și valoarea contabilă a activului și este recunoscută în contul de profit sau pierdere.

g) Deprecierea activelor nefinanciare

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

La fiecare dată de raportare, Grupul evaluează dacă există vreun indiciu că un activ nefinanciar, altul decât stocurile sau activele privind impozitul amânat, ar putea fi depreciat. În cazul în care există un astfel de indiciu, valoarea recuperabilă a activului este estimată pentru a determina amploarea pierderii din depreciere (dacă este cazul). În cazul în care activul nu generează fluxuri de numerar care sunt independente de alte active, Grupul estimează valoarea recuperabilă a unității generatoare de numerar („UMC”) căreia îi aparține activul. În cazul în care se poate identifica o bază rezonabilă și consecventă de alocare, activele corporative sunt, de asemenea, alocate unităților generatoare de numerar individuale sau, în caz contrar, sunt alocate celui mai mic grup de unități generatoare de numerar pentru care se poate identifica o bază de alocare rezonabilă și consecventă.

Valoarea recuperabilă este cea mai mare dintre valoarea justă minus costurile de vânzare și valoarea de utilizare. Pentru a evalua valoarea de utilizare, fluxurile de numerar viitoare estimate sunt actualizate la valoarea lor actuală folosind o rată de actualizare înainte de impozitare care reflectă evaluările curente ale pieței privind valoarea temporală a banilor și riscurile specifice activului. La determinarea valorii juste minus costurile de cedare, se iau în considerare tranzacțiile recente de pe piață. În cazul în care nu pot fi identificate astfel de tranzacții, se utilizează un model de evaluare adecvat. Aceste calcule sunt coroborate cu multipli de evaluare sau cu alți indicatori de valoare justă disponibili.

Grupul își bazează calculul deprecierei pe cele mai recente bugete și calcule de prognoză, care sunt pregătite separat pentru fiecare dintre unitățile generatoare de lichidități ale grupului, cărora le sunt alocate activele individuale. Aceste bugete și calcule previzionale acoperă, în general, o perioadă de cinci ani. O rată de creștere pe termen lung este calculată și aplicată pentru a proiecta fluxurile de numerar viitoare după al cincilea an.

Pierderile din deprecierea operațiunilor continue sunt recunoscute în contul de profit și pierdere în categoriile de cheltuieli în concordanță cu funcția activului depreciat, cu excepția proprietăților reevaluate anterior, reevaluarea fiind înregistrată în OCI. Pentru astfel de proprietăți, deprecierea este recunoscută în OCI până la valoarea oricărei reevaluări anterioare.

Pentru activele, cu excepția fondului comercial, se efectuează o evaluare la fiecare dată de raportare pentru a determina dacă există indicii că pierderile din depreciere recunoscute anterior nu mai există sau au scăzut. În cazul în care există astfel de indicii, Grupul estimează valoarea recuperabilă a activului sau a UMC. O pierdere din depreciere recunoscută anterior este reluată numai dacă a avut loc o modificare a ipotezelor utilizate pentru a determina valoarea recuperabilă a activului de când a fost recunoscută ultima pierdere din depreciere. Reluarea este limitată astfel încât valoarea contabilă a activului să nu depășească valoarea recuperabilă a acestuia și nici valoarea contabilă care ar fi fost determinată, netă de amortizare, dacă nu ar fi fost recunoscută nicio pierdere din depreciere pentru activ în anii anteriori. O astfel de reluare este recunoscută în contul de profit și pierdere, cu excepția cazului în care activul este înregistrat la o valoare reevaluată, caz în care reluarea este tratată ca o creștere din reevaluare.

Fondul comercial este testat pentru depreciere anual sau atunci când circumstanțele indică faptul că valoarea contabilă ar putea fi depreciată.

Deprecierea este determinată pentru fondul comercial prin evaluarea valorii recuperabile a fiecărei UMC (sau grup de UMC) la care se referă fondul comercial. În cazul în care valoarea recuperabilă a UMC este mai mică decât valoarea sa contabilă, se recunoaște o pierdere din depreciere. Pierderile din depreciere aferente fondului comercial nu pot fi reluate în perioadele viitoare.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

h) Contract de leasing

Grupul evaluează dacă un contract este sau conține un contract de leasing, la începutul contractului. Adică, dacă contractul transmite dreptul de a controla utilizarea unui activ identificat pentru o perioadă de timp în schimbul unei contraprestații.

Grupul în calitate de proprietar

Grupul aplică o abordare unică de recunoaștere și evaluare pentru toate contractele de leasing, cu excepția contractelor de leasing pe termen scurt și a contractelor de leasing de active cu valoare redusă. Grupul recunoaște datoriile de leasing pentru a efectua plățile de leasing și activele aferente dreptului de utilizare care reprezintă dreptul de a utiliza activele suport.

(i) Active cu drept de utilizare

Grupul recunoaște activele cu drept de utilizare la data de începere a contractului de leasing (adică la data la care activul suport este disponibil pentru utilizare). Activele cu drept de utilizare sunt evaluate la cost, mai puțin amortizarea acumulată și pierderile din depreciere, și ajustate pentru orice reevaluare a creanțelor din leasing. Costul activelor cu drept de folosință include valoarea creanțelor de leasing recunoscute, costurile directe inițiale suportate și plățile de leasing efectuate la data de începere sau înainte de aceasta, minus orice stimulente de leasing primite. Activele cu drept de folosință sunt amortizate liniar pentru cea mai scurtă perioadă dintre durata de leasing și durata de viață utilă estimată a activelor, după cum urmează:

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

- ✓ Clădiri: 1 an
- ✓ Teren: 14 ani
- ✓ Echipament: 6 ani
- ✓ Vehicule: 4 ani

În cazul în care dreptul de proprietate asupra activului închiriat se transferă grupului la sfârșitul perioadei de leasing sau dacă costul reflectă exercitarea unei opțiuni de cumpărare, amortizarea este calculată folosind durata de viață utilă estimată a activului.

Activele cu drept de utilizare sunt, de asemenea, supuse deprecierii. A se vedea politicile contabile din secțiunea *Deprecierea activelor nefinanciare*.

ii) Datorii de leasing

La data începerii contractului de leasing, Grupul recunoaște datoriile de leasing evaluate la valoarea actualizată a plăților de leasing care urmează să fie efectuate pe durata contractului de leasing. Plățile de leasing includ plățile fixe (inclusiv plățile fixe în substanță) minus orice stimulente de leasing de primit, plățile de leasing variabile care depind de un indice sau de o rată și sumele preconizate a fi plătite în cadrul garanțiilor privind valoarea reziduală. Plățile de leasing includ, de asemenea, prețul de exercitare a unei opțiuni de cumpărare care este rezonabil de sigur că va fi exercitată de către grup și plățile de penalități pentru rezilierea contractului de leasing, dacă durata contractului de leasing reflectă exercitarea de către grup a opțiunii de reziliere.

Plățile de leasing variabile care nu depind de un indice sau de o rată sunt recunoscute ca cheltuieli (cu excepția cazului în care sunt suportate pentru a produce stocuri) în perioada în care are loc evenimentul sau condiția care declanșează plata.

La calcularea valorii actualizate a plăților de leasing, Grupul utilizează rata de împrumut incrementală la data începerii contractului de leasing, deoarece rata dobânzii implicită în contractul de leasing nu este ușor de determinat. După data de începere, valoarea datoriilor de leasing este majorată pentru a reflecta acumularea dobânzii și redusă pentru plățile de leasing efectuate. În plus, valoarea contabilă a datoriilor din leasing este reevaluată în cazul în care are loc o modificare, o schimbare a duratei de leasing, o schimbare a plăților de leasing (de exemplu, modificări ale plăților viitoare ca urmare a unei schimbări a unui indice sau a unei rate utilizate pentru a determina aceste plăți de leasing) sau o schimbare a evaluării unei opțiuni de cumpărare a activului suport.

Pentru a determina rata incrementală a împrumutului, grupul trebuie:

- ✓ atunci când este posibil, să utilizeze ca punct de plecare finanțarea recentă primită de terți de către grup, ajustată pentru a reflecta modificările condițiilor de finanțare din momentul primirii finanțării de la terți
- ✓ să utilizeze o abordare cumulativă care pornește de la o rată a dobânzii fără risc ajustată pentru riscul de credit pentru contractele de leasing deținute de grup, în cazul în care acesta nu are finanțare recentă din partea unor terți, și
- ✓ să efectueze ajustări specifice contractului de leasing, de exemplu, durata, țara, moneda și garanția,

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

h) Contracte de leasing (continuare)

iii) Contracte de leasing pe termen scurt și contracte de leasing de active de valoare redusă

Grupul aplică scutirea pentru leasingul pe termen scurt pentru leasingul pe termen scurt al mașinilor și echipamentelor (adică acele contracte de leasing care au o durată de leasing de 12 luni sau mai puțin de la data începerii și care nu conțin o opțiune de cumpărare), Grupul aplică, de asemenea, scutirea de recunoaștere a contractelor de leasing de active de valoare redusă pentru contractele de leasing de echipamente de birou considerate a fi de valoare redusă. Plățile de leasing pentru contractele de leasing pe termen scurt și contractele de leasing de active de valoare redusă sunt recunoscute ca cheltuieli pe o bază liniară pe durata contractului de leasing.

Grupul ca locator

Grupul nu a încheiat niciun contract de leasing în calitate de locator.

i) Stocuri

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Stocurile sunt înregistrate la valoarea cea mai mică dintre cost și valoarea realizabilă netă.

Costul stocurilor este, în general, determinat pe baza principiului „primul intrat/primul ieșit”. Costul produselor finite și al lucrărilor în curs de execuție cuprinde materiile prime, manopera directă, alte costuri directe și cheltuielile generale de producție aferente, dar exclude costurile de împrumut. Costurile stocurilor achiziționate sunt determinate după deducerea rabaturilor și a reducerilor.

Valoarea realizabilă netă este prețul de vânzare estimat în cursul normal al activității comerciale, mai puțin costul de finalizare și costurile care urmează să fie suportate pentru comercializare, vânzare și distribuție.

j) Active financiare

Recunoașterea și evaluarea inițială

Activele financiare sunt clasificate, la recunoașterea inițială, ca fiind evaluate ulterior la costul amortizat, la valoarea justă prin alte elemente ale rezultatului global (CMO) și la valoarea justă prin profit sau pierdere.

Clasificarea activelor financiare la momentul recunoașterii inițiale depinde de caracteristicile fluxurilor de trezorerie contractuale ale activelor financiare și de modelul de afaceri al grupului pentru gestionarea acestora. Cu excepția creanțelor comerciale care nu conțin o componentă de finanțare semnificativă sau pentru care grupul a aplicat o soluție practică, grupul evaluează inițial un activ financiar la valoarea sa justă plus, în cazul unui activ financiar care nu este evaluat la valoarea justă prin profit sau pierdere, costurile de tranzacție. Creanțele comerciale care nu conțin o componentă de finanțare semnificativă sau pentru care grupul a aplicat metoda practică sunt evaluate la prețul tranzacției.

Pentru ca un activ financiar să fie clasificat și evaluat la costul amortizat sau la valoarea justă prin IOC, acesta trebuie să dea naștere la fluxuri de numerar care "exclud plățile de principal și dobânzi (IPP)" la valoarea principalului rămasă în circulație. Această evaluare se numește testul IPP și se efectuează la nivelul instrumentului. Activele financiare cu fluxuri de numerar care nu sunt IPP sunt clasificate și evaluate la valoarea justă prin profit sau pierdere, indiferent de modelul de afaceri.

Modelul de afaceri al grupului pentru gestionarea activelor financiare se referă la modul în care acesta își gestionează activele financiare pentru a genera fluxuri de numerar. Modelul de afaceri determină dacă fluxurile de numerar vor rezulta din încasarea fluxurilor de numerar contractuale, din vânzarea activelor financiare sau din ambele. Activele financiare clasificate și evaluate la cost amortizat sunt deținute în cadrul unui model de afaceri cu obiectivul de a deține active financiare pentru a încasa fluxuri de numerar contractuale, în timp ce activele financiare clasificate și evaluate la valoarea justă prin CIO sunt deținute în cadrul unui model de afaceri cu obiectivul atât de a deține pentru a încasa fluxuri de numerar contractuale, cât și de a vinde.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

i) Active financiare (continuare)

Achizițiile sau vânzările de active financiare care necesită livrarea de active într-un interval de timp stabilit prin reglementări sau convenții de piață (tranzacții obișnuite) sunt recunoscute la data tranzacției, adică în momentul în care Grupul se angajează să cumpere sau să vândă activul.

În scopul evaluării ulterioare, activele financiare sunt clasificate în patru categorii:

- Active financiare la cost amortizat (titluri de creanță)
- Active financiare la valoarea justă prin OIC cu reciclarea câștigurilor și pierderilor acumulate (titluri de creanță)
- Active financiare desemnate la valoarea justă prin OIC fără reciclarea câștigurilor și pierderilor acumulate la derecunoaștere (instrumente de capitaluri proprii)
- Active financiare la valoarea justă prin profit sau pierdere

Active financiare la cost amortizat (titluri de creanță)

Activele financiare la cost amortizat sunt evaluate ulterior folosind metoda dobânzii efective (EIR) și sunt supuse deprecierii, iar câștigurile și pierderile sunt recunoscute în profit sau pierdere atunci când activul este derecunoscut, modificat sau depreciat,

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Grupul deține numai active financiare la cost amortizat (creanțe comerciale și alte creanțe și solduri bancare),

Derecunoaștere

Un activ financiar (sau, dacă este cazul, o parte a unui activ financiar sau o parte a unui grup de active financiare similare) este în primul rând derecunoscut (adică scos din situația consolidată a poziției financiare a Grupului) atunci când:

- ✓ Drepturile de a primi fluxuri de trezorerie din activ au expirat

Sau

- ✓ Grupul și-a transferat drepturile de a primi fluxuri de trezorerie de la activ sau și-a asumat o obligație de a plăti integral fluxurile de trezorerie primite, fără întârzieri semnificative, unei terțe părți în cadrul unui acord de pasivitate; și fie (a) grupul a transferat în mod substanțial toate riscurile și beneficiile asociate activului, fie (b) grupul nu a transferat și nici nu a păstrat în mod substanțial toate riscurile și beneficiile asociate activului, dar a transferat controlul asupra activului,

În cazul în care Grupul și-a transferat drepturile de a primi fluxuri de trezorerie de la un activ sau a încheiat un acord de pasivitate, acesta evaluează dacă și în ce măsură a păstrat riscurile și beneficiile aferente dreptului de proprietate, în cazul în care Grupul nu a transferat sau nu a păstrat în mod substanțial toate riscurile și beneficiile aferente activului și nici nu a transferat controlul asupra activului, acesta continuă să recunoască activul transferat în măsura în care acesta continuă să fie implicat, în acest caz, Grupul recunoaște, de asemenea, o datorie asociată, Activul transferat și datoria asociată sunt evaluate pe o bază care reflectă drepturile și obligațiile pe care Grupul le-a păstrat,

Implicarea continuă care ia forma unei garanții pentru activul transferat este evaluată la valoarea cea mai mică dintre valoarea contabilă inițială a activului și valoarea maximă a contraprestației pe care Grupul ar putea fi obligat să o ramburseze.

Numerar și depozite pe termen scurt

În situația poziției financiare, numerarul și echivalentele de numerar cuprind numerarul la bănci și în casierie și depozitele pe termen scurt foarte lichide cu o scadență de trei luni sau mai puțin, care sunt ușor convertibile într-o sumă cunoscută de numerar și care sunt supuse unui risc nesemnificativ de modificare a valorii.

Descoperirile bancare sunt prezentate în cadrul împrumuturilor în datoriile curente din situația consolidată a poziției financiare.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

j) Active financiare (continuare)

Creanțe comerciale

Creanțele comerciale sunt sume datorate de clienți pentru bunurile vândute sau serviciile prestate în cursul normal al activității comerciale. În general, acestea trebuie achitate în termen de 30 de zile și, prin urmare, sunt toate clasificate ca fiind curente. Creanțele comerciale sunt recunoscute inițial pe baza prețului de tranzacție, cu excepția cazului în care acestea conțin componente de finanțare semnificative, când sunt recunoscute la valoarea justă. Ulterior, acestea sunt evaluate la costul amortizat, folosind

metoda dobânzii efective, mai puțin reducerile pentru pierderi. A se vedea politica contabilă privind activele financiare pentru o descriere a politicilor de depreciere ale Grupului.

Depreciere

Grupul aplică abordarea simplificată a IFRS 9 pentru măsurarea pierderilor de credit preconizate, utilizând o reducere a pierderilor preconizate pe toată durata de viață (ECL) pentru toate creanțele comerciale, Pentru a măsura pierderile de credit preconizate, creanțele comerciale sunt grupate pe baza caracteristicilor comune ale riscului de credit și a zilelor de întârziere,

Ratele de pierdere preconizate se bazează pe profilurile de plată a vânzărilor pentru o perioadă de 36 de luni înainte de 31 decembrie 2022 și, respectiv, de 1 ianuarie 2022, precum și pe pierderile de credit istorice corespunzătoare înregistrate în perioada respectivă,

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Ratele de pierdere istorice sunt ajustate pentru a reflecta informațiile actuale și viitoare privind factorii macroeconomici care afectează capacitatea clienților de a deconta creanțele,

Creanțele comerciale sunt anulate atunci când nu există nicio așteptare rezonabilă de recuperare, Indicatorii care arată că nu există nicio așteptare rezonabilă de recuperare includ, printre altele, faptul că un debitor nu se angajează într-un plan de rambursare cu grupul și nu efectuează plăți contractuale pentru o perioadă care depășește 120 de zile de întârziere, Pierderile din deprecierea creanțelor comerciale sunt prezentate ca pierderi nete din depreciere în profitul din exploatare, Recuperările ulterioare ale sumelor anulate anterior sunt creditate la același post.

k) Datorii financiare

Recunoașterea și evaluarea inițială

Datoriile financiare sunt clasificate, la recunoașterea inițială, ca datorii financiare la valoarea justă prin profit sau pierdere, sau alte datorii, sau ca instrumente derivate desemnate ca instrumente de acoperire împotriva riscurilor în cadrul unei acoperiri eficiente, după caz.

Toate datoriile financiare sunt recunoscute inițial la valoarea justă și, în cazul altor datorii, la valoarea netă a costurilor de tranzacție direct atribuibile.

Datoriile financiare ale Grupului includ datorii comerciale și alte datorii, precum și împrumuturi și credite, inclusiv descoperirile de cont.

Evaluarea ulterioară

În scopul evaluării ulterioare, datoriile financiare sunt clasificate în două categorii:

- Datorii financiare la valoarea justă prin profit sau pierdere;
- Datorii financiare la cost amortizat (datorii comerciale și alte datorii și împrumuturi).

Datorii financiare la valoarea justă prin profit sau pierdere

Datoriile financiare la valoarea justă prin profit sau pierdere includ datoriile financiare deținute pentru tranzacționare și datoriile financiare desemnate la recunoașterea inițială ca fiind la valoarea justă prin profit sau pierdere.

Câștigurile sau pierderile din datoriile deținute în vederea tranzacționării se recunosc în contul de profit și pierdere.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

k) Datorii financiare (continuare)

Datoriile financiare desemnate la recunoașterea inițială la valoarea justă prin profit sau pierdere sunt desemnate la data recunoașterii inițiale și numai dacă sunt îndeplinite criteriile din IFRS 9. Grupul nu a desemnat nicio datorie financiară la valoarea justă prin profit sau pierdere.

Alte datorii financiare la cost amortizat

Aceasta este cea mai relevantă categorie pentru Grup, După recunoașterea inițială, creditele și împrumuturile purtătoare de dobândă sunt evaluate ulterior la costul amortizat folosind metoda dobânzii efective, Câștigurile și pierderile sunt recunoscute în profit sau pierdere atunci când datoriile sunt derecunoscute, precum și prin procesul de amortizare EIR.

Costul amortizat se calculează luând în considerare orice reducere sau primă de achiziție și comisioane sau costuri care fac parte integrantă din EIR, Amortizarea EIR este inclusă ca și costuri financiare în contul de profit și pierdere.

Derecunoaștere

În cazul în care o datorie financiară existentă este înlocuită cu o altă datorie în condiții substanțial diferite de la același creditor sau în cazul în care condițiile unei creanțe existente sunt modificate în mod substanțial, un astfel de schimb sau o astfel de modificare

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

este tratată ca o derecunoaștere a datoriei inițiale și o recunoaștere a unei noi creanțe, Diferența dintre aceste valori contabile este recunoscută în contul de profit sau pierdere.

l) Împrumuturi

Împrumuturile sunt recunoscute inițial la valoarea justă, după deducerea costurilor de tranzacție suportate. Împrumuturile sunt evaluate ulterior la costul amortizat. Orice diferență între încasări (netă de costurile de tranzacție) și valoarea de răscumpărare este recunoscută în profit sau pierdere pe perioada împrumuturilor, utilizând metoda dobânzii efective. Comisioanele plătite la stabilirea facilităților de împrumut sunt recunoscute ca și costuri de tranzacție ale împrumutului în măsura în care este probabil ca o parte sau întreaga facilitate să fie utilizată. În acest caz, comisionul este amânat până când are loc tragerea. În măsura în care nu există dovezi că este probabil ca o parte sau întreaga facilitate să fie utilizată, comisionul este capitalizat ca plată anticipată pentru servicii de lichiditate și amortizat pe perioada facilității la care se referă.

Împrumuturile sunt scoase din bilanț atunci când obligația specificată în contract este îndeplinită, anulată sau a expirat. Diferența dintre valoarea contabilă a unei datorii financiare care a fost stinsă sau transferată către o altă parte și contravaloarea plătită, inclusiv orice active nemonetare transferate sau datorii asumate, este recunoscută în profit sau pierdere ca alte venituri sau costuri financiare.

Împrumuturile sunt clasificate ca datorii curente, cu excepția cazului în care Grupul are un drept necondiționat de a amâna decontarea datoriei pentru cel puțin 12 luni după perioada de raportare.

m) Datorii comerciale și alte datorii

Aceste sume reprezintă datorii neachitate pentru bunuri și servicii furnizate grupului înainte de sfârșitul exercitiului financiar. Datoriile comerciale și alte datorii sunt prezentate ca datorii curente, cu excepția cazului în care plata nu este scadentă în termen de 12 luni de la perioada de raportare. Acestea sunt recunoscute inițial la valoarea lor justă și evaluate ulterior la costul amortizat, utilizând metoda dobânzii efective.

n) Compensarea instrumentelor financiare

Activele financiare și datoriile financiare sunt compensate, iar valoarea netă este raportată în situația consolidată a poziției financiare dacă există un drept legal aplicabil în prezent de a compensa sumele recunoscute și dacă există intenția de a deconta pe bază netă, de a realiza activele și de a deconta datoriile simultan.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

o) Provizioane

Provizioanele sunt recunoscute în momentul în care Grupul are o obligație legală sau implicită ca urmare a unor evenimente trecute, atunci când este necesară o ieșire de resurse care să încorporeze beneficii economice pentru a stinge obligația și pentru care se poate face o estimare credibilă a valorii obligației, atunci când există un număr de obligații similare, probabilitatea ca o ieșire de resurse să fie necesară pentru decontare se determină prin evaluarea clasei de obligații ca întreg, Provizionul este recunoscut chiar dacă probabilitatea unei ieșiri de resurse legate de orice element inclus în orice clasă de obligații este scăzută, în cazul în care societatea se așteaptă la rambursarea unui provizion, de exemplu printr-un contract de asigurare, rambursarea este recunoscută ca un activ separat, dar numai atunci când rambursarea este teoretic sigură.

Provizioanele sunt evaluate la valoarea actualizată a cheltuielilor estimate necesare pentru stingerea obligației, utilizând o rată înainte de impozitare care reflectă evaluările curente de pe piață ale valorii temporale a banilor și riscurile specifice obligației, Creșterea provizionului ca urmare a trecerii timpului este recunoscută drept cheltuială cu dobânzile.

p) Evaluarea valorii juste

Grupul evaluează valoarea justă a unui activ sau a unei datorii pe baza ipotezelor pe care le-ar folosi participanții pe piață pentru a stabili prețul activului sau al datoriei, presupunând că aceștia acționează pentru a obține beneficii economice maxime,

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Toate activele și datoriile care sunt evaluate la valoarea justă în situațiile financiare sunt incluse în ierarhia valorii juste, în funcție de natura datelor de intrare, după cum urmează:

- Nivelul 1 - prețuri cotate pe piețe active pentru active sau datorii identice pe care entitatea le poate accesa la data evaluării;
- Nivelul 2 - date, altele decât prețurile cotate incluse la nivelul 1, care sunt observabile pentru activ, fie direct, fie indirect;
- Nivelul 3 - date de intrare pentru activul sau pasivul respectiv,

La fiecare dată de raportare, Grupul revizuieste valorile activelor și datoriilor care necesită reevaluarea sau actualizarea valorii juste în conformitate cu politicile contabile aplicate, Valoarea contabilă a principalelor active și datorii ale Grupului (numerar, creanțe comerciale și alte creanțe, creanțe comerciale și alte creanțe curente) este apropiată de valoarea justă a acestora la data de raportare.

q) Clasificare curentă versus non-curentă

Grupul prezintă activele și datorii în situația poziției financiare pe baza clasificării pe termen scurt/lung. Un activ este curent atunci când:

Se preconizează că acestea vor fi fabricate sau sunt destinate a fi vândute sau consumate în cadrul ciclului normal de exploatare:

- ✓ Deținute în principal în scopuri comerciale;
- ✓ Se preconizează că va fi realizat în termen de douăsprezece luni de la perioada de raportare

Sau

- ✓ Numerar sau echivalent de numerar, cu excepția cazului în care nu poate fi schimbat sau utilizat pentru a deconta o datorie timp de cel puțin douăsprezece luni după perioada de raportare

Toate celelalte active sunt clasificate ca fiind pe termen lung.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

p) Clasificare curentă versus non-curentă (continuare)

O datorie este curentă atunci când:

- ✓ Se preconizează că aceasta va fi soluționată în cadrul ciclului normal de funcționare,
- ✓ Este deținut în principal în scopul tranzacționării
- ✓ Acesta trebuie să fie decontat în termen de douăsprezece luni după perioada de raportare,

Sau

- ✓ Nu există un drept necondiționat de a amâna decontarea datoriei pentru cel puțin douăsprezece luni după perioada de raportare,

Grupul clasifică toate celelalte datorii ca fiind pe termen lung,

Activele și datoriile privind impozitul amânat sunt clasificate ca active și creanțe pe termen lung.

r) Capitalul social

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Acțiunile ordinare sunt clasificate drept capitaluri proprii. Costurile suplimentare care pot fi atribuite direct emisiunii de acțiuni noi sunt prezentate în capitalurile proprii ca o deducere, fără impozite, din încasări. Orice excedent al valorii juste a contravalorii primite față de valoarea nominală a acțiunilor emise este prezentat ca primă de emisiune.

s) Dividende

Se constituie un provizion pentru valoarea oricărui dividend declarat, autorizat în mod corespunzător și care nu mai este la discreția societății, la sau înainte de sfârșitul perioadei de raportare, dar care nu este distribuit la sfârșitul perioadei de raportare.

În cadrul mecanismului LBO, dividendele sunt distribuite numai dacă sunt îndepliniți anumiți indicatori bancari. Ne referim la efectul de levier și DSCR.

t) Impozitare

Cheltuielile cu impozitul pe profit constau în impozit curent și impozit amânat.

Impozit curent

Impozitul care trebuie plătit în prezent se bazează pe profitul impozabil al anului. Profitul impozabil diferă de profitul net raportat în profit sau pierdere deoarece exclude elementele de venit sau de cheltuială care sunt impozabile sau deductibile în alți ani și exclude, de asemenea, elementele care nu sunt niciodată impozabile sau deductibile. Datoria Grupului pentru impozitul curent este calculată folosind ratele de impozitare care au fost adoptate sau aproape adoptate până la sfârșitul perioadei de raportare.

Se recunoaște un provizion pentru acele aspecte pentru care determinarea impozitului este incertă, dar se consideră probabilă o ieșire viitoare de fonduri către o autoritate fiscală. Provizioanele sunt evaluate la cea mai bună estimare a sumei care se preconizează că va deveni plătită. Evaluarea se bazează pe aprecierile specialiștilor fiscali din cadrul Grupului, susținute de experiența anterioară în ceea ce privește astfel de activități și, în anumite cazuri, pe baza consultanței fiscale independente de specialitate.

Impozit amânat

Impozitul amânat este prevăzut folosind metoda pasivului pentru diferențele temporare dintre bazele fiscale ale activelor și datoriilor și valorile contabile ale acestora în scopul raportării financiare la data raportării.

Datoriile privind impozitul amânat sunt recunoscute pentru toate diferențele temporare impozabile, cu excepția:

- ✓ Atunci când datoria fiscală amânată rezultă din recunoașterea inițială a fondului comercial sau a unui activ sau a unei datorii într-o tranzacție care nu este o combinație de întreprinderi și care, la momentul tranzacției, nu afectează nici profitul contabil, nici profitul sau pierderea impozabilă.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

t) Impozitarea (continuare)

- ✓ În ceea ce privește diferențele temporare impozabile asociate cu investițiile în filiale, entități asociate și participații în acorduri comune, atunci când momentul inversării diferențelor temporare poate fi controlat și este probabil ca diferențele temporare să nu se inverseze în viitorul previzibil

Activele privind impozitul amânat sunt recunoscute pentru toate diferențele temporare deductibile, pentru reportarea creditelor fiscale neutilizate și pentru orice pierderi fiscale neutilizate. Activele privind impozitul amânat sunt recunoscute în măsura în care este probabil că va fi disponibil profit impozabil pentru a putea fi utilizate diferențele temporare deductibile, precum și reportarea creditelor fiscale neutilizate și a pierderilor fiscale neutilizate, cu excepția:

- ✓ În cazul în care activul privind impozitul amânat aferent diferenței temporare deductibile rezultă din recunoașterea inițială a unui activ sau a unei datorii într-o tranzacție care nu este o combinație de întreprinderi și care, la momentul tranzacției, nu afectează nici profitul contabil, nici profitul sau pierderea impozabilă.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

- ✓ În ceea ce privește diferențele temporare deductibile asociate cu investițiile în filiale, entități asociate și participații în acorduri comune, activele privind impozitul amânat sunt recunoscute numai în măsura în care este probabil ca diferențele temporare să se inverseze în viitorul apropiat și să existe profit impozabil pentru care diferențele temporare pot fi utilizate.

Valoarea contabilă a creanțelor privind impozitul amânat este revizuită la fiecare dată de raportare și redusă în măsura în care nu mai este probabil să existe un profit impozabil suficient pentru a permite utilizarea totală sau parțială a creanțelor privind impozitul amânat. Activele privind impozitul amânat nerecunoscute sunt reevaluate la fiecare dată de raportare și sunt recunoscute în măsura în care a devenit probabil că profiturile impozabile viitoare vor permite recuperarea activului privind impozitul amânat.

Activele și datoriile privind impozitul amânat sunt evaluate la ratele de impozitare care se preconizează că se vor aplica în anul în care activul este realizat sau datoria este decontată, pe baza ratelor de impozitare (și a legilor fiscale) care au fost adoptate sau practic adoptate la data raportării.

Impozitul amânat aferent elementelor recunoscute în afara profitului sau pierderii este recunoscut în afara profitului sau pierderii. Elementele de impozit amânat sunt recunoscute în corelație cu tranzacția subiacentă, fie în OCI, fie direct în capitalurile proprii.

Beneficiile fiscale dobândite ca parte a unei combinații de întreprinderi, dar care nu îndeplinesc criteriile de recunoaștere separată la acea dată, sunt recunoscute ulterior dacă se schimbă noi informații despre fapte și circumstanțe. Ajustarea este fie tratată ca o reducere a fondului comercial (atâta timp cât nu depășește fondul comercial) dacă a fost efectuată în timpul perioadei de evaluare, fie este recunoscută în profit sau pierdere.

Grupul compensează activele și datoriile privind impozitul amânat dacă și numai dacă are un drept legal de a compensa activele și datoriile privind impozitul curent și datoriile privind impozitul curent, iar activele și datoriile privind impozitul amânat se referă la impozitele pe venit percepute de aceeași autoritate fiscală fie asupra aceleiași entități impozabile, fie asupra unor entități impozabile diferite, care intenționează fie să deconteze datoriile și activele privind impozitul curent pe bază netă, fie să realizeze activele și să deconteze datoriile simultan, în fiecare perioadă viitoare în care se preconizează că vor fi decontate sau recuperate sume semnificative de active sau datorii privind impozitul amânat.

Impozitul curent și impozitul amânat pentru exercițiul financiar

Impozitul curent și impozitul amânat sunt recunoscute în profit sau pierdere, cu excepția cazului în care se referă la elemente care sunt recunoscute în alte elemente ale rezultatului global sau direct în capitalurile proprii, caz în care impozitul curent și impozitul amânat sunt, de asemenea, recunoscute în alte elemente ale rezultatului global sau, respectiv, direct în capitalurile proprii.

u) Subvenții guvernamentale

Subvențiile guvernamentale sunt recunoscute atunci când există o asigurare rezonabilă că subvenția va fi primită și că toate condițiile aferente vor fi respectate. În cazul în care subvenția se referă la un element de cheltuieli, aceasta este recunoscută ca venit în mod sistematic pe parcursul perioadelor în care costurile aferente, pe care se intenționează să le compenseze, sunt trecute pe cheltuieli. În cazul în care subvenția se referă la un activ, aceasta este recunoscută ca venit în sume egale pe durata de viață utilă preconizată a activului respectiv.

34. POLITICI CONTABILE SEMNIFICATIVE (continuare)

v) Conversia monedei străine

Moneda funcțională și de prezentare

Elementele incluse în situațiile financiare ale fiecăreia dintre entitățile grupului sunt evaluate folosind moneda mediului economic principal în care operează entitatea ("moneda funcțională").

Tranzacții și solduri

Tranzacțiile în valută sunt convertite în moneda funcțională utilizând cursurile de schimb de la data tranzacțiilor. Câștigurile și pierderile din diferențele de curs valutar care rezultă din decontarea acestor tranzacții și din conversia activelor și datoriilor monetare exprimate în valută la cursurile de schimb de la sfârșitul anului sunt, în general, recunoscute în profit sau pierdere. Ele sunt amânate în capitalurile proprii dacă se referă la acoperiri ale fluxurilor de trezorerie eligibile și la acoperiri ale investițiilor nete eligibile sau sunt atribuibile unei părți din investiția netă într-o operațiune din străinătate.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

Câștigurile și pierderile din diferențele de curs valutar aferente împrumuturilor sunt prezentate în situația profitului sau a pierderii, în cadrul costurilor financiare. Toate celelalte câștiguri și pierderi din diferențe de curs valutar sunt prezentate în situația profitului sau pierderii pe bază netă în cadrul altor câștiguri/(pierderi).

Elementele nemonetare care sunt evaluate la valoarea justă într-o monedă străină sunt convertite folosind cursurile de schimb de la data la care a fost determinată valoarea justă. Diferențele de conversie a activelor și datoriilor contabilizate la valoarea justă sunt raportate ca parte a câștigului sau pierderii din valoarea justă.

Societăți din grup

Rezultatele și poziția financiară ale operațiunilor din străinătate (niciuna dintre acestea nu are moneda unei economii hiperinflaționiste) care au o monedă funcțională diferită de moneda de prezentare sunt convertite în moneda de prezentare după cum urmează:

- ✓ activele și datoriile pentru fiecare bilanț prezentat sunt convertite la cursul de închidere de la data bilanțului respectiv,
- ✓ veniturile și cheltuielile pentru fiecare situație a profitului sau a pierderii și pentru situația rezultatului global sunt convertite la cursurile de schimb medii (cu excepția cazului în care acest lucru nu reprezintă o aproximare rezonabilă a efectului cumulat al cursurilor de schimb în vigoare la datele tranzacției, caz în care veniturile și cheltuielile sunt convertite la datele tranzacției), și
- ✓ toate diferențele de schimb valutar rezultate sunt recunoscute în alte elemente ale rezultatului global.

La consolidare, diferențele de curs valutar care rezultă din conversia oricărei investiții nete în entități străine, precum și a împrumuturilor și a altor instrumente financiare desemnate ca acoperiri ale unor astfel de investiții, sunt recunoscute în alte elemente ale rezultatului global. Atunci când o operațiune din străinătate este vândută sau orice împrumut care face parte din investiția netă este rambursat, diferențele de curs valutar asociate sunt reclasificate în profit sau pierdere, ca parte a câștigului sau pierderii din vânzare.

Fondul comercial și ajustările la valoarea justă care apar la achiziționarea unei operațiuni din străinătate sunt tratate ca active și datorii ale operațiunii din străinătate și sunt convertite la cursul de închidere.

w) Beneficiile angajaților

Obligații pe termen scurt

Datoriile pentru salarii și indemnizații, inclusiv beneficii nemonetare, concedii anuale și concedii medicale acumulate, care se preconizează a fi decontate în întregime în termen de 12 luni de la sfârșitul perioadei în care angajații prestează serviciile aferente, sunt recunoscute pentru serviciile prestate de angajați până la sfârșitul perioadei de raportare și sunt evaluate la sumele care se preconizează a fi plătite în momentul în care datoriile sunt decontate. Datoriile sunt prezentate ca obligații curente privind beneficiile angajaților în situația consolidată a poziției financiare.

Grupul nu acordă beneficii pe termen lung sau post angajare.

ROCA INDUSTRY HOLDINGROCK1 S.A.
NOTE LA SITUAȚIILE FINANCIARE CONSOLIDATE
PENTRU EXERCITIUL FINANCIAR ÎNCHEIAT LA 31 DECEMBRIE 2024
(toate sumele sunt exprimate în „RON”, dacă nu se specifică altfel)

35. EVENIMENTE ULTERIOARE PERIOADEI DE RAPORTARE

NUMIREA DIRECTORULUI GENERAL

În ședința Consiliului de Administrație din data de 22.01.2025, domnul Ioan-Adrian Bindea a demisionat din funcția de Director General al Societății, iar Consiliul de Administrație a numit-o pe doamna Camelia Ene în funcția de Director General al ROCA Industry. Mandatul acesteia este acordat pentru o perioadă de 3 (trei) ani, începând cu data de 22.01.2025 și până la data de 22.01.2028.

Prezentele situații financiare consolidate au fost aprobate și semnate astăzi, 25.03.2025.

Aprobat,

Numele și prenumele: Ioan-Adrian Bindea
Funcție: Președinte Consiliul de Administrație

Semnătura _____

Numele și prenumele: Valentin Albu
Funcție: CFO

Semnătura _____